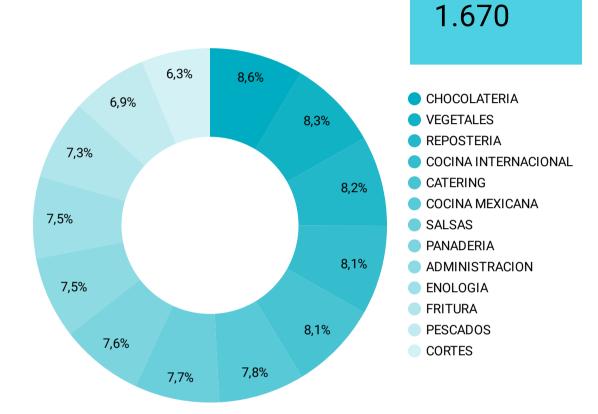
ANÁLISIS DE COCINEROS, PLATILLOS Y CLIENTES

TOTAL COCINEROS

NÚMERO DE COCINEROS POR ESPECIALIDAD



SUELDO PROMEDIO POR ESPECIALIDAD

	ESPECIALIDAD	SUELDO_PROI	MEDIO *
1.	SALSAS		16,4 mil
2.	PESCADOS		16,2 mil
3.	ADMINISTRACION		16,1 mil
4.	PANADERIA		16 mil
5.	COCINA INTERNACIONAL		16 mil
6.	COCINA MEXICANA		15,9 mil
7.	CORTES		15,9 mil
8.	VEGETALES		15,9 mil
9.	FRITURA		15,8 mil
10.	CHOCOLATERIA		15,8 mil
11.	CATERING		15,7 mil
12.	REPOSTERIA		15,7 mil
13.	ENOLOGIA		15,6 mil
		1 - 13 / 13	< >



INGRESOS TOTALES DE LOS PLATILLOS PREPARADOS POR COCINERO

	EMPLEADO_ID	ESPECIALIDAD	SUELDO	TURNO	VENTA_PLATILLOS_PREPARADOS
1.	70	COCINA MEXICANA	18692	DIA	1.367
2.	1145	COCINA INTERNACIONAL	19393	DIA	1.363
3.	444	PANADERIA	12311	TARDE	1.327
4.	3744	COCINA INTERNACIONAL	14095	NOCHE	1.322
5.	1173	CHOCOLATERIA	16661	NOCHE	1.311
6.	1572	ENOLOGIA	8098	DIA	1.300
7.	3160	COCINA MEXICANA	12547	DIA	1.295
8.	4860	SALSAS	22181	DIA	1.285
9.	3724	COCINA INTERNACIONAL	12929	DIA	1.277
10.	1613	COCINA INTERNACIONAL	12573	NOCHE	1.277
					1 - 100 / 1670

MONTO TOTAL DE LOS PLATILLOS 1.733.057

INGRESOS TOTALES DE LOS PLATILLOS POR CATEGORÍA

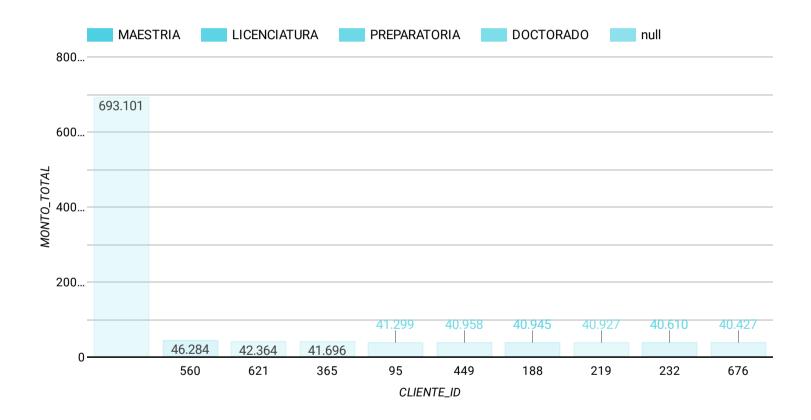
Todo					
PLATO F	-UERTE	DESAYUNO	PASTA		
	CORTE CARNE	ENTRADA	ENSALADA		
POSTRE			VEGETARIANO		
		CREMA	SOPA		

NÚMERO DE CLIENTES POR NIVEL DE ESTUDIOS Y GÉNERO

		GENERO / NUM_CLIENTES
NIVEL_ESTUDIOS	F	M
MAESTRIA	211	191
LICENCIATURA	198	182
DOCTORADO	166	193
PREPARATORIA	175	184



MONTO TOTAL CONSUMIDO POR CLIENTE



RESULTADOS

- Se tiene un total de 5000 empleados, de los cuales 1670 corresponden a los cocineros.
- Las categorías con mayor número de cocineros son chocolatería, vegetales y repostería. Con valores 143, 138 y 137 respectivamente.
- Los platillos con mayor ingreso pertenecen a las categorías de plato fuerte, postre y corte de carne.
- Con esta primera observación se puede buscar una reestructuración con los cocineros, buscar un ajuste salarial para aquellos cocineros donde su especialidad haga match con la categoría de los platillos con mayor venta. Esto claramente porque son los que más trabajan durante una jornada.
- Se buscaría incentivar a los cocineros con menor demanda de platillos a aprender nuevas recetas con el fin de expandir sus conocimientos.
- Con respecto a los clientes, se identifica que los clientes que más frecuentan el restaurante son los que tienen grado de maestría seguido de los de doctorado. De igual manera se ve homogéneo la asistencia de mujeres y hombres. En este caso el enfoque es mantener estos clientes frecuentes y buscar nuevas alternativas de marketing para ganar más clientes mediante promociones.
- -También para mantener el buen servicio del restaurante se podría implementar un sistema de satisfacción para conocer las áreas de oportunidad del restaurante.