

# 5个维度看透FinTech产业：16个领域和1885个创业公司

本文作者：阿尔法公社2016-10-27 18:24

导语：FinTech早期投资的交易数量在稳步上升。

进入2016年，风险基金投向FinTech公司的资金正在减少，从数据和市场表现上来看，仿佛环境整体遇冷。但实际上，FinTech早期投资的交易数量在稳步上升。这预示着属于初创公司的机会终于来了。

理由一是前所未有的快速退出机会。虽然2016年由于金融创业公司的估值泡沫和信贷市场频繁动荡带来了明显的下风期，一些VC对FinTech的投资越来越谨慎。与此同时，金融企业却表现活跃激进。银行、金融机构和保险公司正在转变他们对于Fintech公司的看法——由搅局者，变成合作伙伴和启迪者。

在过去的一个季度，传统金融机构都在通过各种方式，比如直接投资、收购，或者创建一个创新实验室的方式参与到FinTech创业中，提供了一个短而直接的退出方式。

理由二是2016年5月Lending Club的违规操作让信贷公司在信誉问题上遭受重创，暴露出的差劲的风险管控能力、现金流和利润远低于期待等问题，让资本丧失了对信贷公司的期待。相反的是，资本对于保险、区块链等新领域的兴趣正在稳定增加。按照目前的发展趋势，2016年FinTech领域的整体投资趋势有望超过2015年的整体水平。

阿尔法公社追踪分析了VentureScanner上的FinTech的1885家公司，并将其划分为16个大类，跨越58个国家总融资金额高达536亿美元。我们从FinTech领域市场分类、整体融资总额以及轮次按年分布、整体融资情况以及公司数量、平均融资情况以及退出情况这五个维度，以及16个细分领域的创业公司分析和总结了金融科技的市场机会。

## 一、金融科技市场一览



我们将金融科技细分为以下16个类别：

阿尔法公社

专栏作者

发私信

当月热门文章

### 最新文章

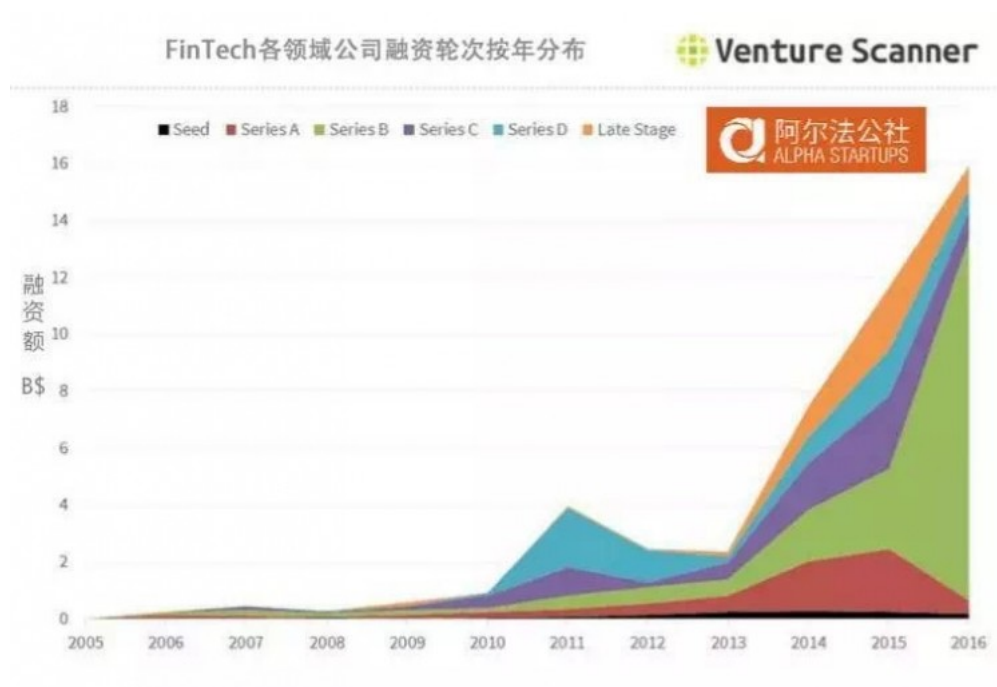
- 小米美团申请数十亿抗疫专项贷款？小米：还没申请，正在备
- 部署RPA，你需要避免这四
- 信贷战“疫”：一场给风控的开放考
- 公益如何上“链”
- 沉迷联手科技巨头做“小生意” 高盛
- 亚马逊公布第四季度财报，云业务表现强

### 热门搜索

- AI
- 虚拟现实
- 网络安全
- Android应用
- 移动应用
- Amazon
- Android Wear
- 医疗
- Kindle
- Mozilla
- 产品设计

消费信贷、商业信贷、私人财务管理、消费支付、后台支付及基础架构、销售点支付公司、股权融资、散户投资、中小型企业的商务工具、机构投资、银行基础设施、金融交易安全保障、众筹平台、消费者和商业银行、国际转账（汇款）服务、金融研究与数据。

二、FinTech领域公司整体融资总额以及轮次按年分布



图表是每年FinTech领域公司整体融资总额以及轮次按年分布，值得注意的是从2013年起，资本加重了在FinTech方面的投资，不过2015年开始FinTech方面的投资重点已经从初创期慢慢转向了成熟期、或者说是扩张期，大多数投资都集中在B轮以及B轮后。

