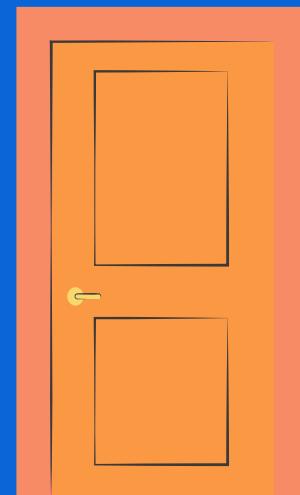
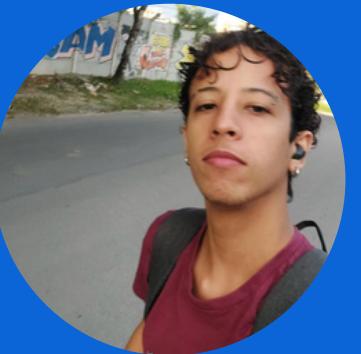


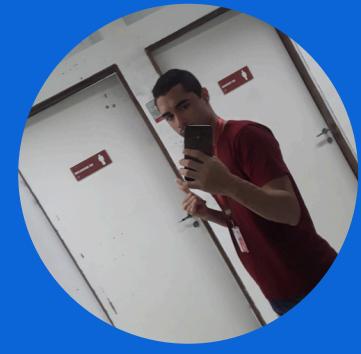
# Pode abrir aí? 1º Status Report



# Nosso time



Arlen Ferreira da Silva Filho  
[afsf2@cin.ufpe.br](mailto:afsf2@cin.ufpe.br)



Hyán Lucas Vieira da Silva  
[hlns@cin.ufpe.br](mailto:hlns@cin.ufpe.br)



Gustavo Diego da Silva  
[gds4@cin.ufpe.br](mailto:gds4@cin.ufpe.br)



Isaque Teixeira Diniz  
[itd@cin.ufpe.br](mailto:itd@cin.ufpe.br)



Maria Bezerra de Mello Araujo  
[mbma@cin.ufpe.br](mailto:mbma@cin.ufpe.br)



Rafaela Fernandes Leão  
[rfl5@cin.ufpe.br](mailto:rfl5@cin.ufpe.br)

# Resultado

– Qual nosso contexto?



Fonte:



Empresas Recife	
Abertas	2.638
Fechadas	1.586

## Dinâmica empresarial por empreendimento no Recife

● Abertas ● Fechadas



# Resultado

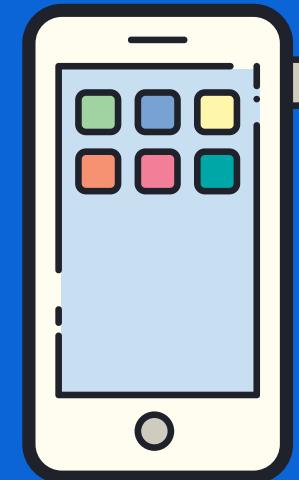
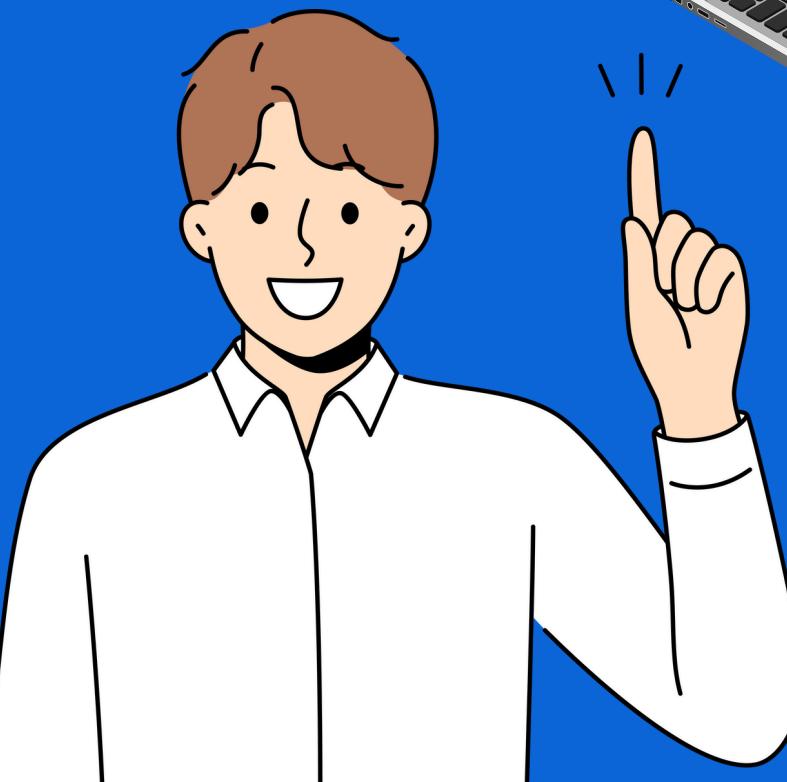
- Qual o local mais apropriado para minha empresa?
- Quais e quantas empresas estiveram nesse mesmo lugar?



