



Posso abrir aí?

Plano de Implantação de Sistema

Equipe:

Arlen Ferreira da Silva Filho
Gustavo Diego da Silva
Hyan Lucas Vieira da Silva
Isaque Teixeira Diniz
Maria Bezerra de Mello Araujo
Rafaela Fernandes Leão

Recife - 15/08/2024

Histórico de Revisões

Revisão	Data	Descrição	Autor
1	13/08/2024	Estruturação dos principais pontos	Arlen Filho e Hyan Lucas
2	14/08/2024	Adição de comentários	Gustavo Diego
3	15/08/2024	Refinamento do texto	Isaque Diniz
4	01/09/2024	Alteração de detalhes sobre o projeto	Arlen Filho
5	15/09/2024	Modificações e polimento sobre o projeto	Hyan Lucas
6	21/09/2024	Ajustes de detalhes acerca dos dados, stakeholders	Rafaela Leão
7	01/10/2024	Reajuste no cronograma macro	Rafaela Leão
8	02/10/2024	Refinamento dos textos	Todos
9			
10			

1. Introdução

1.1. A Organização

A Prefeitura da cidade do Recife é a instituição responsável pela administração e desenvolvimento da cidade do Recife, incluindo a implementação de políticas públicas e projetos voltados para o crescimento econômico e social da cidade.

1.2. O projeto e seu propósito

Nosso projeto é um Sistema de Gestão Empresarial que organiza e centraliza os dados da Prefeitura do Recife e Instituto Brasileiro de Geografia e estatística (IBGE) sobre informações, tanto demográficas quanto os empreendimentos no bairro selecionado, com o objetivo de mitigar a rotatividade de empreendimentos na cidade do Recife e fornecer informações acessíveis e intuitivas baseadas em dados para empreendedores. Assim, o objetivo é aumentar a taxa de sucesso de novos negócios, e auxiliar potenciais empreendedores da cidade a tomar decisões estratégicas, como por exemplo melhores locais para abrir uma empresa em determinado bairro da cidade.

1.3. Equipe do projeto

Arlen Ferreira da Silva Filho

Gustavo Diego da Silva

Hyan Lucas Vieira da Silva

Isaque Diniz Teixeira

Maria Bezerra de Mello Araujo

Rafaela Fernandes Leão

2. Contexto da unidade em estudo

2.1. Histórico da unidade de negócio

Este setor é responsável por criar condições favoráveis para o crescimento econômico da cidade, apoiando empreendedores e novos negócios.

2.2. Principais stakeholders

- Pedro Casé - Gestor de Fomento Universitário da Prefeitura do Recife
- Rafael de Paula - Gerente de Articulação Institucional da Secretaria de Desenvolvimento Econômico
- Tiago;
- Empreendedor;
- Time de desenvolvimento do projeto;

2.3. Objetivos da unidade de negócio

Nosso maior objetivo é reduzir a taxa de fechamento de negócios da cidade, mas não se limita a isso, inclui também aumentar a taxa de sucesso de novos empreendimentos, e fornecer um suporte e informações baseado em informações sobre a melhor localização para uma nova sede ou filial do empreendimento.

2.4. Sistema/solução atualmente implantado(a)

A prefeitura do Recife não tem nenhum sistema atualmente implantado voltado para o problema em questão, o que torna a proposta desse projeto inovadora.

2.5. Valores de negócio

Problema organizacional	Solução dada pelo time	Valor de negócio
Os empreendedores não conseguem encontrar um local ideal para o seu negócio devido a falta de informação.	Remodelagem da forma como o empreendedor interage com o processo de abertura de um novo negócio.	Melhor tomada de decisão, Vantagem competitiva, novo serviço, excelência operacional e vantagem competitiva
Descentralização e desorganização de dados relacionados a empreendimentos.	Centralização e organização de dados em uma plataforma amigável e de fácil acesso ao empreendedor.	Melhor tomada de decisão, Vantagem competitiva, excelência operacional e vantagem competitiva
Dificuldade em obter dados sobre localidade e de mercado de qualidade, especialmente para empresas menores ou em setores pouco monitorados.	Localizar dados de fontes públicas como Prefeitura do Recife e IBGE para fornecer para os empreendedores	Melhor tomada de decisão, Vantagem competitiva, novo serviço, excelência operacional e vantagem competitiva
Limitação de conhecimento técnico por parte dos empreendedores para conseguir extrair e analisar informações acerca do ramo de atividade deles em Recife	Implementamos um módulo na plataforma que permite ao empreendedor acessar e visualizar de maneira fácil e clara dados estratégicos sobre o seu ramo de atividade. Essa funcionalidade facilita a análise de mercado, com dados extraídos de fontes públicas como a Prefeitura do Recife e o IBGE, oferecendo uma visão mais clara para decisões empresariais.	Relacionamento mais estreito com o cliente, Melhor tomada de decisão, Vantagem competitiva, novo serviço, excelência operacional e vantagem competitiva

3. Análise de estados

3.1. Estado Atual

Atualmente, a Prefeitura do Recife possui diversas bases de dados relacionadas a variadas facetas da cidade (como perfil demográfico de cada bairro, informações sobre a renda média de cada região e etc), mas não há uma solução integrada focada na mitigação da rotatividade de empreendimentos.

