

## Contato

11995709281 (Mobile)  
guilhermelooou@hotmail.com

www.linkedin.com/in/guilherme-loureiro1 (LinkedIn)

## Principais competências

Estratégias de marketing

Mídias sociais

Marketing

## Languages

Português (Native or Bilingual)

Inglês médio (1100-1500) (Full Professional)

# Guilherme Loureiro

Key Account | Marketplace | Ecommerce  
São Paulo, São Paulo, Brasil

## Experiência

### Ascensus Group

#### Key Account

setembro de 2022 - fevereiro de 2023 (6 meses)

São Paulo e Região

- Responsável pelo sell-in e sell-out de produtos da loja;
- Gestão de Vendas, estoque;
- Cadastro de produtos na plataforma Galactix;
- Implantação de Novos Market Places;
- Experiencia nas plataformas dos principais Players como Amazon, B2W, Magalú, Cnova, Carrefour, Fastshop, Cassol, Meli, Olist, Webcontinental, Leroy, Madeira Madeira, Novo Mundo, Colombo, Kabum, Shopee;
- Conciliação Financeira;
- Cadastro de Campanhas nos Portais;
- Administração Vendas e Estoque Fulfillment Meli e Olist;
- Suporte ao departamento de logística;
- Suporte ao departamento de SAC;
- Balanceamento de produtos Estoque Matriz X Estoque E-commerce.

### YAV Digital

#### Analista de marketplace pleno

abril de 2022 - setembro de 2022 (6 meses)

São Paulo, Brasil

### Conecta Lá

#### Key Account | Marketplace | Ecommerce

julho de 2021 - fevereiro de 2022 (8 meses)

São Paulo, Brasil

- Gestão de carteira de sellers de grande potencial;
- Relacionamento comercial com os sellers;
- Análise de mix dos produtos integrados na plataforma;
- Estratégias para alavancar as vendas;

Acompanhamento, sugestões de ações e validação de campanhas nos marketplaces;  
Monitoramento dos indicadores de desempenho;  
Acompanhamento de preço dos produtos no mercado- google shopping;  
Monitoramento de preços da concorrência;  
Negociação de comissão com os sellers e canais;  
Interface com time de logística, financeiro, SAC, BI e TI.

## Shop tem

### Assistente comercial pleno

junho de 2020 - abril de 2021 (11 meses)

São Paulo, Brasil

- Negociação e desenho de portfólio com fornecedores;
- Negociação comercial;
- Gestão de estoque;
- Análise de relatórios Gerenciais;
- Acompanhamento de indicadores (DOH, DOS, Ruptura, Itens sem venda, entre outros);
- Cadastro de fornecedores e novos produtos;
- Emissão de pedidos;
- Acompanhamento e gestão de agenda de entrega;

## Ar Brasil Comercio De Pecas De Refrigeracao

### Analista

maio de 2019 - março de 2020 (11 meses)

São Paulo, Brasil

- Gestão do Site e Social Media (Instagram, Facebook, WhatsApp e Twitter);
- Análise de relatórios como Google Analytics e SEO;
- Desenvolvimento de Landing Page, Banners, Briefings, Vídeos, Imagens e Releases;
- Definição de sortimento entre as vitrines;
- Ajuste de imagens com Photoshop;
- Manutenção Website (Imagens, Títulos e descrições);

## Infotel Distribuidora

### Analista de marketing

novembro de 2017 - novembro de 2018 (1 ano 1 mês)

São Paulo - SP

- Desenvolvimento de Midia Kit junto aos parceiros;

- Desenvolvimento de Landing Page, Banners, Briefings, Vídeos, imagens e Releases;
- Gestão do Site e Social Media (Instagram, Facebook, WhatsApp e Twitter);
- Análise de relatórios como Google Analytics e SEO;
- Definição de sortimento entre os espaços;
- Ajuste de imagens com Photoshop;
- Alterações de Banner;
- Manutenção Website (Imagens, Títulos e descrições);
- Gestão do Cadastro em parceiros;

#### GDS Technology ltd

##### Analista de contas médicas

novembro de 2015 - outubro de 2016 (1 ano)

##### Análise e conciliação de contas

Conferencia de saldo existente nas guias médicas, minimizando erros, e assegurando a correção das operações contábeis.

---

## Formação acadêmica

#### FIAP

Curso Superior de Tecnologia (CST), Tecnologia da Informação · (fevereiro de 2023 - dezembro de 2024)

#### Universidade Anhembi Morumbi

bacharelado em psicologia, Psicologia · (2019 - 2023)

#### Faculdade Carlos Drumond de Andrade

tecnólogo, Marketing · (2015 - 2017)