

Всем, кто зарегистрировался в программу мы дарим подарок!

Базовый аудит системы продаж

Базовый аудит системы продаж позволяет за 1 встречу выявить основные проблемы в бизнесе и составить план первоочередных действий.

С базового аудита системы продаж стоит начать, если Вы еще не до конца уверены, что Вам необходим полноценный индивидуальный консалтинг, но разобраться с основными проблемами и получить консультацию, все же очень желательно.

Базовый аудит длится 1 час и проводится персонально по телефону или skype, а по возможности — при личной встрече.

- Когда ваш автомобиль начинает барахлить, его можно починить, только после того, как опытный механик определит неполадку.
- Когда вы заболели, вам можно вернуть здоровье, опять-таки только после того, как врач поставит диагноз на основании симптомов.
- Когда вы хотите поставить на ноги систему продаж в вашем бизнесе, вам также необходим профессиональный взгляд со стороны.

Для Вашего удобства после встречи Вы получите аудиозапись нашего разговора, чтобы затем иметь возможность вернуться к нему и вспомнить какие-либо детали. Данная практика показала очень хорошие результаты — поскольку, к сожалению, нередко детали, казавшиеся несущественными во время разговора, забываются. И вспомнить их затем, когда оказывается, что они очень важны, крайне сложно.

Что Вы получите, заказав базовый аудит?

1. Ответы на все Ваши наболевшие вопросы
2. Оценка самых слабых мест в системе продаж Вашего бизнеса
3. Общий план работ по увеличению продаж
4. Рекомендации по самым критичным и необходимым ближайшим мероприятиям по построению системы продаж