Documento de Implantação do Sistema – E-commerce

1. Planejamento da Implantação

Objetivo da Implantação

Implantar um sistema de e-commerce próprio, permitindo o cadastro e compra de produtos por usuários finais, bem como a gestão completa por administradores com relatórios e painéis gerenciais.

A Principais Desafios e Como Superá-los

- Falta de familiaridade com o sistema: solucionado com treinamento detalhado e guia do usuário.
- Entrada de dados iniciais: simplificada com um formulário otimizado e passo a passo para o administrador.
- Validação de funcionalidades: realizada através de testes manuais com diferentes perfis de usuários.

Quem Será Treinado e Como

- **Usuário final:** através de tutorial em vídeo e manual ilustrado com prints para cadastro e compra.
- Administrador: guia com instruções sobre cadastro de produtos, acompanhamento de vendas e emissão de relatórios.

💾 Entrada de Dados no Novo Sistema

- O cadastro de produtos será feito pelo administrador via painel de controle.
- Os dados dos usuários serão inseridos automaticamente por meio do fluxo de cadastro na plataforma.

2. Cadastro Inicial no Sistema

Como não utilizaremos um ERP externo (como o Odoo), mas sim o próprio site de e-commerce, esta etapa será adaptada:

- Cadastro de um produto: feito pelo administrador no painel do site.
- Cadastro de um cliente: realizado pelo próprio usuário no fluxo de compra.
- **Simulação de uma venda:** feita com um usuário teste, passando por todo o fluxo (cadastro, adição ao carrinho, checkout e finalização).

Serão incluídos prints de cada etapa e comparações com a metodologia anterior em planilha Excel (caso aplicável).

3. Testes e Validação

✓ Casos de Teste

Teste 1 - Cadastro de novo cliente

- Acessar tela de cadastro.
- Preencher dados e confirmar.
- Validar criação no banco e redirecionamento.

Teste 2 - Realização de venda

- Usuário logado adiciona item ao carrinho.
- Finaliza compra. (não funcional pois não tem Backend)
- Verificar se pedido aparece no painel de administração.(não funcional pois não tem Backend)

Teste 3 – Cadastro de produto

• Aces	sar painel administrativo.
Inserir novo produto.	
Verificar se aparece na vitrine do site.	
4. Treiname	nto para Usuários Finais
Usuários fir	nais:
• Guia	básico em PDF com prints mostrando o processo de:
0	Cadastro
0	Navegação
0	Compra
• Vídeo	o curto opcional com gravação de tela narrando o processo.
Administradores:	
Guia com prints mostrando:	
0	Login administrativo
0	Cadastro de produtos
0	Visualização de pedidos
0	Relatórios
5 Plano de	Suporte Pós-Implantação
ο. ε ιαπό αο σαρότιο ε σσ-πηριαπιαζάσ	
5. Plano de Suporte Pós-Implantação	

• Solicitação de ajuda:

o Via e-mail ou WhatsApp empresarial ou solicitação de Email.

• Responsável pelo suporte:

o Time de Suporte da empresa

• Acompanhamento inicial:

- o Feedback dos usuários nos primeiros 30 dias.
- o Correção de bugs e melhorias conforme retorno.

• Integração continua:

 Quando solicitado uma visita de integração e treinamentos físicos ou virtuais com os usuários.