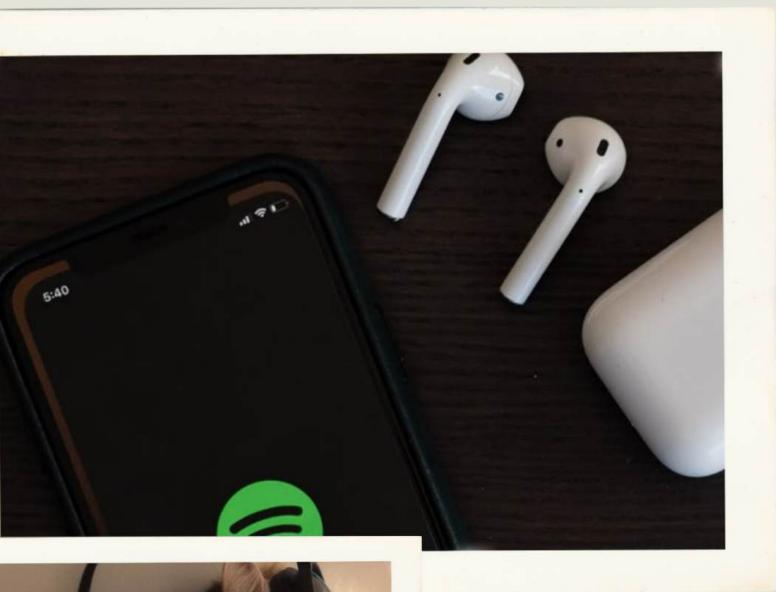


**Machine Learning** 

Feature Engineering for Customer Churn Prediction in Music Streaming Apps

by: Faiz Haidar Halwi





## Background

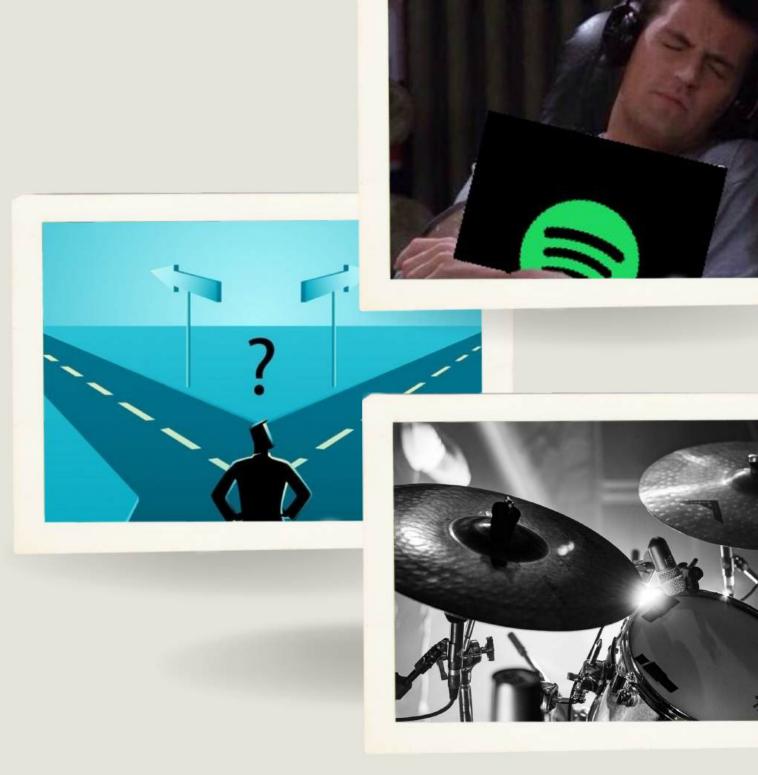
Dalam industri layanan digital seperti aplikasi streaming musik, kehilangan pelanggan (customer churn) secara tibatiba dapat menghambat pertumbuhan dan merugikan pendapatan.

Data aktivitas pengguna yang terekam secara historis menyimpan pola penting terkait perilaku sebelum pelanggan memutuskan untuk berhenti. Dengan pendekatan feature engineering, pola tersebut bisa diekstraksi menjadi fitur-fitur bermakna untuk memprediksi kemungkinan churn.