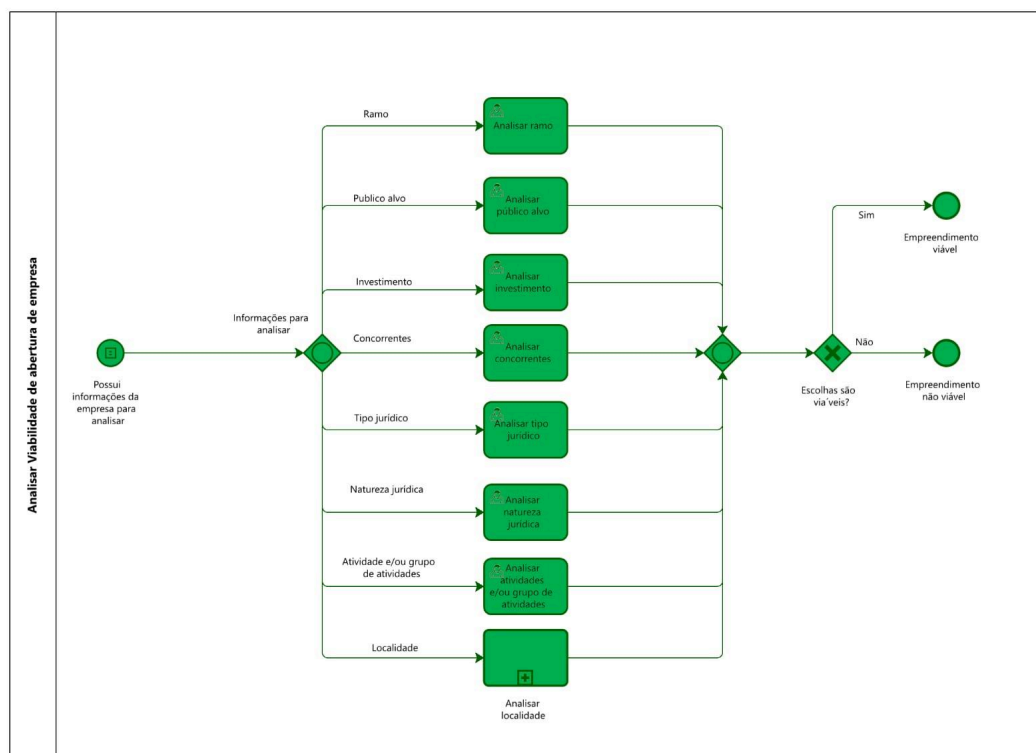
3.1.1. Escopo do processo

O escopo inicial do projeto, está preocupado na implementação de um novo recurso na plataforma do Conecta Recife que apresentará os insights através dos dados oriundos do site da Prefeitura. Após isso, o usuário final que é o empreendedor irá se cadastrar na plataforma para depois fazer consultas de regiões na cidade (determinado bairro, a fim de saber se esse local tem potencial para o negócio). Os insights abordarão principalmente o perfil da população da região, com informações de atividade das empresas predominantes na região, a taxa de sucesso dessa atividade na região (em %), a

média de crescimento das empresas na região e gráfico com a quantidade de empresas que abriram e fecharam na região. Todos esses dados de maneira intuitiva e de fácil acesso, com o objetivo de apoiar os empreendedores na tomada de decisão.

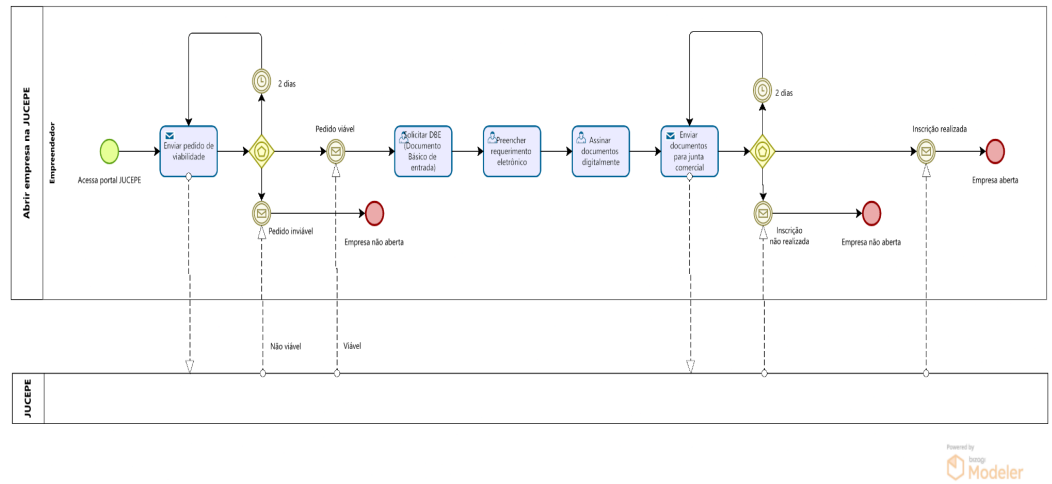
3.1.2. Processos - As Is

- Hoje, o processo ainda não existe. Estamos construindo uma ferramenta para apoiar a decisão, e para isso buscamos entender o momento no qual a ferramenta se encaixa mapeando o processo de abertura de empresas na cidade do Recife. Que pode ser visto logo abaixo:



Powered by
bpmn.io
Modeler

- Dentro do processo maior temos um passo que define a abertura ou não de um empreendimento, que é o seu estudo de viabilidade, que pode variar muito a depender do empreendedor, se possui assessoria de negócios, conhecimento de mercado, e diversos outros fatores. Logo abaixo temos uma modelagem de um processo simples de viabilidade.
- O output desse processo define se o empreendedor vai seguir com a abertura de uma empresa ou não, e caso prossiga, temos o subprocesso onde ele realiza a inscrição junto à junta comercial de pernambuco.



- Ao fim, notamos que o processo de abertura de empresa não é tão simples como parece e possui diversos outros nuances que não estão descritos dentro da modelagem, como buscar assessoria contábil por exemplo. Existe muito espaço para simplificar e melhorar esse processo.

3.1.3. Vantagens: O que é bom?

- Tomada de decisão informada, nossa plataforma oferece dados atualizados sobre locais com mais chances de um empreendimento dar certo;
- Análise de tendência, nossa solução auxilia o usuário (empreendedor) a se atualizar da tendência de negócios em determinadas regiões, de forma mais centralizada e simplificada;
- Redução dos riscos, a identificação dos melhores locais para abertura dos negócios auxilia o empreendedor a mitigar os riscos;
- Apoio ao desenvolvimento da cidade, a facilitação do acesso aos dados da prefeitura da cidade estimula o empreendedorismo e a economia;
- Apoio em decisões estratégicas tanto por parte da prefeitura (locais para investir em mobilidade ou diminuição de determinado tipo de imposto ao empreendedor) quanto por parte do dono do empreendimento (abrir um novo negócio em locais estratégicos aumenta muito as chances do novo negócio dar certo);

3.1.4. Desafios: O que pode melhorar?

A falta de um sistema unificado e simples de visualização dos dados da prefeitura do Recife;

3.1.5. Justificativa

A causa principal da alta rotatividade de empreendimentos pode estar na falta de informações integradas, úteis e altamente relevantes para os empreendedores. Nossa solução proposta visa integrar e analisar esses dados de forma estratégica e exibir de forma intuitiva e eficaz.

3.2. Estado Desejado

3.2.1. Análise de Gaps

3.2.1.1. Arquitetura de Negócios

A tabela abaixo apresenta uma **análise de GAPs com foco em processos de negócio**, detalhando o processo de transição do estado atual para o estado desejado na implementação da plataforma **Conecta Recife**.

1. **Identificação do Estado Atual:** Atualmente, a prefeitura de Recife não oferece uma solução integrada para centralizar dados que auxiliem empreendedores a encontrar os melhores locais para abrir negócios. O acesso a esses dados é fragmentado e exige muito esforço dos empreendedores.
2. **Identificação do Novo Estado:** A solução proposta é uma plataforma online que integra os dados da prefeitura, oferecendo recomendações claras e atualizadas sobre os melhores locais para novos negócios, centralizando as informações e facilitando a tomada de decisão dos empreendedores.
3. **Identificação das Lacunas:** Falta uma ferramenta que centralize e organize as informações necessárias para os empreendedores, o que resulta em dificuldades no processo de tomada de decisão e na busca de dados relevantes.
4. **Propostas de Melhorias:** O desenvolvimento de uma plataforma que ofereça uma interface amigável, acessível e que permita a integração dos dados existentes, melhorando o processo de tomada de decisão dos empreendedores e facilitando o acesso às informações necessárias.

Não existe atualmente uma plataforma integrada com o Conecta Recife que forneça informações sobre os melhores locais para abrir um novo negócio.	A prefeitura de Recife ainda não implementou uma solução que centralize e utilize seu banco de dados para ajudar os empreendedores.	A prefeitura de Recife e os empreendedores são os principais envolvidos, mas os empreendedores não têm atualmente acesso direto a essas informações de maneira centralizada.	Na cidade do Recife.	Antes da implementação da nossa solução (Atualmente).	Não há um procedimento existente. Empreendedores precisam buscar informações manualmente em diversas fontes (como o SEBRAE) ou depender de outros métodos.	Atualmente, o custo é indireto, em termos de tempo e esforço dos empreendedores.
Desenvolvimento de uma plataforma que se integra com o Conecta Recife para oferecer	Facilitar o acesso às informações para empreendedores, utilizando dados	A equipe de desenvolvimento, a prefeitura de Recife e os empreendedores.	Recife, através de uma plataforma online acessível para	Futuro próximo, após o desenvolvimento e integração da	A plataforma processará e exibirá os dados da prefeitura para fornecer recomendação	O custo envolve o desenvolvimento e manutenção da plataforma bem como dos dados.

