

# 目 录

<b>—</b> ,	项目背景	3
<b>=</b> ,	市场分析	5
Ξ.	LOGO 释义	7
四、	平台优势	8
五、	平台展示	10
六、	盈利模式	12
t.	Token 发行细则 <sup></sup>	13
Л.	Peak Chain 技术解读:	16
九、	资金使用计划	18
+,	平台发展路线图	19
+	核心团队	20
+二、		23

## 一、项目背景

#### ● 缘起

作为21世纪互联网技术的重大突破,随着区块链被纳入"十三五"国家信息化规划布局的重点组成部分,成为实现建设"数字中国"的有力支撑,也越来越为更多人熟知了解,种种表明就技术本身正日渐受到国家政府机构、各行业领域、社会媒体的高度重视。而各国对于区块链的成熟应用——数字资产的态度,则是从禁止到认可,再到支持立法等动作,都预示着一种未来的发展趋势,数字资产、区块链正成为当下金融行业所需要的创新应用。

自2016年度下半年开始,各种以区块链技术支撑的加密数字资产持续升温,相应也不断涌现出更多的数字资产交易平台。我们有理由相信,在未来的三年中,将有更多的交易平台的诞生,伴随而来的是更多新思维,更好创意应用的数字资产诞生。

#### ● 现状

当然我们也应理性的看到,从技术出现、到今天探索路上取得的一点成绩,不无艰辛,尤其是新生事物诞生,曾受到的质疑、非议,那些成长过程中遇到的风险,尤其是经历了2013-2015年之间的熊市,有太多的朋友没能坚持下去,这也带给我们反思,如何顺应时势,在大环境中不断修正完善自我,更好的成长和发展。

#### 目标

正是基于时代大潮中获得了且不断增长的内驱力促使之下,我们创立了第九交易网数字资产交易平台(以下简称:九交网),目的打造一个在区块链世界里,

所有参与者可以信任,皆可参与的,具备高信任保障的数字资产交易平台;还希望不论是市场环境怎样变幻,我们能始终勇立潮头,保有积极发展态势。因此我们将着力构建一个集资讯和交易于一体的多维交易平台。

#### ● 愿景

我们将致力在完成交易平台的闭环扩展和自身发展同时,为投资者提供一种新的投资选择,更想借助时代契机,助力区块链技术本身的发展,在真正意义上推动区块链应用服务功能,对社会进步和商业发展起到积极作用,从而普惠到所有参与者。

# 二、市场分析

## 1. 资产交易

区块链资产交易平台目前主要分两类:

- 涉及法定货币,提供区块链资产与法定货币的交易兑换服务的交易平台
- 纯区块链资产之间交易的平台

### 2. 市场现状

#### ● 技术

过往以来许多交易平台的技术架构还非常初级,并没有更为专业的团队来支撑,快速而稳定地处理高频交易,交易平台必须从底层提升系统的效率及容错能力,保障用户的资金安全。

#### ● 产品

虽站在金融创新的前沿,有些交易平台的产品体验仍旧非常原始,如何用最好的技术和设计,为区块链资产交易的参与者提供良好产品体验,已是我们必须正视的课题。

#### 安全

对于交易平台来说,如何保障用户资产安全至关重要,现行交易平台的安全机制每天仍旧存在各类黑客攻击、交易量激增、甚至出现平台无法访问,因行情而卡顿等稳定性问题。

#### 服务

作为新兴的数字资产交易平台应当更多地构建与用户之间的信任关联,但现下一些交易平台与参与者之间是非常弱关系的,随着越来越多的用户进入,如果

我们还停留在这样的状态,必将带来行业巨大的信任危机。

## ● 生存

即使通过技术解决了交易平台的所有痛点,但当面对熊市来临,依然是无法有效应对风险,太多的例证告诉我们,单独以交易为主的商业模式,势必是亦步亦趋,举步维艰。

结语:只有形成公平、安全、创新的交易市场,让参与者享受到时代的红利,从而构建起健康生态,才是行业发展的根本!

