

Nome: Guilherme Henrique Gonçalves Silva

Leitura – O Segredo de Luíza (Capítulo 3).

Capítulo 3- O EMPREENDEDOR BUSCA AJUDA

O Capítulo começa com o encontro de Luíza com o professor Pedro. Ela chega na casa dele e a televisão de seu escritório estava ligada, passando uma fita. O professor começa a contar que a fita se tratava do júri de seus alunos, e lhe explica que ele era a apresentação que os alunos fazem ao final do curso de administração, do Plano de Negócios das empresas que criaram, e ressalta a importância deste júri para todos saberem as empresas que estão surgindo e quais precisam da ajuda dos sistemas de suporte e de toda sociedade.

O capítulo mostra a importância das MPME (micro, pequenas e médias empresas) na economia mundial, contribuindo significativamente para a geração de empregos para o PIB dos países, para a exportação e para a geração de tecnologia. E informa ainda, os sistemas essenciais para o nascimento e sobrevivência delas no sistema econômico.

Também são apresentados os sistemas de suporte, que são constituídos por todas as forças sócio - políticas e econômicas que criam um meio ambiente para que o empreendedor e pequena empresa possam receber o tratamento e as condições necessárias ao seu crescimento e fixação. Governos, associações de classe, formadores de opinião, líderes de qualquer área devem trabalhar, cada um com suas condições e ferramentas para que se consiga esse desenvolvimento. Essa é, efetivamente, uma das questões fundamentais na área de empreendedorismo.

O empreendedor precisa saber separar os assuntos entre si, também os separar da vida pessoal, e assim tratá-los com a profundidade requerida. O professor Pedro, ao longo do diálogo com Luíza, a questiona de fatores que julga importantes como, se ela já tinha respondido um questionário “Teste sua ideia de empresa” e a respeito de um mentor para seu empreendimento, que atuará como consultor. Luíza responde que já tem em vista quem pretende convidar para ser seu mentor, e dali segue até a fábrica de biscoitos para encontrá-lo. Ele era o dono e presidente da Biscoitos Santa Luzia, André Ferreira Oliveira.

Ele fala da importância de otimizar seu tempo, e do cuidado necessário na contratação de um sócio ou colaborador, ele diz que é de suma importância você procurar obter o maior número de informações sobre o interlocutor, de modo a criar um clima favorável. Enfim, depois de muitas horas trocando ideias com seu André, Luíza sai de sua sala preparada para organizar seu tempo e executar seu Plano de Negócios e analisar se seria viável concretizar o sonho de abrir a Goiabadas Maria Amália.

O professor Pedro também discorre sobre a importância da capacidade de concentração e do alheamento de todos os demais problemas. Outra capacidade que precisa ser desenvolvida é a de persuasão, que deve ser utilizada para se enfrentar o inesperado, e precisa ser feita com muita preparação muito cuidadosa, possuindo a maior quantidade possível de informações sobre o interlocutor, criando assim um clima favorável.