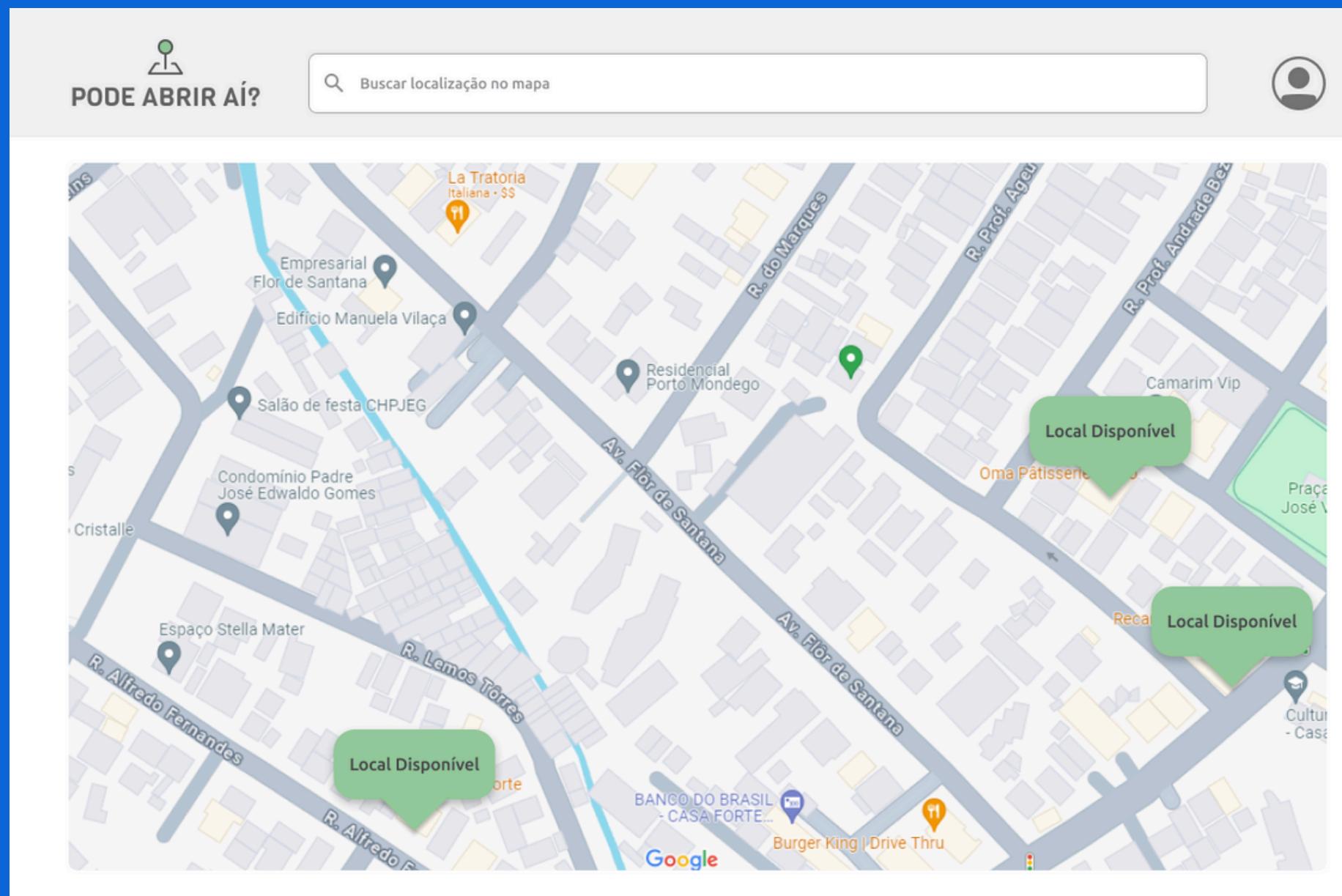


# Resultado

– Qual nossa solução?