三、FinTech各领域公司的整体融资情况以及公司数量



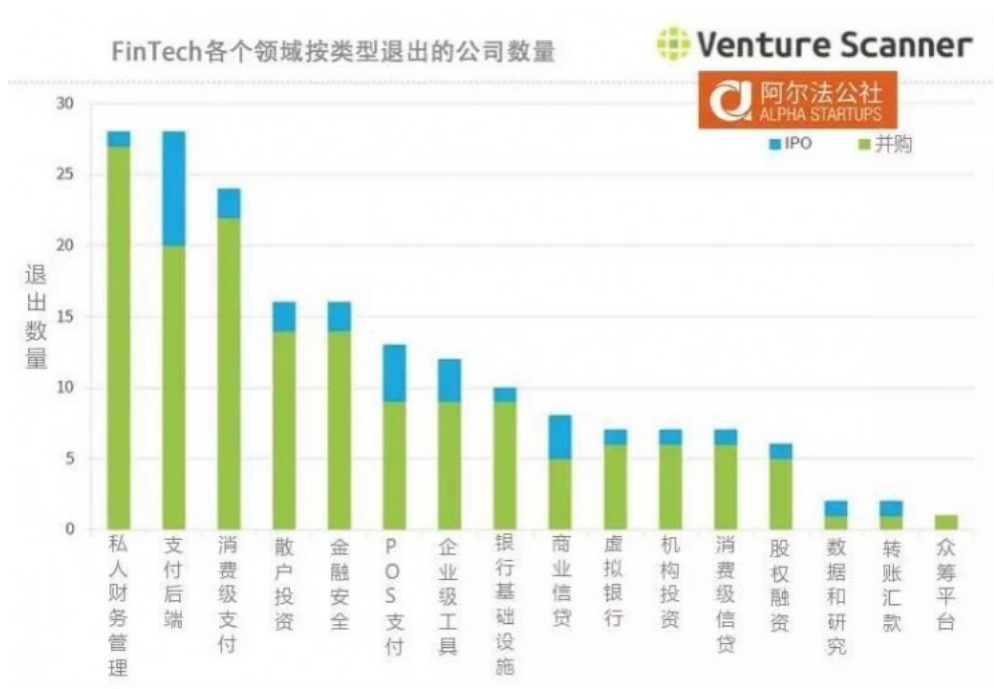
图表比较了FinTech各领域公司的整体融资情况以及公司数量。其中消费级信贷以136亿美元整体融资总额位列233家公司榜首。其中支付后端领域以整体融资总额92亿美元位列第二，私人财务管理领域有170家公司，在公司数量上排第二名。

四、FinTech各领域公司的平均融资情况

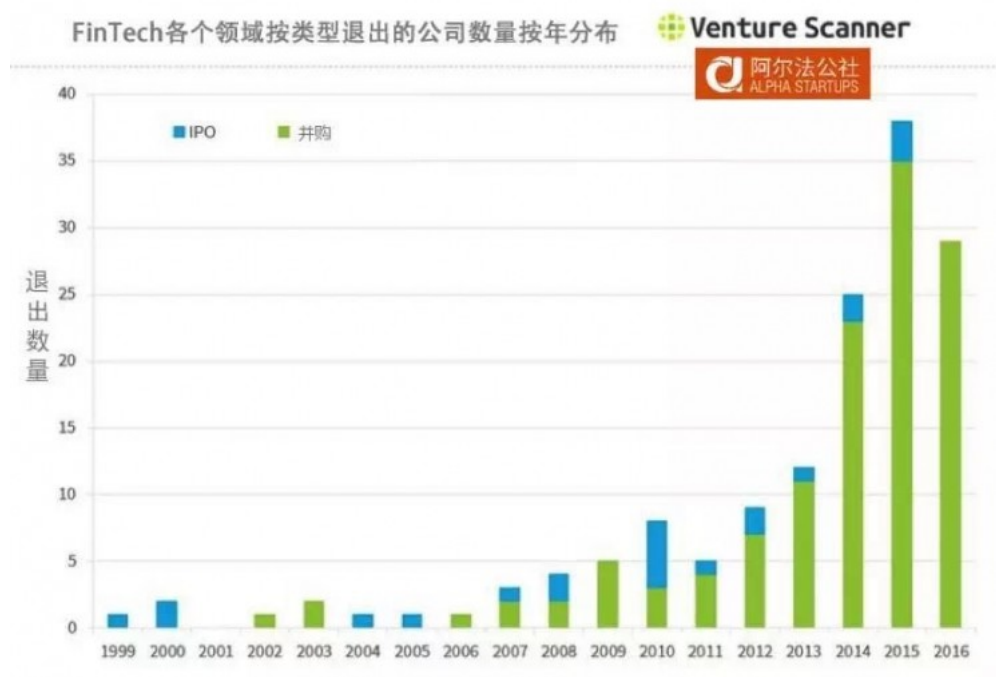
图表比较了FinTech各领域公司的平均融资情况，在消费支付领域的项目比较成熟，平均融资额约为9000万美元位列第一。消费借贷类项目负债能力比较强，以8500万美元位居第二。



