

时造成价格偏差的，也是行为金融学另外一条腿——心理学就站起来了。

好，这棵树已经给你描画完了。

## 课程是如何结构的？

我们这门课其实就是按照这样的架构来讲的。

第一个模块，带你把握行为金融学主要在做什么。

第二和第三模块，和你详细解释，心理学中的认知非理性和决策非理性，也就是在认识事物和做出选择的时候你会犯什么错。

从第四模块开始，我会给你讲行为金融学的应用，让你了解在真实的投资市场中，你应该怎么做才能避免错误、打败市场。在这个模块，你会知道自己什么地方会犯错，下次怎样避免自己的错误。这个模块听上去会很过瘾，你会感觉就像是在讲自己，因为是人就会犯错，我告诉你错在哪里。

第五和第六个模块讲行为投资策略，这两个模块就很实战也很烧脑了。

听到这里，你应该已经了解了，想要在脑海中建立起一棵行为金融学的大树，你也要同时看到传统金融学对应的位置，两相比较，建立起一个完整的学科体系。

因为股票市场是个人投资者参与最多的一个市场，所以，在我的这门课中，我主要讲行为金融学在股票市场中的应用。如果你能理解这其中的原理，那么，你也可以把它们推衍到更多的投资场景中去。

在这一讲的最后，我也想告诉你一个事实，《行为金融学》还没有一本权威的教材，理论框架也没有现成的。因此，你听到的这个框架是我在多年研究基础上总结出来的，它凝结着许多顶尖行为金融学家的智慧。

此前，你可能接触过行为金融学的不少概念、心理现象和投资启示，但它们更像是一片片绚烂的树叶，是碎片化的信息，不能有效地为你所用。而建立起学科框架后，今后你再收集树叶，它就会变成你知识体系的一部分。

这个方法是我自己的心得，其他学科也一样适用，我把它推荐给你。

## 总结

行为金融学的理论大树可以和传统金融学对比来看，最核心的分歧主要有三点：

第一，传统金融学认为大盘是不可预测的；而行为金融学认为，大盘是可预测的。

第二，传统金融学认为人是理性的；而行为金融学认为，人非理性的，一群人在一起，还会产生系统性偏差。

第三，传统金融学认为套利可以消除一切价格偏差；而行为金融学认为真实市场中的套利是有限的。

最终，在套利也不能纠正价格偏差的情况下，心理学这条腿就站起来发挥作用了。

我们下期见。

 陆蓉

留一个思考题，你是不是可以写一个自己知道的行为金融学知识，然后看看这个知识应该安在行为金融学这棵知识树的哪个部分？欢迎你在留言区写下自己的答案和我交流。

我们下期见。

用户留言

 写留言