Aufbau eines Service-Managements an einem universitären Rechenzentrum

Günter Partosch

Februar 2007

Bezeichnungen

- Begriffe "Kunden-Service-Center" und "Helpdesk" uneinheitlich im Internet verwendet
- "Helpdesk" oft nur Bezeichnung für ein Request-System oder spezielle E-Mail-Adresse(n)
- im folgenden die Bezeichnung "Kunden-Service-Center", wenn das Gesamtsystem gemeint ist, sonst "Helpdesk".

Wo gibt es schon Kunden-Service-Center/Helpdesks?

in Unternehmen

in kunden- und service-orientierten Unternehmen (Sparkassen, Banken, Versicherungen, Verlagen, . . .)

an Hochschulrechenzentren

- "Helpdesk" oft nur Funktions-E-Mail-Adresse (KS, MR)
- ,Helpdesk" oft Bezeichnung für Request-System (RUB)
- Workflow-System (RWTH): großes System; beinhaltet den ganzen Workflow an einem HRZ; deckt Helpdesk mit ab

Ziel eines Kunden-Service-Centers I

- mit der technischen, informationellen und nutzerorientierten
 Entwicklung an einem Hochschulrechenzentrum Schritt halten
- Service f
 ür die Kunden verbessern
- Qualität der Arbeit der Mitarbeiter verbessern

Ziel eines Kunden-Service-Centers II

- 1st-Level-Support für das gesamte Dienstleistungsspektrum des HRZs bündeln ⇒ gemeinsame Dienste-Infrastruktur
- qualitativ hochwertige und schnelle Hilfe bei technischen, organisatorischen und inhaltlichen Anfragen und Problemen
- andere HRZ-Mitarbeiter (Fachleute) von Standardanfragen entlasten und seltener bei der Arbeit unterbrechen

Kunden des Kunden-Service-Centers

- alle Nutzer des HRZs; Studierende und Mitarbeiter der Universität
- andere ggf. nach vorheriger Registrierung/Anmeldung

Welche Abteilungen des HRZs sind involviert?

Am Anfang: Bestandsaufnahme aller relevanten Dienste

- bei uns wahrscheinlich zunächst nur "Beratung" und "Operating"
- überlegen, was *später* zusätzlich einbezogen werden soll

Voraussetzungen für den Betrieb eines Kunden-Service-Centers

In der Reihenfolge ihrer Bedeutung:

geeignete Mitarbeiter (Fähigkeiten/Ausbildung, Persönlichkeitsprofil)

Voraussetzungen für den Betrieb eines Kunden-Service-Centers

In der Reihenfolge ihrer Bedeutung:

- geeignete Mitarbeiter (Fähigkeiten/Ausbildung, Persönlichkeitsprofil)
- 2 institutionelle Verankerung im HRZ

Voraussetzungen für den Betrieb eines Kunden-Service-Centers

In der Reihenfolge ihrer Bedeutung:

- geeignete Mitarbeiter (Fähigkeiten/Ausbildung, Persönlichkeitsprofil)
- 2 institutionelle Verankerung im HRZ
- 3 verwendete Hilfsmittel ("Theke", E-Mail, Internet, Telefon, Request-System, usw.)

Modell

Denkbar ist folgende modellhafte Konstruktion:

- reale Theke
- Helpdesk ("virtuelle Theke") mit mehreren
 Zugangsmöglichkeiten (Telefon, Anrufbeantworter, Fax,
 E-Mail, Web-Formular)
- Request-System

Team des Kunden-Service-Centers I

Leitung durch einen Manager:

- verantwortlich für Organisation, Arbeitspläne, Zuständigkeiten im 2nd-Level-Support, Pflege des Request-Systems
- greift bei Problemen ein
- weist neue Mitarbeiter ein
- verantwortlich für die Qualität des Helpdesks
- verantwortlich bei Problemverfolgung bzw. Priorisierung und Eskalation

Team des Kunden-Service-Centers II

Das Team:

- besteht vorwiegend aus studentischen Hilfskräften und
- sollte auch aus Mitarbeitern bestehen (ggf. teilzeitlich), die schon in den verschiedenen Abteilungen/Gruppen des HRZs tätig waren und daher über Spezialwissen verfügen.