五、FinTech各领域公司的退出情况



图表比较了FinTech各个领域的退出情况(收并购以及IPO)，支付后端公司成功IPO的有8个，而个人财务管理公司受到更受银行企业等资方青睐，有27个收购案例。



图表按照年份比较了FinTech各个领域公司的退出情况，2010年时成功上市退出的案子最多，有5个。2015年是收购的大年，共发生35起收购事件。

随着FinTech的持续蓬勃发展，其连带企业也将迅速崛起。公社将从16个领域中不完全整理美国的优秀创业公司以及发展情况，在这个方向上的创业者可以更一步比对和思考公司的阶段以及发展方向。

## 消费信贷

消费者获得个人贷款的新方式，并为其提供信用风险评估服务。包括P2P贷款、小额融资、大数据分析和消费者信用评估服务。

仅仅利用互联网化、降低信息不对称性，并以信息中介为定位、服务小微企业的信贷公司，存在着风险管控能力差，容易借贷违约、有增长而无营收的行业通病。2016年初因违规借贷2200万美元引发CEO辞职，股价大跌35点。（其实负面消息出来之前，Lending Club的股价已经跌去了80%。市值也从50亿美金，跌到了目前10亿美金。）值得注意的是幸存的独角兽已经换了打法，比如用社交网络做征信的网贷公司SoFi已经开始布局人寿保险业务，产品会在今年年底上线。

- Prosper

Prosper是美国的第一个P2P借贷平台，拥有超过60亿美元的贷款资金。在Prosper上，借款人可以申请个人消费贷款，贷款额度为2000—35000美元。Prosper至今已进行13轮融资，获得超过3亿5千万美元的融资，投资者包括红杉资本、BlackRock, Institutional Venture Partners, and Credit SuisseNEXT Fund. 等。2016年2月，Prosper宣布裁员28%。

Prosper Marketplace LLC最近以3000万美元成功收购支出/信用追踪应用BillGuard，并以2100万美元现金收购领先的云端患者金融平台 American HealthCare Lending。截至2015年4月，公司估值19亿美元，总股权融资达3亿6000万美元。

2016年9月，Prosper预测2016年将收获2013年以来最高的投资回报。（有这么强？）

- Lending Club

Lending Club总部位于加利福尼亚旧金山，是世界上最大的P2P借贷平台。2014年2月11日，Lending Club在纽交所上市。Lending Club至今已进行了13轮融资，获得3亿9千2百万美元的融资金额，投资者包括Foundation Capital、Morgenthaler Ventures、Canaan Partners、Norwest Venture Partners - NVP 等。

- Earnest

Earnest是一家提供个人贷款、学生贷款再融资和计算机学院贷款业务的技术公司，总部设在美国旧金山。该公司使用软件算法评估一个人的全部教育、就业和金融状况，以此来获得每一个申请者的完整财务状况。Earnest成立于2013年，至今已进行了5轮融资，获得超过3亿美元的融资金额，投资者包括Battery Ventures、Maveron等。

- LendUp

LendUp为急需资金的客户提供在线短期贷款。与传统贷款流程相比，LendUp 提供的在线短期小额贷款可以在 15 分钟内完成；同时支持客户通过移动端完成借贷过程。LendUp Ladder 会根据用户信用积分把用户分成白银、黄金、铂金及 VIP 四个级别，信用度越高，贷款利率则越低，从而鼓励借贷人按时还款、提高信用。该公司最近得到Victory Park Capital融资5000万美元，用于信用卡债务设施建设。目前公司融资总额达6400万美元，来自Google Ventures,Data Collective, QED Investors,等17家的投资者。

- SoFi

Social Finance (简称SoFi) 是一家致力于为名校学生提供低息学生贷款的P2P平台，于2011年由4名美国斯坦福商学院的学生建立。SoFi专注于为早期的精英人群提供低息贷款，并以差异化低息吸引高质量借款者，通过社交网络进一步降低违约率，同时以资产证券化降低出借资金成本。

在2014年， SoFi 成为第一家保障S&P（标普）和 Moody（穆迪）优先债券证券化投资评级的市场贷款人。今年10月，该公司E轮融资10亿美元，领投者为日本媒体巨头SoftBankGroup，是至今Finfech最大的单轮融资额。SoFi融资总额达15.4亿美元。2015年11月，SoFi又完成了本年度第四次的资产证券化，获得资金超过5.36亿美元。这次资产证券化资产池里加入了学生家长贷款（Parent PLUS）， SoFi表示在不久的将来平台将会开始打包个人贷款和住房按揭贷款。

- Affirm

Affirm是由PayPal的联合创始人Max Levchin于2013年初创立的一家消费贷款公司。下一代的金融服务公司——Affirm主要为消费者提供分期付款贷款，将某笔贷款或者支付做成几笔分期。Affirm至今已进行了3轮融资，获得4亿2千万美元的融资，投资者包括FoundersFund、Spark Capital等。

Affirm正快速推广其“直接面向消费者”的产品。于几周前融资获得1亿美元之后，Affirm今天宣布收购Sweed及其个人财务管理应用服务。

## 商业信贷

企业可通过商业信贷的新方式来提高债务融资，并得到信用风险评估服务。包括P2P借贷平台，担保贷款，小额融资及大数据风险分析。

- OnDeck

OnDeck成立于2006年，总部设在美国纽约。OnDeck是一个有技术支撑的、为中小企业提供贷款融资服务的金融平台。OnDeck至今已进行了11轮融资，获得5亿3千8百万美元的融资金额，投资者包括Tiger Global Management、GV、IPV等。

