

## Все м кто зарегистрировался в программу мы дарим подарок!

### Базовый аудит системы продаж

Базовый аудит системы продаж позволяет за 1 встречу выявить основные проблемы в бизнесе и составить план первоочередных действий

С базового аудита системы продаж стоит начать если Вы еще не до конца уверены что Вам необходим полноценный индивидуальный консалтинг, но разобраться с основными проблемами и получить консультацию все же очень желательно

Базовый аудит длится 1 час и проводится персонально по телефону или skype, а по возможности — при личной встрече

- ‡ Когда ваш автомобиль начинает барахлить его можно починить только после того как опытный механик определит неполадку
- ‡ Когда вы заболели, вам можно вернуть здоровье опять таки только после того как врач поставит диагноз на основании симптомов
- ‡ Когда вы хотите поставить на ноги систему продаж в вашем бизнесе вам также необходим профессиональный взгляд со стороны

Для Вашего удобства после встречи Вы получите аудиозапись нашего разговора чтобы затем иметь возможность вернуться к нему и вспомнить какие либо детали. Данная практика показала очень хорошие результаты — поскольку к сожалению нередко детали казавшиеся несущественными во время разговора забываются. И вспомнить их затем когда оказывается что они очень важны крайне сложно

Что Вы получите заказав базовый аудит?

1. Ответы на все Ваши наболевшие вопросы
2. Оценка самых слабых мест в системе продаж Вашего бизнеса
3. Общий план работ по увеличению продаж
4. Рекомендации по самым критичным и необходимым ближайшим мероприятиям по построению системы продаж