

基本信息

姓 名：刘柏宏

出生年月：1993.05

民 族：汉

身 高：177cm

电 话：13889138123

政治面貌：中共党员

邮 箱：liubohong@qq.com

毕业院校：广东师范专科学校

住 址：广东省广州市海珠区

学 历：大专

教育背景

2011.09-2014.06

广东师范专科学校

市场营销（大专）

主修课程：管理学、微观经济学、宏观经济学、管理信息系统、统计学、会计学、财务管理、市场营销、经济法、消费者行为学、国际市场营销

校内实践

2012.05-2013.06

广东师范专科学校

辩论队（队长）

职责描述：

- 负责 50 余人团队的日常训练、选拔及团队建设；
- 作为负责人对接多项商业校园行活动，如《奔跑吧兄弟》大学站录制、长安福特全球校园行、《时代周末》校园行；

2013.11-2014.03

沟通与交流协会

创始人/副会长

职责描述：

- 协助省沟通协会创立分部，从零开始组建初期团队；
- 策划协会会员制，选拔、培训协会导师，推出一系列沟通课程；配合其他社团组织，承办诸如演讲、主持、讲坛等省级/校级活动；

工作经历

2019.10-至今

漫圈投资控股集团

副总监

工作描述：

- 负责协助集团旗下事业部开展各项工作，制定品牌传播方案；
- 结合集团与事业部发展，制定营销策略、广告策略、品牌策略和公关策略，组织推进执行；
- 制定和执行媒体投放计划，跟踪和监督媒体投放效果，进行数据分析与撰写报告；
- 负责公司品牌形象和价值提升的持续优化，提高品牌知名度；
- 研究行业发展动态，定期进行市场调查,为产品更新提供建议。

2014.10-2019.10

中南科技有限公司

市场及运营总监

工作描述：

- 根据公司发展情况进行战略调整，配合前端销售部门搭建销售渠道；
- 负责公司品牌形象和价值提升的持续优化，提高品牌知名度；
- 研究行业发展动态，定期进行市场调查,为产品更新提供建议；
- 负责公司部门(营运、品牌策划)制度规范，负责组织及监管市场部关于对外合作、渠道管理、媒体合作、推广策划以相关工作的落实。

## 项目经历

### 集团品牌升级发布会

- 集团全新品牌 logo 及 VI 上线，在多渠道进行了传播；
- 企业 VIP 客户群体逾 60 人，结合了线上发布、线下体验；
- 后续媒体报道持续升温，子品牌罄玉结合代言人罗嘉良制造话题营销，为期 3 周；

### 漫圈商业模式发布会

- 整场活动以会议+洽谈双重模式进行，首日以介绍漫圈内部平台资源优势，政府背景优势等为主，一对多推介会进行推广普及；
- 现场签署地方合作意向书，如：新疆、江西、浙江等优秀企业商户；
- 中国的波尔多为宣传点，主推旗下新疆大型项目，罄玉生态葡萄庄园、沙漠主题俱乐部等，制造营销、品牌热点。

### 投资控股集团 6A 自媒体生态圈建设

- 本项目重构了公司现有微信企业号的功能与架构。
- 提高公众号的关注粉丝量的同时，对于有客户进行统一宣传，统一管理。

## 奖项荣誉

2014 年 广东师范专科学院自强社 “优秀社员”

2013 年 “三下乡” 社会实践活动 “优秀学生”

2013 年 广东师范专科学院学生田径运动会 10 人立定跳远团体赛第三名

2012 年 广东师范专科学院盼盼杯烘焙食品创意大赛优秀奖

2011 年 广东师范专科学院 “畅享青春” 微博文征集大赛二等奖

## 所获证书

市场营销证书

计算机四级证书

大学英语四、六级证书 (CET-4, CET-6)

## 掌握技能

通过全国计算机二级考试，熟练运用 office 相关软件。

熟练使用绘声绘色软件，剪辑过各种类型的电影及班级视频。

大学英语四/六级 (CET-4/6)，良好听说读写能力，快速浏览英语专业书籍。



## 自我评价

拥有多年的市场管理及品牌营销经验，卓越的规划、组织、策划、方案执行和团队领导能力，积累较强的人际关系处理能力和商务谈判技巧，善于沟通，具备良好的合作关系掌控能力与市场开拓能力；

敏感的商业和市场意识，具备优秀的资源整合能力、业务推进能力；

思维敏捷，有培训演讲能力，懂激励艺术，能带动团队的积极性；

擅长协调平衡团队成员的竞争与合作的关系，善于通过培训提高团队综合能力和凝聚力。