# 三、 LOGO 释义



Logo 中 3 个稳固六边形循环展开,分别对应发行方、 投资者、交易平台三个独立主体,呈现出包容开放共存, 也象征着生生不息发展中的区块链;渐变蓝色系既表明 了行业属性,也透露着行业发展的机遇,理性与融合。

如我们的愿景那样,所构建的平台,它将成为一座链接币圈与全网用户之间的桥梁,不断传递着公平透明的价值交换。

# "交流、交互、交易"

## 四、平台优势

## 1. 团队

我们在项目立项初期,就不断引进各类专业人才,组建有规模的运维团队,团队由技术开发、品牌中心、金融分析、日常维护等几个板块组成。在区块链技术方面,与国内优秀的专家团队协同合作。因为我们视客户为第一,在用户个性管理、安全性设计倾注了大量心力,采用先进多层系统架构,确保在安全性、稳定性、功能部署等方面,能得以最大限度保障终端用户操作体验,在品牌影响力。

#### 2. 战略

在使用多重加密技术,为用户提供安全可靠的交易环境前提下,未来将不断 贯彻"以资源换优势,以小众建规模,以规模扩市场"的战略,通过细分完成 客户转化。

#### 3. 服务

精准细分的用户群体,差异客群定位,管家式贴心服务,对新用户更像朋友,对老用户更像家人,获客采取流量+社群方式,自建群控团队掌控流量入口,辐射30%全网市场,拉低体验门槛,简化操作,优化体验,贴心客服快速响应,消除新用户投资阻碍。

#### 4. 运营

由资深运营团队,亚洲顶尖公关公司全程为品牌建设保驾护航,以社交媒体的体验式互动营销为主导,首创社群粉丝与运营结合社群体系的运营团队,塑造区块链和数字资产的权威品牌,向全网尚未被开发90%的用户快速传递,培养品牌情感,成为数字资产全网正向普及教育的领航者。

## 5. 个性

首创并打造"玖菜君"形象,通过微信、陌陌表情等多种社交应用,全方位强势侵入用户生活,高频使用带来的高频曝光,有效培养品牌情感,形成特有高忠诚度流量。

#### 6. 资讯

构建自己专属的资讯平台——HBTC,解读区块链的前世今生,合理畅想区块链的应用未来,专门聘请传媒业人士搭建采编团队,从专业的角度,进行搜集整理、汇总分析、撰写发布有效资讯。用轻松的方式,透彻解读区块链,正确、正向的普及区块链的专业知识和应用常识。别人有的我们解读的更简单,别人没有的我们描绘的更出色。真正形成了"牛市有交易、熊市看资讯"的良性机制。

#### 7. 资源

行业内有丰富的资源和众多的合作伙伴,在平台上线前,已和多家国内外的 市种发行团队、投资基金达成共识,在平台正式运营后,能为平台提供充足的流动性,带来更好用户体验同时,为整个领域带来增量群体。

