
BOLETÍN MENSUAL

OCTUBRE 2024 | NÚMERO 10



ÍNDICE

¡Bienvenido, octubre!	03
Noticias Lozamora	04-11
Aniversarios octubre	12-13
Cumpleaños octubre	14-15
Nuevos ingresos octubre	16-25
Convocatorias	26
Programa de referidos	27
¡Síguenos en Redes!	28
Cursos gratuitos	29
Recuerdos	30-31

¡Bienvenido, octubre!

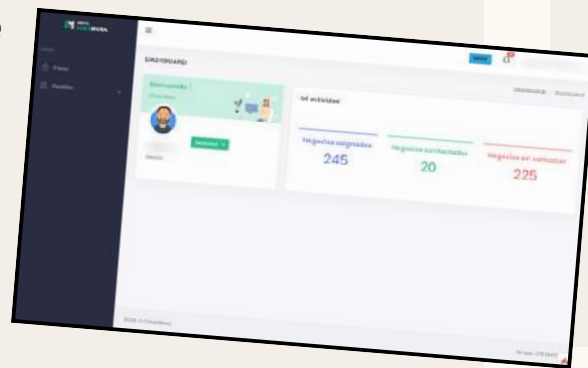
Démosle la bienvenida a octubre, un mes marcado por la tradición y la fe con el Señor de los Milagros como símbolo de esperanza.

Que su presencia en nuestras vidas nos impulse a seguir adelante con confianza, a superar cualquier desafío con perseverancia y a mantener viva la ilusión por lo que está por venir.

En este mes lleno de espiritualidad, encontremos nuevas fuerzas para lograr nuestras metas y mantenernos firmes en nuestro propósito.

¡Iniciamos nuestra transformación digital!

Desde el mes de octubre iniciamos oficialmente la implementación de nuestra herramienta **Chambeo**, un proyecto desarrollado por el **equipo de TI** y que tiene como objetivo maximizar la tasa de conversión de ventas.



Durante estas semanas la herramienta se encuentra en la primera etapa de aplicación, pues se viene desarrollando el perfil o rol de los ejecutivos dentro del aplicativo. Algunas de las funciones disponibles son la gestión de base de negocios, actualización de avances comerciales, seguimiento de llamadas y transacciones realizadas.



Próximamente, Chambeo ampliará su uso a supervisiones, jefaturas y gerencias para unificar la información, además de centralizar los reportes e indicadores de ventas en tiempo real.

En la realización de este proyecto destacamos la labor de **Gwyneth Segura, Developer Intern**, quien fue el principal soporte para el desarrollo de las funcionalidades de nuestro CRM.

Gracias a su capacidad de análisis, entendimiento y gestión sacamos adelante este y futuros proyectos que impulsarán nuestro desarrollo digital.



¡Nuevo convenio corporativo!

¡Implementamos un nuevo beneficio!

Desde ahora, todos nuestros colaboradores pueden acceder al programa **Bee Beneficios**, una plataforma donde podrán encontrar **descuentos en cines, restaurantes, lugares de entretenimiento, deporte, educación y más.**

Si es que aún no te has registrado, deberás ingresar con tu correo corporativo y hacer click en "Olvidaste tu contraseña".

Revisa tu bandeja, restablece tu contraseña y ¡listo!

Recuerda que **también contamos** con una **Cuponera de Días Libres** y mantenemos convenio corporativo con **Isil** y servicios de teleconsulta médica **Dr. Auna.**



Tu Salud es Prioridad: Día de la Prevención del Cáncer de Mama



El cáncer de mama es una de las principales causas de muerte entre las mujeres a nivel mundial, pero detectado a tiempo, las posibilidades de tratamiento y recuperación aumentan significativamente.

Por ello, todos los **19 de octubre** se celebra el **Día de la Prevención del Cáncer de Mama**, una fecha en la que se resalta la importancia de la detección temprana como una de las mejores maneras de combatir esta enfermedad.

