Solución Inicial Proyección de Ventas por Vuelo en Aeropuerto El Dorado

Objetivo: ¿Dónde me conviene programar más un vuelo para aumentar las ventas?







Descripción del Problema

KPIs de Negocio

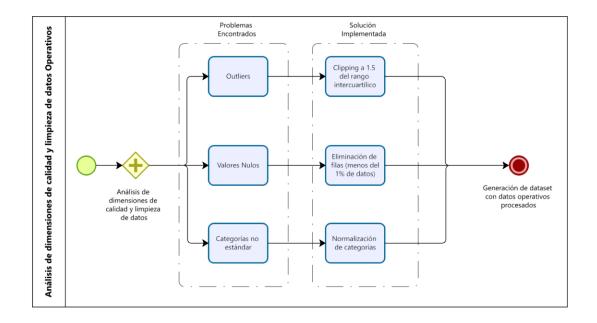
Solución Propuesta

- 1. Herramienta para la toma de decisiones
- 2. Conectar la información operativa a la comercial
- 1. Venta por hora
- 2. Venta por vuelo
- 3. MAE (Mean Absolute Error)

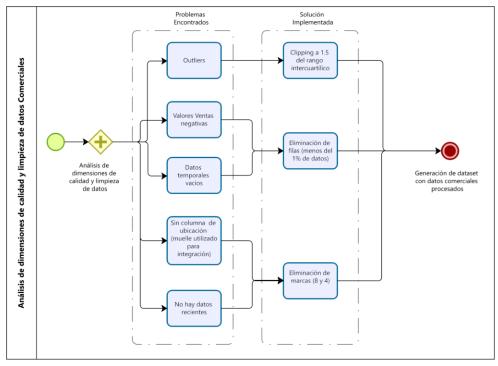
- 1. Regresión Lineal
- 2. Random Forest
- 3. Light GBM

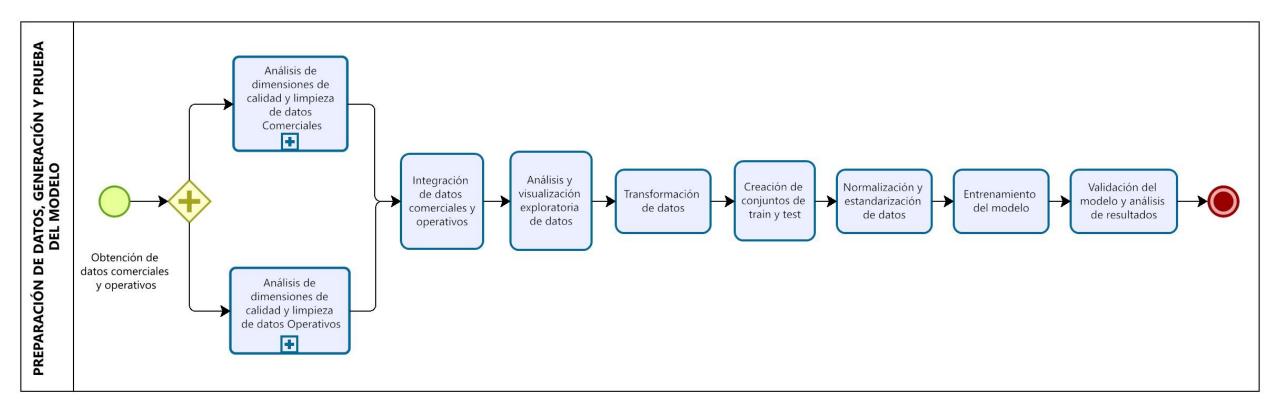
Limpieza de Datos

OPERACIÓN



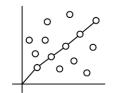
COMERCIAL





Preparación de Datos

Modelos Utilizados



1. Regresión Lineal Relación lineal entre entrada y salida

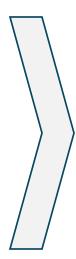


2.Random Forest Múltiples **árboles de decisión** para mejorar predicción



3.Light GBM

Boosting de árboles de decisión



Evaluaciones

R2

Proporción de **varianza explicada**

MAE

Error absoluto medio



1.Hora del día



Insights

2. Temporada



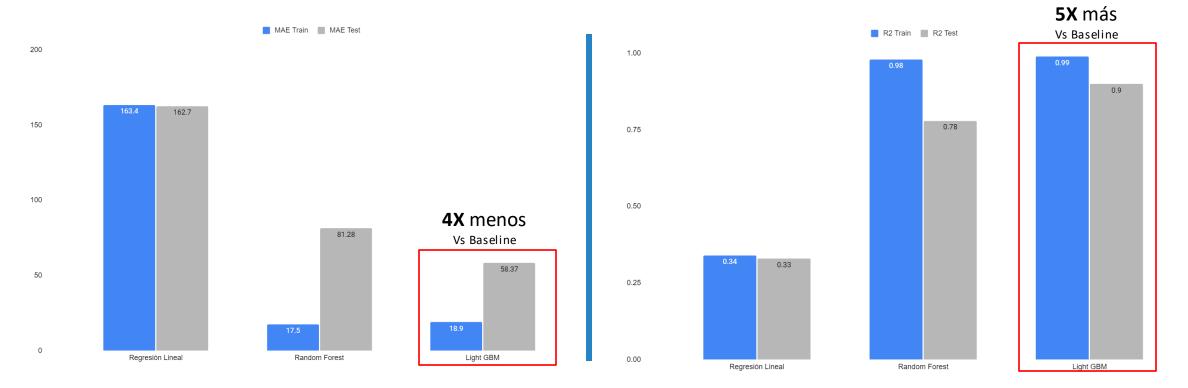
3. Aerolínea



4. Índice de desarrollo Humano

MAE en entrenamiento y prueba

R2 en entrenamiento y prueba



Resultados Iniciales

Promedio Venta: MAE Baseline: R2 Baseline: 263M/hora 188M 0.16

Conclusiones Generales Proyecto



Limpieza y preparación de datos



Light GBM



Ventas por Vuelo



Toma de decisiones