Relatório do trabalho da disciplina de Armazenamento e Acesso a Dados

Intermediário de Profissionais e Particulares

Gonçalo Rodrigues dos Santos - 27985

Carolina Macedo Branco - 27983

LESI

Setembro de 2024



Licenciatura em LESI

Gonçalo Santos, Carolina Branco

Afirmo por minha honra que não recebi qualquer apoio não autorizado na realização deste trabalho prático. Afirmo igualmente que não copiei qualquer material de livro, artigo, documento web ou de qualquer outra fonte exceto onde a origem estiver expressamente citada.

Gonçalo Rodrigues dos Santos - 27985

Carolina Macedo Branco – 27983

Índice

Introdução	1
Descrição	2
DIAGRAMA ENTIDADE RELAÇÃO	5
PERGUNTAS SQL	6
Aplicação StandVirtual	10
Bibliografia	19

Lista de Figuras

Figura 1- Diagrama Entidade Relação do StandVirtual	5
Figura 2- Login no StandVirtual	10
Figura 3- Criar conta no StandVirtual	11
Figura 4- Criar Anúncio	12
Figura 5- Seach for Cars	13
Figura 6- Anúncios	13
Figura 7- DashBoard	14
Figura 8- Stored Procedure Lista Clientes	14
Figura 9- Lista Clientes Query	15
Figura 10- Contacts	15
Figura 11- Tabela da Lista Contactos	16
Figura 12- Criar Contacto	16
Figura 13- Query elaborada a partir de Várias Tabelas	17
Figura 14- Tabela elaborada a partir de Várias Tabelas	18

Introdução

No âmbito do projeto da unidade curricular de armazenamento e acesso a dados, foi solicitado descrever uma qualquer organização, dentro de uma área de negócio que envolva questões relacionadas com o setor automóvel. Decidimos escolher o StandVirtual, uma vez é constituído com várias características que achamos interessantes para futuramente desenvolver a base de dados. Sendo assim descrevemos o seu funcionamento e as suas características.

Para criar contas, os clientes precisam apenas de um email e palavra-passe, enquanto as contas profissionais exigem informações adicionais, como dados fiscais e comerciais. A plataforma oferece quatro planos pagos para profissionais, cada um com diferentes benefícios, como maior visibilidade e ferramentas de gestão. Os utilizadores podem consultar estatísticas, gerir anúncios, mensagens e pagamentos. A pesquisa de veículos e peças é refinada através de filtros específicos. Ao criar um anúncio, é necessário fornecer informações detalhadas sobre o veículo ou peça, incluindo fotografias, vídeos e descrição. O StandVirtual também compara o preço dos anúncios com os valores de mercado, auxiliando na tomada de decisão. Estas funcionalidades fazem da plataforma um bom exemplo para a criação de uma base de dados.

Para ajudar a identificar os dados que serão armazenados e a forma como estão interligados, facilitando o desenho e organização da base de dados relacional, criámos um diagrama entidade relação. Este diagrama é essencial para criar bases de dados eficientes e compreender os requisitos de dados do StandVirtual.

Por fim, explicamos como funciona a aplicação desenvolvida, StandVirtual, descrevendo as funcionalidades implementadas, as operações disponíveis tanto para o cliente (utilizador) como para o administrador e a forma como estas se interligam com a base de dados relacional criada.

Descrição

O início de todo o processo está no acesso ao site (StandVirtual) que serve como intermediário entre particulares e empresas, através dos anúncios publicados na plataforma. Realçando que o StandVirtual consiste na ligação entre o vendedor e um futuro cliente, sendo que tanto os vendedores como os futuros compradores têm de estar registados legalmente na plataforma.

O processo de criação de conta difere para ambas as entidades, sendo só necessária o uso de conta email e password para a conta cliente. Já para a conta profissional são necessárias mais informações, para além do email e password, como nome da empresa, nome fiscal, morada fiscal, código postal, localização, número contribuinte, comprovativa de registo da empresa, número de telefone. Também será necessárias informações do stand, tais como nome, subdomínio, país, morada, código postal, cidade e até 3 números de telefone.

Para destacar os anúncios feitos pelas contas profissionais são oferecidos 4 planos profissionais, entre eles o *BASIC*, o *DYNAMIC*, o *SPORT* e *SPORT PLUS*. Lembrando que cada um, tem diferentes custos associados. O plano *BASIC* oferece o acesso aos benefícios para uma gestão eficaz do próprio stand, o *DYNAMIC* oferece maior visibilidade os veículos e menos tempo na gestão dos próprios anúncios, o *SPORT* dispõem de informação privilegiada sobre o mercado o que fará com que o negócio expanda, e por último o *SPORT PLUS* que para alem de ter todas as vantagens anteriores possibilita a criação de um perfil de comprador e a criação de um super-anúncio. Independentemente dos planos todos anúncios são publicados automaticamente no OLX.

