

你好，欢迎来到清华五道口《行为经济学》的课堂，我是余剑峰。

上一个模块我们讲了人类很多预期中的偏差，比如说过度自信、有限注意力、锚定效应、代表性偏差。这节课我们要讲人在偏好中的很多偏差，尤其是风险偏好中的很多“偏差”。

这里的“偏差”其实要打上一个引号，有人说应该是偏好。比如说我特别喜欢吃高热量食物，这个偏好以前是帮助我们生存和繁衍后代的，现在变成了一个偏差，因为它让我们发胖，给我们带来很多不健康的东西，你说这就是我们的偏好，没有办法。所以说不管是偏差还是偏好，这里没关系。

这节课我们要讲的是，我们的很多偏好或者偏差都受很多其他东西的影响，这可能是你没有意识到的。今天就是这个模块的第一讲，讲参考点依赖。**“参考点依赖”这个词可能听起来有点晦涩，很难懂。但是如果我讲嫉妒心你肯定听过，而且人或多或少都会有一点**，我们这节课的前一半就讲嫉妒心。

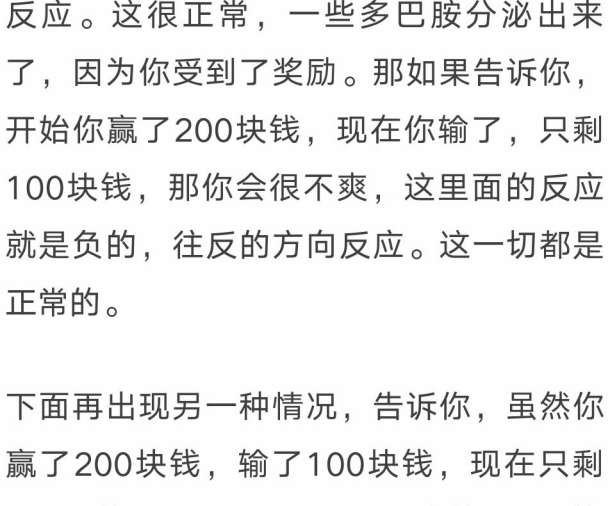
为什么会心生嫉妒

我们中国人经常说一句话，你的幸福指数不光依赖于你绝对的收入水平，更依赖于谁呢？更依赖于你老婆的妹妹的老公的收入水平，如果你老婆的妹妹的老公收入水平比你高很多，估计你每次参加家庭聚会都会很尴尬、很难受，你的幸福指数会直线下降。

当然现在我们中国很多是独生子女，所以说最影响你幸福指数的是谁呢？是你老婆的闺蜜的老公，如果你老婆的闺蜜的老公收入很高，你也会很惨。所以说如果现在你老婆的闺蜜在谈一个男朋友，而这个男朋友特别“姓”，你一定要全力支持他们，这可能是你将来幸福的源泉。

当然那是开玩笑，现在我们说回正题。有的人可能会说，我这个人特别慷慨，我没什么嫉妒心，我的幸福指数不会受别人的影响。但是我可以告诉你，绝大多数人都是有的，而且有大脑里面科学的证据。

下面我就给你讲一下。这是从大脑腹侧纹状体里面提出的证据，你还记得前面讲模糊风险厌恶里面我就提到过大脑的腹侧纹状体。



大脑腹侧纹状体主要是接受多巴胺的地方，就是在别的地方多巴胺被合成了，之后投影到你的大脑腹侧纹状体上，那我们就观测大脑腹侧纹状体的反应。在这个实验里面，做研究的人先雇用了很多MBA的学生，因为是在商学院里面做的实验。

给他们一些钱，比如说200块钱，让他们在电脑上做投资游戏，同时在他们的大脑上扫描，看扫描结果。比如说你在电脑上做投资游戏，交易完之后就告诉你，开始赢了200块钱，现在你又挣了200块钱，你会很开心，所以你的腹侧纹状体上就会有反应。这很正常，一些多巴胺分泌出来了，因为你受到了奖励。那如果告诉你，开始你赢了200块钱，现在你输了，只剩100块钱，那你会很不爽，这里面的反应就是负的，往反的方向反应。这一切都是正常的。

下面再出现另一种情况，告诉你，虽然你赢了200块钱，输了100块钱，现在只剩100块钱，但是你对面那个同学的200块钱输得只剩20块钱，这个时候你会是什么反应？当然你不好意思笑出来，因为那是你的同学。你可能会很镇定地说，哎呀，真是不好意思，他输的比我还多。其实这个时候你大脑的腹侧纹状体里面会冲一下，就相当于你挣了钱一样，这个时候你控制不住，爽了一下。

