





Entender el Negocio

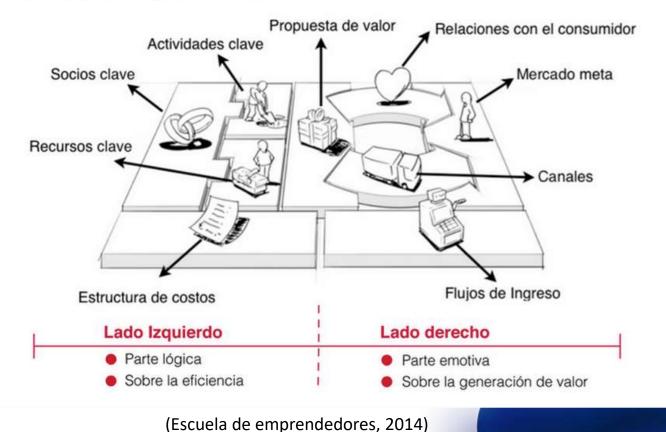


Para saber como identificar la necesidad y definir los objetivos se debe tener claro cual es el modelo de negocio.

Herramientas Estratégicas

- DOFA
- Diagnostico
- Matriz BCG
- Matriz Space
- Matriz Mckinsey
- Matriz EFI EFE
- BM Canvas

La metodología Canvas:



The Business Model Canvas

Dischade Fure:

UBER



Ricardo Aguilar Osorio





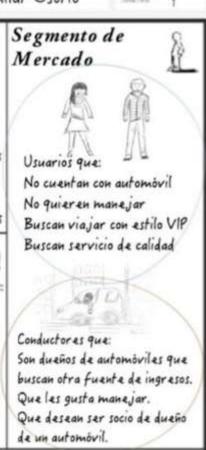


Actividades









Estructura de Costos

Inversionistas



Infraestructura Tecnológica



Empleados Base



Marketing y Eventos



Sitios Web

Cobro por Km recorrido Tarifa variable con respecto a la demanda Costo por tipo de servicio: Uber Taxi, Uber Black, Uber X, Uber Pool, Uber SUV, Uber Cargo...



Identificación de Necesidades, Problemas y Oportunidades Siempre que se inicia un proyecto se debe tener en cuenta que <u>se está atendiendo</u> <u>una necesidad</u>, un problema u oportunidad de la organización.

Problema, necesidad u oportunidad:

Inconveniente, faltante o barrera identificada, la cual se debe atender mediante una solución para alcanzar un objetivo (Santana K., 2015).

Herramientas:

- Espina pescado,
- 5W,
- Metodo de planificación ZOPP, Matriz de Vester,
- estudio de mercados,
- observacion directa,
- encuestas,
- consulta a interesados,
- información historica,
- identificación de procesos, recolección de procedimientos,
- identificar cultura organizacional.





Soluciones propuestas, priorización, y traducción a requerimientos

- **Propuesta**: Es la manera como se presenta una solución (paso a paso) a un problema establecido por el/los interesados o una necesidad identificada por la organización.
- Caracteristicas (Barato J. ,2016)
 - Documento confidencial
 - Base contractual posterior
 - Instrumento de venta
 - Marco de relacion con el cliente

- Contiene
 - Contexto y Objetivos
 - Solución técnica / Metodología
 - Plazo de elaboración
 - Equipo de trabajo
 - Precio de venta y condiciones de facturación
 - Condiciones de venta (compromisos y obligaciones)
 - Lugar de elaboración

