



Engenharia de Requisitos

Me. Marco Ikuro

Hisatomi



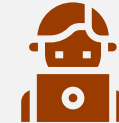
Negociação de Requisitos

1



Processos de Negociação de
Requisitos

2



Requisitos Mal Especificados:
Causas e Efeitos

3

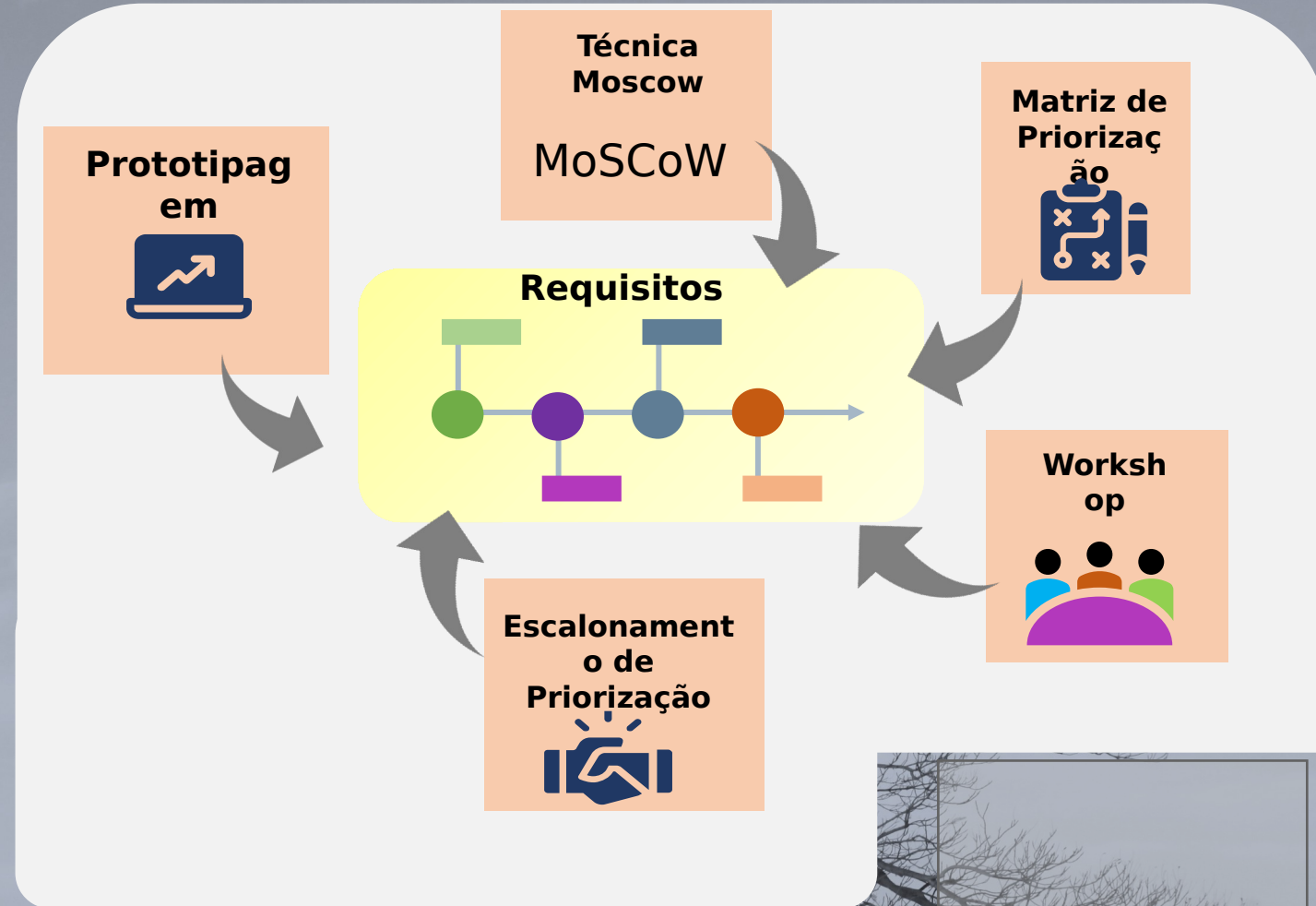


Técnicas de Negociação de
Requisitos

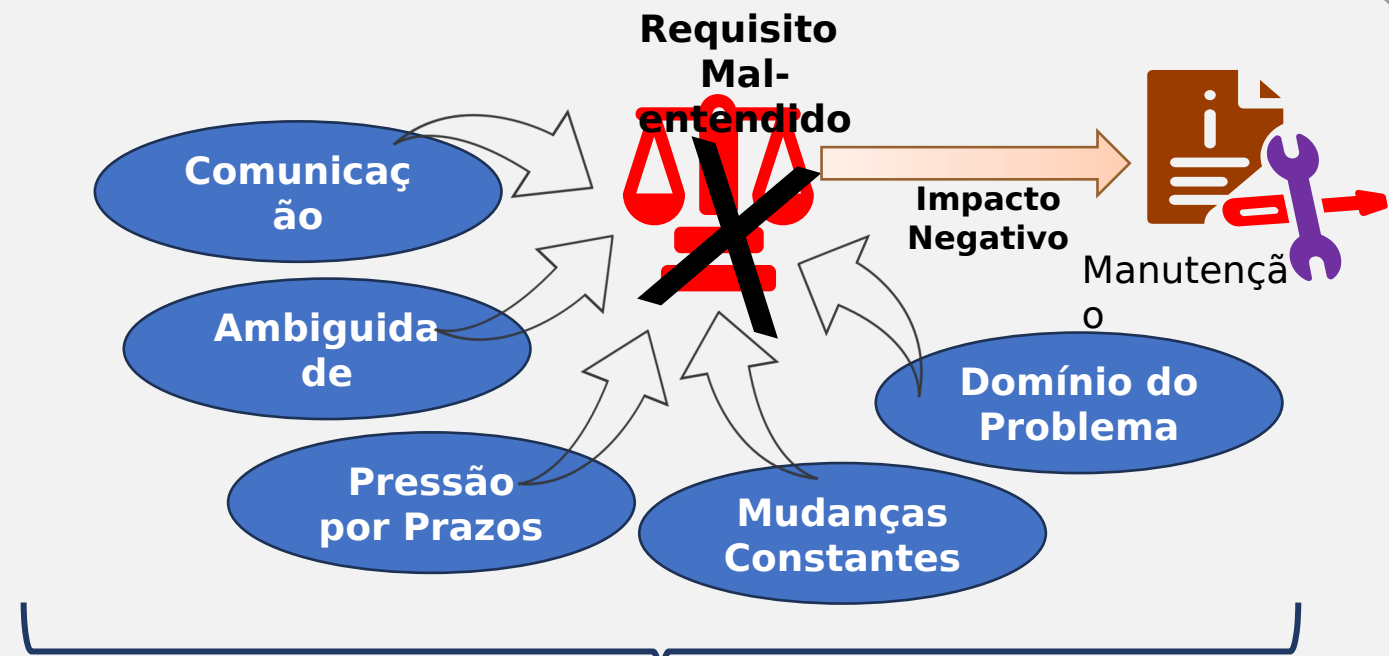
Negociação de Requisitos



Técnicas de Negociação



Requisitos Mal-entendidos



Benefícios

- Evitar Retrabalho
- Gerenciar Atraso
- Aumentar Satisfação dos Stakeholders
- Diminuir Riscos



Requisitos Mal-entendidos



Benefícios

- Evitar Retrabalho
- Gerenciar Atraso
- Aumentar Satisfação dos Stakeholders
- Diminuir Riscos



Agradecido, até a próxima!



Processo
de
Negociação



Engenharia
de Requisitos



Requisitos
Negociados

**Estudante, continue sendo
PROTAGONISTA da sua vida!**

**Desejo excelentes
resultados!**