Com o intuito de consultar os dados estatísticos da conta é possível fazer através da conta pessoal, que estará organizada em 5 categorias, estatísticas, anúncios, mensagens, pagamentos e definições. Na parte das estatísticas é possível selecionar um período de análise, onde será possível consultar o número de visualizações, de cliques, de favoritos, de mensagens e das interações com o número de telefone. Na categoria dos anúncios é possível organizar por ativos, pendentes, inativos, moderados e rascunhos, e dentro é possível filtrar por nome, categoria, período de publicação, preço e período de expiração. Na categoria das mensagens são apresentadas todas as interações tanto com clientes ou vendedores. Na categoria de pagamentos são apresentadas informação sobre pagamentos pendentes, faturas, movimentos, e é possível carregar a conta com créditos. Por último as definições permitem editar os contactos (localização, nome de contacto, e número de telefone), assim como os dados para faturação. Aqui também é realizado a redefinição da password, a solicitação dos dados pessoais, as preferências sobre as notificações e por último apagar a conta.

O processo da procura do anúncio mais adequado aos interesses do cliente é realizado na página principal e conta com a ajuda dos vários filtros, diferentes, dependendo da categoria. Existem atualmente 7 categorias, entre elas carros, peças, motos, comerciais, barcos, autocaravanas e pesados. Para todos os veiculas terrestres, existem filtros para marca,

modelo, preço, ano, quilómetros, segmento, combustível e características técnicas dos carros. Os barcos são bastante semelhantes apenas possuem mais um parâmetro, o comprimento. Já na categoria das peças é possível organizar por categoria, subcategoria, tipo de veículo, nome e preço.

Após o cliente encontrar o anúncio ideal, será encaminhado para uma página onde será possível visualizar mais informações sobre o mesmo. Poderá visualizar mais fotografias sobre veículo/peça pretendido, para além das informações da entidade que o vende, tais como nome, número de telefone, localização, e certificado profissional. É possível também para uma comunicação mais rápida conversar com o vendedor através do próprio chat do site. Por parte do StandVirtual é feita uma análise sobre o valor do anúncio, que indica se o preço está abaixo, dentro, ou acima do preço medio do mercado. Para realizar esta análise são analisadas mais de 12 características desse anúncio, e é feita uma comparação com anúncios semelhantes publicados nos últimos 6 meses. Para fortalecer a procura pelo veículo ideal também são sugeridos anúncios com base nas características do anúncio atual, ajudando assim o cliente a fazer a escolha certa.

Como última interação é possível visualizar mais informações sobre a entidade vendedora (stand), de modo a transmitir mais confiança para o cliente. Nesta página é possível visualizar todos anúncios publicados por parte do stand (é possível também filtrar os veículos), em certos casos é dada uma informação de o porquê de este ser este o mais indicado. Também é possível encontrar os profissionais na qual será efetuada a comunicação para a futura compra, assim como visualizar os serviços que realizam. Por último existe uma página de contactos a onde são apresentadas informação tais como a morada do stand, horário de funcionamento e telefone de empresa.

Se porventura quiser criar um anúncio no StandVirtual, mesmo sendo um particular é possível. Para isso é necessária preencher informação relativa ao veículo terrestre/aquático ou peça.

No caso dos veículos terrestres é necessário indicar a matrícula, o número de quilómetros, o VIN, em detalhes técnicos, o mês de registo, o ano, a marca, o modelo, o combustível, a potência, a cilindrada, o número de portas o tipo de caixa, a versão, o seguimento e a cor. Caso pretenda adicionar outros detalhes específicos sobre a viatura é possível, tais como tração, emissões de CO2, tipo de cor, lotação, número de mudanças, IUC, autonomia máxima, classe de veículo, especificação sobre audio e multimédia, conforto e outros equipamentos, tecnologia elétrica, eletrónica e assistência á condução, desempenho e ajustes e segurança, também é complementar com o histórico do carro assim como a origem, o prazo da inspeção, o número de antigos donos, se tem o livro de revisões completo, se algum proprietário era fumador, se tem segunda chave e se é um clássico, além disso é possível adicionar detalhes da garantia de fabrica. Para demostrar o estado atual da viatura é possível adicionar até 60 fotografias, um pequeno vídeo do Youtube e caso pretenda uma descrição de até 6000 caracteres. Para finalizar sobre os dados da viatura resta apenas adicionar um preço ao anúncio e indicar se o valor é fixo ou não.