Para fomentar una cultura de prevención, les comentamos que todas nuestras colaboradoras tienen la posibilidad de **solicitar un día libre para realizarse exámenes preventivos**, tal como lo establece la Ley N° 30067, que promueve la detección oportuna del cáncer.

Si necesitas mayor información o deseas **coordinar** el uso de tu día libre, contacta al **equipo de People & Culture para gestionar tu solicitud.**

Cuidarnos es un acto de amor hacia nosotras mismas y nuestras familias. ¡La prevención es la clave!

Si deseas conocer más sobre prevención, te invitamos a ser parte en esta charla virtual ofrecida por Dr. Auna este jueves 17 de octubre. Inscríbete [aquí](#).



¡Apoyemos a la Casa Ronald McDonald!

Como parte de nuestro compromiso con el bienestar y desarrollo social, desde octubre iniciamos nuestro **programa de Responsabilidad Social Corporativa** junto a **Casa Ronald McDonald**, una organización orientada al apoyo de niños con enfermedades complejas que vienen desde el interior del país a recibir tratamiento médico.

¿Cómo podemos apoyar?

Puedes ayudar de dos maneras:

Recolección de víveres

Participa de nuestra campaña de recolección de víveres. **Hasta el 23 de octubre** tu donación en una de nuestras cajas recolectoras ubicadas en la oficina 701. Revisa la lista de donaciones [aquí](#).

¡Haz una compra con propósito!

Sé parte del "Gran Día" y adquiere un ticket válido por una Big Mac. ¡Puedes canjearla hasta el 31 de diciembre!



Queremos agradecer también a todos nuestros colaboradores por el apoyo brindado durante la venta de Big Macs realizada en nuestras instalaciones. Recuerden que cada una de las ganancias obtenidas por los tickets entregados son destinados a apoyar a los niños y familias la Casa Ronald McDonald y Aldea Infantiles SOS.



Promociones Internas

Nos alegra mucho compartir con el equipo que nuestros compañeros **Luis Gonzáles, Luis Vila, José Primera y Jorge Guerra**, del equipo Niubiz, desde este mes asumen el cargo de Senior **Key Account Manager**



Por otro lado, felicitamos también a nuestra compañera **Majo Godoy**, por su promoción al puesto de **Key Account Manager**; y a nuestro compañero **Willian Cortez**, del equipo Niubiz Cajamarca, que desde este se desempeñará como **Senior Sales Executive**



Finalmente, queremos reconocer a Maricarmen Ortiz, quien desde este mes tendrá el cargo de IT Security & Support Assistant, una posición clave para la seguridad informática de nuestra empresa.



Nuevo Client Partner en el Equipo Niubiz

Queremos anunciar que el equipo Niubiz tiene un nuevo **Client Partner: Víctor Toledo**.

Desde ahora, Víctor estará a cargo de las gestiones, trabajando de la mano con nosotros para fortalecer nuestras operaciones.

Tomemos esta oportunidad como un impulso para que sigamos avanzando juntos.



¡GRACIAS POR ESTAR CON NOSOTROS!

Gracias por el arduo trabajo y compromiso que han demostrado cada uno de ustedes.
¡Felicidades en sus aniversarios y esperamos seguir construyendo juntos un futuro exitoso!



Rita Sihuay
2 años



Juan Cortez
2 años



Yuri Ramírez
1 año



Hamm Ramírez
1 año



Diego Flores
1 año



Jairo Ticeran
1 año



Dalia Condori
1 año

¡FELIZ CUMPLEAÑOS!



Hamm Ramírez

01 oct



Luis Gonzáles

04 oct



Kevin Espinoza

07 oct



Rita Sihuay

11 oct



Marcelo Araya

12 oct



Diego Flores

14 oct



Maricarmen Ortiz

15 oct



Fiorella Tejada

17 oct



Luigi Castillo

19 oct



Cinthya Cotrina

19 oct



Diego Guerra

19 oct



Gonzalo Pingo

23 oct



Everthon Vargas

29 oct

¡Bienvenidos a bordo!



