

Ein Team – mein Team!

Fachkräftemangel und Rekrutierung sind Top-Themen der Wirtschaft, die den Markt zukünftig noch stärker dominieren werden. Wir bei 1000jobboersen.de unterstützen als innovationsgetriebene Full-Service-Agentur unsere Kunden bei der optimalen Platzierung ihrer Stellenanzeigen auf nationalen und internationalen Jobboards und erstellen darüber hinaus auf Wunsch den passenden Text und das Design der Anzeige. Aus mehr als 1500 verschiedenen Jobbörsen, Nischenportalen, Social Media Networks und Communities realisieren wir für unsere Kunden die optimale Medienplanung.

Sie suchen nach einer Vertriebsposition in der Sie ein überdurchschnittliches Maß an Eigenverantwortung, eine aufgeschlossene Unternehmenskultur sowie Gestaltungsspielraum haben? Dann sind Sie bei uns richtig.

Zur Weiterentwicklung unseres dynamischen Unternehmens suchen wir Sie ab sofort in Vollzeit als

Key Account Manager (m/w) im Innen- und Außendienst mit Schwerpunkt Großkundenbetreuung

Ihre Aufgaben

- Akquirierung und Betreuung anspruchsvoller Großkunden
- Durchführung fundierter Bedarfsanalysen im Kundendialog
- Beratung im Bereich Online-Recruiting inklusive strategischer Unterstützung der Rekrutierungsziele
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Erschließung neuer Kundenpotenziale
- Eigenverantwortliche Erarbeitung von Mediaplanungen sowie Projektbetreuung in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement
- Enge Zusammenarbeit im Team zur Erreichung gemeinsam festgelegter Unternehmensziele
- Repräsentation des Unternehmens nach außen (Kundentermine, Messeauftritte etc.)

Ihr Profil

- Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im B2B- oder B2C-Bereich mit nachweislichen Vertriebsfolgen
- Know-How im Verkauf komplexer Produkte und Dienstleistungen
- Überzeugendes Auftreten im Kundenkontakt sowie ein präzises und strukturiertes Vorgehen im gesamten Vertriebsprozess
- Lösungs- und zielorientierte Arbeitsweise
- Hands-on-Mentalität und Reisebereitschaft

Unser Angebot

- Eine umfangreiche Einarbeitung zur Sicherstellung Ihres Erfolges
- Ein attraktives Gehaltspaket, bestehend aus Fixum und Provision
- Regelmäßiges Coaching und interessante Weiterbildungsmöglichkeiten
- Verantwortung ab dem ersten Tag
- Eine lebendige Unternehmenskultur und kurze Entscheidungswege

Mitten in Berlin, direkt am Kurfürstendamm, erwarten Sie ein sympathisches Team und ein kollegiales Arbeitsumfeld in einem dynamischen stark expandierenden Online-Media-Unternehmen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Diese richten Sie bitte an bewerbung@1000jobboersen.de.

Bei Fragen steht Ihnen Jennifer Reit gern zur Verfügung unter der Telefonnummer +49 30 884940-543.

Erfahren Sie mehr auf www.1000jobboersen.de