Já nos veículos aquáticos (barcos) é necessário indicar a quantidade de horas de navegação, o mês de registo e o ano. Nos detalhes técnicos é necessário selecionar a marca, o modelo a propulsão, a potência, o número de motores e a sua marca, a quantidade de tempos, sobre os detalhes dos seguimentos, selecionar a secção, o material do casco, o comprimento, o número de camas, a lotação, o tamanho da boca, do calado e do pontal. Também sobre o barco indicar a capacidade do deposito de combustível, do depósito da água e da capacidade de arrumação, denotar a velocidade máxima e a origem do barco. É possível também detalhar todo o equipamento presente no barco, da capota e do ar condicionado. É essencial preencher as condições do veículo mediante á data válida da inspeção e dos detalhes da garantia de fábrica. Tal como nos veículos terrestres para mostrar o estado atual do veículo é possível adicionar até 60 fotografias, um pequeno vídeo do Youtube e caso pretenda uma descrição de até 6000 caracteres. Para concluir o anúncio é necessário indicar o preço e os seus detalhes.

Por último, para adicionar um anúncio sobre uma peça, são precisos o título, a categoria, a subcategoria, a referência, o nome do fabricante da peça. Se é um carro para peças, indicar a marca e o tipo de veículo. Á semelhança das outras casos é possível adicionar fotografias um vídeo e uma breve descrição. Para terminar o anúncio é necessário preencher o preço e o seu respetivo detalhe e indicar se o vendedor se responsabiliza pela entrega da peça.