## 私人财务管理

消费者管理财务的新途径。包括追踪支出工具，管理预算，解决管理不必要的信用卡收费，优化信用卡奖励。

在Robo-Advisor（智能投顾）高速增长的行业背景下，金融机构也加快了布局。资产管理公司贝莱德去年八月收购了Robo-Advisor公司FutureAdvisor。Envestnet（为独立金融咨询创业公司提供技术工具支持的



企业，于2010年上市）在去年2月份转型Robo-Advisor业务。今年早些时候Invesco收购了B2B Robo-Advisor平台Jemstep。

同时很多Robo-Advisor创业公司获得了风险投资。2014年10月，资产管理规模达到30亿美元的Wealthfront获得Spark Capital领投的风险投资，估值7亿美元。SigFig资产管理规模9400万美元，从2011年创立以来已经获得了3000万美元的风险投资。其CEO Mike Sha评论说，Betterment最新一轮的融资表明客户认可Robo-Advisor这一服务模式，希望有更多的公司进入该领域。

- **Betterment**

美国最大的独立Robo-Advisor（智能投顾）公司Betterment3月 29日宣布获得E轮1亿美元的融资。Betterment成立于2008年。截止目前，资产管理规模已从11亿美元增长到现在的39亿美元，投资客户从50,000人增长为现在的超过150,000人。Betterment的Robo-Advisor平台其投资标的是从大量的基金中筛选了13只低费率的股票和债券ETF。依据用户的投资偏好和风险测评，投资组合由不同占比的ETF组成。Betterment提供资产再平衡和税收亏损收割服务。

- **SigFig**

SigFig是一家总部位于美国加州旧金山的智能资管公司，他们专注于用户投资行为，帮助整合管理客户自己的所有投资账户和养老金账户，提供图表帮助用户评估风险与收益。Sigfig坚持与银行合作，至今已进行了5轮融资，获得超过6700万美元的融资，投资者包括NycaPartners、Bain Capital Ventures,Union Square Ventures等。16年3月完成了D轮融资，目前估值4000万美元。

- **Credit Karma**

Credit Karma向用户提供跟踪财务状况的工具，并提供免费的资讯信用积分信息，同时也帮助用户更好地了解自己的信用卡债务。此外，Credit Karma还向消费者提供免费的信用报告，帮助用户寻找性价比更高的金融产品。该公司通过金融机构的分成获得利润，在会员用户购买了金融机构的产品后，便由金融机构付费给Credit Karma。Credit Karma的创始人是Kenneth Lin，之前任职于购物返现网站Upromise 和贷款网站Eloan。

网站拥有4000多万名成员和2兆3000亿美元的美国家庭债务信息。公司拥有3亿6850万美元的融资。

- **Vouch**

Vouch创立于 2013 年，帮助消费者建立一个提供担保的朋友或家属网络。基本原理：担保人越多，还款利率越低。相比传统银行借贷，只需要填写三个信息：每月住房费、工作及年收入、电话号码。信贷决策基于三个杠杆是个人 FICO 信用分，担保人数，担保人的 FICO 信用分。如果出现“逃款”，平台不承担责任，担保人为你支付这笔逃款。

Vouch团队来自顶尖的技术和金融公司，如Google, PayPal, Prosper, and Bank of the West。Vouch Financial 获 A 轮 600 万美金，由 IDG Ventures India、Greylock Partners、First Round、Cooley LLP、The Stanford StartX Fund、Data Collective 等机构完成，目前共融资 900 万美金，将面临停业。

## 消费支付

以发行人和消费者为核心的支付公司。包括移动钱包、信用卡聚合，预付卡创新，和P2P支付。

支付因为变现能力好，营收稳定，曾是深受资本热捧的方向，不过从2016年起，这个方向的投资热度正逐渐降低。北美已经出现了Stripe（刷卡硬件设备）和Square（在线支付，驱动Apple pay）这样的市场巨头，不过像挪威等国家仍然有Adyen这样的公司，由于市场的空白可以持续吸金。

- **Simple**

Simple是一个移动金融服务提供商，它把多个账户组成一张共用的银行卡。结合各种银行卡账户到一个访问。Simple，可以让用户在5.5台ATM上免费取款，为消费者提供日常储蓄和消费的综合理财服务，便利性超过任何一家现存银行。用户的粘性和消费属性让Simple可通过与合作银行拆分净息差来赚钱。

Simple至今已进行了4轮融资，获得超过1.53亿美元的融资金额，投资者包括IA Ventures、First Round、Village Ventures 等。2014年被西班牙第二大银行BBVA 以1.17 亿美元现金收购。收购时只有92名员工，保持独立运营。

目前Simple已为35万家小微企业服务，员工发展近350人，被德勤评为欧洲、中东及非洲地区近三年发展最快的500家企业之一。

- **Adyen**

Adyen是一家总部位于阿姆斯特丹和旧金山的技术公司，它的特色在于能处理全球187种货币的支付，Adyen通过与主要信用卡公司直接连接，达到对交易进行端对端的管理。Adyen支持250多种支付工具，包括Apple Pay、支付宝、Boletos、Qiji、Konbini等。Adyen至今已进行了3轮融资，获得超过2.66亿美元的融资金额，投资者包括Iconiq Capital、General Atlantic、Index Ventures 等。