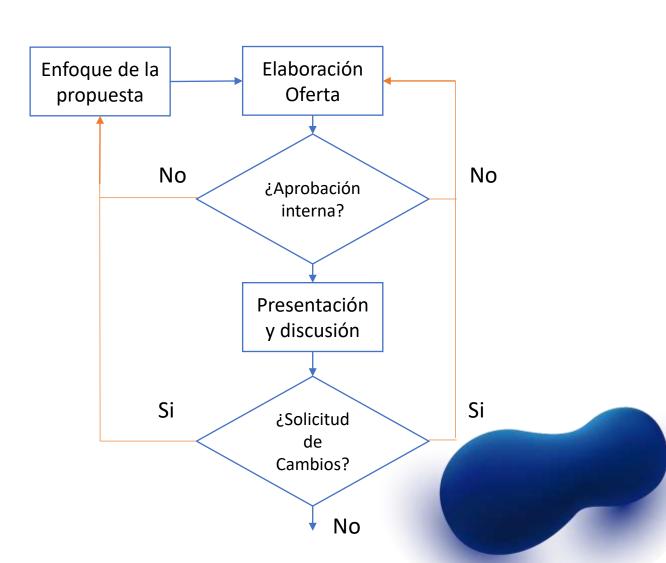




Soluciones propuestas, priorización, y traducción a requerimientos

Priorizaciones (Barà M., 2019):

- Obtener información del cliente
- Entender el problema y la solucion
- Conocer los interlocutores
- Elaborar la línea base (Alcance, Tiempo y Costos)
- Revisar compromisos y obligaciones
- Gestionar expectativas
- Demostrar capacidad y experiencia para ganar confianza
- Pesuadir



Soluciones propuestas, priorización, y traducción a requerimientos



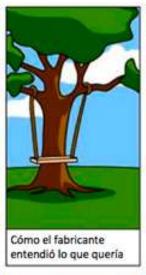
Requerimiento (PMBOK 6th ed.):

• Es la condición o capacidad que debe tener un sistema, producto, servicio o componente para satisfacer un contrato, estándar, especificación, u otros documentos formalmente establecido.

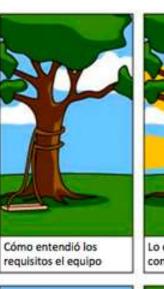
Entender el requerimiento:

- Que quiere el cliente
- Cuanto tiempo se dispone
- Que condiciones existen
- Relevancia / Importancia
- Verificable

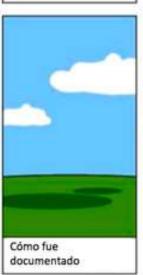


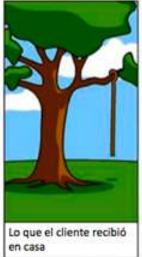


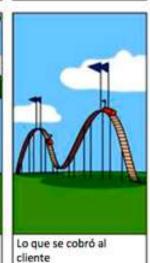


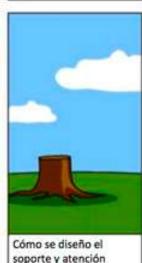








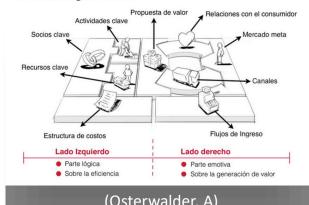


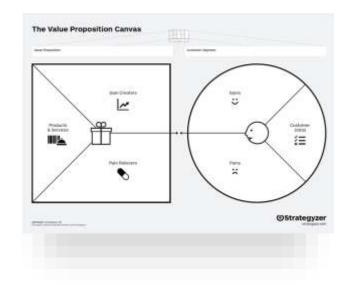




(Megias J., 2012)

La metodología Canvas:





PIENSA Y SIENTE? Lo que realmente importa Principales direccupaciones inquietudes y aspiraciones OYE? VE? to que dicen los amigos La que dice el jefe Lo que dicen las personas influyentes La oferta del mercado DICE Y HACE? Comportamiento hacia los demás **ESFUERZOS** RESULTADOS Fruitracionei Medida del éstra



Soluciones propuestas, priorización, y traducción a requerimientos

Tecnicas para recopilar requerimientos (OBS Business School):

- Entrevistas
- Focus Group Expertos
- Workshop sesiones enfocadas
- Técnicas de creatividad –
 Brainstorming, mapa de ideas, diagramas de afinidad, user map, mapa de actores, propuesta de valor, mapa de empatía
- Cuestionarios
- Observación





Si le hubiera preguntado a la gente qué querían, me habrían dicho "caballos más rápidos"