Wilmer Purizaga

Sales Manager
Claro Empresas y Claro Negocios



Edder Muñoz

Head of Sales
Claro Negocios

¡Bienvenidos a bordo!



Gonzalo Pingo

Developer Intern

¡Bienvenidos a bordo!



Juan Santa

Niubiz Lima



Junior Ramírez

Niubiz Lima



Kory Mondragón

Niubiz Lima



Hugo Melendez

Niubiz Chiclayo

¡Bienvenidos a bordo!



Alfredo Molinari

Claro Empresas



Rosalía Aguayo

Claro Negocios



Alejandro Herrera

Claro Negocios

¡Bienvenidos a bordo!



Jefferson Martínez

Claro Negocios



Enzo Fernandez

Claro Negocios



Solange Romero

Claro Negocios



Alejandro Herrera

Claro Negocios

¡Buscamos nuevos talentos!

Revisa y conoce nuestras vacantes disponibles escaneando el siguiente QR

<https://grupo-lozamora.pandape.computrabajo.com/>



O visítanos haciendo click [aquí](#)

¡Refiere y Gana!

PROGRAMA DE REFERIDOS

¿Tienes amigos con experiencia en ventas?

Refiérenos su CV y gana S/. 100 por cada referido que cumpla tres meses de trabajo.