## 后台支付以及基础框架

支付公司聚焦于收购方和其基础架构来实现支付。包括电子商务商家支付方案、在线支付网关、ACH、直接存款和移动端应用后台支付。

- **WePay**

WePay 是2009年YC 孵化出来的支付公司，主要为在线集市（也就是 C2C 电商）、众筹网站、募捐网站等企业客户提供 API，并支持各种在线平台支付，包括Care.com,Constant Contact, FreshBooks, GoFundMe 和 Meetup。

将机器学习算法应用于金融领域的一个很好突破口是反欺诈。2014年，公司推出白标基于API的服务：提供无欺诈担保服务的WePay Clear。WePay Clear是WePay Connect的升级版——在2011年推出的另一款类似产品，WePay Connect至今已成功签下1200家平台，交易总额达10亿美元。

2015年5月， WePayD轮融资4000万美元用于拓展全球性服务。

由FTV Capital 领投，日本乐天跟投， Highland Capital Partners 等继续跟投。并将WePay融资总额拉高至7500万美元。2015年1月，谷歌与WePay建立合作，将其与Instant Buy APIs整合并应用到200000家电子商务商店。

- **21 Inc**

21 Inc开发了一种可嵌入的比特币“挖矿”芯片，由于可以集成到任何联网设备，这一芯片从而能在各种各样的应用程序上使用连续的数字货币流。目前21Inc公布了软件源代码，用开发者API来提供微支付，并将这种广泛的转变称为“第三代互联网”。21 Inc至今已进行了2轮融资，获得1.2亿美元的融资，投资者包括RRE Ventures、Andreessen Horowitz 等。

2016年6月14日21 Inc.在媒体上宣布，其公司的软件可免费使用，声称“任何一台电脑都可以变成一台挖掘比特币的电脑”。

## 销售点支付公司

以收购方为核心，提供实体企业和组织的物理支付方案。包括移动销售点（POS）系统和POS创新（如QR码，手掌扫描仪）。

- **iZettle**

iZettle是一家领先的移动支付公司，它提供小企业便携式销售点免费解决方案和销售概述工具。iZettle总部位于瑞典首都斯德哥尔摩。iZettle至今已进行了9轮融资，获得超过2.4404亿美元的融资金额，投资者包括Intel Capital、Zouk Capital LLP、Intel Capital、Index Ventures 等。

• PayNearMe

PayNearMe于2009年3月成立，创始人Danny Shader曾担任Amazon副总裁及Good Technology创始人兼CEO。PayNearMe（前称Kwedit）致力于帮助政府机构和企业接受现金支付，让消费者在移动端支付现金。

公司已经获得超过7100万美元的融资金额，包括2015年4月的最新一轮融资1470万美元。投资者包括 GSV Capital, Khosla Ventures 和 August Capital。PayNearMe也与 Amazon（亚马逊）, Greyhound 和 Sochitel UK建立商业合作。

散户投资

消费者可通过散户投资公司投资各种证券市场。包括主题型投资，众筹投资专业，无偏算法投资建议及投资社交网络平台。

• Wealthfront

Wealthfront是世界上规模最大、增长最快，基于模型和软件的在线理财咨询公司，拥有超过25亿美元的客户资产。Wealthfront 称他们可以使任何人都能轻松获得国际水平的长期投资管理服务，并节省了高额的咨询费。Wealthfront至今已进行了5轮融资，获得超过1.295亿美元的融资金额，投资者包括Spark Capital、Index Ventures、Ribbit Capital、Greylock Partners、DAG Ventures等。

• Personal Capital Corporation

PersonalCapital是一家在线资产管理及投资理财顾问服务的金融互联网公司，主要服务于传统个人理财中的低净值投资者。PersonalCapital的业务分为两个方面：免费网页理财分析和付费专职理财顾问服务。前者利用自动化算法为投资者提供资产配置、现金流量以及费用计算分析工具，相当于个人的“资产负债表”、“现金流量表”以及“损益表”；后者主要针对有进一步理财需求的投资者，提供个性化的人工投资咨询服务。

PersonalCapital 背后有许多知名硅谷风投企业和金融机构的支持。其中包括Corsair Capital, Blackrock, USAA, Crosslink Capital, Institutional Valley Partners 和 Venrock。拥有近20亿美元的资产管理。目前超过850000人使用Personal Capital跟踪超过1870亿美元资金。

• Robinhood

Robinhood(RobinhoodMarkets Inc) 成立于2013年，是一家注册的中介公司，他提供了一个零佣金和极易操作的美国股票买卖及ETFs（股指基金）的交易平台，深受年轻人和非专业交易员的追捧。此前也有不少零佣金的交易平台，比如，TD Ameritrade在2000年上线的第一个提供免费交易的中介公司Freetrade.com，以及Zecco.com。不过因为商业模式不明朗，TD Ameritrade在几年前关闭了Freetrade.com, Zecco.com也被TradeKing收购并开始对每一笔交易收取一定的费用。