Mitarbeiter zeichnen sich aus durch:

- ausgeprägte Service-Mentalität,
- kundenorientiertes Handeln,
- Teamorientiertheit und
- Kommunikationsfähigkeit.

Team des Kunden-Service-Centers III

Schulung: technische Aspekte

- in allen Dienstleistungsbereichen des HRZs (kompetente Erstauskunft und Beantwortung aller wichtigen Standardfragen)
- permanent weiter gebildet (Niveau halten und weiter ausbauen)

Schulung: Verhalten gegenüber den Kunden

- wertschätzend, glaubwürdig und respektvoll
- Rechte, Normen und Kultur des Kunden respektieren
- Verhalten in Geprächssituationen

Die "Theke" I

- ist Anlaufstelle für persönliche und telefonische Kontakte
- ist geöffnet von ... bis ... und telefonisch erreichbar von ... bis ...; außerhalb dieser Zeiten per Fax, E-Mail und Anrufbeantworter
- kann gewisse Dienste direkt erledigen
- bedient Anrufbeantworter
- bietet kostenlose Flyer und Informationsschriften an

Die "Theke" II

- verkauft Druckschriften für Benutzer und Administratoren
- stellt Papier-Antragsformulare bereit
- nimmt ausgefüllte Formulare entgegen
- kann vergessene Passwörter neu setzen
- legt Poster, Ausdrucke und Scanns zur Abholung bereit
- bietet (Anfangs-)Beratung für gewisse Dienste an
- verfügt über eine Zusammenstellung der Ansprechpartner, inklusive Vertretungen und Anwesenheitsliste

Aufgaben des Helpdesks

- erste Anlaufstelle für alle telefonischen, elektronischen, schriftlichen und persönlichen Kontakte zum HRZ
- Großteil der Anfragen werden schon am Helpdesk qualifiziert bedient und das innerhalb weniger Minuten/Stunden (1st-Level-Support)
- komplexere, aufwändigere Spezialfälle werden zielgerichtet an die Spezialisten weiter geleitet (2nd-Level-Support)

Angebote des Helpdesks I

Hilfe und Beratung zu (fast) allen DV-Aufgaben, die mit Forschung, Lehre, Studium zu tun haben. Einige Beispiele:

- Dienste des HRZs
- Dienste anmelden/abmelden
- Freischalten bestimmter HRZ-Dienste
- E-Mail-Account und andere Accounts beantragen/konfigurieren/löschen
- Viren- und Spam-Bekämpfung
- Fragen zur Sicherheit
- Probleme bei der Chipkarte

Angebote des Helpdesks II

- Einführung in die bereit gestellten Hilfen
- Pflege einer FAQ-DB: Bearbeitungswege bei unterschiedlichen Problemen nachvollziehbar; Vorgehensweisen standardisierbar; online abrufbar
- Störungsmeldungen aufnehmen und bekannt geben
- Gesprächstermine mit Fachberatern vereinbaren
- Zugangsdaten/Passwörter kontrollieren/setzen/korrigieren
- immer aktuelle Dokumentationen zu den häufigsten Fragen bereit halten
- WLAN und VPN konfigurieren
- Sicherheits-Updates einspielen



Request-System I

Bezeichnungen

Open Ticket Request System (OTRS); Ticket System; Ticket Request System; Trouble Ticket System

Aufgabe

Unterstützung der Arbeit im Helpdesk

Request-System II

Aufnahme der Anfragen

- Strategie-Frage: Sollen alle Requests/Anfragen aufgenommen werden?
- Web-Formular hat den Vorteil, dass die Eingabe bestimmter wichtiger Angaben erzwungen werden kann.
- Auch persönliche und telefonische Anfragen können wenn das Problem nicht sofort gelöst werden kann – von den Mitarbeitern eingegeben werden.

