



- ☐ filtrar por tags
- ☐ habilitar opção de criar tags específicas para cada lead ou aluno
- ☐ Possibilitar filtro mais avançado por objeções e interesses
- ☐ criar aba de objeções para editar de forma detalhada no crm do lead
  - ☐ Anotaçãocriar também aba de indicação para saber por quem foi indicado e quem indicou e contabilizar o cashback
- ☐ integrar com o typebot
- ☐ Dash board de resultados individual por vendedor
  - ☐ Anotaçãopedir para o lucas mandar as kpis
- ☐ separar a pipeline de vendas do crm por vendedor comercial
  - ☐ Anotaçãoter a opção de transferir o lead para outro vendedor
- ☐ ter a opção de editar o lead após a criação
- ☐ tag do lead para separar qual pessoa do comercial está conversando com o lead
- ☐ criar automação para que seja reativados por tempo
- ☐ criar tags dos alunos para ser mostrada no crm
- ☐ integrar o whatsapp apí
- ☐ separar os pipelines por produtos
  - ☐ Anotaçãoter opção de movimentar os leads por produtos para direcionar para o produto correto

- ☐ criar uma opção de criar novas colunas no crm
  -  Anotação
  - criar também campos adicionais
- ☐ integração com o meta e do type
- ☐ aba de atividades crm
  -  Anotação
  - acrescentar uma aba de atividades nos leads dentro do crm
  - E lembrete para o comercial executar a atividade
  - podendo marcar outras pessoas nas atividades