PLANO DE NEGÓCIO TUDO ONE



Prospecção

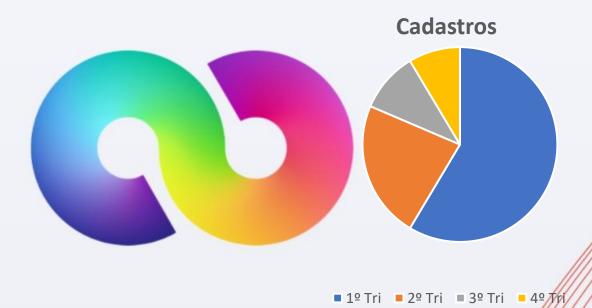
Os dados que serão apresentados são prospectos usando cenários com base nos dados de estimativas, metas e objetivo que deverão ser atingidos para tornar os dados uma realidade.

Com base em alguns dados já coletados em alguns estabelecimentos, hoje a maior dor num quadro geral é a logística de entregas. Lojas e estabelecimentos no gênero fastfood anseiam por um serviço de entregas eficiente e responsável, pensando nessa necessidade, concluímos que grande parte do investimento deve ser direcionado para essa estrutura. Contratando profissionais e oferecendo condições de trabalho para garantir eficiência e regularidade no serviço.

Vamos agora criar o seguinte cenário:

Iniciando um trabalho intensivo de 3 meses cadastrando estabelecimentos na cidade, mirando atingir uma meta de 1.000 estabelecimentos cadastrados variando entre lojas dos mais variados segmentos, restaurantes, lanchonetes e de bebidas, vamos simular dados de faturamento.

PLANO DE NEGÓCIO TUDO ONE



Prospecção

Com base em dados atuais de outra plataforma de delivery, um estabelecimento vende por semana através da plataforma, algo em torno de 300 produtos ao custo médio inicial de R\$ 30,00 (trinta reais)+ taxa de entrega a partir de R\$ 7,00 (sete reais) dependendo da sua localização. Vamos aos cálculos:

Média semanal

1.000 (quantidade de estabelecimentos cadastrados)

x30 (valor do pedido) = (valor total de pedidos) 30 mil x (quantidade de vendas)

300= 900 mil

Média semanal de 900 mil reais em vendas

Comissão da plataforma 7% = R\$ 63.000 (sessenta e três mil reais) / semana.

Em 4 semanas total de R\$ 252.000 (duzentos e cinquenta e dois mil reais).

Taxa de entrega (lembrando que se o serviço for próprio, a taxa é 100 da plataforma)

PLANO DE NEGÓCIO TUDO ONE



Média em vendas de 300 por estabelecimento 300x (média da taxa) 7= 2.100 (valor total por estabelecimento)

2.100x 1.000 = 2.100.000,00 (dois milhões e cem mil reais) por semana.

Em 4 semanas = 8 milhões e 400 mil reais por mês.

Total do faturamento em vendas e entregas é de R\$ 8 milhões seiscentos e cinquenta e dois mil reais por mês.



PLANO DE NEGÓCIO TUDO ONE



Prospecção

Total do faturamento em vendas e entregas é de R\$ 8 milhões seiscentos e cinquenta e dois mil reais por mês.

Vale ressaltar que muitos desses estabelecimentos poderão oferecer serviço próprio de entrega e outra observação é que a quantidade de vendas pode ser inferior a de 300 por cada lojas cadastrada.

Outra importante observação é que o serviço de entrega prestado pela plataforma aqui nessa prospecção é um serviço durante o dia e a noite, 7 dias por semana. Entregas de produtos tanto na função delivery como em loja virtual ou até mesmo somente a requisição do serviço na função entrega.

Vendas e delivery

1,2

Prospecção

Lojas:

Delivery: bares, lanchonetes, pizzarias, comida japonesa, sorveterias, restaurantes, açaí, distribuidora de bebidas, pastelarias, hot dog e etc...

FRANQUIA

PLANO DE NEGÓCIO TUDO ONE



Lojas: Petshops, confecção, calçados, perfume, joias, acessórios, ótica, utilidades, variedades, informática, eletrônicos, celulares, eletrodomésticos, papelaria, material de construção, material elétrico, móveis, autopeças, motopeças, suplementos alimentares, fitness, infantil entre outras.

PLANO DE NEGÓCIO TUDO ONE



Prospecção

Mercado: buscar parceria e fechar inicialmente apenas com uma rede (mercado do bairro já está no radar).

Farmácia

Estimativa de investimento inicial:

R\$ 3.500 de infraestrutura da plataforma

R\$ 1.800 manutenção da plataforma

R\$ 500 do marketing

R\$ 300 impulsionamento nas mídias sociais.

Panfletagem

Representante comercial

Motoboys

Escritório, internet, telefonia móvel e computadores.