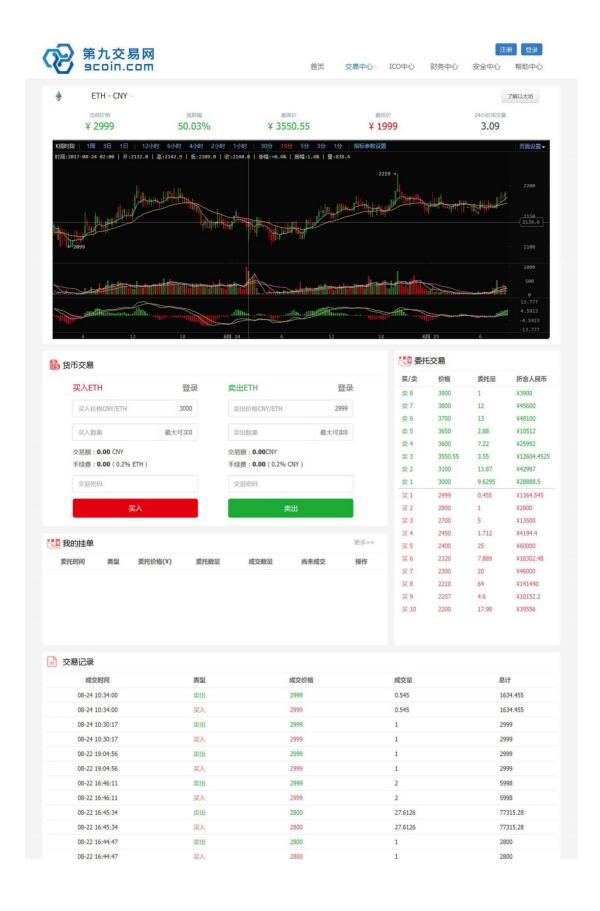
#### 8. 资产证券化

与中国工信部区块链专业委员会的合作,通过主链建设,开发"中小微企业数字资产证券化"项目,旨在解决中小企业上市门槛过高、融资难财务成本高、征信难贷款过程繁琐等发展痛点。通过"融、投、管、退"四大保障优势,为优质实体项目有效管控风险同时,打开融资新通路。

#### 平台展示 五、







# 六、 盈利模式

### ● 交易服务费

数字资产交易手续费、资金安全托管提现服务费。其中数字资产交易手续费 会成为交易平台未来稳定收入的重要组成部分。

### ● 上线服务费

区块链数字资产在平台上线时向平台缴纳的上线服务费。

#### ● 技术服务费

利用团队自身优势,提供区块链+产业应用解决方案,相应收取服务费。

#### ● 品牌设计费

协助资产发行方在资产发行中论证真正有意义的落地应用,在一定程度上也确保了平台所交易数字资产的优质性。

## ● 品牌展示费

发行团队在平台首页轮播版块推介自身同时缴纳必要展示费。

## ● 其他收入

其他通过各类自身资源输出获得的收入。

## 七、 Token 发行细则

## 1.Token 简介

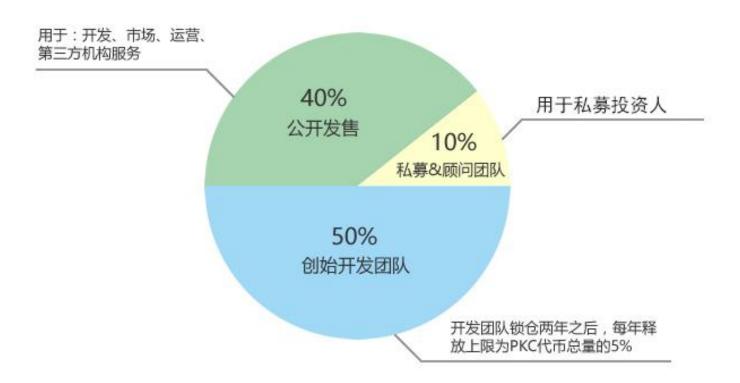
- 平台推行的 Token 名称为顶链 Peak-Chain,简称"PKC",发行总量为 4 亿枚,总量恒定永不增发。
- Token 又称数字资产,虚拟货币,是非央行、信用机构、电子货币机构发行的。
- 由区块链解决了去中心化和去信任的问题,通过加密算法传输,是一种基于虚拟或特定环境流通与应用的支付手段。我们认为 Token 未来的核心价值在于:
  - a) 应用环境下的支付手段价值:其价值源于应用环境的市场价格;
  - b) 虚拟货币模拟金属货币的特征:虚拟货币的数量受到严格控制;