Robinhood的盈利方式是靠抵押个人股票向Robinhood借贷的形式收取利息来盈利，以及巨大的资金池沉淀。成立后一年半时间里完成了3轮共计6600万美元融资金额。

股权融资

私企以股权交换和投资者参与私有市场的投资来提高资本的新方式。包括众筹平台和次级市场解决方案。

国内众筹行业也是风险高发地带，其中包括某科技媒体旗下的股权投资、众筹界和原始会等平台。大多众筹平台为了规避责任，把自己定义为众筹工具，只有融资及资金划转是通过平台完成的，投前及投后服务



这部分工作远不如传统投资企业。“欺诈”、“未能按期放款”、“拖欠还款”、“项目运营失败”等问题源源不断，随着股权融资项目陆续到了退出期，可能还会有更多的问题爆出来。以下列举几个美国众筹公司的典范。

• **Kickstarter**

众筹鼻祖，通过Pebble等智能硬件的众筹成功一战成名。平台上会获得成功的产品包括智能硬件、工作室、中小型食品饮料等。

Circle Up是与Kickstarter齐名的众筹网站，也会投资自己平台上的项目。

• **RocketHub**

可以投票的众筹，支持者除了投资外也可就项目进行投票，得票最高的项目可以获得由RocketHub提供的商业和营销援助，其内容包括与重要公关人员合作的机会等。2015年4月被EFactor收购。

**中小企业的商务工具**

帮助中小企业管理自己的财务金融的工具。包括税收、工资发放、发票和会计账务的工具。

• **Gusto (Zenpayroll)**

Gusto是一个集合薪酬、奖金、HR系统为一体的SaaS公司。到目前为止共完成1亿5500万美元融资金额。Gusto的盈利有两种来源，一种是公司订阅，每月支付39美元，每多一个员工每月只需多支付6美元。业务涵盖税收、文件、保险等等。并且他们还赚取保险中介人身保险或健康保险的那部分佣金。Gusto赶在Zenefits（直接竞争对手）今年10月18日Z2新产品发布会之前放话已经服务了40000家中小企业。

国内对标SaaS公司为薪人薪事，2015年获得阿尔法公社的天使轮融资，A轮获得红杉5300万元投资。

• **Sway Finance**

成立于2016年，YC投资的SaaS 服务的公司。Sway Finance 为SaaS公司的财务彻底实现自动化，其背后依托的是两种技术：一是“机器学习”，二是：“在线支付处理整合技术”。通过这两项技术，它能够以几乎完美的准确度，实时地管理账本。Sway Finance 向公司收取的月费是 99 美金。

• **Spendesk**

Spendesk 成立于2015年，是一款能够帮助公司跟踪开支花销的SaaS公司。在使用了这样一款软件之后，公司能够明确地划出预算，管理线上的各种付费订购服务，管理公司的花销。当你把钱上传到你的Spendesk 账户后，你可以真正做到实时地跟踪你的雇员是如何花掉这笔钱的，并能够立即地生成发票，并在线上及时发送提醒，提高报销效率。Spendesk除了SaaS公司以外还有另外一个发展方向——刷卡公司，已经有10家客户月度经常收入达到10万欧。

• **Braintree**

谈到移动支付，离不开电商Paypal的支付处理子公司Braintree。2013年9月eBay以8亿美元收购了Braintree,而后者现在俨然已经跻身移动支付与移动电商的领军行列。Braintree的产品主要是“即触”支付，一键式解决paypal、信用卡等多样化订单的支付问题。

2014年9月，Braintree开始接受比特币，OpenTable, LivingSocial, Hotel Tonight, Basecamp, TaskRabbit和GitHub 都是Braintree的客户。

• **Coinbase**

另一家比特币兑换与钱包服务公司Coinbase，目前为全球35000家公司提供比特币支付服务，包括OKCupid, Overstock.com, 戴尔, DISH网络, Reddit和Square。公司于2015年1月融资7500万美元，

不但是比特币公司最大的融资并且投资者中有纽约证券交易所（NYSE）。2015年1月，Coinbase宣布成立了美国首家正规比特币交易所。Coinbase扩大规模的实验Bitcoin XT引起了其他比特币玩家的不满，被Bitcoin.org除名。

## 机构投资

为理财经理，对冲基金经理和专业贸易商管理他们的投资组合，是优化回报率的新途径。包括股票情绪分析工具，另类投资（非主流投资）平台和算法交易工具。

- **Kensho**

高盛作为Kensho最大的股东，评价它为“撼动彭博社和汤姆逊路透主导的金融数据行业，为大众提供当前被顶级对冲基金如Bridgewater Associates、D.E. Shaw和RenaissanceTechnologies使用的复杂量化计算能力”。Kensho最大的特点是将舆情与量化分析结合在一起，通过自然语义理解和图形用户界面，让分析师能够以较低的门槛使用这种分析工具。

Kensho开发了Warren应用软件，该软件是基于云计算和深度学习的信息辅助系统，它具有很好的人机交互功能。通过搜集、分析数据，为客户提供投资建议。创始人Daniel Nadler从哈佛完成了PhD学位，现在担任斯坦福大学Fintech研究院主管, 团队不乏来自谷歌和苹果的一流工程师以及华尔街分析师、物理学家、经济学家等。目前共完成融资5800万美元。

