的员工。

第二个案例是上汽通用五菱,一家车企。 他们的主要员工群体是技术工人,有一定 文化水平,渴望表现自己,但是肯定不擅 演讲。公司一方面建立了传统的电子知识 库,另一方面搞了一个知识集市活 动."集市"就是菜市场那两个字。

怎么做呢?公司会把优秀的知识经验做成海报,然后选定日子搞一个类似菜市场的分享活动,全员参与。知识贡献者会站在自己的海报旁边,等着来往员工提问,当场解答。大家不仅能获得荣誉感,还可以通过交流获得别人的好经验、好方法。

第三个案例是我们曾经提到的桥水基金。 达里奥的团队是典型的精英型组织,在桥 水,让大家做分享不是难事,难的是让大 家贡献出看家本领。

达里奥采用了一个巧妙的积分策略。员工不论在任何场合分享观点和经验,都会被记录在案。然后,公司会通过比如员工投票,或者事后检验的方式,来判断这条经验的可信度。每个人都有一个可信度权重得分,评判过后,得分就会调整。如果你贡献的经验是错误的,是没用的,那么得分就会降低。

这么做有两个好处。一方面,员工一定会贡献出自己的核心经验;另一方面,将可信度得分继续细分到不同领域,就能够得到每名员工在不同领域的技能、创造力、集成能力的得分,这就方便了大家了解一个人到底是哪个领域的专家。

■ 划重点

组织的知识管理不一定要共享知

☑ 添加到笔记

- 识本身,也可以共享一份"知识地图",保证每个人遇到问题,都能准确找到掌握知识的人;
 2) 组织可以采用"建立共享心智"的方法,有三个要点:员工共享知识地图、隐性知识,以及明确在多
- 3) 你要根据员工的教育水平、性格、团队工作特征,来调整知识分享的方案。

大程度上,可以变通组织的规则;



好, 我提一个小问题, 你觉得共享心智

李育辉

建设,除了对知识管理有用外,还能对组织中的哪些工作有用呢?我们下一讲再见。
李育辉·组织行为学



〈前一篇

留言精选

☑ 课堂笔记

点击加载留言