#### 2. ICO 目的

- 发起 ICO,用于交易平台的技术投入、系统持续研发升级、安全防护、营销推广以及合规性建设。
- 通过 ICO,获得种子用户和长期价值投资者的支持,也让更多对九交 网未来有期待的朋友,或对九交网发展有帮助的朋友能够参与进来,共享资源,分享收益。

www.9coin.com

## 3. 分配方案



## 4. ICO 发行计划

- 发行计划具体细则详见官网 www.9coin.com。并将同步上线其他 ICO 平台
- 众筹发行支持币种:比特币(BTC) // 以太坊(ETH)
- 众筹兑换比值:

1BTC 兑换 224,000PKC

1ETH 兑换 17,600PKC

www.9coin.com

注:1、发行方有权根据市场波动,及时调整兑换比例,具体以众筹公告为准

- 2、本次 ICO 发行最先将于 2017 年 09 月 04 日 20:00 (北京时间)在官 网开始,并陆续在其他众筹平台同步启动。
- 3、总募集目标:募集约800BTC或等值包括ETH在内的其他数字资产。

## 5. PKC 币价值&回购机制

- PKC 的价值支撑,来自于交易所业务的健康发展,以及持续的周期性回购和销毁;
- 无论二级市场流通的 PKC 数量,运营团队都将以每个自然周为周期,提取平台交易手续费总收入的 50%,用于回购;
- 回购的 PKC 将被销毁并可在链上查询。

## 八、 Peak Chain 技术解读:

### ● 共识机制:

顶链使用 dpos 的共识机制,在当前常见的共识算法中,pow 耗费过多的能源,虽然 BTC 的市值很高,让人诟病不已。而 pos 虽然解决了能源利用的问题,但还是不够快速,过快的出块时间很容易导致分叉。而我们认为由比特股(BTS)首先提出的授权股权代理(DPOS),一个代理的去中心化共识机制将会解决能源问题同时,也能解决块速的问题。我们将会通过投票机制选出其中 101 个代理人,这些代理人将按照一定的顺序每 10 秒产生一个区块,每个代理人都轮到过一次后我们称之为round,每一个 round 中的出块顺序将会重新随机生成。

#### ● 关于 ASCH:

我们发现 asch 也使用 DPOS 来解决它的问题,同时独特的侧链模式和我们想要在顶链上所发行资产非常吻合,但是 asch 也有和顶链不一致的东西,比如通胀,这和顶链的商业模式并不匹配,又比如 asch 的目标是开发,而顶链的目标是和自身交易所相结合,基于种种原因,顶链会基于 ASCH 去完成自己的 fork。

#### 账户:

不同于比特币的 UTXO, 顶链使用的是账户的机制, 在我们看来 UTXO 所带来的难以追踪, 反而在一定程度上会让系统偏离本该有的路线。同时使用账户还带来了很大程度上的好处, 轻量级存储, 常量级别引用, 如查询账户余额。账户 token 会通过 BIP39 的形式生成, 本身这种秘钥就是为了方便记忆, 然后它也会有被盗风险, 所以我们使用了可修改的

www.9coin.com

二级密钥,和其他代币不一样的是我们可以经常性的在使用过后去修改 他,每次修改只需要很小额的交易手续费。

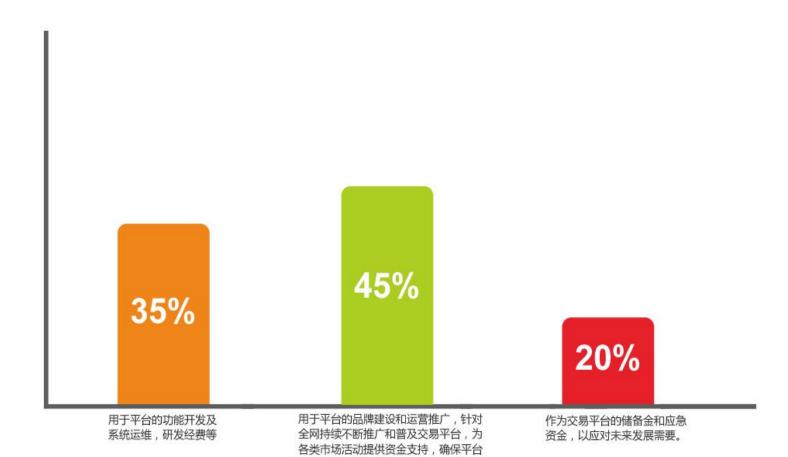
## ● 发行资产:

