

Questões que o banco pode dar soluções:

1. Buscar os clientes recorrentes, a fim de poder aplicar descontos no momento do pagamento.
2. Identificar quais peças foram utilizadas em serviços prestados em um veículo específico, com objetivo de poder aplicar um eventual garantia caso as mesmas sofram defeito.
3. Identificar o fornecedor de uma peça, caso seja necessário solicitar mais peças ou a troca/garantia da mesma.
4. Identificar o cliente no momento da devolução de um determinado veículo, para pessoas físicas a mesma pessoa que entregou o veículo e para pessoas jurídicas algum funcionário devidamente autorizado.
5. Identifica os veículos e seus proprietários com agendamentos caso o prazo seja estendido, tanto pessoas físicas como jurídicas possuem contato.
6. Identificar os veículos com maiores orçamentos envolvidos.
7. Identificar a ordem de serviço, o veículo e mecânico responsável pela ordem.
8. Localizar as peças mais usadas para poder comprar uma maior quantidade em segurança.
9. Identificar os orçamentos que resultaram em agendamento e os que viraram ordem de serviço diretamente.
10. Localizar as formas de pagamento utilizadas por cada cliente e se utilizaram ou não prestações.