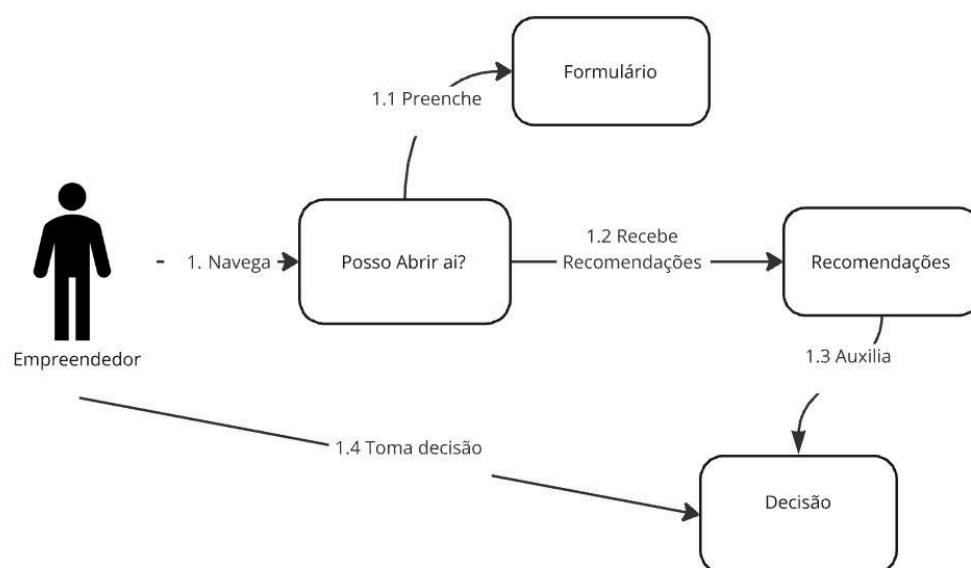
sugestões sobre os melhores locais para abrir um novo negócio.	atualizados e centralizados da prefeitura.		empreendedores.	plataforma.	s de locais aos empreendedores.	
Falta de centralização e acessibilidade das informações sobre melhores locais para abertura de negócios.	Ausência de uma ferramenta específica que combine os dados da prefeitura com as necessidades dos empreendedores.	Empreendedores têm dificuldades em acessar e utilizar os dados existentes. A prefeitura não tem uma noção direta de melhores locais para investimento voltados ao empreendedorismo.	Recife, nos esforços dos empreendedores para encontrar a localização ideal.	Atualmente, no processo manual de busca e análise de informações.	Informações fragmentadas, falta de uma interface amigável aos empreendedores.	Tempo e esforço dos empreendedores são impactados negativamente.
Desenvolver e implementar a plataforma que integre os dados descentralizados da prefeitura com recomendações para empreendedores.	Melhorar o processo de tomada de decisão dos empreendedores, tornando-o mais eficiente e acessível.	A equipe de desenvolvimento da plataforma, em colaboração com a prefeitura de Recife, e os empreendedores da cidade.	Recife, com acesso remoto à plataforma, facilitando o acesso em qualquer lugar.	Nos próximos meses, com fases de desenvolvimento, testes e lançamento.	Utilizando tecnologia de integração de dados, design de interface amigável e feedback contínuo dos usuários.	Investimento inicial no desenvolvimento da plataforma e custos contínuos de manutenção e atualização.

3.2.1.2. Arquitetura de Sistemas de Informação

A figura abaixo representa o fluxo do processo de tomada de decisão dentro da plataforma do “**Posso abrir aí?**”, onde o **empreendedor** é o usuário final. O processo pode ser explicado assim:

1. **Empreendedor navega:** O empreendedor entra na plataforma e acessa a funcionalidade "Posso abrir aí?", onde poderá explorar informações sobre a viabilidade de abrir um negócio em uma determinada região da cidade.
2. **Preenche o formulário:** O empreendedor preenche um formulário com detalhes sobre o tipo de negócio, localização desejada, e outras informações relevantes.
3. **Recebe recomendações:** A plataforma, com base nos dados fornecidos e nos insights gerados a partir das informações da Prefeitura, retorna recomendações sobre o potencial da região para o negócio pretendido.
4. **Auxilia na tomada de decisão:** As recomendações ajudam o empreendedor a avaliar os riscos e oportunidades, orientando-o na sua decisão de abrir ou não o negócio naquela área específica.

