07丨"环境场"原理: 如何 让新行为变成新习惯? 陈海贤 今天 00:00 07 | "环境场"原理: 如何让新... 5.57MB 陈海贤 亲述 关系 人生地图 思维 欢迎来到《自我发展心理学》。 你好,我是陈海贤。 在上一讲里,我们学习了迈出行为改变的 第二个原则——小步子原理。 有时候, 小步子就能带来大改变, 但有时 候,即使人们成功迈出了改变的第一步, 也很容易中途放弃。 那么,怎样才能把新的经验凝固成稳定的 习惯,不再退回充满诱惑的心理舒适区 呢? 今天这一讲,我们就来说说行为改变的第 三个原则。我给它取名叫:养育"环境场"。 "场"的力量 我第一次意识到"场"的力量,是在4年前。 当时,卡巴金 ((Jon Kabat-Zinn) 老师在北 京办了一个名叫"当下,繁花盛开"的正念 培训。 不知道你是否了解卡巴金。他是美国麻省 医院的教授,是正念减压疗法的创始人, 有着全球性的影响力。 刚到培训现场,我就被震撼到了。 一个巨大的,像体育馆一样的会议室里, 250个瑜伽垫挨个铺开。来参加培训的人, 来自全球各地,各行各业。 卡巴金和他的搭档萨奇(Saki Santorelli) 在前台上,和所有人一样席地盘腿而坐。 全场一片肃静,连一根针掉地上的声音都 能听见。 其实,那个培训的日常过程很枯燥,就是 每天早上6点起来,开始打坐,一直到晚上 9点。 坐得累了,卡巴金会及时摇起铜铃。清脆 的铃声把我们从静默的坐禅中唤醒,然后 我们就会默默行走, 叫行禅。 如果你忽然闯进来,会看到现场简直就像 僵尸入侵一样。 但是,在这个场里,你就会觉得自己在做 最自然不过的事情,参与培训的人好像被 一种神秘的感召力联结到了一起。这就是 场的力量。 那么,场到底是什么呢? "场"其实是包含大量行为线索的环境, 这 些行为线索会刺激你做出特定的行为。 就像到了寝室你就想睡觉,到了办公室自 然想工作,而到了餐厅自然想吃饭一样。 在卡巴金正念培训的那个场里,静默、席 地而坐、偶尔唤醒我们的铜铃声, 都是行 为线索。 这些行为线索很容易让你把自己当前的行 为,跟深厚的静坐和禅修文化传统产生联 系,提示你应该把外界俗世中的事情先放 下,保持安静地聆听。 感性的大象对"场"很敏感。它总是 先感受到"场"所暗示的行为线索 环境中所包含的行为线索越多, 场的力量 就越大。 因为"场"的不同,在某一些地方你会努力 工作,而在另一些地方你会懈怠;在一些 地方你会沉默不语,而在另一些地方你会 滔滔不绝。 让我来举个例子。 我认识一个女生,我们就叫她小嘉吧。小 嘉刚到北京不久,加入了一家竞争激烈的 创业公司。 这家公司的产品迭代很快,有很多东西需 要学习。她给自己制定了很多学习读书的 计划, 可是总也做不到。 为什么呢? 小嘉下班后的典型情况是这样 的: 下班回家后, 做饭; 要吃饭时,她就会想:一个人吃饭太无聊 了, 边吃边看看美剧吧; 等饭吃完了,美剧却还没播完,她会想: 干脆看完这一集再说吧。 也许你已经猜到了,她看了一集又一集。 一看表,已经很晚,快要睡觉了。一种虚度 了时光的空虚感悄然来袭, 让她感到沮 丧。 她经常睡得很晚。有人说:晚睡是因为我 们不肯面对失败的一天就这么结束了。小 嘉也是这样。 有一天,她很困惑地问我:"我现在明明不 快乐,为什么还要这样日复一日,不能改 变呢?" 是啊,类似的故事是否也曾经发生在你的 身上呢? 你是不是也好奇, 为什么改不了 呢? 我曾把生活的乐趣分为两种: 消费型快乐 和创造型快乐。 在消费型快乐里, 你消费的是别人创造的 产品,满足的是表面上的感官刺激; 而在创造型快乐里, 你在创造自己的产 品。你在发挥自己的才能,辛苦地工作。在 这个过程中, 你会体会到一种深刻的成就 感,一种自己正在变得更好的感觉。 如果说消费型快乐是酒肉朋友,那么创造 型快乐就是良师益友。 学习是一种创造型快乐, 而看美剧, 当然 是一种消费型快乐了。所以小嘉体会到 的,正是消费型快乐过后所产生的空虚 感。 可是, 明明我们知道创造型快乐更好, 却 为什么不能从事创造型快乐呢? 原因是: 创造型快乐是骑象人所热衷的、 理智的快乐;而消费型快乐是大象所热衷 的、感官的快乐。 如果要从消费型快乐转到创造型快乐,我 们就需要说服感性的大象。给自己创造一 个学习或者工作氛围浓厚的"场",就是一 个好办法。 但是不幸,也许是因为太懂享受了,小嘉 在家里所创造的"场",是放松和娱乐的。那 里所有的行为线索,都在暗示她:应该好 好休息了。 所以,她无法驱动大象去主动学习,就完 全可以理解了。 讲到这里,我想对"场"做一个更精确的总 结:所谓"场",就是我们心中的一个关 于"空间功能"的假设。 在这个假设里,图书馆、自习室或者写字 间是和工作学习相联系的;而家、宿舍是 和休息娱乐相联系的。 你到了被假设为工作场所的空间, 自然就 表现出工作的样子; 反之, 如果你在家或 宿舍,要让自己好好工作,就要付出几倍 的心理努力,也未必能够实现。 我在浙江大学当老师的几年中, 就曾观察 到一个现象: 学霸都是成群结队的, 喜欢 去图书馆和自习室; 而成绩不那么理想, 拖延严重的学生,则喜欢猫在宿舍里。 我们不能断定这里有必然的因果关系,但 至少, 所在的"场"与学习效果好坏是相关 的。 现在你知道了什么是"场",也知道了"场"怎 么影响我们的行为。接下来,我们就来讨 论一下该怎么在生活中应用各种"场"。 养一个自己的"场" 要想用好"场",我们先要弄清"场"的力量到 底从哪里来。 "场"的第一个来源:别人在这个空间里的 行为。 人是一种社会性的动物,如果在一个空间 里,别人都在埋头工作,它自然也会暗示 你努力工作。 很多人说, 高中三年, 是自己最努力的时 光。那是因为每个人都在努力学习,让高 Aа