

# 合同会社HaRu

## 会社紹介

人と組織の成長の伴走者

---

**HaRu**

*make young men future*

## ■モノづくり支援

## ■プロジェクトマネジメント

- PM代行
  - プロダクト開発
    - システム開発
    - ハードウェア/ソフトウェア開発
  - プロジェクト推進
    - 社内プロジェクト
- PM育成
  - 代行業務と合わせたOJT
  - 社内PMメンタリング
  - 組織設計

## ■商品開発プロセス

- モノづくりの仕組み改善
- 業務支援ツール選定/導入
  - タスク管理ツール
  - テスト管理ツール
- 仕組み内製化/マニュアル化
- 新規事業開発プロセス構築

## ■DX・生成AI利活用

### ■DX

- 業務改善プロジェクト推進
- 業務支援ツール選定
- 新システム等導入プログラム設計

### ■生成AI利活用

- 経営
  - 経営者業務改善
  - AI変革ロードマップ整備
  - AI専門/活用人材育成プロジェクト
- 事業：AIユースケース改革
  - 顧客体験高度化 (CX)
  - 現場体験高度化 (OX)
  - 従業員業務高度化 (EX)
- 業務：AI業務改革・システム構築
  - 企画立案・検証計画
  - コンセプト検証 (PoC)
  - 現場実装

## ■経営・採用・教育

### ■経営

- 経営者/戦略・戦術Mtg
- 役員・幹部/戦略・戦術Mtg
- ミッション/ビジョン/バリュー設定

### ■採用

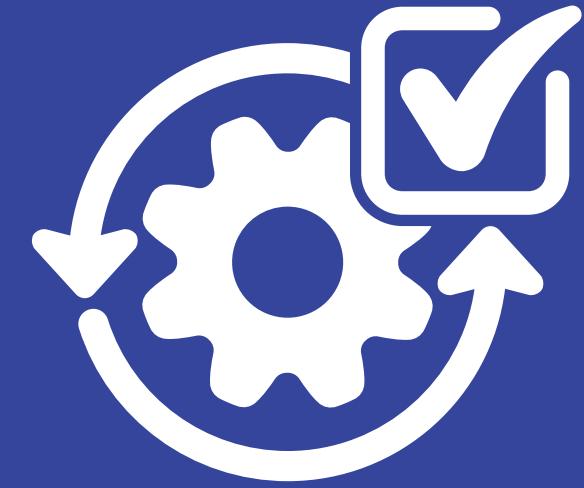
- 採用戦略作成 (新卒/中途)
- 求める人材像言語化
- 採用ページ構築
- 採用媒体/システム選定
- 採用オペレーション設計
- 採用面接官教育
- インターンシップ制度設計

### ■教育

- 新卒教育設計
- 中途オンボーディング教育
- 年次研修プログラム設計
- AI活用リスキリング研修
- ファシリテーションスキル研修
- 1on1面談マネージャー教育

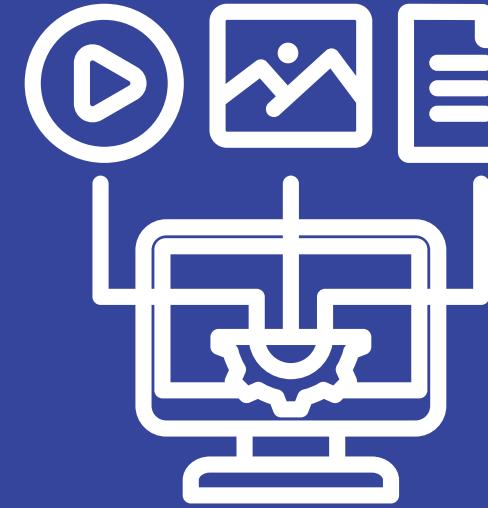
# 弊社の強みについて

## 01. 実行にコミット



絵に描いた餅に対する価値は追いません。お客様の「実行」を支援することにこだわります。

## 02. 本質+α



課題の本質には複雑かつ多岐にわたる原因が存在します。課題を矮小化せずお客様の周辺課題の解決も目指します。

## 03. 伴走すること



お客様だけに宿題を渡すわけではなく、共に実行に向けた作戦を考え、共に成功をし、喜びを分かち合うことを目指します。

## 経営理念：成長の探求

私たちは愛を土台とし、「人」と「組織」の挑戦と成長を支援し、お客様の価値向上と社会貢献を実現します。最新技術のたゆまぬ習得と革新的なサービス提供を通じて、社員の成長とお客様の成功を促進します。

## ビジョン：人と組織の成長を支える伴走者

常に学び挑戦する姿勢を持ってお客様と接し、人と組織の"成長"の文化を当たり前にする企業を1つでも多く増やす。

## 行動指針

### 1. お客様価値向上へのこだわり

お客様を起点に考え行動し、信頼を獲得し、維持していくことに全力を尽くします。お客様の価値向上のために必要なときは、時にはお客様との議論から逃げずに敬意を持って異論を唱えお客様と向き合います。

