## I:DOANH NGHIÊP

- 1:Một doanh nghiệp cần có
- 1.1 Quản lý
- -Một nhân viên được phân công nhiều công việc ,công việc được theo phân công theo từng bộ phận
- Theo dỏi năng lực nhân viên, thông tin cá nhân , chấm công
- Nhân viên được theo giỏi bảng chấm công ,lịch nghỉ,đăng kí nghỉ ,làm thêm ,làm bù
- Tự động gửi bảng chấm công, bảng lương cho nhân viên
- Tiền tạm ứng nhân viên tiền đặt cọc của khách hàng
- -Tự động tính lương làm thêm giờ căn cứ vào bảng tổng hợp chấm công thời gian
- -Tự động tính các khoản phạt đi muộn, về sớm,... theo quy định của công ty
- Hổ trợ đánh giá ,khen thưởng ,kỉ luật
- Nhân viên có thể nêu ra được những khó khăn ,góp ý trong công việc
- Chuyển giao công việc cho người khác, phân quyền quản lý dữ liệu
- Tiến độ hoàn thành, chất lượng công việc
- Quản lý xuất nhập giấy tờ hàng ngày,tìm kiếm hóa đơn nhanh chống,lưu trử dữ liệu
- Quảnlý được hàng tồn từng ngày,tháng,quý ,năm
- Tạo hóa đơn, số hóa đơn, nhập giá mua, giá bán ra, chỉnh sửa số HĐ dễ dàng
- Phiếu xuất hóa đơn ,thông tin người xuất,người nhập
- Quản lý số lượng hàng hóa đã nhập,xuất ,tồn
- Quản lý mẫu mã, màu sắc, chất liệu ,date
- Báo cáo lượng hàng hóa xuất nhập tồn hàng ngày
- Kiểm soát hàng hóa ,phân loại mặt hàng (vd mặt hàng hót,mặt hàng bán chậm,khó bán....)
- Chiết khấu hoa hồng,khuyến mãi ,giảm gía,tặng q
- Tích hợp các phiếu xuất, nhập hàng hóa thành một bản theo từng ngày
- Thu chi công nợ ngân sách công ty
- Quản lý doanh thu bán hàng ,lỗ ,lãi
- Báo giá ,đặt hàng
- Quản lý nhà cung cấp,khách hàng (tên,địa chỉ,sđt....)
- Thống kê lương bán ra cho một khách hàng là bao nhiều
- Công nợ khách hàng, công nợ nhà phân phối ,ngày trả, ngày quá hạn trả,
- Doanh số bán hàng của từng nhân viên để căn cứ thưởng ,phạt
- -Tổng doanh thu,lợi nhuân