未来可以在顶链上发行任意的资产,同时不需要重写代码,只需要存管 一部分代币即可实现,大大降低能源消耗。

### ● 手机版本:

为了让使用者更方便的查询和转账,后期会推出手机版本。

# 九、 资金使用计划



快速获得市场认可,迅速积累交易用户。

## 十、平台发展路线图



## 三年发展目标:

#### ● 2017年

秉承优中选优原则,上线十款优质币种;

上线一季度后实现日活跃用户超过30000人次,日增长用户2000-3000人;

合理机制对上线产品的有效监管,形成平台与币种协同发展新格局;

#### ● 2018年

持续导入优质币种上线平台,保持活跃用户持续增长;

公平保证多方利益,开启ICO版块,助力创新商业落地应用的潜力项目进行ICO;

不断发挥品牌传播影响力,更好传递资产价值,构建对优质币种的关怀体系;

#### ● 2019年

形成业内资讯传播领先地位,通过信息传播普及业绩持续增长;

利用自身成长经验,在区块链产业蓬勃发展同时,助力国家完善行业标准;

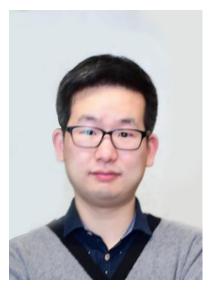
丰富运营体系 建立可持续发展格局;

# 十一、核心团队



## 创始人 李海明

英国曼彻斯特索尔福德大学公共管理专业毕业,资深营销策划人,曾服务于李奥贝纳等国内多家营销机构;十数年运营经验积累,品牌战略策划颇多建树;拥有丰富整合能力,擅长推广运营和流程梳理,悟空传媒联合创始人,齐赞网络技术联合创始人;自2013年起涉足数字资产领域、资深投资人。



### 首席架构师 陶俊杰

东北大学软件工程专业毕业,随后于微软亚洲研究院工作深造,在阿里系任职7年,转战云OS,淘宝等多个关键部门,精于架构设计,大型web服务编程等。自2013年开始专注研究区块链技术,对区块链和区块链+有深刻理解。扎实的区块链底层技术研发能力已成功为多个团队提供全面支持。



## 技术总监 吴铭

北京财经大学计算机科学与应用专业毕业,服务过阿里,腾讯等多家知名企业,有15年以上互联网开发经验,曾任多家公司首席架构师和CTO,精通架构设计,高并发Web服务,大数据处理。有着区块链技术/智能合约深刻理解及工程经验。