Diagrama Entidade Relação

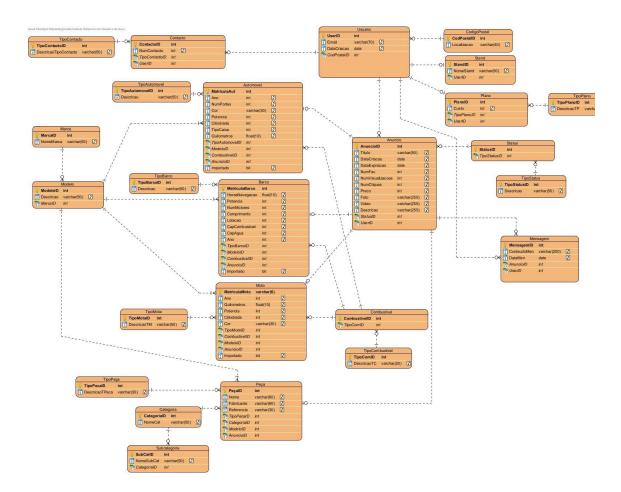


Figura 1- Diagrama Entidade Relação do StandVirtual

Perguntas SQL

```
--1.Qual o usuário com mais anúncios publicados?
      select Usuario.UserID, Anuncio.AnuncioID, count(AnuncioID)
      from Usuario join Anuncio on Usuario.UserID=Anuncio.UserID
      group by Usuario.UserID, Anuncio.AnuncioID
      having count (AnuncioID) >= All (select count (AnuncioID)
      from Anuncio
      group by AnuncioID)
-- 2. Os 5 anúncios com maior numero de visualisações?
      select TOP(5) Titulo, AnuncioID, NumVisualizacoes
      from Anuncio
      order by NumVisualizacoes desc
--3.
      Media de anúncios por usuário?
      select AVG (TotalAnuncios) as MediaAnunciosPorUsuario
      from (
      select UserID, count(Anuncio.AnuncioID) as TotalAnuncios
      from Usuario join Anuncio on Usuario.UserID=Anuncio.UserID
      group by UserID ) as AnunciosPorUsuario
--4. Os Usuarios que tem anucios de mota mas não de carro?
      select distinct Usuario.UserID, Email
      from Usuario join Anuncio on Usuario.UserID=Anuncio.UserID
             left join Automovel on Anuncio.AnuncioID=Automovel.AnuncioID
             left join Moto on Anuncio.AnuncioID=Moto.AnuncioID
             where Moto.AnuncioID is not null
                    and Automovel.AnuncioID is null
             --OU
      select Usuario.UserID,Email
      from Usuario join Anuncio on Usuario.UserID=Anuncio.UserID
             join Moto on Anuncio.AnuncioID=Moto.AnuncioID
      intersect
      select Usuario.UserID, Email
      from Usuario join Anuncio on Usuario.UserID=Anuncio.UserID
             join Automovel on Anuncio.AnuncioID=Automovel.AnuncioID
             where Automovel.AnuncioID is null
--5.Qual é a marca e modelo com mais motos no sistema?
      with MotosPorMarcaModelo as(
      select NomeMarca,Descricao, count (MatriculaMoto) as TotalMotos
      from Marca join Modelo on Marca.MarcaID=Modelo.ModeloID
             join Moto on Modelo.ModeloID=Moto.ModeloID
             group by NomeMarca, Modelo.Descricao)
             select NomeMarca, Descricao, TotalMotos
             from MotosPorMarcaModelo
             where TotalMotos=(select max(totalMotos) from MotosPorMarcaModelo)
 --011
      select NomeMarca,Descricao, count (MatriculaMoto) as TotalMotos
      from Marca join Modelo on Marca.MarcaID=Modelo.ModeloID
             join Moto on Modelo.ModeloID=Moto.ModeloID
             group by NomeMarca, Modelo. Descricao
```

```
having count(Moto.MatriculaMoto)=(select max (TotalMoto)
                    from ( select count(Moto.MatriculaMoto) as TotalMoto
                                  from Moto
                                  join Modelo on Moto.ModeloID=Modelo.ModeloID
                                  group by Modelo.ModeloID ) as MaxMotoCount )
                                  order by Marca.NomeMarca, Modelo.Descricao
--6.Qual o total de anúncios publicados em cada ano?
       select year(DataCriacao) as Ano, count(AnuncioID) as TotalAnuncios
      from Anuncio
      group by year (DataCriacao)
      order by Ano desc
--7.Qual anuncio/anuncios expiram para a semana e qual o seu ususario ?
       select AnuncioID, Titulo, UserID, Email
       from Anuncio join Usuario on Anuncio.UserID=Usuario.UserID
      where Anuncio.DataExpiracao between getdate() and dateadd(day,7,getdate())
--8.Localidades com o maior número de usuários registados?
       select Localizacao, count(UserID) as TotalUsers
       from Usuario join CodigoPostal on
Usuario.CodPostalID=CodigoPostal.CodPostalID
      group by CodigoPostal.Localizacao
      order by TotalUsers desc
--9.Quais automóveis tem menor numero de quilometros percorrido?
       select MatriculaAut, Descricao,Quilometros
       from Automovel join Modelo on Automovel. ModeloID=Modelo. ModeloID
      where Automovel.Quilometros = (select min(Quilometros) from Automovel)
--9.1.Qual o automovel que mais percorreu quilómetros (quilometragem mais alta)?
       SELECT MatriculaAut
      FROM Automovel
      WHERE Quilometros = (SELECT MAX(Quilometros) FROM Automovel);
--10. Quais anúncios tem o preço até 10.000 euros?
       select AnuncioID, Titulo, Preco
      from Anuncio
      where Preco <= 10000
      order by Preco ASC;
--11. Quais os anuncios que nunca receberam Cliques?
      select AnuncioID, Titulo
      from Anuncio
      where Anuncio.NumCliques is null
       --ou
      select AnuncioID, Titulo
      from Anuncio
      where Anuncio. NumCliques not in (
             select AnuncioID
             from Anuncio
             where NumCliques>0)
```

```
--12. Quais são os tipos de automóveis (indicar a marca e modelo) que nunca
tiveram nenhum anúncio criado desde 2015?"
       select TipoAutomovel.Descricao as TipoAutomavel,NomeMarca,
Modelo.Descricao as Modelo
       from Automovel join TipoAutomovel on
Automovel.TipoAutomovelID=TipoAutomovel.TipoAutomovelID
             join Modelo on Automovel.ModeloID=Modelo.ModeloID
             join Marca on Modelo.MarcaID=Marca.MarcaID
             left join Anuncio on Automovel.AnuncioID=Anuncio.AnuncioID
             where Anuncio.AnuncioID is NULL
             and Anuncio.DataCriacao >= '2015'
--13.Quais anúncios têm preço maior que o preço médio de todos os anúncios do
sistema?
      select AnuncioID, Preco,Titulo
       from Anuncio
      where Preco > (select AVG(Preco) from Anuncio)
--14.Quais localidades têm mais de 10 usuários com anúncios ativos?
       select Localizacao, count(distinct Usuario.UserID) as TotalUsers
       from Usuario join CodigoPostal on
Usuario.CodPostalID=CodigoPostal.CodPostalID
             join Anuncio on Usuario. UserID=Anuncio. AnuncioID
             join Status on Anuncio.StatusID=Status.StatusID
             join TipoStatus on Status.TipoStatusID=TipoStatus.TipoStatusID
             where TipoStatus.Descricao='Ativo'
             group by CodigoPostal.Localizacao
             having count(distinct Usuario.UserID) > 10
--15. Quais são os automóveis com 3 portas, cujo combustível é o mesmo que o
combustível mais utilizado pelos carros, que são vendidos por stands e estão
ativos há mais de uma semana?
      with CombustivelMaisUtilizado as(
       select CombustivelID, count (CombustivelID) as Total
      from Automovel
       group by Automovel.CombustivelID
      select MatriculaAut, Modelo. Descricao, NomeMarca, NumPortas,
TipoCombustivel.DescricaoTC,Titulo,DataCriacao
      from Automovel join Anuncio on Automovel.AnuncioID=Anuncio.AnuncioID
             join Modelo on Automovel.ModeloID=Modelo.ModeloID
             join Marca on Modelo.MarcaID=Marca.MarcaID
             join Combustivel on
Automovel.CombustivelID=Combustivel.CombustivelID
             join TipoCombustivel on
Combustivel.TipoComID=TipoCombustivel.TipoComID
             join Stand on Anuncio.UserID=Stand.UserID
             where Automovel.NumPortas=3
                    and Automovel.CombustivelID=(select top 1 CombustivelID from
CombustivelMaisUtilizado
                    order by Total desc)
                    and Anuncio.DataCriacao <= dateadd(day,-7, getdate())</pre>
                    and Anuncio.StatusID in(
                           select StatusID
                           from Status
                           where TipoStatusID= (select TipoStatusID from
TipoStatus
```

```
where Descricao='Ativo'))
--16. Qual o plano com mais usuários?
select Plano.PlanoID, count(Plano.UserID) as Total
From Plano
group by Plano.PlanoID
order by Total desc
```

