

أحمد زهران

مشرف مبيعات

البريد الإلكتروني: ahmedzahranzahrn85@gmail.com

الهاتف: 00201050768090

تاريخ الميلاد: 16.03.1985

الجنسية: مصري

الجنس: ذكر

العنوان: محافظه الشرقيه / منيا القمح



المهارات

مايكروسوفت أوفيس



ملخص

البحث عن دور مليء بالتحديات وسريع الخطى حيث يمكنني الاستفادة من مهاراتي وخبراتي لإحداث تأثير كبير. متحمس للمساهمة في منظمة تقدر التعلم المستمر والنمو..

التجربة

مدير مبيعات منطقه

at [شركه الطارق للصناعات الغذائية](#)

Jan 2023 – متابعة

تحقيق نمو المبيعات والوصول إلى الأهداف المحددة من خلال إدارة فريق المبيعات بفاعلية التأكد من تنفيذ برامج البيع بالتجزئة بشكل صحيح على مستوى الفرع توظيف وتدريب مديري الفروع تتبع وتحليل تقارير أداء البيع بالتجزئة على مستوى المنطقة والفرع التنسيق بين مقر الشركة والمخازن.

مدير فرع

at [ديما](#)

Aug 2022 – Jan 2023

تحقيق نمو المبيعات والوصول إلى الأهداف المحددة من خلال إدارة فريق المبيعات بفاعلية التأكد من تنفيذ برامج البيع بالتجزئة بشكل صحيح على مستوى الفرع توظيف وتدريب مديري الفروع تتبع وتحليل تقارير أداء البيع بالتجزئة على مستوى المنطقة والفرع التنسيق بين مقر الشركة والمخازن.

مشرف مبيعات

at [كابيتير](#)

Jan 2020 – Jan 2022

• قيادة استراتيجية وجذب العملاء وتخطيط القوى العاملة التي تشمل الإدارة العامة لتوريد المرشحين ، والقائمة المختصرة ، والمقابلات ، والتقييم ، والعروض ، والإعداد ، وترتيبات انضمام الموظف ، وعقد المنضمين الجدد والتوجيه ، والفترة المؤقتة للموظف ، ونقل الموظفين ضمن إنتاجية محددة مسبقاً و معايير الوقت المستغرق (TAT) وبالتالي ضمان المساهمة في التوجه الاستراتيجي . • قيادة وإدارة حلول أنظمة السوق . • قيادة شراكة استراتيجية مع صندوق تنمية الموارد البشرية • إعداد ومراجعة ومراقبة ميزانيتنا السنوية لجذب العملاء • تطوير والإشراف على تنفيذ سياسات وإجراءات وضوابط إدارة جذب العملاء التي تغطي جميع مجالات النشاط ، وضمان استيفاء جميع المتطلبات الإجرائية / القانونية ذات الصلة أثناء تقديم نتائج عالية الجودة وفعالة من حيث التكلفة • قيادة وإدارة التغيير المباشر من خلال التحسين المستمر لأنظمة وعمليات وممارسات إدارة جذب العملاء ، مع الأخذ في الاعتبار بشكل استباقي الممارسات الرائدة .

مشرف مبيعات

at [شركه كيلوجز نودلز](#)

Jan 2018 – Jan 2020

مشرف مبيعات

at [لاكيلز حلاوة بريذون](#)

Jul 2014 – Dec 2018

مندوب جملة ثم تم ترقيتي بعد ذلك مشرف مبيعات قطاع كبار العملاء .

مندوب مبيعات

الإنجازات

شهادة تقدير من شركة كيلوج توليرام
أعلى نسبة نمو خلال اول كورتر منذ بدايه العمل.

شهادة تقدير شركة كابيتل

إتمام و ابرام النفقات مع اكبر الشركات للحصول على منتجاتهم للعرض على ابلكيشن كابيتل بنسبه خصم مرضيه للطرفين .