# Ideação Básica



X


**Estabelecimento Anterior: Oma Pâtisserie Bistrô**

**Informações do Estabelecimento**

Endereço: R. José de Godói Vasconcelos, 109 - Parnamirim, Recife- Pe.

Horário de Funcionamento: Segunda a sábado, das 10h às 20h.

Contato: (81) 3333-3333

**Concorrência Local**

Conorrentes Próximos: **Maison do Bonfim** - Cafeteria e bistrô de estilo francês a 500 metros.  
**La Cuisine Bistrô**: Restaurante de alta gastronomia a 700 metros.

Avaliações: 4.8/5 (Google Reviews), 4.6/5 (TripAdvisor)

**Acessibilidade e Infraestrutura**

Transporte Público Próximo: Linhas de ônibus que passam pela Avenida Domingos Ferreira, com paradas a menos de 200 metros.

Estacionamento: Estacionamento próprio disponível para clientes, além de vagas na rua.

Fluxo de Pessoas: Local com bom movimento durante o horário comercial, especialmente no final da tarde e aos finais de semana.

**Índice do Desenvolvimento Comercial**

Taxa de Ocupação Comercial: Alta, com mais de 80% dos imóveis comerciais ocupados.

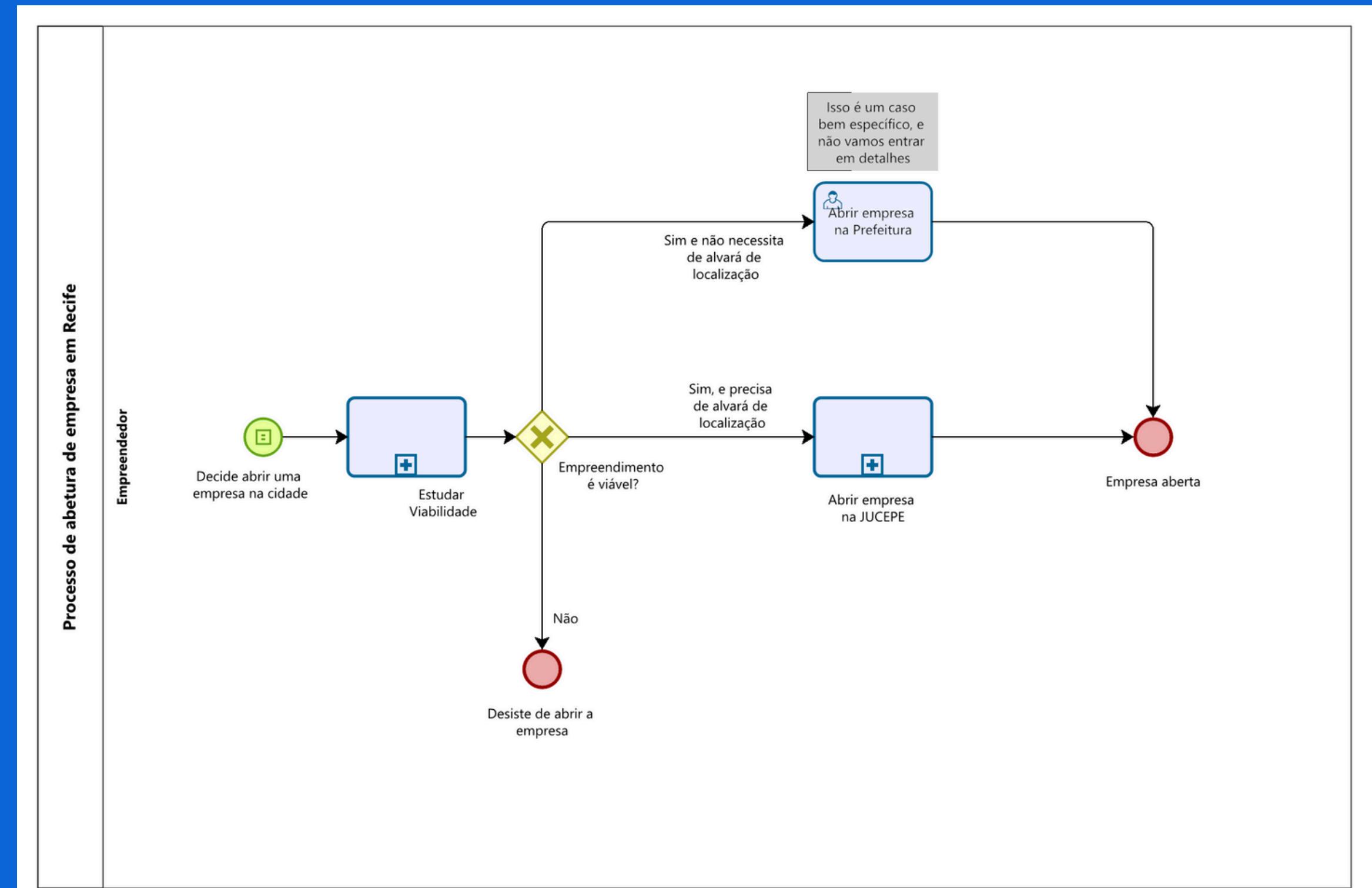
Taxa de Sucesso dos Negócios: 70% dos estabelecimentos na área permanecem ativos após o primeiro ano.

