

## Señor Presidente del Directorio y Accionistas:

El presente informe anual de gerencia tiene como objetivo exponer un resumen de la evolución que ha tenido la empresa 7D IMPORTADORA MEDICA S.A. durante el ejercicio económico del 2017, a través de la gestión del área administrativa y sus respectivos colaboradores. Se incluyen también los resultados de gestión alcanzados por esta gerencia general.

La empresa 7D MEDICA se constituyó el 19 de enero del 2017 y empezando sus actividades en marzo del 2017 con la finalidad de comercializar productos enfocados en la salud humana y animal, así como al asesoramiento a terceros en el ámbito hospitalario.

En los primeros meses del año 2017 7D MEDICA se dedicó a ponerse a punto con cada uno de los requerimientos legales para su correcto funcionamiento, así como a la búsqueda del personal necesario para que brinde apoyo en las actividades emergentes de la Empresa.

Como parte del objetivo de impulsar las actividades de la empresa en el mes de marzo se entablaron relaciones comerciales con la empresa de servicios de limpieza Dymaseo, con la cual se llegó al acuerdo de proveer de apoyo, ayuda y asesoramiento en los temas relacionados a contrataciones de limpieza hospitalaria.

Dados los buenos resultados comerciales con la empresa de limpieza Dymaseo, 7D MEDICA paso de ser un proveedor a convertirse en un socio estratégico para el correcto desempeño de Dymaseo, mediante esta nueva relación se impulsó el cierre de negocios con centros hospitalarios, logrando sustentar e incrementar las ganancias de la empresa en cuestión. Las actividades comerciales con la empresa Dymaseo han representado un punto clave para el crecimiento de 7D MEDICA puesto que a mayor crecimiento de Dymaseo mayor ganancia se reflejan en nuestra empresa.

Se ha buscado cumplir con los objetivos de compromiso y mejora de calidad de vida de los colaboradores de la empresa a través del fortalecimiento de las relaciones internas, adicionalmente y de manera primordial se ha propendido a buscar la satisfacción de los colaboradores al cumplir de manera oportuna con el pago de las obligaciones salariales, también se ha tenido en cuenta la condición humana de cada uno de ellos velando por su integridad en primer lugar, otorgando facilidades para cuidar tanto de sus familias como salud.

A pesar de ser 7D MEDICA una nueva empresa ha velado desde su creación por el correcto manejo y tratamiento de los capitales, por ello se establecieron normativas que busquen optimizar los resultados. Dentro del ejercicio fiscal 2017 las ventas ascendieron USD \$108.332,25, con una utilidad (rentabilidad neta) de USD \$3.847,46. De las utilidades obtenidas se repartió el 15% de las mismas a los colaboradores de la empresa cumpliendo de esta manera



con la normativa legal vigente, posteriormente y una vez, que se cumplió con las obligaciones tributarias del pago del impuesto a la renta, se procedió a movilizar las utilidades a la cuenta de "Utilidades acumulados de años anteriores".

Como aspecto fundamental para las nuevas actividades de la empresa, notando el amplio mercado en el cual nos desenvolvemos y las oportunidades de crecimiento es necesario contar con una mejor gestión administrativa que contemple la creación de un plan estratégico, creado mediante personal capacitado y que pueda fomentar el correcto desarrollo de la empresa 7D MEDICA.

Se recomienda, que una vez iniciadas las conversaciones con empresas vinculas al área de salud en países como China y Paraguay, se concrete estas negociaciones con la finalidad de iniciar con las actividades relacionadas con el objeto de la compañía y se pone a consideración de los socios para su aprobación.

Agradeciéndoles la confianza que tuvieron al designarme como Gerente de la empresa, me reitero a su entera disposición para aportarles cualquier información adicional que consideren necesaria en relación con el informe que ahora someto a su consideración.

Atentamente,

Marco Sánchez Tinoco GERENTE GENERAL Y REPRESENTANTE LEGAL 7D IMPORTADORA MEDICA S.A.