Aplicação StandVirtual

Na aplicação desenvolvida StandVirtual, o utilizador pode aceder à aplicação utilizando o seu endereço de e-mail e a respetiva palavra-passe previamente registados. Caso não possua uma conta, é disponibilizada a opção de criar uma nova de forma simples e intuitiva. Durante o processo de registo, o utilizador deverá fornecer informações como o nome completo, para identificação do titular da conta, o endereço de e-mail, que será utilizado como meio principal de comunicação e como credencial de acesso, e uma palavra-passe, para garantir a segurança e privacidade da conta. Além disso, será necessário fornecer o código postal, para localização geográfica e personalização de serviços, e um contacto telefónico, que facilita a comunicação direta entre os utilizadores e os administradores da plataforma, sendo possível especificar o tipo de contacto, como pessoal ou profissional. Adicionalmente, a plataforma permite que o utilizador associe mais de um número de contacto à sua conta, oferecendo maior flexibilidade e adaptabilidade às suas necessidades.



Figura 2- Login no StandVirtual

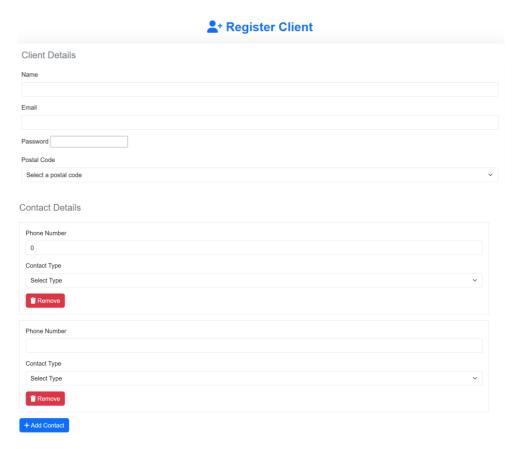


Figura 3- Criar conta no StandVirtual

Depois da criação da conta, os utilizadores têm a possibilidade de criar anúncios para a venda de veículos, proporcionando uma experiência prática e eficiente na publicação de ofertas. Durante o processo de criação de um anúncio, é necessário que o utilizador preencha um conjunto de informações detalhadas, essenciais para garantir a clareza e a qualidade do anúncio. Os dados a fornecer incluem o título do anúncio, que consiste numa descrição sucinta e apelativa do veículo, o preço, que corresponde ao valor monetário pelo qual o veículo está a ser anunciado, e uma breve descrição, que pode incluir características adicionais, estado do veículo ou informações relevantes que diferenciem o anúncio. Adicionalmente, é obrigatória a inclusão de pelo menos uma fotografia de qualidade que represente o veículo, proporcionando uma visualização clara do produto oferecido. Outros detalhes a preencher incluem a matrícula, para identificação e verificação da autenticidade do veículo, a potência em cavalos (hp), para especificar o desempenho do motor, a capacidade cúbica, referente ao volume do motor expresso em centímetros cúbicos (cc), o tipo de carro, e o tipo de caixa de velocidades, que permite selecionar entre manual, automática ou outras variantes. Também é necessário indicar o modelo do veículo, essencial para o reconhecimento e categorização na plataforma, o tipo de combustível utilizado, como gasolina, gasóleo, elétrico ou híbrido, e, por fim, os quilómetros percorridos, que indicam a distância total já percorrida pelo veículo, sendo um fator determinante para a avaliação do seu estado de uso. Este sistema foi desenvolvido com o objetivo de garantir que os anúncios publicados sejam completos, informativos e apelativos, facilitando a interação entre compradores e vendedores. A inclusão de detalhes tão específicos promove maior transparência, credibilidade e confiança na plataforma, assegurando uma experiência positiva para todos os utilizadores.