## 品牌总监 蔡昕鹏

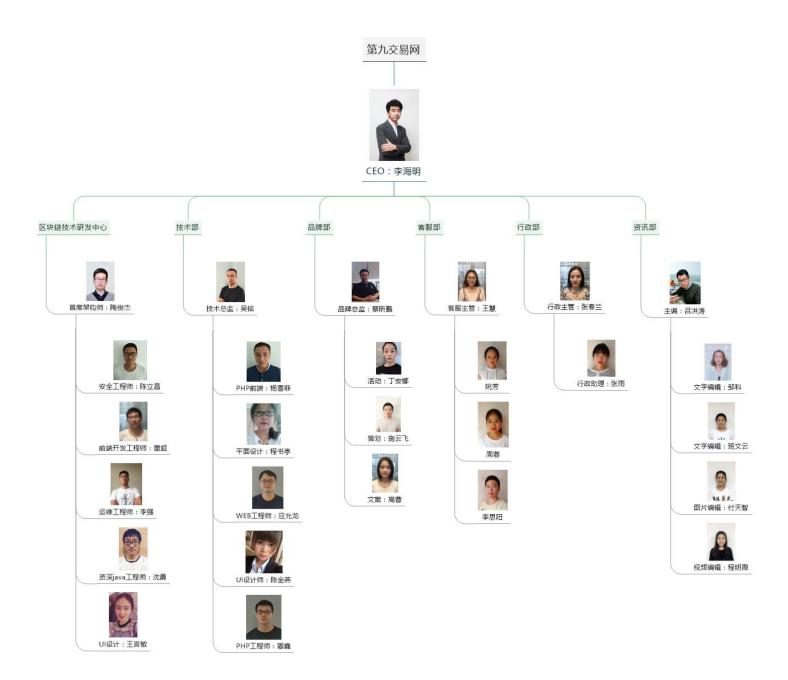
曾就任中国第一上市公关公司旗下皆米蓝标品牌管理机构副总裁,带领团队服务联想、强生、京东等多家行业龙头企业,亲自参与十多家世界500强企业品牌公关策略制定,熟知舆情抓手,对树立企业良好的品牌形象有丰富的经验,业内资源丰富,并兼任多家企业品牌顾问。



## 资讯主编(特聘) 吕洪涛

毕业于山东大学,10数年泛娱乐行业记者、编辑经验,资深媒体人,多版资讯平台专栏作家,曾对"国民老公""维多利亚的秘密"等时尚热门话题做多篇报道,广受热评,2014年接触数字资产行业,对热点时事嗅觉敏锐,所持观点有较强的前瞻性,曾化名撰写多篇数字货币发展的评论。

# 团队建制



# 十二、 免责声明

本文只用于传达信息之用途,并不构成买卖相关代币的相关意见。任何类似的提议或询价将在一个可信任的条款下并在可应用的相关法律允许下进行,以上信息或分析不构成投资决策,或具体建议。

本文档不构成任何关于投资意向或教唆投资。本文档不组成也不理解为提供任何买卖行为,也不是任何形式上的合约或者承诺。

发起方明确表示,相关意向用户应明确了解九交网平台的风险,投资者一旦参与投资即表示了解并接受该项目风险,并愿意个人为此承担一切相应结果或后果。

平台明确表示不承担任何参与九交网项目造成的直接或间接的损失,包括: 因为用户交易操作带来的经济损失;

由个人理解产生的任何错误、疏忽或者不准确信息;

个人交易各类区块链资产带来的损失及由此导致的任何行为。

#### 风险提示

我们无法保证 PKC 市一定会增值,在某种情况下也有价值下降的可能,没有正确使用其 PKC 市的人有可能失去使用 PKC 市的权利,甚至可能会失去他们的 PKC 市。

世界上不存在绝对意义上的 100%安全,许多数字资产交易所都因为安全性问题而停止运营。例如:由于不可抗力导致的各种损失。我们承诺尽一切可能确保您的交易安全。

除非您本人了解九交网平台的发展路线以及明白区块链行业相关的风险,否则不建议参与到 PKC 的公开兑换中。加密数字货币是一个早期并且高风险的行业,投资和参与的过程中或将造成你经济损失。

我们知道当下交易所是竞争非常激烈,更多团队正在计划进入该领域,身处这个时代,任何好的概念,好的模式都会面临来自各种竞争的风险。但对我们来讲,这些竞争都是发展过程中的动力。

## 结语

综上所述,在区块链技术受到高度追捧的今天,我们所打造的集资讯和交易于一体的数字资产服务平台,更能致力推动区块链资产的可持续发展。放眼今天区块链世界,太多的人在说好概念,可我们只愿用心做,用行动去证明。参与九交网将是您明智的选择,诚邀您加入我们ICO的行列,成为我们的同行者,共享这个时代最高效的投资回报——数字财富。

## 联系方式



第九交易网微信客服 dijiujiaoyiwang9



第九交易网客服QC 3029344136



第九交易网官方QQ群 221031586

客服热线:4008798786

官方微博:第九交易网