

李红亮创业故事

李红亮，1985 年生于湖南岳阳，湖南金生水科技有限公司董事长，财乎 APP 联合创始人，湖南生财有道公司联合创始人，深圳世纪海岸董事，拔山学堂创始人之一，2008 年毕业于湖南师范大学，后进修中南大学金融哲学博士。

01 痛苦的童年记忆

1985 年 X 月 X 日，我在湖南岳阳一个偏僻的小山村里出生了，和我同辈的还有仅大一岁多的姐姐。

家里祖辈务农，自打我记事以来，拔草、施肥、插秧、割稻……满脑子都是这些劳作的记忆。那时候家里唯一值钱的东西，就是两间破屋子，和两头猪仔。

父母对我的期望不高，只希望我学门手艺，以后有口饭吃。像考个大学，当老师和公务员这些事儿，也就偶尔提过几次。

如果照这样发展，大概就和父母料想的那样，找个工作养家糊口罢了。一家人日子虽然艰苦，倒也勉强能吃饱穿暖，没什么怨言。

可惜好景不长，因为当年“特殊政策”的影响，家里的房子被拆掉了一间，猪也被人拉去抵债。

那天晚上，一家人挤在不足 40 平米的小屋里，母亲开玩笑和我说：“你是两头猪仔换来的”。年幼的我虽然不知道事情的原委，但也能感受到母亲话里的无奈，只得愧疚地低下头，暗自立誓一定要让家人过得更好。

02 艰难的决定

通过自己的努力，我考上了当地一所还不错的高中。受到当时务工潮的影响，看到村里的同龄人“衣锦还乡”，我也开始有了外出“挣钱”的想法。

那时候认为只要挣到了钱，就可以让家人过上好日子。毕竟在偏僻的小山村里，很多人都不知道念书有什么用，能把钱落袋为安才是正经事。

经过再三考虑，我最终决定放弃学业，和同村的大哥去沿海城市务工。

我做好充足的准备，以为父母会赞同我的决定，让我出去工作。但是当我把想法告诉他们之后，他们却无论如何都不答应。

虽然那时候我不知道念书会带来什么，但看在父母这样坚持，我还是回到了学校继续念书，不过“赚钱”的想法一直都藏在心里。

03 穷人的孩子早当家

后来，我考上了湖南师范大学。为了毕业后能够拿更高的工资，我选了当时热门的电子工程专业。

考上大学固然是件开心的事情，但学费和生活费的压力却让一家人焦头烂额。父母四处奔走，才给我筹借到第一年的学费。

进入学校的那一刻起，我已经明白，除了努力读书之外，还要想尽办法赚取学费和生活费。当时，宿舍的同学每个月有 500 块的生活费，而我只有 200 块不到，省吃俭用也就够半个月。吃穿全挑最便宜的，其他消费就更别说了。

于是我利用一切课余时间做兼职，从端茶倒水、到做家教、卖笔记复印件……能想的办法全想了，才勉强够日常开销。

有人用“穷人的孩子早当家”来赞美穷人家的小孩聪明懂事，但我知道自己没有这么高尚，只知道如果不这样做，就吃不饱饭。

04 人生的低谷

2008 年，我从大学毕业。原本应该光明的前途，被全球金融危机打破了。计划中的高薪就业没有来，企业破产、员工失业……萧条的阴云笼罩着各行各业。

自从我毕业之后，就没找到一个能超过两个月的工作。记得那年 8 月初，长沙伏天里最热的那个周末，我在连续加了四天班之后再次失业，原因是公司垮了，这份工作我才刚刚干了 27 天。

那天晚上非常热，我住的阁楼上只有一个二手的电扇，恰好又停了电。于是我卷着凉席来到了湘江的大堤上，准备在那里过夜，兜里揣着仅剩的两千多块钱。

看着天空中星光点点，我的脑袋里一直不得宁静，为自己的后路在做打算。

当时移动互联网的风潮还没有到来，但第一代山寨 IPHONE 的橘子手机，已经在中国小有热度。当时为了方便找工作，就花 400 块钱买了一个。

手机里有一款小游戏引起了我的兴趣，再想想自己毕业后的见闻，一个目标在我心里明确下来——我要做一款手机应用，以后用手机的人肯定会越来越多。

05 穷则思变

想要做一款手机应用，光靠本科学的那点知识肯定是不够的，为了实现这个目标，我就必须要想办法学习编程。

看着手上仅有的两千多块钱，想着还要过一段失业的穷日子，我只得去买了几本二手教材，拿着大学打工攒钱买的旧电脑，开始了编程学习之路。

苦于没有软件编程基础，起初也就只能跟着书上一步步做。学了一段时间之后，感觉进步确实太慢了，就想着干脆跑去周边的大学旁听。

因为是偷偷溜进去的，自然也免不了会被老师和同学认出来。在被撵出去几次之后，我

终于在班上一名同学的帮助下，和那个班的编程老师搭上了线。

用自己剩下不多的钱请了几顿饭，他最终答应我可以去他的课上旁听了，从此我也告别了东躲西藏的日子。

虽然解决了旁听的问题，但是手里剩下的钱已经不够我生活一个星期。为了方便去听课，我特地在河西找了一份网管的工作，虽然一个月只挣 1500 块，但也勉强够我生活了。

学生上课都是在白天，所以我和网吧老板申请只做夜班。这样我就可以白天去上课，晚上回网吧工作，空闲的时候学一下编程。

这样的日子一晃就是一年多。在我有足够的把握之后，就辞掉了网管的工作，回到租住的阁楼里，开始独自研发手机应用。

06 有志者事竟成

拿着做网管攒下的钱，我在 2011 年夏天写完了第一个手机应用，是一个网络资讯平台。当时移动互联网的浪潮正盛，应用刚上线不久，就被一家互联网公司看上了。

几经接触之后，最终卖到了 2000 万元的价格。收到对方打来的钱款时，我突然有点不知所措。或许是贫穷给我留下了太深刻的记忆，一时间我竟然不知道应该怎么处置这笔钱。