Taxa de Abertura de Novos Negócios: Nos últimos 12 meses, a área de Parnamirim registrou um aumento de 15% na abertura de novos estabelecimentos comerciais.

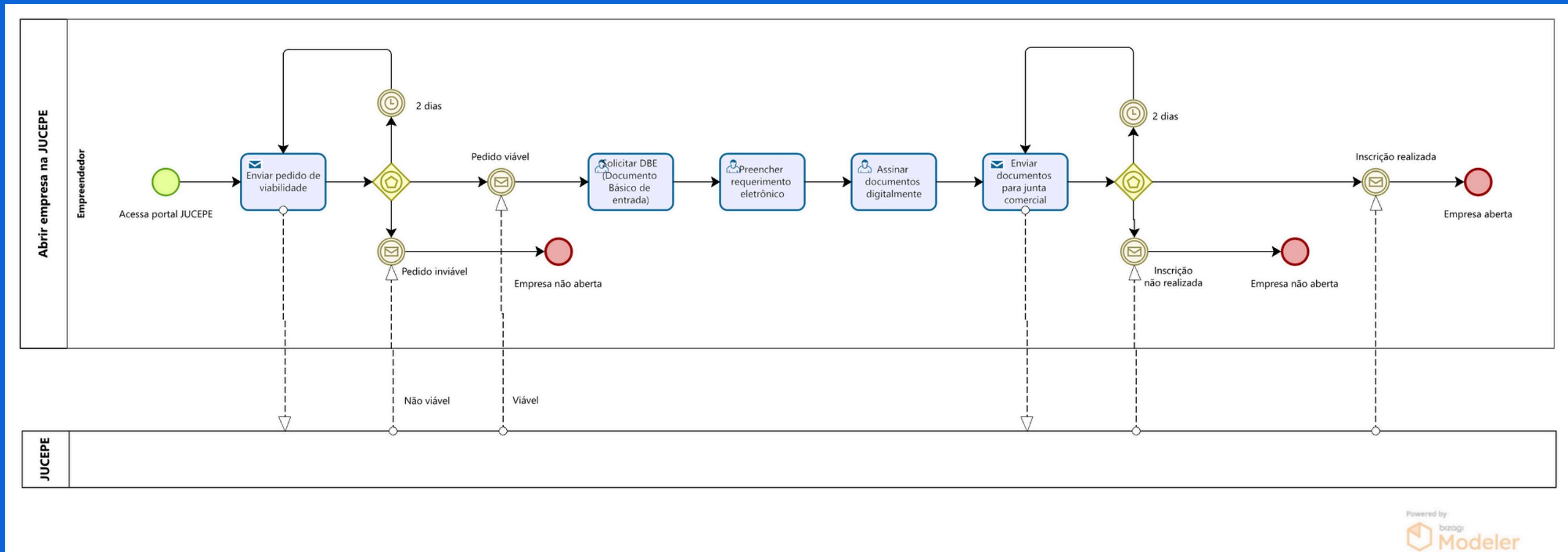
# Stakeholders

- Pedro Casé, Rafael de Paula e Tiago (todos da prefeitura)
- Empreendedor
- Time de desenvolvimento do projeto