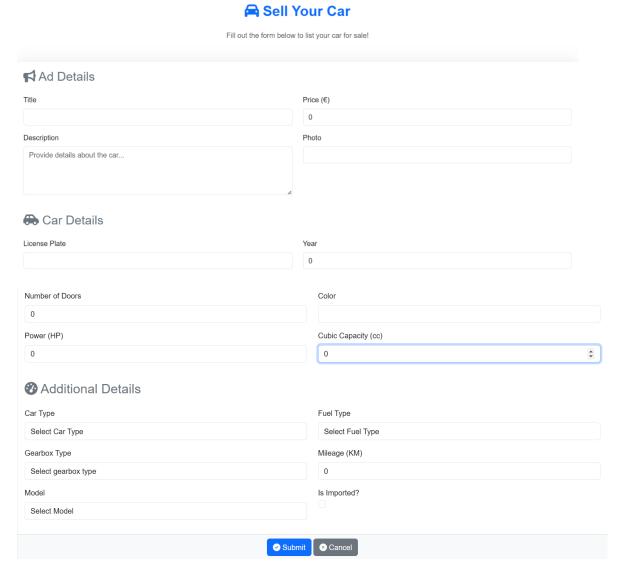


Figura 4- Criar Anúncio

Para além de criar anúncios, os utilizadores têm também a possibilidade de procurar por anúncios já publicados na plataforma. Estes anúncios contêm as mesmas informações detalhadas que são exigidas durante o processo de criação, como o título, preço, descrição, fotografia, matrícula, potência, capacidade cúbica, tipo de carro, tipo de caixa de velocidades, modelo, tipo de combustível e quilómetros percorridos. Esta uniformidade de informações assegura que os potenciais compradores tenham acesso a todos os detalhes necessários para tomar decisões informadas, promovendo uma experiência de navegação eficiente e transparente.

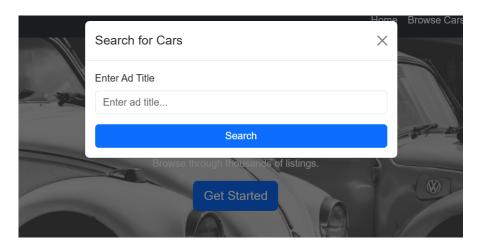


Figura 5- Seach for Cars

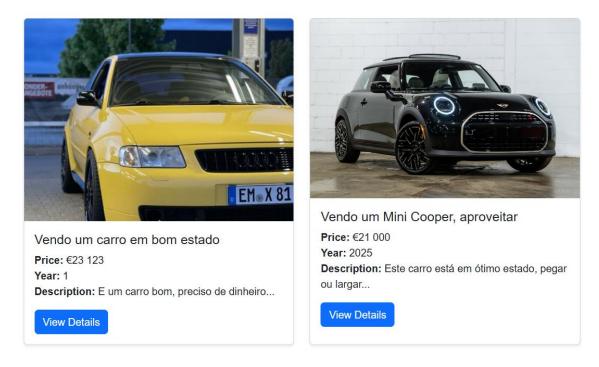


Figura 6- Anúncios

Além dos clientes, a aplicação Stand Virtual conta também com a figura do administrador, que desempenha um papel central na gestão e supervisão da plataforma. Enquanto os clientes têm acesso exclusivo aos anúncios publicados, o administrador possui permissões adicionais que lhe permitem realizar ações de gestão avançada e monitorizar a atividade no sistema. O administrador tem a capacidade de criar novos utilizadores na plataforma, garantindo que os acessos sejam configurados de forma segura e eficiente. Adicionalmente, tem acesso a um painel de controlo (dashboard) que centraliza as funcionalidades administrativas principais. O dashboard está dividido em duas secções principais: Manage Cars e Manage Users.

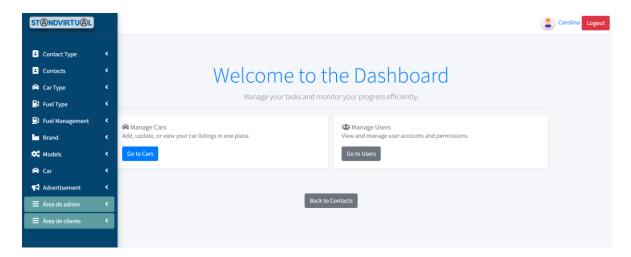


Figura 7- DashBoard

Na secção Manage Cars, o administrador pode adicionar, atualizar ou visualizar os anúncios de veículos de forma centralizada. Esta funcionalidade facilita a gestão do inventário de anúncios, permitindo que o administrador mantenha as informações organizadas e atualizadas, assegurando a qualidade dos conteúdos disponibilizados na plataforma.