Request-System III

- Jede aufgenommene Anfrage wird sofort durch eine E-Mail quittiert mit einer Bearbeitungskennung (=Request ID)
- Diese Request ID kann für zusätzliche Informationen/Nachfragen und zum Nachverfolgen des Problems genutzt werden.
- Informationen über Lösungen stehen für zukünftig ähnlich gelagerte Fälle allen Team-Mitarbeitern ggf. auch allen Nutzern zur Verfügung.
- Es muss ein Eskalations-Algorithmus vorhanden sein, der dafür sorgt, dass keine Anfragen "verloren gehen".
- Maxime: Probleme lösen, nicht verwalten

Web-Seiten I

Das Kunden-Service-Center benötigt attraktive und prominent platzierte Web-Seiten. Web-Seiten bieten Informationen an:

- Öffnungszeiten (Theke, Telefonzeiten)
- Zugang über Fax, E-Mail, Telefon
- Ansprechpartner
- Raum/Ort
- Kunden des Kunden-Service-Centers (Für wen?)
- Verzeichnis, Status und Dokumentation der HRZ-Dienste

Web-Seiten II

Ziel

- möglichst viele Dienste können über das Web direkt benutzt/beauftragt/beantragt werden
- alle Dienste durch höchstens 1–2 Klicks erreichbar

Beispiele

- Anträge zum Download/Ausfüllen
- Kontaktformular, Störungsformular

Web-Seiten III

wünschenswert

- Kunde kann selbst die Daten einsehen, die über ihn gespeichert sind.
- Kunde kann selbst gewisse Daten ändern.

Was wir nicht benötigen I

Technik

- 0900-Service-Nummer
- kostenlose 0800-Nummer
- Call-Center-Ausstattung

Zertifizierung nach ISO 9001:2000

möglich und sehr sinnvoll; aber nicht unbedingt notwendig

Was wir nicht benötigen II

Service-Level-Agreements (SLA)

- wären möglich
- bei uns praktikabel?/notwendig? implizit schon (manche Dienste sind wichtiger als andere!)

Zertifizierung/Qualitätsmanagement I

Qualitätsmanagement kann sinnvoll sein

- alle qualitätsrelevanten Arbeitsabläufe überprüfen, verbessern und in einem Qualitätshandbuch dokumentieren
- Durchführung von kontinuierlichen Verbesserungsprozessen (KVP)

Zertifizierung/Qualitätsmanagement II

Zertifikat ISO 9001:2000

- Überprüfung der betrieblichen Qualitätsmerkmale und der ISO-Verfahrensweisen
- Kundenzufriedenheit; Erreichbarkeit; soziale Kompetenz; Motivation der Mitarbeiter
- alljährliche Überprüfung; Prüfsiegel

ITIL = IT Infrastructure Library

Norm für Support-Abläufe; Service-Desk-Rahmenwerk

Werbung I

Das Kunden-Service-Center des HRZs

- Haben Sie einen Laptop und wollen ihn im WLAN der Universität einsetzen?
- Brauchen Sie einen UNIX-Account oder eine eigene E-Mail-Adresse?
- Haben Sie ein bestimmtes IT-Problem, bei dem Sie selbst nicht weiter wissen?
- Suchen Sie einen bestimmten Ansprechpartner?
- Benötigen Sie Einstiegs- oder Erst-Informationen?

Werbung II

Dann sind Sie hier richtig!

Das Kunden-Service-Center ist die erste Anlaufstelle für alle telefonischen, elektronischen, schriftlichen und persönlichen Kontakte zum Hochschulrechenzentrum. Hier erhalten Sie als unser Kunde direkte, schnelle und kompetente Erstinformation und -Beratung.

Wir hoffen, den größten Teil Ihrer Anfragen im Kunden-Service-Center selbst zu lösen, und das innerhalb weniger Minuten/weniger Stunden. In den restlichen, komplexeren Spezialfällen leiten die Mitarbeiter im Kunden-Service-Center Ihre Anfragen zielgerichtet an die Fachleute im Hause weiter.