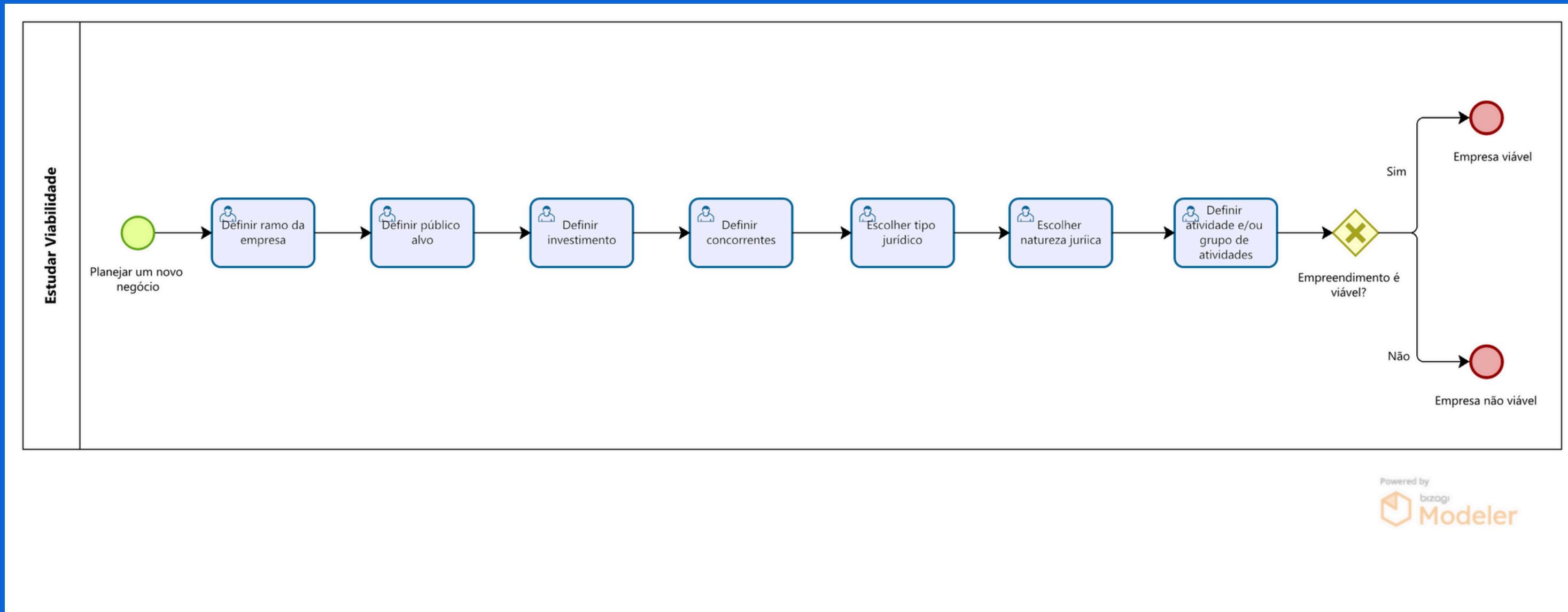
# Processo AS IS



# Processo AS IS

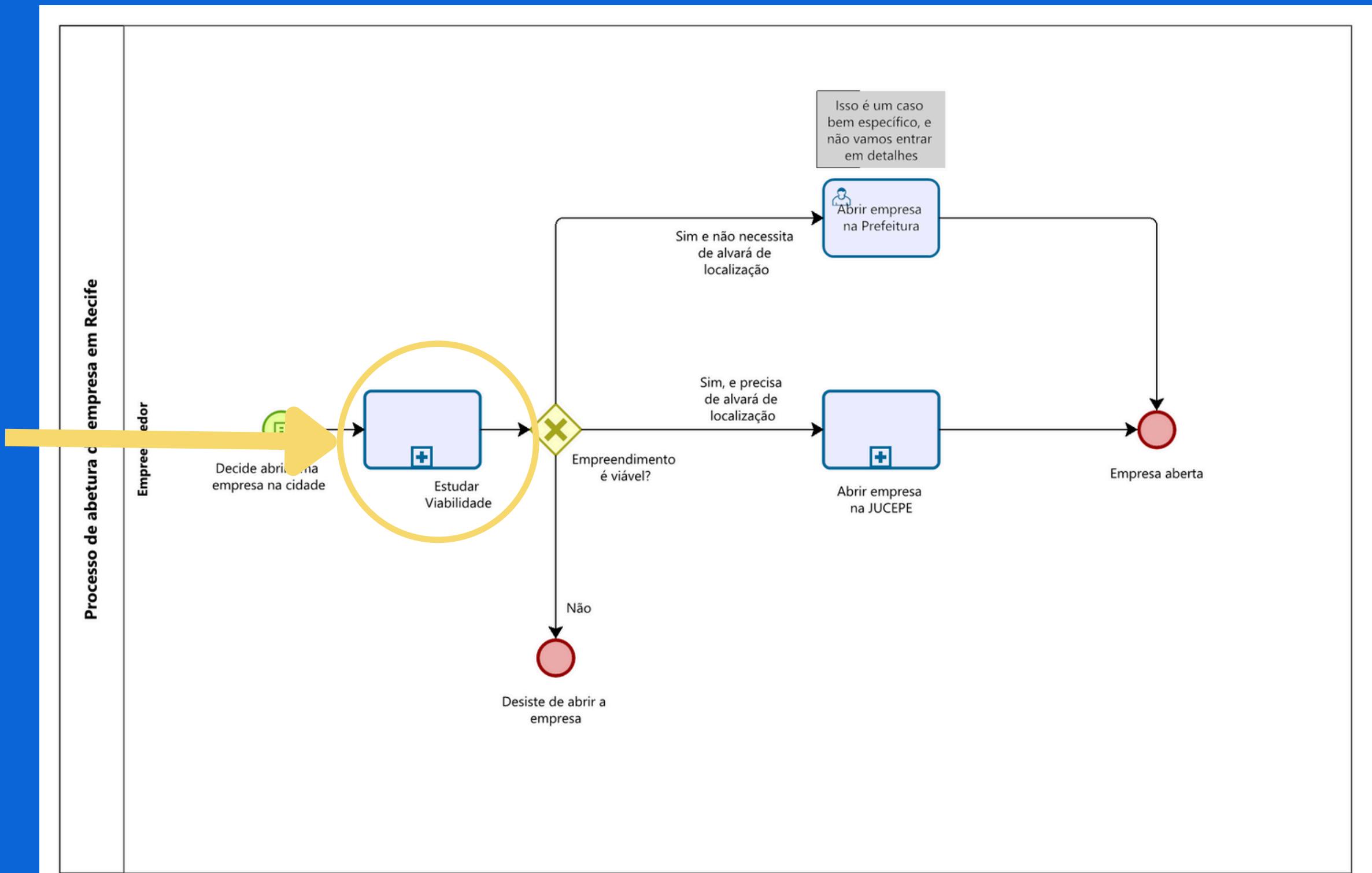


# Processo AS IS



# Processo AS IS

Nossa solução ajuda  
esse processo



# Satisfação do cliente

- Como foi o nossa interação com o cliente?
- Como entendemos o problema?



# Satisfação do cliente

- Como foram avaliadas nossas interações?  
( quais foram nossas KPI's )
- Nível de Satisfação do Entrevistado: 4.6 (Excelente)
- Taxa de Revisão Pós-Entrevista: 100% (Excelente)
- Taxa de Respostas Completa: 80% (Bom)
- Tempo Médio por Entrevista: 20 - 24 Minutos (Bom)
- Taxa de Qualidade das Respostas: (Alta)



# Projeto

- Metodologias utilizadas
  - Ágil
  - Scrum
  - Kanban
- Tecnologias utilizadas
  - Figma
  - IA
  - Site Observatório
  - Notion
- Dificuldades encontradas
  - Obter reuniões com clientes com mais frequência



# Estratégia Análise SWOT

Forças: Capacidade técnica da equipe de desenvolvimento

Fraquezas: A atual falta de integração de dados (solucionado)