Em Manage Users, o administrador pode aceder a uma lista detalhada dos utilizadores registados na plataforma, apresentada no formato de tabela. Esta tabela inclui informações essenciais sobre os utilizadores, como: o ID do utilizador (#), o nome completo do utilizador, o endereço de e-mail associado à conta, a data em que a conta foi criada, o contacto telefónico fornecido pelo utilizador, e o tipo de contacto. Esta funcionalidade permite ao administrador monitorizar e gerir os utilizadores de forma eficiente, garantindo que a plataforma mantém um registo organizado e acessível de todas as contas.



Client List

Figura 8- Stored Procedure Lista Clientes

Esta tabela foi criada a partir da query apresentada na Figura 8, que constitui o nosso Stored Procedure designado por spListarClientes. Este Stored Procedure foi desenvolvido com o objetivo de fornecer ao administrador uma lista detalhada e organizada dos utilizadores registados na plataforma. A query utiliza a instrução SELECT DISTINCT para garantir que cada utilizador é listado apenas uma vez, mesmo que possua múltiplos contactos associados.

Através das operações de junção (LEFT JOIN), a tabela Usuario é combinada com as tabelas Contacto e TipoContacto, permitindo a inclusão dos números de contacto e respetivos tipos. Os contactos e os tipos de contacto são agregados em formato de lista utilizando a função STRING_AGG, o que facilita a visualização destes dados no dashboard. Por fim, a instrução GROUP BY organiza os resultados de acordo com os campos principais, como o ID do utilizador (UserID), nome, e-mail e data de criação.

```
SET ANSI NULLS ON
SET QUOTED IDENTIFIER ON
CREATE PROCEDURE spListarClientes
AS
BEGTN
    SELECT DISTINCT
        u.UserID,
        u.Nome,
        u.Email,
        u.DataCriacao,
        STRING AGG(c.NumContacto, ', ') AS Contactos,
        {\tt STRING\_AGG(tc.DescricaoTipoContacto, ', ')} \ {\tt AS} \ {\tt TiposContacto}
    FROM Usuario u
    LEFT JOIN Contacto c ON u.UserID = c.UserID
    LEFT JOIN TipoContacto tc ON c.TipoContactoID = tc.TipoContacto
    GROUP BY u.UserID, u.Nome, u.Email, u.DataCriacao;
END
```

Figura 9- Lista Clientes Query

Ainda no dashboard da aplicação, o administrador dispõe de um menu lateral intuitivo e funcional, cuidadosamente estruturado para facilitar a navegação entre as diversas categorias de gestão e funcionalidades administrativas. Este menu inclui várias opções relevantes, tais como Contact Type, Contacts, Car Type, Fuel Type, Fuel Management, Brand, Models, Car e Advertisement. Cada uma destas opções apresenta uma seta ao lado, que pode ser expandida para revelar subcategorias específicas, como List (Lista) e Add New (Adicionar Novo). Estas subcategorias permitem ao administrador aceder a funcionalidades específicas para a gestão eficiente dos dados e informações armazenados na plataforma.

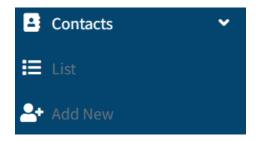


Figura 10- Contacts

Por exemplo, ao expandir a opção Contacts e selecionar List, o administrador é redirecionado para uma tabela detalhada que exibe as informações de contacto dos utilizadores registados. Esta tabela, ilustrada na figura, apresenta os campos Contact Number

(número de contacto do utilizador), Contact Type (tipo de contacto) e User Email (endereço de email associado ao contacto)

Além disso, o administrador tem à sua disposição botões de ação, como Edit (Editar), Details (Detalhes) e Delete (Apagar), que permitem realizar operações específicas diretamente a partir da tabela. Existe também a possibilidade de adicionar novos contactos à lista, clicando na opção Add New, localizada no topo do ecrã.

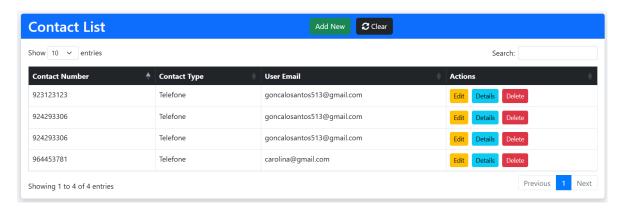


Figura 11- Tabela da Lista Contactos

O administrador, ao selecionar a opção Add New, seja a partir da página onde está visualizada a tabela de contactos ou ao expandir a seta da categoria Contacts, é redirecionado para uma página dedicada à criação de um novo contacto. Nesta página, o administrador pode inserir as informações necessárias para adicionar um contacto à base de dados da aplicação. Os campos obrigatórios incluem o Novo Contacto, que corresponde ao número de contacto, o Tipo de Contacto, que define a categoria do contacto, e o Utilizador, que identifica o utilizador ao qual o contacto será associado, geralmente através do endereço de email ou outro identificador único.