Contáctanos aquí



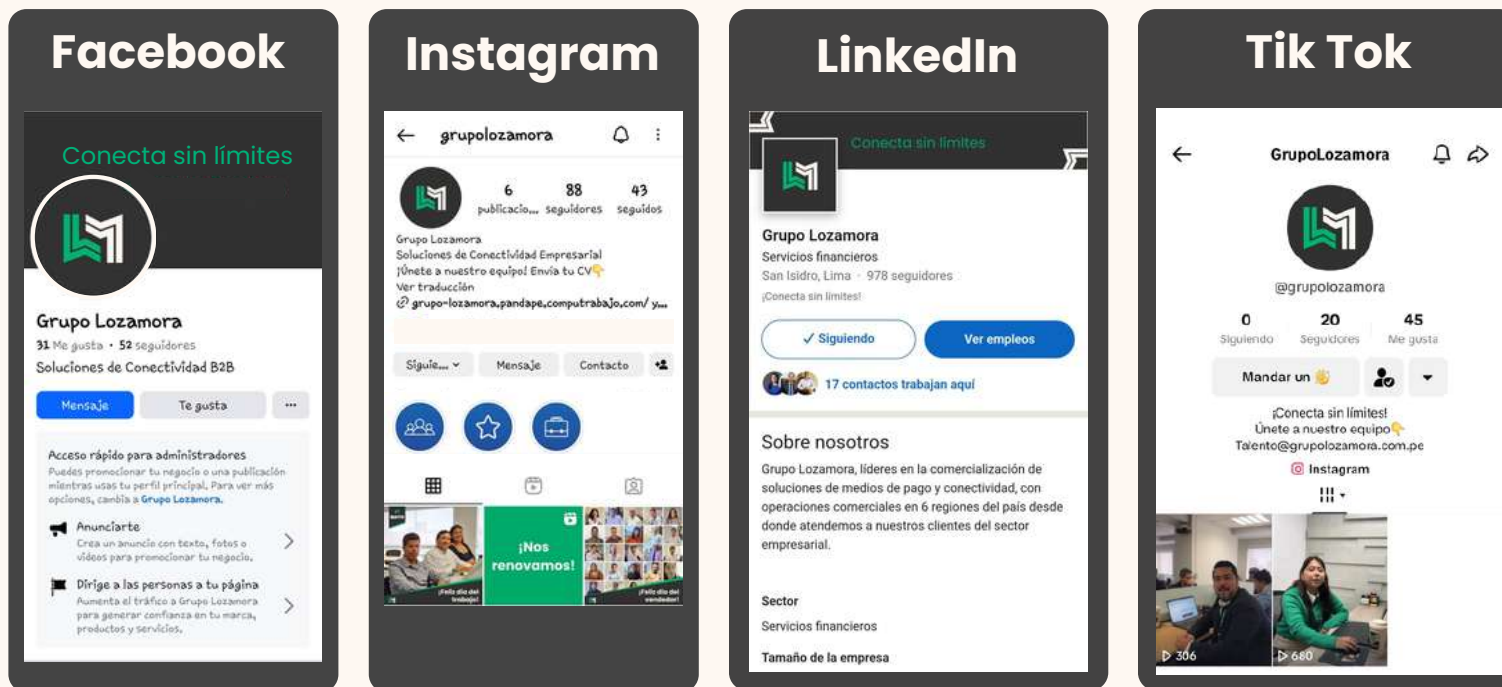
CRITERIOS

- El bono se dará por referido que cumpla 3 meses de trabajo en la empresa, demostrando buen desempeño
- El candidato tiene que saber que esta siendo referido.
- El bono no aplica para líderes de GLM.

IMPORTANTE: Para que un referido sea válido, este debe ser enviado directamente al equipo de People & Culture y registrado en el formulario que se te brindemos.

¡Síguenos en Redes!

Danos follow y ayúdanos a hacer crecer nuestra comunidad



encuéntranos como
@Grupolozamora

o escanea el siguiente QR



¡Continúa aprendiendo!



SQL Server Fundamentals

Súmate a las **clases gratis** de SQL Server y aprende desde cero a administrar y recuperar información de sistemas de gestión de bases de datos relacionales. ¡Constancia gratuita! Más información [aquí](#).

Neuromarketing aplicado a los negocios

Podrás conocer al consumidor no solo por su comportamiento de compra, sino desde las bases orgánicas que generan sus conductas racionales, emocionales e impulsivas. Aprenderás a generar estrategias y tácticas certeras comprendiendo el rol de las emociones del consumidor. Ingresa [aquí](#).

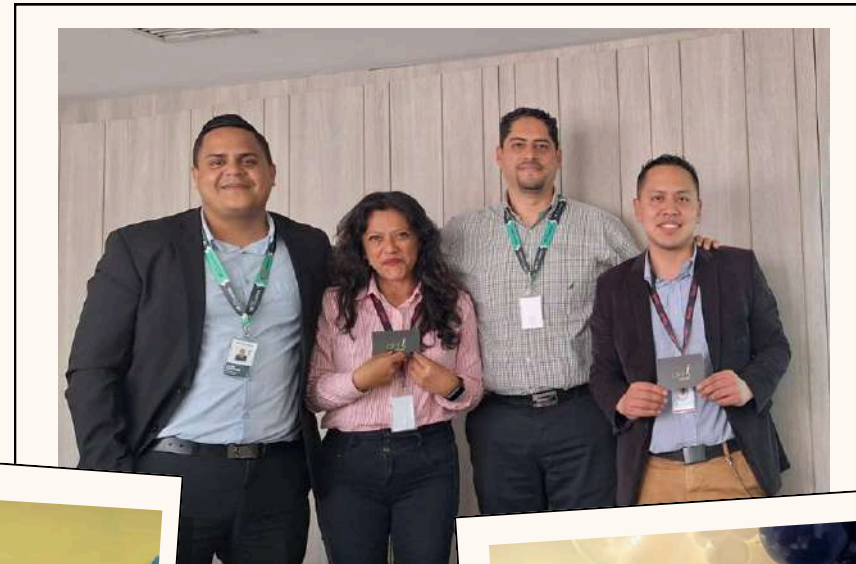


Análisis de Datos

Con este curso podrás obtener conocimientos básicos para hacer uso y análisis de la data para elaborar diferentes estrategias para optimizar procesos y mejorar resultados. Como parte del curso encontrarás Introducción a Power BI, Analítica Web y Growth Hacking. Inicia el curso [aquí](#).



Recuerdos





¡Síguenos en redes sociales!