Oportunidades: Melhoria no suporte a empreendedores

Ameaças: Resistência a mudanças

# Estratégia Plano de RH

- Equipe:
  - Identificação dos recursos necessários
    - Desenvolvedores
    - Análise de dados
    - Designer
  - Papéis
  - Horário flexível
  - Reuniões fixas com cliente
  - GitHub e Notion

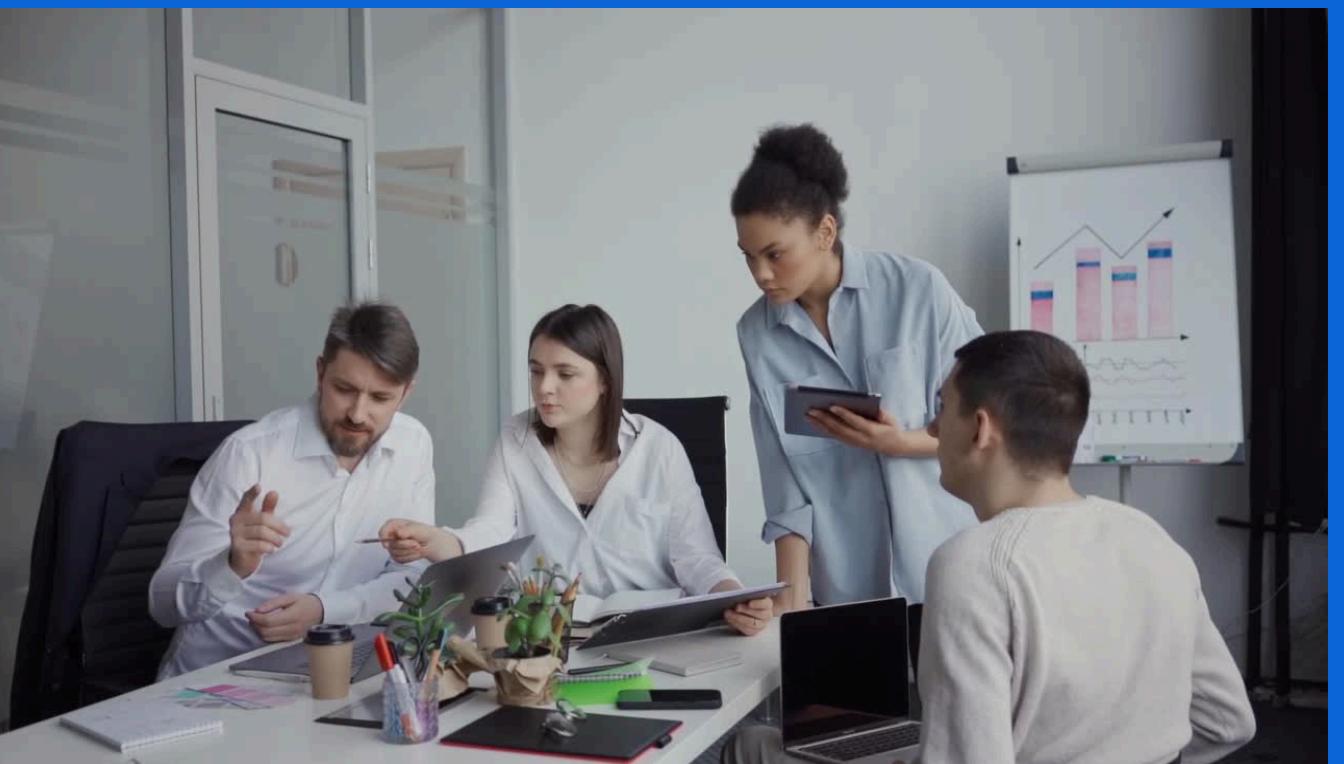


# Estratégia Plano de comunicação

- Reuniões pontuais -> reuniões fixas semanais
- Reunião com membro da secretaria de desenvolvimento econômico
- Centralização das informações no notion e dos artefatos no GitHub
- Atualizações dependendo da necessidade

# Análise

- Definição de escopo
- Mapeamento de stakeholders
  - Clientes de Prefeitura
  - Grupo 4
  - Professores/ orientadores
  - Empreendedores
- Refinamento de expectativas
- O que deu certo?
- O que deu errado?





# Obrigado