

Khoa NT

Chuyên viên kinh doanh - 8 Năm Kinh Nghiệm

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Presale - Product manager

Lac Viet Computing Corporation
04/2020 - 02/2024 (3 năm 10 tháng)

- Nghiên cứu thị trường dịch vụ đám mây trong nước và khu vực (Sales Forecast, segments...)
- Lựa chọn hợp tác, duy trì kết nối hãng
- Xây dựng kế hoạch kinh doanh sản phẩm, tìm khách hàng mục tiêu
- Xây dựng sản phẩm SaaS & các dịch vụ gia tăng
- Xây dựng quy trình kinh doanh
- Kết nối tâm phát triển sản phẩm, tìm yêu cầu hạ tầng đáp ứng
- Tính toán giá thành, vốn, giá bán, thi công triển khai
- Hoàn thiện Sales Kit, hồ sơ năng lực Portfolio
- Training team sale, hỗ trợ tìm KH, các chương trình ưu đãi từ hãng
- Đạt mục tiêu kinh doanh

Account manager

Công ty Cổ Phần Viễn Thông FPT
01/2018 - 04/2020 (2 năm 3 tháng)

- Duy trì tăng trưởng mức sử dụng từ khách hàng cho các sản phẩm bản quyền phần mềm Microsoft, dịch vụ thuê hạ tầng Azure và FPT cloud
- Duy trì gặp gỡ & phát triển quan hệ khách hàng, thúc đẩy dịch vụ & tiềm kiếm mặt tích cực của khách hàng
- Hỗ trợ team kỹ thuật trong phạm vi Thỏa thuận mức phục vụ cho các khách hàng có nhu cầu triển khai, cấu hình mới, phát triển sử dụng & dịch vụ gia tăng khác...
- Theo dõi & thúc đẩy doanh số đội nhóm theo yêu cầu đã đặt ra, tạo môi trường làm việc cộng tác cho các thành viên trong nhóm với các phòng kỹ thuật và dịch vụ khách hàng
- Đạt được: Training awards, Team style awards

Sale executive - Dịch vụ online, hạ tầng viễn thông

Công ty Cổ Phần Viễn Thông FPT
01/2014 - 01/2018 (4 năm)

- Làm việc tại phòng kinh doanh để cung cấp các giải pháp CNTT dựa trên các sản phẩm nền tảng của FPT bao gồm: Domain name registration, Web and mail hosting, VPS server, Dedicated server and Colocation server.
- Thực hiện các hoạt động bán hàng, xác định cơ hội, đề xuất, gặp gỡ, và lên hợp đồng... - Đạt doanh số KPIs và số lượng khách hàng mới

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Kết nối doanh nghiệp, cá nhân thông qua việc kinh doanh giải pháp sản phẩm nhằm truyền tải các giá trị mong đợi các bên.

Luôn tìm kiếm và phát triển sản phẩm kinh doanh, mở rộng khu vực hoạt động

THÔNG TIN CÁ NHÂN

Ngày sinh 08/10/1990
Quốc tịch Việt Nam
Tình trạng hôn nhân Đã kết hôn
Giới tính Nam

NGOẠI NGỮ

Tiếng Anh Cao Cấp

KỸ NĂNG

Manufacturing Support
Economic Law Law Finance
Kinh Doanh B2B
B2B Business Development
B2B Relationship Management
Sales Administration
Sales Report Analysis
Sales Channel Development
IT Software IT Hardware
IT Administration

THÔNG TIN LIÊN HỆ

✉ [Redacted]

☎ [Redacted]

🏠 [Redacted]

Nam

- Duy trì tăng trưởng khách hàng mỗi năm
- Hỗ trợ team Marketing, CS & các chiến dịch quảng bá hình ảnh của công ty
- Phối hợp với các bộ phận, phòng ban khác để đảm bảo tiến độ phục vụ nhanh nhất.
- Best-seller tháng & quý

HỌC VẤN

◆ Bachelor 's Degree in Computer Science

Cử nhân - Graduated Industry University HCM
03/2008 - 03/2013 (5 năm)

Achievement:: In top 3 of projects "Graduate thesis" in 2013

◆ Certificates and other training courses

Khác - Microsoft/ OLS english school

MCSA: Windows Server 2003 Systems Administrator

MCITP: Enterprise Administrator

MCSE: Windows Server 2003 Systems Engineer

MCSA, MCSE in cloud, PMP certifications: waiting to be achieved

Web Developer: C#, ASP.Net MVC4, SQL Server

Outerspace Certificate Of Upper Reflex English - Reflex 6000 course

CHỨNG CHỈ

◆ MCSA: Windows Server 2003 Systems Administrator MCITP: Enterprise Administrator MCSE: Windows Server 2003 Systems Engineer Web Developer: C#, ASP.Net MVC4, SQL Server

Microsoft - 2014

◆ HPE Sales Certified: Hybrid Cloud Solutions [2022]

HPE

◆ Dell Technologies Certified: Core Client, Workstation, Latitude Rugged

Dell - 2020

◆ Sophos certificates: ET01 (central overview), ET15 (central endpoint and server v3.0 - engineer) & AT15 (Architect Central)

Sophos - 2021

◆ Microsoft certificates: AZ 900 (fundamental), AZ 104 (Administrator) & MS 100 (identity & access), MS 203 (Messaging)

Microsoft - 2021

NGƯỜI THAM KHẢO

 	N/A
	N - A
	