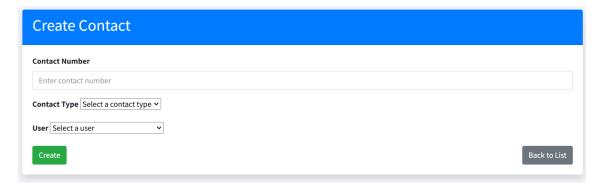


Figura 12- Criar Contacto

Esta funcionalidade é essencial para garantir que o administrador possa, de forma eficiente, atualizar e expandir os registos de contactos associados aos utilizadores da

plataforma. A interface foi concebida para ser intuitiva, facilitando a inserção rápida e precisa dos dados necessários. Uma vez preenchidos todos os campos e confirmada a operação, o novo contacto é automaticamente adicionado à base de dados, ficando disponível na tabela de contactos.

Alem disso na aplicação, tambem é possível visualizar tabelas detalhadas que foram geradas a partir de consultas SQL, permitindo ao administrador aceder a informações integradas sobre clientes, contactos, anúncios e veículos. Estas tabelas proporcionam uma visão completa e organizada, consolidando dados essenciais para a gestão eficiente da plataforma.

```
SELECT DISTINCT
    u.UserID AS ClienteID,
    u.Nome AS NomeCliente.
    u.Email AS Email.
    u.DataCriacao AS DataCriacaoCliente,
    c.NumContacto AS Contacto.
    tc.DescricaoTipoContacto AS TipoContacto,
    a.AnuncioID AS IDAnuncio,
    a. Titulo AS Titulo Anuncio,
    a.Preco AS PrecoAnuncio,
    a.DataCriacao AS DataAnuncio,
    aut.MatriculaAut AS Matricula,
    aut. Ano AS AnoAutomovel,
    aut.Cor AS CorAutomovel,
    mod.Descricao AS Modelo,
    mar.NomeMarca AS Marca,
    tcomb.DescricaoTC AS Combustivel
FROM Usuario u
LEFT JOIN Contacto c ON u.UserID = c.UserID
LEFT JOIN TipoContacto tc ON c.TipoContactoID = tc.TipoContacto
LEFT JOIN Anuncio a ON u.UserID = a.UserId
LEFT JOIN Automovel aut ON a.AnuncioID = aut.AnuncioID
LEFT JOIN Modelo mod ON aut.ModeloID = mod.ModeloID
LEFT JOIN Marca mar ON mod.MarcaID = mar.MarcaID
LEFT JOIN Combustivel comb ON aut.CombustivelID = comb.CombustivelID
LEFT JOIN TipoCombustivel tcomb ON comb.TipoComID = tcomb.TipoComID
ORDER BY u.Nome, a.DataCriacao DESC;
```

Figura 13- Query elaborada a partir de Várias Tabelas

A query apresentada na Figura 13 é responsável por recolher e organizar diversas informações relacionadas com os utilizadores e os seus anúncios. Esta consulta utiliza várias junções (*LEFT JOINs*) para combinar dados de diferentes tabelas da base de dados, criando uma tabela resultante que inclui informações como a identificação do cliente (ClienteID), nome, email e data de criação do registo. Além disso, são incluídos o número de contacto e o respetivo tipo (telefone, email, entre outros), bem como detalhes dos anúncios, como o ID do anúncio, título, preço e data de criação. A consulta também agrega dados relacionados com os automóveis anunciados, incluindo matrícula, ano de fabrico, cor, modelo e marca, bem como o tipo de combustível utilizado pelo veículo. A query ordena os resultados pelo nome do cliente e pela data de criação dos anúncios em ordem decrescente, garantindo que os dados mais recentes aparecem primeiro. Esta estruturação permite ao administrador consultar, de forma eficiente, os detalhes completos dos clientes e dos respetivos anúncios, incluindo informações detalhadas dos automóveis associados, num formato claro e acessível.

#	Name	Email	Created	Contact	Contact Type	Ad ID	Ad Title	Price (€)	Plate	Model	Brand	Year	Color	Fuel
1	Carolina	carolina@gmail.com	31/12/2024	No contact	N/A	N/A	No ad	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
2	Goncalo	goncalosantos513@gmail.com	26/01/2005	923123123	Telefone	1	Vendo um carro em bom estado	23 123,00	8181JD	A3	Audi	1999	N/A	Gasóleo
3	Gonçalo	goncalosantos513@gmail.com	02/01/2025	924293306	Telefone	N/A	No ad	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
4	Inês	ines@gmail.com	29/12/2024	No contact	N/A	25	Vendo um Mini Cooper, aproveitar	21 000,00	23IG05	X1	BMW	2023	N/A	Gasóleo

Figura 14- Tabela elaborada a partir de Várias Tabelas

Bibliografia

Consultado em 24/09/2024: https://www.standvirtual.com/