那为什么我们会有这种嫉妒心？前面讲的只是一些微观的证据，真正的深层次的原因是什么？**这就回到我们这个课的精髓——错配**，因为跟前面过度自信一样，当你发现绝大多数人都会有嫉妒心这种心理的话，那一定是有原因的。

这个原因应该是过去曾经帮助过我们生存和繁衍后代的，要不然我们怎么会生存在现在的社会上？所以我们要去发掘这个原因。那下面我就给你一步一步分析，进化论是怎么导致人会有嫉妒心的，也就是说嫉妒心是怎么帮助我们生存和繁衍后代的，我们就要回到远古时期的非洲草原上。

在那个时候，你可以想象一下有两个部落：一个部落有100个人，50个男的，50个女的；100公里之外的部落也有100个人，50个男的，50个女的。因为这是讲进化论，自然要讲人的偏好。那个时候女性选择配偶的偏好是什么样的呢？

我们根本不知道，我们可以作假定，那个时候女性的偏好非常地复杂，什么都有。有的女的喜欢那种打猎技术特别好，社会地位比较高，资源比较丰富的男性；有的女的可能喜欢特别体贴、特别健康，天天躺在洞里面睡觉，偶尔出去打个猎也能养活自己的男的。但是你想象一下，哪种女性的基因会留下来更多？应该是那些喜欢打猎技术好、资源稍微丰富一点的男性的这类女性的基因会传下来更多。

刚刚讲的是女性的偏好，下面看看男性自己有什么偏好？如果有一个男性A的打猎技术特别好，B的打猎技术一般，但是也能养活自己。如果B没有嫉妒心的话，那你想想会发生什么情况？大多数好的女性基因都找A了，B的话就没有那些好的基因，他最后传下来的基因会比较少。B虽然打猎技术差一点，但是他会有嫉妒心，和很强的上进心，他一定要把A给干掉，让自己的打猎技术比他好，然后这些女性就会把基因让他传下去。

这些有嫉妒心的男的，相对来讲基因传下来的概率是更高的。所以这样选择的话，那些没有嫉妒心的男的，基因留下来的概率会小一点，经过很多代的进化，这些人可能就被淘汰掉了，剩下来的人基本上都是嫉妒心的。当然女生之间也有嫉妒心，这里面我就不细讲了，你们看一下《甄嬛传》就应该知道了。

而且我告诉你，**嫉妒心一定是跟朋友之间的嫉妒心**。那下面再举另外一个例子，上一个例子里100公里之外不是还有个部落吗？如果这个100公里之外的部落里面有个A，那个A的打猎技术比刚刚这个B的打猎技术要好很多，但是B不用去嫉妒那个A，为什么不用嫉妒呢？他打猎技术再好，也不会跟B抢资源，就没有必要去嫉妒他。所以自然选择就是你只会对自己身边的朋友嫉妒，对远方的反而不会嫉妒。

那你听到这是不是觉得，哇，我的嫉妒心就是天生的，所以说下次我对我的朋友嫉妒，我也不用内疚？不是这样的。虽然这个嫉妒心是天生的，但是我告诉你这是个错配，就像我们喜欢吃高热量食物一样。你想想以前人们生活的环境都是几十个人、100个人这种很小的部落。但现在很多人都生活在大城市，比如说在北京市可能有2000万人。如果你的朋友特别成功，他不会抢掉你的资源，反而会给你带来更多的资源，跟以前是不一样的。

所以说这个嫉妒心在以前那种环境下可能是帮助我们基因传下来的一个机制，**但是现在嫉妒心其实是非常不好的。你嫉妒你的成功的朋友，你成功的朋友就会把你抛弃掉，不给你带来资源，还伤害你们之间的感情**。理解了嫉妒心的来源和错配的问题，可能能够帮助你克服嫉妒心这个心态。

好，现在你应该彻底理解了嫉妒心是怎么回事，我告诉你嫉妒心就是参考点依赖。参考点依赖指的就是你的幸福指数、你的效用函数依赖于一个参考点，这个参考点可以是别人的收入，可以是你自己过去的收入，也可以是你对未来预期的收入，或者预期的回报。

什么是诱饵效应

接下来的时间，我就讲参考点依赖在投资、销售和公共政策中的应用，我们先讲在简单的投资中的应用。

比如说你过去一年买了两只股票A和B，都是一股100块钱买的。现在股票A由100块钱涨到了150块，股票B由100块钱跌到了80块。现在你的小孩要上学，你一定要卖一些股票，套一些现金出来，你会卖哪只股票？