

Aujourd'hui, jeudi 18/11/2021 au lycée parc de Vilgénis, notre classe de BTS SIO a pu assister à une présentation de 2 heures faite par Stéphane Treppoz sur le métier et la vocation d'entrepreneur à la demande de l'association 100 000 entrepreneurs. Stéphane Treppoz, ancien directeur de Sarenza, est né le 26 avril 1966 à Lyon, il a été diplômé de HEC en 1989, il s'est ensuite lancé dans l'entrepreneuriat à l'occasion d'un service civique. Il a ensuite travaillé à la générale des eaux (devenue Vivendi) où il s'est vu confier la direction d'AOL jusqu'en 2004. En 2007, il devient un des fondateurs de Sarenza qu'il revendra en 2018.

Durant son intervention, il a pu nous apprendre ce que voulait dire être entrepreneur et en quoi consistait cette "vocation" il nous a appris qu'être entrepreneur signifiait porter un projet qui nous est important, qu'il réussisse ou pas, que le plus important était que si un projet nous tenait à cœur, il fallait y aller à fond et mettre tous les moyens possibles dedans, car un projet nécessite, pour être mené de A à Z, un grand investissement.

Il nous a aussi appris que tout ce que nous apprenions à l'école était important même si nous n'en avons pas l'impression, le français par exemple peut être décisif pour obtenir un emploi car le recruteur prendra la personne qui s'exprime le mieux et qui est la plus compétente. Le sport est également important, car il permet d'apprendre le travail en équipe et que, tout seul, il est plus difficile de réussir. Un entrepreneur se doit donc de travailler en équipe pour mener un projet à son terme, il doit admettre qu'il ne peut réussir tout seul car par exemple sans client l'entrepreneur ne peut pas vendre.

Il nous a aussi donné des conseils qui sont vrais autant pour le métier d'entrepreneur que pour la vie en général telle que pour en citer quelques-uns, il ne faut pas prendre un échec comme un fait, mais comme une occasion d'obtenir de l'expérience et ne plus refaire cette erreur, ou bien que pour qu'un projet marche, il faut y consacrer du temps y mettre de l'argent et trouver le bon marché.

Il nous a aussi appris que dans le monde de l'entrepreneuriat avoir des concurrents n'était pas un mal, car cela pousse à faire mieux que cette concurrence.

Il nous a aussi appris que dans ce milieu qu'est l'entrepreneuriat, il faut savoir entendre les signaux faibles, c'est-à-dire écouter son instinct, il faut faire confiance à son intuition.

Il nous a aussi appris que pour créer son entreprise, il fallait faire confiance aux bonnes personnes, il faut seulement s'entourer des personnes qui nous tirent vers le haut.

Il nous a aussi appris qu'avant de devenir entrepreneur, il fallait se poser la question de si on était fait pour ça et se demander en quoi si on veut vendre un produit en quoi est-il unique.

Pour finir, il nous a donné les choses obligatoires pour devenir entrepreneur comme être ponctuelle, assidue, ne pas prendre l'argent en critère numéro 1, ne pas se trouver de fausses excuses, avoir une bonne tenue vestimentaire, respecter l'autorité, avoir le sens de l'effort, savoir vendre son entreprise au bon moment, ne pas procrastiner, ne pas se faire avoir, et le plus important se sentir utile et faire ce qu'on a envie pour ne pas avoir fait travailler pour rien.

Donc, pour conclure, l'intervention de Stéphane Treppoz nous a permis de comprendre ce qu'était le métier d'entrepreneur et les erreurs à ne pas faire dans ce milieu, il nous a également donné des conseils aussi vrais dans le monde de l'entrepreneuriat que pour la vie en général.