

所以，通过这些例子我们想说什么呢？

我并不是说投资的任何建议都不能听了——毕竟这是我们反思、学习和进步的重要方式。我要说的是，不要简单地根据对方的建议就直接采取行动。

首先，你要判断对方与他的建议之间有没有利益关系，是什么利益关系；

另外，你还要考虑对方有没有出于感情等因素讨好你的可能。

以咱们的投资课为例，我不会因为给你建议而获得任何额外的收入，而且我只有服务你的目标，而没有讨好你的动力，所以从基本面上来讲，我的建议你可以参考。当然，这也不意味着我任何时候说的东西都是100%正确的，接下来还要你去收集更多、更全面的信息，来帮助自己作一个投资决策。

所以，下次银行理财经理再给你打电话推荐投资产品的时候，你也许应该既不立刻答应TA，也不马上拒绝TA，而是去搜集关于这个产品以及产品背后的更多信息，然后再作一个综合的决定。

划重点

添加到笔记

在听取任何人的投资建议之前，无论对方是专业人士还是亲朋好友，先思考一下你们的利益关系是否一致，对方的立场是否客观，然后去寻找你需要的信息，再作定夺。



在听取任何投资建议前
先思考一下，你们的利益关系是否一致。



《张潇雨·个人投资课》

这一次，知识就是财富



张潇雨

你最常获取投资建议的来源是什么？
你觉得这个来源的优点和问题分别在哪儿？

张潇雨·个人投资课

这一次，知识就是财富

版权归得到App所有，未经许可不得转载



← 前一篇

用户留言

写留言

提交留言可与专栏作者互动

Aa

字号



写留言



37



请朋友读