- **Algomi**

Algomi(AlgorithmsFor Market Intelligence),名字概括了公司的核心业务——让交易员通过市场所披露的大量固定收益资产信息来准确布局流动性。公司表示已签署了超过170家券商公司和15家银行到其网络。公司至今已获得3000万美元融资，投资者包括Lakestar和Hoxton Ventures。

金融圈的社交网络和社区，是资本市场并不多见的“分享文化”先行者比如投资人、操盘手社交平台Stockwits以及投资管理公司Covestor，虽然它们针对的主要还是普通大众。Quantopian，一个算法交易社区，面向受过高等教育的人群和投资策略偏量化和算法交易的人群。处于早起创业阶段的ThinkNum认为金融模型应当共享给所有人，希望成为金融模型圈的“GitHub”。

- **SumZero**

对冲基金社交媒体，面向专业买方分析师的社区。活跃着不少资深一线分析师分享他们的可操作案例发展他们的职业网络。

银行基础设施

帮助提高金融机构运作的解决方案。包括银行集成 API、白标移动解决方案和大数据分析。

- **Xignite**

Xignite提供基于云的金融市场数据API，给新兴公司和成熟公司的数字资产（例如网站和移动应用）提供实时市场数据。Xignite为众多全球最具创新性的金融科技领先企业提供支持，包括Betterment、Currency Cloud、SoFi、Jimubox和8 Securities。

XigniteFintech首席执行官兼创始人Stephane Dubois表示：“金融科技革命方兴未艾，未来几年会席卷金融服务业的所有方面。金融机构已经无法再负担运营所需的刚性专有数据基础架构的成本。金融技术的创新者正在对相对传统的金融服务公司继续施压。如果想在新格局中生存和蓬勃发展，这些传统机构必须一边大力创新，一边削减成本。”

Xignite获得了Starvest Paterners，Alots Ventures 和StartupCapital Ventures的1640万美元的融资。

- **Yodlee**

Yodlee，是一家银行财务SaaS公司,成立于1999年。几年来持续地为花旗、美国银行等美国大型银行提供在线财务服务，也为一些平台提供技术支持与软件开发支持，在业界极富盛名。该公司已在10多个国家拥有超过750客户，并提供创新性FinTech产品。

银行、互联网服务公司及第三方理财APP开发者，可通过Yodlee公司的“金融云”追踪消费者金融信息，从而提供各种定制化金融服务。目前约有1650万名订购服务用户基础。Yodlee为许多著名在线理财平台提供银行卡数据同步更新服务，如PersonalCapital、LearnVest和Mint。其中Mint通过与Yodlee的合作使Mint迅速上线，为用户提供更为方便的服务，大量早于Minted成立的竞争对手Wesabe用户流失到了Mint。

公司于2014年10月上市，截至2015年6月30日，总收入已达9860万美元。

Envestnet, Inc.（一家面向金融投资者的财富管理技术服务提供商）将以5.9亿美元价格收购Yodlee公司全部股份。

- **Plaid**

Plaid成立于2012年，瞄准金融机构与应用间的数据层市场，为Venmo、Gusto，OptionsHouse, TransferWise, 和 Charitywater等金融服务公司提供API，搭建用户数据库基本框架，让金融服务可以连接到用户的银行账户。2016年7月完成了B轮融资4400万美元。

### 金融交易安全保障

为企业交易提供安全保障，用户验证及防欺诈的新方法。包括身份识别验证，大数据分析和欺诈检测算法。

- **Jumio**

Jumio是一家领先的身份管理和认证公司，帮助企业减少注册、交易、手续办理等场景下的欺诈行为、欠款几率以及纸质文件处理的时间和金钱成本，整个认证仅需 60 秒。目前主要应用于旗下认证工具Netverify(iOS、Android和Web 版)。Netverify主要服务于企业客户群体，而另一款产品扫描认证类产品Netswipe 则主要是通过扫描信用卡辅助交易的完成，因此 Netverify 可以作为 Netswipe的补充或者单独的解决方案。

Jumio投资者包括A16z, Citi Ventures（花旗集团）和Facebook联合创始人Eduardo Saverin。目前Jumio的客户有United Airlines（美国联合航空公司），Airbnb, EasyJet（易捷航空），Yobetit.com, Entropay等。自2012年起，公司融资总额近5200万美元。2016年5月被 Centana Growth Partners收购。

## 消费者和商业银行

消费者和中小企业与银行服务接口的新途径。包括互联网金融服务和虚拟信用卡。

- **Atom**

Atom是英国第一家完全基于手机APP的数字银行，在没有物理网点和网上银行的情况下（只有APP），获得了英国金融监管机构授予的银行牌照。2014年开始创立， 2015年11月西班牙银行集团投资6800万美元，成为Atom最大股东。Atom在未上线之前，融资总额已经超过1.35亿英镑（约合1.91亿美元）。

2016年6月28日，英国唯一的电子银行——Atom任命首家注册中介，借此来完成改变其中小企业银行面貌的使命。

- **Acorns**

Acorns目前拥有85万活跃账户，通过集结订单获得优惠的方式帮助用户将结余资金用作投资。假设你买一杯拿铁花费了\$3.99美元，那这笔花费所省下的一分钱就会被用来购买股指基金（ETF）。