Henry Ford

66 A menudo los clientes no saben qué quieren hasta que se lo muestras

Steve Jobs

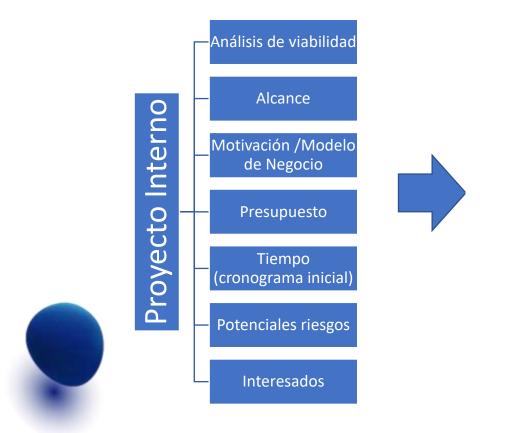






Inicio del proyecto

En la fase incial se identifica la necesidad del proyecto que se busca solucionar y los requisitos necesarios para ejecutarlo.







Inicio del proyecto



Acta de Inicio de proyecto (Garriga A., 2018): (Puede ser un contrato o una cotización - Request for Quotation (RFQ) o una propuesta)

- Nombre de proyecto y descripción
- Director de proyecto / Nivel Autoridad
- Justificación
- Asignación de recursos (Humanos y Materiales) (Propios o subcontratar)
- Interesados (stakeholders)
- o Descripción del producto o servicio
- Definición restricciones
- Requisitos de aprobación
- Definición preliminar de riesgos AMEF
- Cronograma preliminar (primera división en fases)
- Canales de comunicación
- Esto es el resultado que se entrega en la reunion de inicio de proyecto o Kick-Off meeting





Según el PMBOK®, la gestión del **alcance del proyecto** incluye los procesos necesarios para garantizar que el proyecto incluya **ÚNICAMENTE** el trabajo requerido para completarlo con éxito. Una descripción detallada.

- Alcance del Proyecto
 - **Tareas**
- Alcance del product o servicio
 Caracteristicas a cumplir









!Que incluye el Proyecto y que no!

¿Qué hay que hacer?

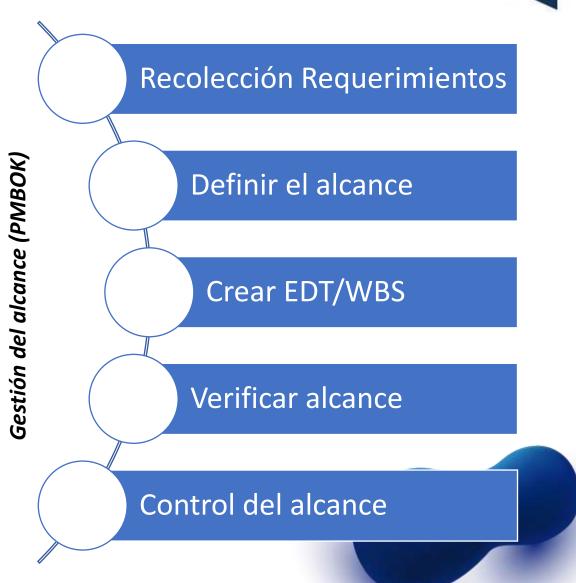






Tener en cuenta para definer el alcance:

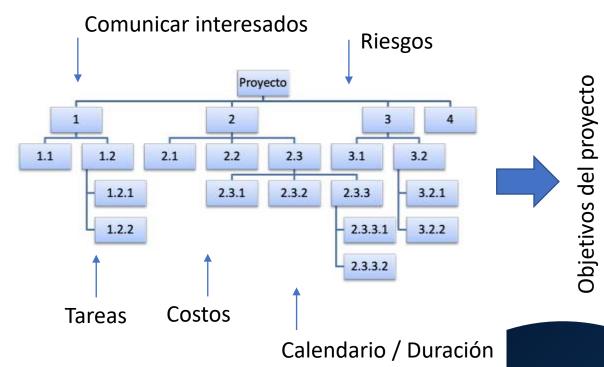
- Analizar riesgos y supuestos detalladamente
- Restricciones existentes
- Identificación de alternativas
- Detalle de entregables
- Criterios de aceptación





Estructura de desglose del trabajo (EDT) / Work Breakdown structure (WBS)

- Descomposición jerarquica del trabajo y los entregables del Proyecto en components mas pequeños y faciles de gestionar.
- El nivel de tarea mas elemental es el paquete de trabajo o Work package.
- Entregable: Producto, servicio o resultado único y verificable.
- WBS se registra como diccionario (archivo) de las tareas y detalla las mismas.