#### Masalah

- Banyak pengguna aktif harian/mingguan berhenti menggunakan aplikasi tanpa peringatan sebelumnya.
- Data mentah dari log aktivitas, preferensi musik, dan interaksi pengguna bersifat kompleks, berisik (noise), dan tidak langsung mencerminkan potensi churn.
- Dibutuhkan proses feature engineering yang sistematis untuk mengubah data mentah menjadi fitur-fitur yang relevan untuk prediksi churn.



#### Goals

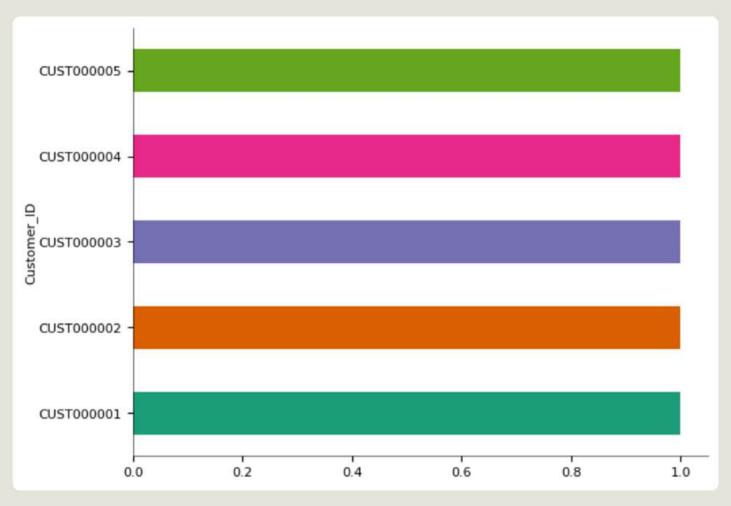
- Membersihkan dan membentuk ulang data aktivitas pengguna agar siap digunakan untuk model prediksi churn.
- Data mentah dari log aktivitas, preferensi musik, dan interaksi pengguna bersifat kompleks, berisik (noise), dan tidak langsung mencerminkan potensi churn.
- Menerapkan teknik-teknik seperti: imputasi nilai kosong, encoding variabel kategorikal, normalisasi data numerik, serta penciptaan fitur perilaku dan temporal.

"Ketiga goals telah dicapai sesuai alur proses dan keterbatasan dataset yang tersedia."





#### Dataset Overview



"data 5 teratas"

Customer_ID	Age	Gender
Subscription_Length	Region	Payment_Method
Support_Tickets_Raised	Satisfaction_Score	Discount_Offered
Last_Activity	Monthly_Spend Churned	

"data kolom"



"sumber dataset"



#### Dataset Overview

```
Jumlah baris dan kolom: (5000, 12)
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 5000 entries, 0 to 4999
Data columns (total 12 columns):
                             Non-Null Count Dtype
     Column
                                             object
     Customer ID
                             5000 non-null
 0
                                             float64
     Age
                             4500 non-null
                             5000 non-null
                                             object
     Gender
     Subscription_Length
                             5000 non-null
                                             int64
     Region
                                             object
                             5000 non-null
     Payment_Method
                                             object
                             5000 non-null
    Support_Tickets_Raised
                                             int64
                             5000 non-null
     Satisfaction Score
                                             float64
                             4500 non-null
    Discount Offered
                             5000 non-null
                                             float64
     Last_Activity
                                             int64
                             5000 non-null
    Monthly Spend
                                             float64
                             5000 non-null
    Churned
                             5000 non-null
                                             int64
```

#### Total:

Baris berjumlah 5000 Kolom berjumlah 12

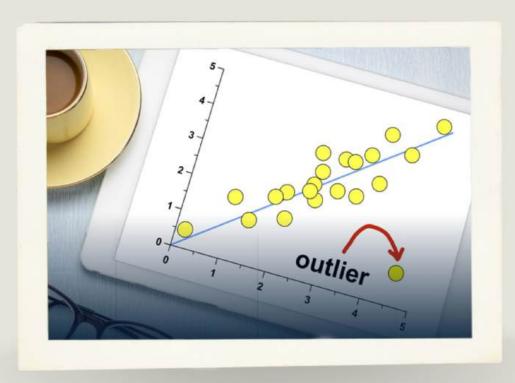
## Data Cleaning



Missing Value



**Duplicate Data** 



Menangani outliers



## Missing Value & Duplicate Data

```
# Missing values
    print("Jumlah missing values per kolom:")
    print(df.isnull().sum())
    # Duplikat
    print(f"\nJumlah data duplikat: {df.duplicated().sum()}")
→ Jumlah missing values per kolom:
    Customer ID
                              500
    Age
    Gender
    Subscription Length
                                0
    Region
    Payment Method
                                0
    Support Tickets Raised
    Satisfaction Score
                              500
    Discount Offered
    Last Activity
    Monthly Spend
    Churned
    dtype: int64
    Jumlah data duplikat: 0
```