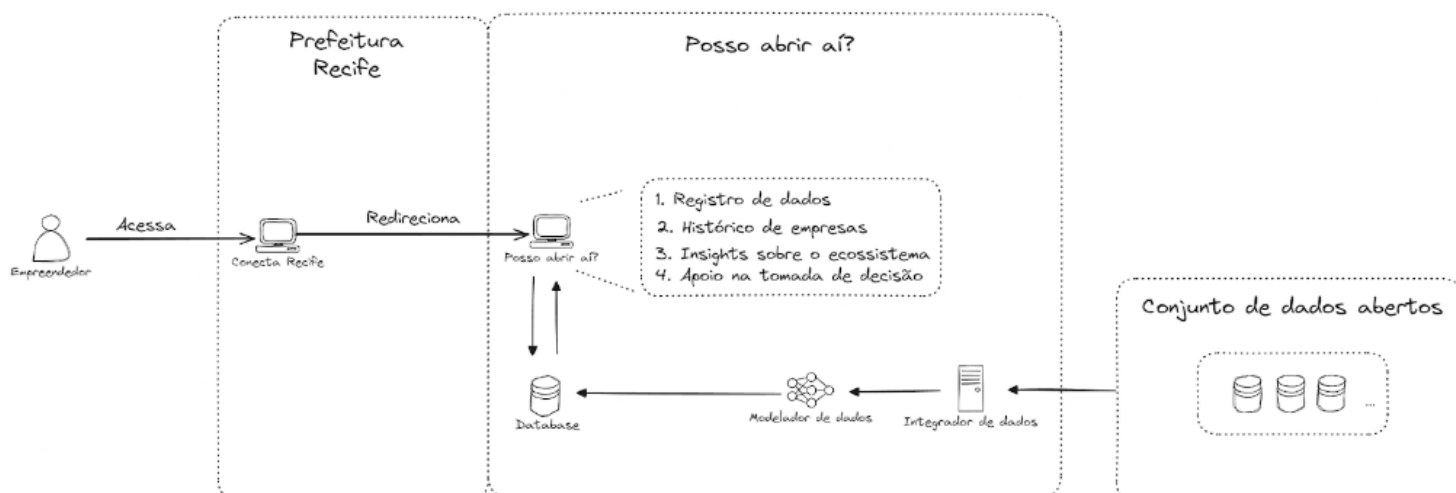
5. **Toma decisão:** Com base nas recomendações fornecidas, o empreendedor decide se aquela região é adequada para o negócio ou se deve procurar outra localidade.



Esse fluxo visa facilitar e melhorar a tomada de decisão, fornecendo dados importantes de forma prática e acessível.

3.2.1.3. Arquitetura de Tecnologia

Um sistema para armazenar, analisar e exibir de maneira intuitiva e coesa, os dados sobre abertura e fechamento dos empreendimentos na cidade do Recife, com o objetivo de auxiliar os empreendedores da cidade na tomada de decisões.



1. Arquitetura Tecnológica Atual:

Não existe um sistema atual para fornecer os insights necessários aos empreendedores. O processo atualmente é manual ou inexistente em termos de suporte tecnológico

à tomada de decisão sobre a viabilidade de novos empreendimentos.

2. Componentes da Arquitetura Tecnológica do Novo Sistema:

O novo sistema será composto por várias camadas tecnológicas, integrando diferentes fontes de dados. Como mostrado na imagem anterior, os principais componentes são:

- **Banco de Dados** que armazena os registros de empresas, informações populacionais, e taxas de sucesso de negócios.
- **Modelador de Dados**, que analisa as informações e gera insights sobre a viabilidade de novas empresas nas regiões escolhidas.
- **Integrador de Dados**, responsável por buscar e consolidar informações de diferentes fontes, incluindo conjuntos de dados abertos da prefeitura.

A integração desses sistemas será fundamental para fornecer insights precisos e baseados em dados reais, conforme recomendado no uso de um diagrama de componentes.

3. Lacunas da Tecnologia Atual:

A principal lacuna identificada é a **ausência de uma tecnologia integrada** capaz de fornecer insights automatizados, acessíveis e intuitivos para os empreendedores. Atualmente, não há um sistema eficiente que centralize essas informações e permita uma consulta intuitiva, o que dificulta a tomada de decisões com base em dados concretos sobre o sucesso de empresas em determinadas regiões.

