

GUILHERME RIBEIRO SCHEFFER DA ROSA

Celular: 51 98197-3583

E-mail: guilherme-scheffer@hotmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/guilherme-scheffer

Endereço: Rua Franklin, nº 200. Jardim Itú Sabará.
Porto Alegre/RS

Dados pessoais: Brasileiro, solteiro, 23 anos

OBJETIVO

Busco colocar minhas habilidades e conhecimentos em prática com objetivo de entregar soluções aos diversos problemas e atividades que possam aparecer, para assim, contribuir tanto para o desenvolvimento da empresa quanto para o meu desenvolvimento profissional.

PONTOS FORTES

- Ótimo em relações interpessoais
- Iniciativa e espírito de liderança
- Boa comunicação escrita e oral
- Facilidade com trabalho em equipe
- Boa habilidade em análises
- Comprometido e dinâmico
- Ótima postura profissional
- Otimista
- Criativo em projetos, ideias e planos.

QUALIFICAÇÕES

- Conhecimentos intermediários em Word, Excel, Power Point, Outlook, Internet e Windows.
- Inglês: Avançado
- Espanhol: Básico
- Python
- JavaScript
- React
- SQL
- Power BI

CURSOS COMPLEMENTARES

2022- Formação Data Science –
Alura (102 horas)

2019- Outbound Marketing & Sales –
outboundgo

2015- Aprendizagem em
Serviços Administrativos- Senac RS
(Dezembro/2015 – Julho /2016).
horas).

EXPERIÊNCIA DE TRABALHO

Analista de Marketplaces

Iluminim Led | Janeiro de 2021 - Junho de 2022

- Lider do Setor de Marketplaces
- Responsável por gerenciar todos processos que circundam os Marketplaces como Mercado Livre, B2W e Magazineluiza
- Tomar decisões baseadas em dados para melhorar os resultados do setor

Estagiário de Inteligência Comercial

GROU – Inovação para Gestão de Pessoas | julho de 2019 - Junho 2020

- Realizar busca e validação de leads através de ferramentas
- Criar e-mails e estruturar cadências para prospecção
- Criar e-mails e estruturar cadências para nutrição de leads
- Realizar pesquisas de mercado
- Realizar estudos e análise da concorrência

Vendedor Externo

RUMO CERTO DISTRIBUIDORA DE CEREAIS LTDA | agosto de 2018 - janeiro de 2019

- Atuar como vendedor externo atendendo o comércio varejista.
- Prospectar restaurantes em potencial.

Estagiário de Vendas

Mobibox Comércio Eletrônico de Acessórios Para Celular LTDA | agosto de 2017 - janeiro de 2018

- Realizar venda direta de acessórios para celular, atuando no escritório da UBER.
- Analisar comportamento e propor estratégias

Jovem Aprendiz

Lojas Renner S.A | agosto de 2016 - janeiro de 2017

- Auxiliar nas rotinas administrativas da área de TI
- Auxiliar nos testes do APP Renner
- Auxiliar no SAC

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Uniritter

Formado - Tecnólogo em Marketing | Março de 2017 - Julho de 2021