

Módulo Costos y presupuestos

CEPRODENT
Centro de Estudios Técnicos

Docente. Gustavo Rodríguez F.

• ¿Qué son los costos y por qué son importantes en una empresa?

Un costo es el valor monetario de los recursos que se sacrifican para obtener un producto, servicio o actividad.

En otras palabras, es el gasto necesario para alcanzar un objetivo.

Ejemplos: Materia prima, mano de obra, alquiler de local, servicios públicos, etc.

Determinación de Precios: Los costos son la base para establecer precios de venta rentables. Es esencial saber cuánto cuesta producir o brindar un servicio para fijar un precio que cubra los gastos y genere ganancias.

Control de Gastos: Conocer los costos permite identificar áreas donde se pueden reducir gastos y optimizar el uso de los recursos.

Toma de Decisiones: La información de costos es fundamental para decidir si lanzar un nuevo producto, continuar con una línea de producción, hacer una inversión, etc.

Evaluación de Rentabilidad: Los costos son necesarios para calcular la rentabilidad de un producto, servicio o proyecto.

Planificación Financiera: Los costos son esenciales para elaborar presupuestos y proyecciones financieras realistas.

Competitividad: Empresas con un buen control de costos pueden ofrecer precios más competitivos y mantener una ventaja en el mercado.

Cumplimiento Normativo: En algunos casos, la información de costos es requerida para fines fiscales y regulatorios.

En resumen: Los costos son un pilar fundamental para la gestión financiera y la toma de decisiones en cualquier empresa, sin importar su tamaño o sector.

La relación entre costos y toma de decisiones

Costos como Información para la Toma de Decisiones:

- Los costos no son solo números, sino datos esenciales para analizar situaciones y elegir la mejor alternativa.
- 2. Los costos relevantes (los que cambian entre las opciones) son los que realmente importan en las decisiones.

Ejemplos de Decisiones con Base en Costos:

- Decisión de Fabricar o Comprar: ¿Es más barato producir un componente internamente o comprarlo a un proveedor? (Análisis de costos directos e indirectos).
- 2. Decisión de Precios: ¿Qué precio debo fijar para maximizar mis ganancias considerando mis costos?

- Decisión de Inversión: ¿Es rentable invertir en nueva maquinaria o tecnología? (Análisis de costos de inversión y beneficios esperados).
- Decisión de Eliminar un Producto: ¿Debo continuar produciendo un producto que está generando pérdidas? (Análisis de costos unitarios y margen de contribución).

- 1. Decisión de Presupuesto: ¿Cuánto debo asignar a cada área de la empresa considerando los costos esperados?
- Importancia de la Precisión y Actualidad: La información de costos debe ser precisa y actualizada para que las decisiones sean correctas.

Actividad:

Lluvia de ideas sobre costos en diferentes contextos.

Objetivo: Identificar la presencia de costos en diferentes ámbitos de la vida personal y profesional.

Contextos:

Ejemplos:

- 1. La producción de un pastel casero.
- 2. Organizar un evento.
- 3. Ir de vacaciones.
- 4. El funcionamiento de un hospital.
- 5. La fabricación de un automóvil.
- 6. El desarrollo de un software.

Reflexionar:

- 1. ¿Qué tipos de costos son más frecuentes?
- 2. ¿Cómo se relacionan los costos con el objetivo en cada contexto?
- 3. ¿Qué pasa si no consideramos todos los costos?

EJEMPLO DE LA ACTIVIDAD

Pastel casero: ingredientes, energía, tiempo, utensilios.