4. Melhorias Tecnológicas Propostas:

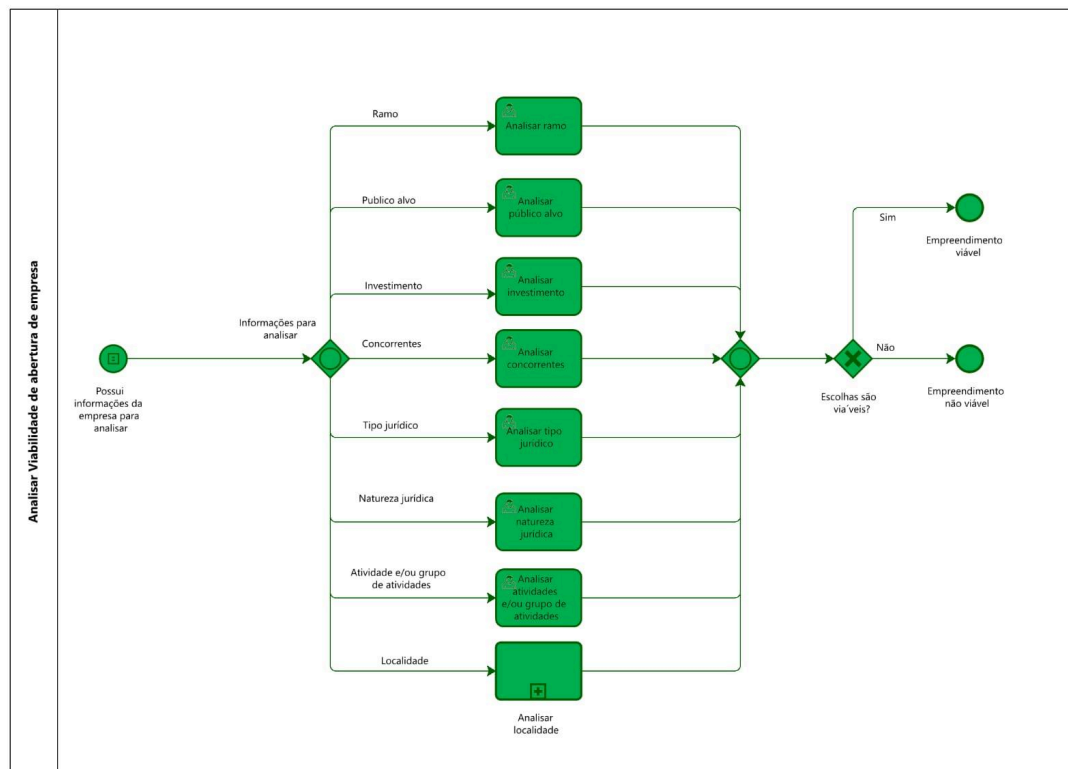
O novo sistema propõe uma **melhoria significativa na visualização dos dados**. Ele fornecerá insights valiosos sobre a viabilidade de novos negócios em diferentes áreas da cidade, incluindo:

- **Visualização geográfica** (mapas interativos que mostram a distribuição de empresas e perfis populacionais por região).
- **Visualização intuitiva** de oportunidades de negócios, permitindo que o empreendedor veja rapidamente quais áreas possuem maior

probabilidade de sucesso com base em dados históricos e taxas de sucesso.

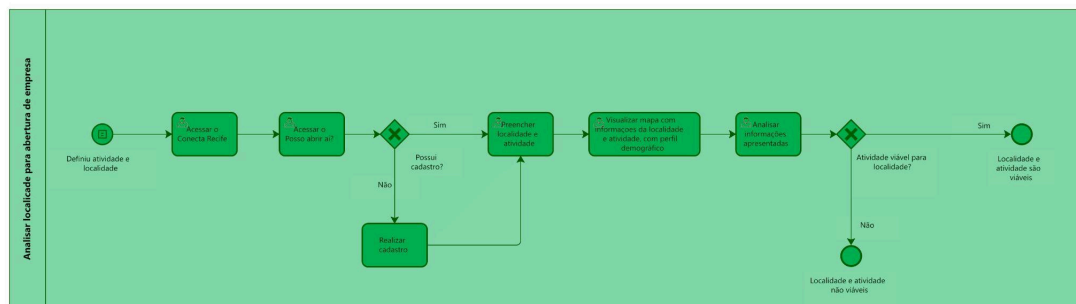
3.2.2. Processos - To Be

- Visamos melhorar o subprocesso de Análise de Viabilidade de um novo negócio dentro da cidade. Buscamos incrementar o processo de tomada de decisão que precede todo o processo de abertura de empresas, buscamos oferecer informações valiosas para entender o ecossistema e como atuar da melhor forma dentro dele, reduzindo assim a chance de fracasso dos empreendimentos.



Powered by
bpmn.io
Modeler

- Agora, logo abaixo temos como a plataforma irá atualizar ajudando no processo de Analisar a localidade



Powered by
bpmn.io
Modeler

3.2.3. Resultados esperados

Com a implementação da nossa solução esperamos a redução da taxa de fechamentos de negócios na cidade do Recife, o aumento na taxa de sucesso de novos empreendimentos, e um melhor suporte aos empreendedores através das informações fornecidas.

4. Plano de Ação

4.1. Visão geral da proposta de solução

A proposta de solução visa ajudar empreendedores a acessarem dados essenciais de diferentes regiões da cidade de forma prática e centralizada na plataforma Conecta Recife. A solução envolve o desenvolvimento de um sistema que coletará e apresentará dados da Prefeitura de Recife, permitindo que os usuários finais consultem perfis regionais, taxas de sucesso empresarial, gráficos de crescimento e informações sobre empresas que abriram e fecharam. Isso permitirá uma tomada de decisão mais informada para novos empreendimentos ou expansão de negócios.

A equipe de implementação será responsável por integrar os dados municipais na plataforma, desenvolver interfaces intuitivas e garantir a atualização contínua das informações. Eles precisarão de ferramentas de desenvolvimento web, banco de dados robustos, APIs para acesso aos dados da Prefeitura, além de profissionais de front-end e back-end. Os custos envolvem licenças de software, servidores para hospedagem dos dados e sistemas, salários dos desenvolvedores, além de possíveis custos com treinamentos e suporte técnico.