Acorns的目标用户是一些年轻的散户投资者，低于5000美元以下的账户每月交一定的月费。用户将信用卡信息绑定在该应用上，以便Acorns能够与卡片同步，进行自动投资。这家初创公司以投资组合的多样性为卖点，投资对象包括股票和债券。

Acorns由Cruttenden父子创立，其总部设在加利福尼亚州欧文市。据Jeff Cruttenden所说，在风险调整收益上，第一季度Acorns所有的投资组合均跑赢标准普尔（S&P），“是史上收益增长最快的投资应用。”

创始人没有披露具体的收益阐释，该应用是否提供了一个良好的投资策略还有待考证。但Acorns的确简单好操作。2016年4月，Acorns获得了来自Paypal3000万美元的战略投资。

## 国际转账

为企业和个人提供便捷廉价的海外转账汇款服务。包括纯数字版汇款，移动top-off服务和礼品卡。

区块链在银行业之外的扩张已经开始布局比如保险业，医疗，零售，交易或一般商业中都存在着大量的机会。目前，区块链技术已经被用来使用比特币或其他区块链来跟踪艺术品的出处，其目标是既保证作品的真实性，又得以跟踪作品的所有权及使用历史。

其中不少创业公司BlockCypher（区块链界的亚马逊云计算平台(AWS)）、Bloq、ConsenSYS、Loyyal和Stellar五家创业公司已经与德勤合作，建立了20种可行的区块链原型。

## 电子银行

### • Dwolla

Dwolla是一个基于web的免费软件平台，它允许用户向其他用户发送、接收和请求资金。Dwolla是为银行转账提供了一个简单、快速、可靠的服务的平台。Dwolla至今已进行了6轮融资，获得超过3.251亿美元的融资金额，投资者包括CME Ventures、Andreessen Horowitz、Union Square Ventures等。2016年6月，Dwolla对外公布每年处理超过一百万个帐户的近20亿美元的付款金额。

### • WorldRemit

WorldRemit成立于2010年，总部位于英国伦敦，为用户提供方便的在线跨国转账服务。用户在手机、电脑或平板上利用App就能直接向国外的手机或银行账号转账。和传统的跨国转账服务相比，WorldRemit的转账速度很快，费率也相对较低。

创始人兼CEO是Ismail Ahmed博士，领域是经济学。创立公司前，他曾在the United Nations Remittance Programme工作，911袭击后，美国引进了最严厉的反洗钱法，UNRP则帮助非洲跨国汇款公司把钱汇到美国。Ismail也发表了一项影响深远的研究，关于索马里兰内战爆发后的汇款状况。

WorldRemit获得Accel Partners和Technology Crossover Ventures 1470万美元的融资。

### • Stellar

Stellar使您能够免费、快速地把钱以任何货币的形式寄给任何人。Stellar作为一项技术，它使资金在人与人、公司、金融机构之间直接流动，就如发送电子邮件一样简单。Stellar至今已进行了2轮融资，获得超过306万美元的融资金额，投资者包括Aslanoba Capital、Stripe等。

雷锋网原创文章，未经授权禁止转载。详情见[转载须知](#)。

相关文章

金融科技

VentureScanner

FinTech

创业公司

风险投资

融资



被Visa斥资53亿美元收购，  
金融科技公司Plaid是何方



Visa以53亿美元收购金融科  
技公司Plaid



欧美金融科技创企由盛转衰  
的这些年



完成11亿元融资的  
WeLab，2020年将会怎样

文章点评：

我有话要说……

☐ 同步到新浪微博

提交

热门关键字

热门标签 人工智能 机器人 机器学习 深度学习 金融科技 未来医疗 智能驾驶 自动驾驶 计算机视觉 激光雷达 图像识别 智能音箱 区块链 智能投顾 医学影像 物联网 IoT 微信小程序平台 微信小程序在哪 CES 2017 CES 2016年最值得购买的智能硬件 2016 互联网 小程序 微信朋友圈 抢票软件 智能手机 智能家居 智能手环 智能机器人 智能电视 360智能硬件 智能摄像机 智能硬件产品 智能硬件发展 智能硬件创业 黑客 白帽子 大数据 云计算 新能源汽车 无人驾驶 无人机 大疆 小米无人机 特斯拉 VR游戏 VR电影 VR视频 VR眼镜 VR购物 AR 直播 扫地机器人 医疗机器人 工业机器人 类人机器人 聊天机器人 微信机器人 微信小程序 移动支付 支付宝 P2P 区块链 比特币 风控 高盛 人脸识别 指纹识别 黑科技 谷歌地图 谷歌 IBM 微软 乐视 百度 三星s8 腾讯 三星Note8 小米MIX 小米Note 华为 小米 阿里巴巴 苹果 MacBook Pro iPhone Facebc GAIR IROS 双创周 云栖大会 先打 智能硬件公司 智能硬件 QQ红包 支付宝红包 敬业福 ddos 小米手表 微型摄像头 nuance rokid 毫米波 sony z5 yeelink vr新闻 谷歌人工智能 密室设计 dji mavic pro 树莓派nas 5g穿墙 小牛电动车实体店 更多

联系我们 关于我们 加入我们 意见反馈 投稿

申请专栏作者