稍微平复下情绪，我先在住所附近的饭店吃了顿“好的”——比往常多点了一份鸡肉，不得不说，这是我自打毕业以来，吃得最贵的一顿饭。

那天晚上我一宿没睡着，第二天一早，就给家里打去了 300 万元，让家里拿这笔钱修一栋新房。

母亲收到钱后的第一件事，居然是让我去派出所自首。一辈子没见过这么多钱的她，怀疑我是不是干了什么违法犯罪的事情。

听完我解释之后，一向坚强的母亲居然哭出了声，嘴里还说着让我赶紧回趟家，给先辈们烧点纸。

07 意外收获

赚到了人生的第一桶金，我并没有打算停下脚步。倒也不是我贪心，只是挣到的钱迟早会有消耗完的那一天，所以我必须不断挣更多钱。

在安顿好了家人之后，我又回到了长沙，找了几个志同道合的朋友，正式走上了创业之路。

起初我们只是帮人做软件外包，尽管每天起早贪黑，兢兢业业，生意却总是不温不火。作为项目的发起人，失眠掉发已经是家常便饭。

机缘巧合之下，在朋友的饭局认识了留学美国的梁续军博士和王红欣博士。两位金融界大佬听完我的创业故事之后，纷纷聊起了自己的理财心得，言语间无不让我感慨，财商对于年轻人来说多么重要。

身旁的好友见我们聊得如此投缘，提议干脆自己开发个程序，由两位博士和广大网友分

享自己的理财心得。

没想到话音刚落，就得到了在座各位一致认可。经过近半年时间的精心筹备，“财乎 APP”就在一场饭局之后诞生了。

08 清晰的见解

和“财乎 APP”一同诞生的，还有“拔山商学院”。因为我们多位创始人，均出自北京大学 1983 级，所以取谐音名“拔山”。

同时也表达两位留洋博士，对祖国山河民众的热爱，借用梁簪溟先生所言：“我生有涯愿无尽，心期填海力移山！”

梁博士在写给“拔山商学院”的赠言里写道“尤瓦尔赫拉利说，在一个信息爆炸却多半无用的时代，清晰的见解就成了一种力量。”

这句“清晰的见解”，就是拔山投教学堂创办的初衷和价值所在，是博士团队打造系列课程的出发点和落脚点，是“拔山”真正的力量之源。

在和博士们的交谈中，我切实感受到正确的财商对于创业、投资乃至是生活，都有着千丝万缕的关联。

09 细水方可长流

我很喜欢“拔山商学院”的那句标语：“在长期主义之路上，与伟大格局观者同行，做时间的朋友。”

的确，很多时候一个人能够走多远，关键看与谁同行，毕竟没有谁天生就应该富有。贫穷的人有无数种原因，但富有的人都是通过一分一厘的积累，再加上正确的理财观念获得成功的。

通过和博士们长达两年时间的打磨，《拔山投资教育课程》终于在近期和大家见面了。这份长达 146 节，包含投资理财观念、股票、基金、固定收益、保险等专业知识的财商系统课程，真正做到了从理念到实践，覆盖生活中所有常见的金融投资场景。

同时，面向不同观众群体，课程编排遵循从入门课，到进阶课，再到高阶课的阶梯模式，由浅入深循序渐进。通过提供“清晰的见解”，协助学员在资本市场的大海稳健航行，最后安全抵达财富自由的彼岸！

博士告诉我们，《拔山投资教育课程》不是一份教人投机取巧，快速致富圣经。其目的，首先是向没有理财观念的人普及财商知识，熟悉资本市场的规律，逐步累积财富，避免被不良团伙“割韭菜”。

我们通过“拔山商学院”，把博士们的真知灼见分享给您，本身就是带有半公益性质。互联网上各类暴富神话层出不穷，网红“专家”随处可见，动辄 6 位数的精英课、财富课……有多少是经过市场剖析和资本实践的呢？我们不得而知。

10 砥砺前行

我的创业故事到这里就结束了，相信有很多人和我一样，都是从穷苦山村里走出来，想通过自己的双手在大城市里有一番作为，但资本市场的凶险让很多人苦不堪言。

P2P 接连爆雷、套路贷频发，股票被割韭菜……就连租个公寓，办个健身卡都遭遇跑路，这让很多原本就拮据的家庭雪上加霜，更别提积累财富和实现财富自由。

在此，我真诚的建议大家，能够在博士大咖们的指引和提携之下，避开风险少走弯路。用专业系统的投资理财知识，安全平稳的实现财富自由之路。

恳请各位切勿轻信暴富神话，没有什么捷径和“内部消息”能比系统掌握金融知识更加安全有效，更能帮您创造财富的。

也希望今后在“拔山商学院”，能听到更多朋友讲述自己理财致富的故事，让我们一起来见证下一个亿万富翁到底是谁！