4.2. Estratégia de Implantação

Análise SWOT:

- Forças: Capacidade técnica da equipe de desenvolvimento
- Fraquezas: A atual falta de integração dos dados
- Oportunidades: Melhoria no suporte a empreendedores
- Ameaças: Resistência a mudanças

A implantação do novo recurso na plataforma será realizada em uma abordagem Faseada, onde cada etapa será cuidadosamente planejada, executada e monitorada, garantindo a eficiência da transição e o funcionamento contínuo da plataforma. Abaixo está o detalhamento das etapas com prazos definidos:

Fase 1: Planejamento (1 mês)

- Atividades: Definição clara dos requisitos, análise dos dados da prefeitura e levantamento de necessidades dos empreendedores. Elaboração do

cronograma completo, definição de responsáveis e preparação técnica para integração dos dados.

- Objetivo: Assegurar que todos os requisitos estejam mapeados e que haja um plano de execução bem estruturado.
- Prazo: 1 mês.

Fase 2: Desenvolvimento (3 meses)

- Atividades:
 - Integração dos dados governamentais (perfil populacional, dados de empresas).
 - Desenvolvimento de ferramentas de análise e relatórios que apresentam insights para os usuários.
 - Criação de uma interface intuitiva para os empreendedores acessarem informações sobre áreas da cidade.
 - Implementação dos principais indicadores, como a "Taxa de Sucesso de Novos Empreendimentos" e a "Taxa de Fechamento de Negócios".
 - Testes internos iniciais.
- Objetivo: Construir as funcionalidades principais da plataforma e garantir que os dados sejam integrados corretamente.
- Prazo: 3 meses.

Fase 3: Testes Piloto (1 mês)

- Atividades:
 - Lançamento para um grupo limitado de empreendedores, que irão testar a nova funcionalidade.
 - Coleta de feedback detalhado sobre a experiência do usuário, clareza das informações e desempenho da plataforma.
 - Ajustes baseados no feedback para correções de bugs e melhorias.
- Objetivo: Identificar problemas iniciais e otimizar a usabilidade antes do lançamento em grande escala.
- Prazo: 1 mês.

Fase 4: Reajuste e análise de melhorias (1 mês)

- Atividades:
 - Vamos analisar os feedbacks passados pelos stakeholders, e entender como podemos refinar a plataforma
 - Estruturar a plataforma para buscar dados por endereço específico, e não só por bairro.
- Objetivo: Tornar a plataforma cada vez mais específica e assertiva para a tomada de decisão do empreendedor
- Prazo: 1 mês

Fase 5: Lançamento Gradual (2 meses)

- Atividades:

- Expansão progressiva para mais usuários, aumentando a base de teste até o lançamento completo para todos os empreendedores da cidade.
- Treinamento das equipes da prefeitura responsáveis por suporte ao usuário.
- Monitoramento contínuo do desempenho e dos indicadores de sucesso durante a expansão.
- Objetivo: Garantir uma transição suave para todos os usuários e preparar a equipe para o suporte pleno.
- Prazo: 2 meses.

Fase 6: Manutenção e Suporte Contínuo (Indefinido, acompanhamento inicial de 6 meses)

- Atividades:
 - Manutenção do sistema, monitoramento dos indicadores principais (taxa de sucesso de novos negócios, taxa de fechamento de empresas).
 - Resolução de problemas técnicos que possam surgir e ajustes na plataforma com base no feedback constante dos usuários.
 - Suporte técnico e treinamento contínuo para a equipe da prefeitura e usuários.
- Objetivo: Garantir que a plataforma se mantenha eficiente e atenda às necessidades de longo prazo dos empreendedores e da cidade.
- Prazo: Monitoramento intensivo nos primeiros 6 meses após o lançamento completo, seguido por revisões periódicas.

Resumidamente:

- Fase 1: Planejamento (1 mês);
- Fase 2: Desenvolvimento (3 meses)
- Fase 3: Testes Piloto (1 mês)
- Fase 4: Reajuste e análise de melhorias
- Fase 5: Lançamento Gradual (2 meses)
- Fase 6: Manutenção e Suporte Contínuo (Indefinido, acompanhamento inicial de 6 meses)

Para implantação precisaremos de servidores de alta capacidade para armazenamento, acesso e atualização desses dados, ferramentas de análise de dados, e um sistema de integração.

Para metodologia de trabalho/monitoramento do progresso, teremos de realizar reuniões semanais de acompanhamento e a validação de incrementos com stakeholders.

