# **CONHECIMENTOS POWER BI**

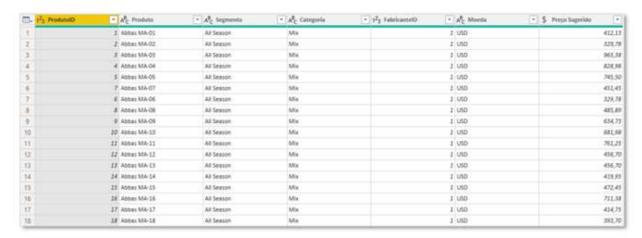


Abaixo você terá atividades para realizar no Power Query e no Power BI Desktop, faça conforme solicitado no decorrer do teste, caso veja uma possível melhoria ou oportunidade de acrescentar informações relevantes sinta-se à vontade.

Boa sorte!

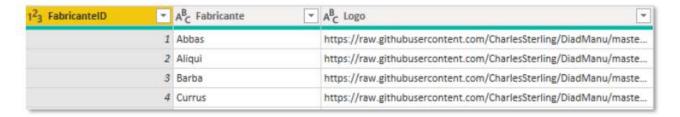
## RECURSOS DO POWER QUERY

- Analise os dados e adicione os arquivos com as fontes xlsx, .csv e pasta.
- Faça as tratativas nas tabelas importadas no Power Query:
  - Para a Tabela Product\_table, renomeie para Produto e faça as tratativas para ficar como na imagem abaixo:

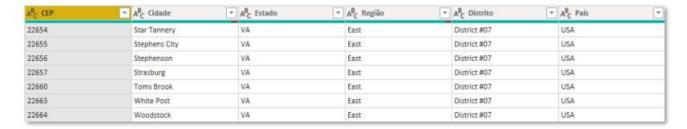


Observação: Valores da coluna Categoria alteram somente quando surge um novo valor.

→ Para a Tabela Fabricante, faça as tratativas para ficar como na imagem abaixo:

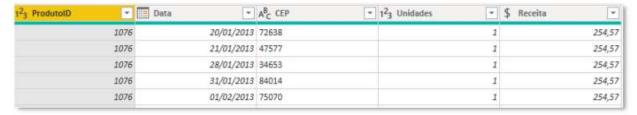


→ Para a Tabela geo, renomeie para Geografia e faça as tratativas para ficar como na imagem abaixo:

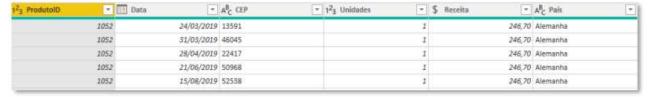


→ A tabela USA e Internacionais são para a mesma finalidade e possuem dados em comum. Una o conteúdo das duas e renomeie-a como Vendas, configure para ficar como nas imagens abaixo:

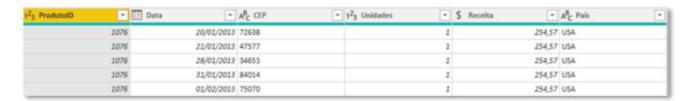
#### Consulta USA:

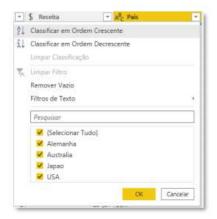


#### Consulta Internacionais:



## Consulta Vendas (Internacionais+USA):





Observação: a tabela duplicada não precisa ir para o Power BI Desktop, já que os dados estarão em Vendas. Evite que ela sobrecarregue o carregamento do modelo de dados, sem excluí-la.

Crie uma Tabela Calendário com os campos como na imagem abaixo:



A tabela Calendário pode ser feita no Power Query ou DAX, como achar melhor e/ou mais viável.

# 2. RECURSOS DO POWER BI DESKTOP

Crie o primeiro relatório Análise de Vendas como exibido abaixo e siga as instruções:



- Deixe todos os valores de moeda como \$ (Estados Unidos);
- Na visão <u>Receita e Unidades por ano</u>, deixe possível percorrer pela hierarquia Ano>Trimestre>Mês;
- Utilize a liguagem DAX para criar alguns campos utilizados no gráfico acima:
  - . Total de receita;
  - . Receita média;
  - . Total de unidades vendidas;
  - . Variedade de produtos vendidos (É a quantidade de Produtos diferentes vendidos);
  - . Maior receita;
  - . Menor receita;
  - .Range de valores com o campo Receita

(Abaixo de 500, Entre 500 e 1000, Entre 1001 a 1500, Entre 1501 e 2000, Acima de 2000).

- Nas visões que utilizam o Range de valores deixe-as ordenadas com o valor do Range crescente, não alterando sua ordem de acordo com os valores que cada um contém;
- Quando n\u00e3o houver valor nos campos de medidas, no lugar de "em branco" deixe como 0 (zero);
- Coloque um botão limpar filtros, onde ao clicá-lo limpa todas as seleções feitas no relatório;

Favor retornar o e-mail com o arquivo ".pbix" criado no teste, em até 2 horas após o recebimento dele. Envie mesmo se não tiver concluído todas as tarefas. Se necessário, compacte o arquivo antes de enviá-lo por e-mail.