### 2. 長期的な価値の追求

短期的な結果を作ることだけに留まらず、長期的な視点でお客様の全体最適に寄り添う行動を選択します。

### 3. シンプルに整理し、創造する

お客様の立場と状況への理解に努め、シンプルな形に課題を整理し、革新と創造に向けたアイデアを探り出します。

### 4. 品質の追求

お客様の価値を達成するための製品/プロジェクトの品質とは何かを考え追求し、最善を常に求め改善を繰り返します。

### 5. 広く、深く

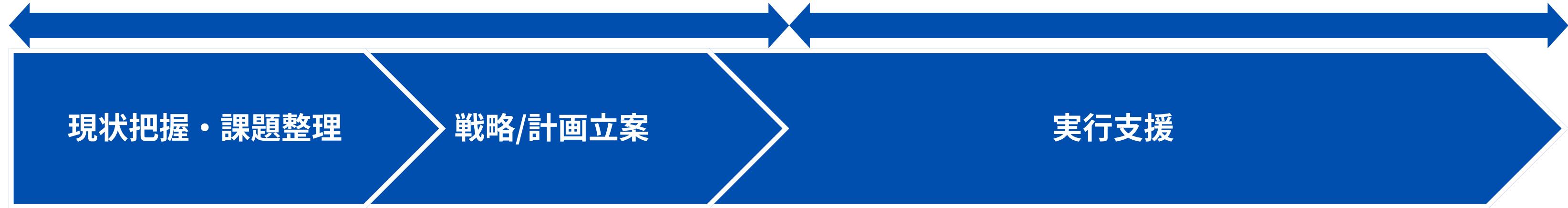
お客様により広い視野をご提供できることを価値として可能性の追求をするとともに、詳細なデータの1つ1つに目を配り、お客様の目的目標の達成のために必要な改善をご提案します。

# 提供するプロセス

12ヶ月間の伴走支援プランをご提供します

2~3ヶ月

~12ヶ月



## ■現状把握・課題分析

お客様の支援の目的・目標の設定から現状の実践していること、データに至るまでをヒアリングし見える形で整理と分析を行います。

## ■戦略/計画立案

集めた情報から目的に向かうための戦略を決定し優先順位付けを行います。戦略から戦術、手順、方法、計画を立ててアクションプラン、WBSを作ります。

## ■実行支援

作成した計画を元にお客様=担当者を始めとした皆様の効果的な実行を支援します。状況に応じて新しいまたは周辺の課題発掘と解決策実行にピボットすることに対しても柔軟に対応しながら支援します。

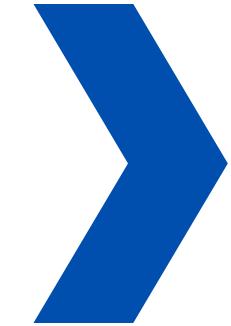
## ■稼働の目安 ※顧問プランの場合

- 打ち合わせ：月～5h (1～2回)
- 調査などの稼働：～10h

# 伴走後の流れ

テーマ継続/変更にも柔軟に対応します。

初年度振り返り  
次年度の戦略立案



## 伴走継続

- ・12ヶ月の継続支援
- ・テーマ継続/テーマ変更にも柔軟に対応
- ・資料の提出（当社指定）

## プロジェクト化

- ・12ヶ月の継続支援
- ・特定テーマでプロジェクト化しメンバーとして稼働  
例) システム社内展開、AI利用社員教育、採用活動、等

## 伴走終了

- ・資料の提出（当社指定）

# 会社概要

会社名

合同会社HaRu

所在地

381-0401 長野県下高井郡山ノ内町平穏7148-5

事業内容

サービス内容記載

資本金

110万円

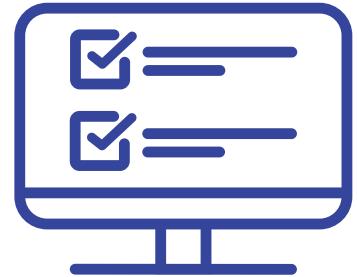
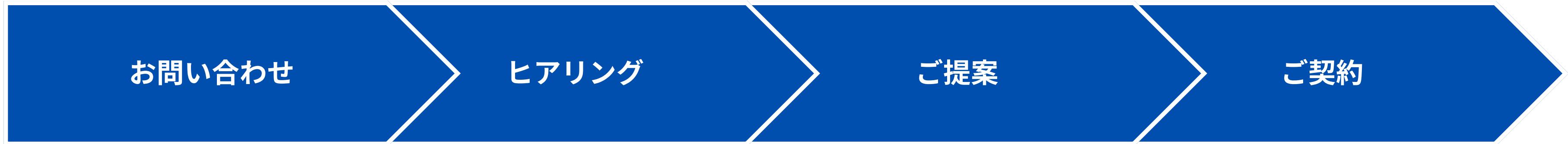
設立

2023年1月6日

問い合わせ

<https://form.run/@haru-smp>

# お問い合わせ後のフロー



お問い合わせフォームよりいただいたご相談内容を確認し、3営業日以内にご連絡いたします。

貴社状況や課題感のヒアリングをさせていただいたうえで当社のコンサルティング内容や他社実績をご説明します。

貴社の現状、目指す姿、課題などの要件を整理したうえで、貴社に合ったコンサルティングプランのお見積りをご提案します。

ご提案にご納得いただいたうえで発注・契約書の締結。キックオフを実施しコンサルティング開始となります。

# 料金プラン

	顧問プラン	稼働プラン	プロジェクトプラン
活用例	<ul style="list-style-type: none"><li>・安く抑えたい</li><li>・相談することで課題や戦略を整理したい</li><li>・稼働が発生したら都度見積で良い</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>・相談+実働してもらいたい</li><li>・色々と相談しながら手を借りながら進めたい</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>・社員のようにメンバーに入ってほしい</li><li>・プロジェクトをゴリゴリと進めてもらいたい</li><li>・テーマはある程度決まっている</li></ul>
金額	月16.5万円(税込)	月33万円(税込)	稼働により要相談
面談	月1~2回 (~計5h)	月3~4回(~10h)	無制限
稼働	調査など~10h/月 超過時：都度見積	業務稼働~30h/月 超過時：都度見積	プロジェクト内容により要相談
その他	<ul style="list-style-type: none"><li>・上記は一例であり個別見積は応相談です。</li><li>・出張費用等別途費用あり。</li><li>・前提是完全オンラインとし現地対応は都度見積。</li></ul>		