想,你就很难有改变的空间了。

第三种倾向,是我们也知道自己的想法是 非理性的,但是很爽、很带劲,所以就是

要这么想。

比如,"我就是要把她想得很坏,否则不解我心头之恨。","我就是要把自己想

有时候,我们确实需要合理地表达 自己的情绪,表达自己的失望、沮

得很糟糕,就是想丧一下。"

关于这一点, 我是这么想的:

们的想法带走,那我们就放弃了控制自己想法的责任,也就放弃了做一个理性的人。 我刚刚提到的实用式的辩驳,跟这三种错误倾向都不一样。它关注的不是真相,而是思维的功能。

丧和愤怒。可是如果任由情绪把我

还记得我们在最开始讲心智模式和个人成 长的时候所说的话吗? 我们说,心智模式最重要的功能,是看它

是否产生积极的情绪,以及能否产生有效

如果我们能控制自己的想法,那也就能控

制自己的情绪和行动了。所以对于一个想

的行动。

法,我们要问自己: 这样的想法会引发我什么样的情绪呢? 这种情绪是我想要的吗?

我这么想,会让自己更好呢,还是更糟糕呢?

一种实用式的想法。

它会触发我什么样的行动呢?

这种行动是我想要的吗?

在健身房里,如果你要练胸肌或者腹肌,

教练会告诉你"一二三四"要这样做。与

要做这个健脑训练,我们不能怪自己有这

自我辩驳,其实也是类似的健脑训练。

些防御型思维。在练习做这种自我辩驳时,有时候来访者会说: "你看我多笨啊,连这点道理都想不明白。" 如果是这样,那这本身就变成了需要辩驳

的防御型思维了。你有这些防御型思维很

正常,重点是,你也不能放任它破坏你的

情绪和行动。

能听见。

防御型思维。

我的一个来访者在学了与自我辩驳以后,跟我说:"我的头脑中好像有两个我,一个是很情绪化的我,像是个需要人照顾的孩子,在不停地说'认命吧,你就是没人喜欢。'另一个是理性的我,像是个大

人,在不停地说: '这有什么,根本不是

那个情绪化的我说得很大声,那个理性的

我呢?只有小小的声音,需要很仔细听才

我就跟他说,这个情绪化的你和这个理性

的你都是你,但又都不是你。你是另一个

人,你是作为裁判的那个你。

大事,不能因为这点小事停止尝试。'

现在,是该由你做决定了,站在谁这一边。那么,如果你是这个裁判,你要站在谁这一边呢?

总结一下,这一讲我们讲到了跟自己辩驳

的三个技巧:实证式的辩驳、逻辑式的辩

驳和实用式的辩驳。希望你能好好地利用

这些健脑工具来锻炼,不断地突破内心的

从下节课开始,我们会用三节课的时间,

来跟你分享更多思维工具,帮助你发展出

更具成长性的思维。

 陈海贤

 最后,又到了思考题时间。请你找一找

心里的防御型思维,然后试着和它辩论

一下吧。欢迎你把自己的辩论留言告诉

思维改变

工具箱

"与自我辩驳"

我。

我们下一讲见。

变好

_第 16 _天

突破防御型思维的操控 3种方式: 1.实证式辩驳 2.实用式辩驳 3.逻辑式辩驳 多问问自己: "我这么想有什么用? 女生说: 被一个女生拒绝 就能推理出 "不了,下次吧。" 就是拒绝我的**证据**吗? "我没有魅力"吗? 实用 く損 陈海贤 · 自我发展心理学 来自「得到」APP 点击图片可分享

提交留言可与陈海贤互动

留言精选

 гŤэ

☑ 写留言