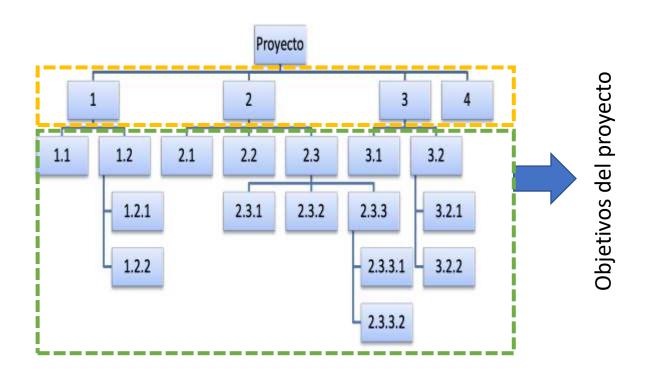
(Fuente: Chust A. 2018)



Estructura de desglose del trabajo (EDT) / Work Breakdown structure (WBS)

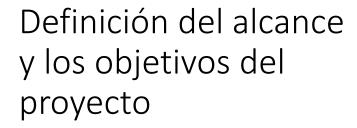
- Nivel superior EDT : Entregables principales / Presentar a la gerencia
- Nivel Inferior EDT: Manejo de gestion del PM, tareas.

 Recomendación: En actividades claves controlar el gasto (\$) o crear un control de cuentas



(Fuente: Chust A. 2018)





Planificar el tiempo

- Definir actividades
- Secuenciar actividades
- Estimar recursos
- Estimar duración
- Realizar cronograma



3.2.1.1

3.2.1.2

Restricciones lógicas

Estimar personal, equipos, tiempos por actividad, \$

2.3.1.2

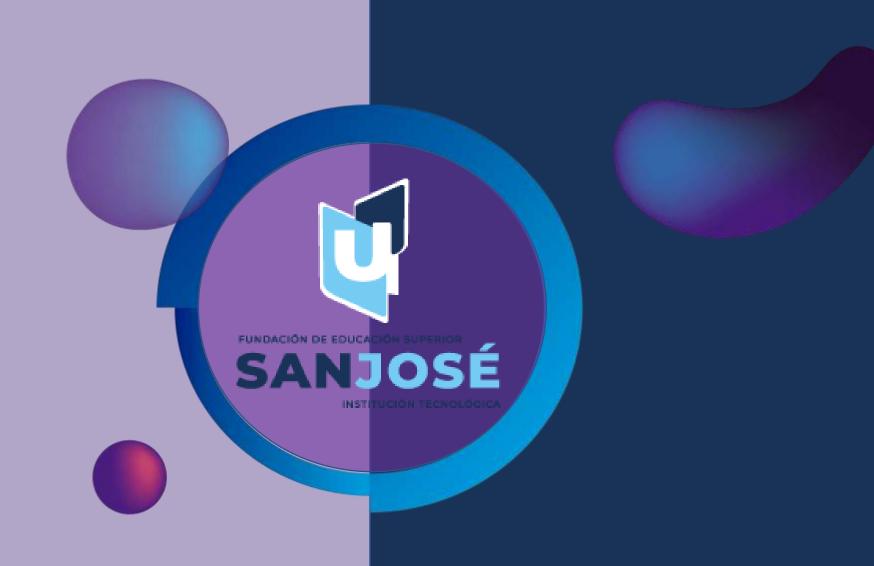
2.3.1.3

1.2.2.1

1.2.2.2

1.2.2.3





FIN DE GRABACIÓN