你,其次看不惯那些次保守派;

最后会变成双峰偏好,就是最保守的固然 看不惯你,但更看不惯那些反对你的程度 没他那么激烈的次保守派。

面对新势力,旧联盟陷入内争,把内部的细小分歧看得比天还大:敌人可恨,叛徒更可恨,而跟我不一样的都是叛徒。

恭喜你,你就要赢了。

→ 本讲小结 ←

总结一下,这一讲我们讲广义的创新政治 学。

哪怕是你想搞变革,搞创新,都必须讲政治。创新要想被采纳,核心是搞定同行, 从政治的视角,我给了你五点建议。如果 你有正在致力于创新的朋友,你也可以把 这一讲分享给他。

这一讲的灵感来自于《心流》的作者契克森米哈利,《创造力:心流与创新心理学》。

___ 思考题 ←___

我给你留一个思考题:

颠覆一个行业或者领域,第一个去颠覆的 人往往会失败,而第二个去做的人,成功 率会高很多,为什么?

欢迎你在文稿下方的留言区写出你的想法。

下一讲,我给你讲,完全由政治决定的场

景下,也就是生活中绝大多数的场景下, 我们应该怎么办,有一个万能打法。下一 讲见。

■ 划重点

🗐 添加到知识账本

时机; 2.如果时机难以辨别,就先拖着; 3.把伟大的雄心,拆解成一个个不引人注目的小目标; 4.少传教,多做事; 5.按创新动力学的逻辑,争取同行的支持。

如何让创新落地? 1.积累实力,等待



30天认知训练营·2019

版权归得到APP所有,未经许可不得转载

留言精选

☑ 写留言

请朋友读