4.3. Dimensionamento e Perfil da Equipe para a Implantação da Melhoria

A equipe teve um problema inicial para conseguir entender sobre o escopo do projeto, porém, com várias reuniões com os stakeholders e discussões em equipe entendemos que o público alvo são os usuários/ empreendedores da plataforma que irão usufruir da informação sobre os locais para se abrir um negócio. Além disso, como estudantes de Sistema de Informação, estamos em contato com conhecimento sobre sistemas, tecnologias e desenvolvimento que podem agregar valor na hora da solução. Sendo assim, as divisões iniciais do nosso grupo foram atribuir o cargo de gestor de projeto para Rafaela Fernandes Leão que se voluntariou ao cargo, atribuir o cargo de PO a Gustavo Diego da Silva e Hyan Lucas Vieira da Silva, cargo de desenvolvedor para Isaque Teixeira Diniz por conta de sua experiência, Arlen Ferreira da Silva Filho e Maria Bezerra de Mello Araújo foram atribuídos nos cargos de Design e Analista de dados respectivamente.

- Analista de sistemas
- Desenvolvedores
- Especialista em análise de Dados
- Consultores externos

4.4. Custos Associados à Implantação da Melhoria

Inicialmente prevemos um investimento em infraestrutura tecnológica, tanto para suportar os novos dados gerados quanto para mantê-los atualizados, contratação de consultores e treinamento da equipe.

4.5. Cronograma Macro

- Integração de dados (1 mês)
- Desenvolvimento de análises preditivas (2 meses)
- Criação de dashboards (1 mês)
- Testes e validação (1 mês)
- Treinamento e implantação (1 mês)

4.6. Plano de medições e análise

4.6.1. Indicador - Taxa de utilização da plataforma

4.6.1.1. Finalidade

Medir o aumento na utilização da plataforma após melhorias na infraestrutura, interface e integração de dados

4.6.1.2. Como medir

Monitorar a quantidade de usuários ativos mensalmente e compará-la com os números anteriores à implementação das melhorias

4.6.1.3. Análise de impacto

Um aumento significativo na taxa de utilização indica que as melhorias na infraestrutura e na interface do usuário foram eficazes. Um impacto positivo sugere maior satisfação dos usuários e confiança nas informações fornecidas pela plataforma.

4.6.2. Indicador - Número de empresas abertas na localidade

4.6.2.1. Finalidade

Avaliar a precisão das recomendações da plataforma em guiar empreendedores para abrir empresas em localidades com potencial de sucesso.

4.6.2.2. Como medir

Acompanhar o número de novas empresas estabelecidas nas áreas recomendadas pela plataforma e comparar com áreas não recomendadas.

4.6.2.3. Análise de impacto

Se o número de empresas abertas nas localidades sugeridas for significativamente maior, isso indicará que a coleta de dados em tempo real e a atualização das informações estão otimizando a tomada de decisão para os empreendedores.

4.6.3. Indicador - Índice de Mortalidade Empresarial por Bairro

4.6.3.1. Finalidade

Monitorar a taxa de sobrevivência das empresas abertas nas localidades recomendadas pela plataforma e o suporte pós-abertura oferecido.

4.6.3.2. Como medir

Acompanhar o fechamento de empresas nos bairros recomendados durante um período específico (ex. 1 a 5 anos) e compará-lo com a taxa de mortalidade em outros bairros.

4.6.3.3. Análise de impacto

Uma redução no índice de mortalidade empresarial indica que o sistema de monitoramento pós-abertura e as adaptações à plataforma estão ajudando os empreendedores a manter seus negócios operando com sucesso a longo prazo.

5. Conclusões e Considerações Finais

O projeto foi concluído com sucesso, atingindo todos os objetivos estabelecidos, apesar das modificações no final. Começamos analisando cuidadosamente o caso, buscando entender completamente o problema em questão. Realizamos entrevistas com os clientes e recebemos orientações valiosas dos nossos clientes, Pedro Casé, Rafael Toscano e Rafael de Paula. Após essa fase inicial, avançamos para a criação de um protótipo e avaliamos sua eficácia junto ao cliente. Durante o desenvolvimento, adotamos uma abordagem robusta. Modelamos o banco de dados com precisão e construímos a parte do back-end. Ao mesmo tempo, iniciamos o desenvolvimento do Front-End. Ao final do projeto, conseguimos integrar todas as partes da arquitetura inicialmente, resultando em um site funcional em sua versão mínima que poderá ser alocado na plataforma do Conecta Recife. Isso nos permitiu demonstrar como ele pode ser utilizado e melhorado no futuro. Este projeto foi uma oportunidade valiosa para aprendermos sobre o desenvolvimento de soluções abrangentes.

Compreendemos a importância de compreender completamente o contexto do problema, validar informações com os envolvidos e depois desenvolver, testar e iterar continuamente. Trabalhar com novas tecnologias como Figma para prototipagem e para desenvolvimento da solução também foi um desafio enriquecedor.

6. Folha de Assinaturas

Isaque Teixeira Diniz - Aprovou (03/10/2024)

Arlen Ferreira da Silva Filho - Aprovou (03/10/2024)

Hyan Lucas Vieira da Silva - Aprovou (03/10/2024)

Maria Bezerra de Mello Araujo - Aprovou (03/10/2024)

Rafaela Fernandes Leão - Aprovou (03/10/2024)