#### Missing Value:

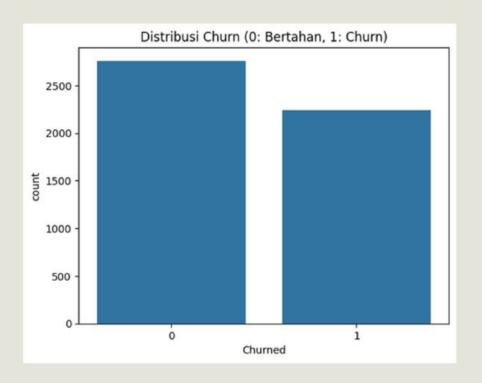
- Age: 500 nilai kosong
- Satisfaction\_Score: 500 nilai kosong
- Kolom lainnya tidak memiliki missing values.

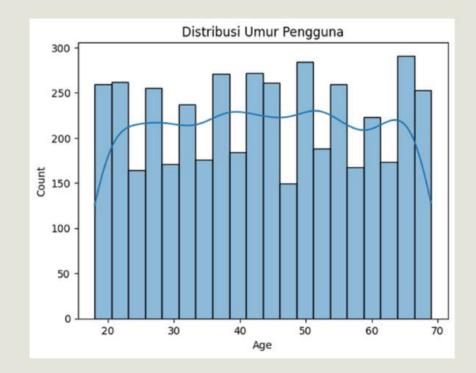
#### **Data Duplicate:**

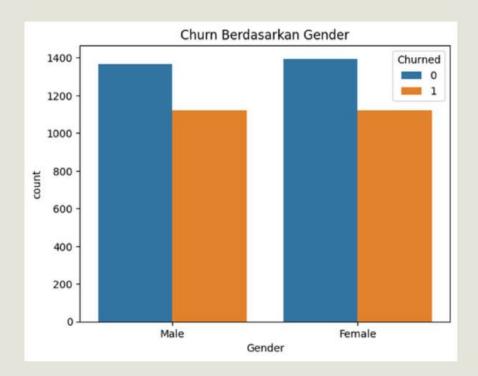
Hasil nya tidak ada data duplicate

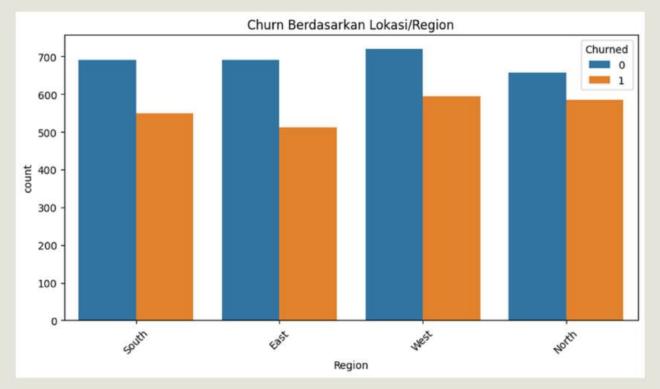


#### **Exploratory Data Analysis (EDA) Sederhana**







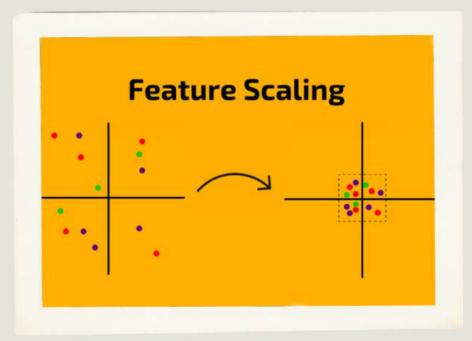




## Feature Engineering



Encoding variabel kategorikal



Scaling fitur numerik

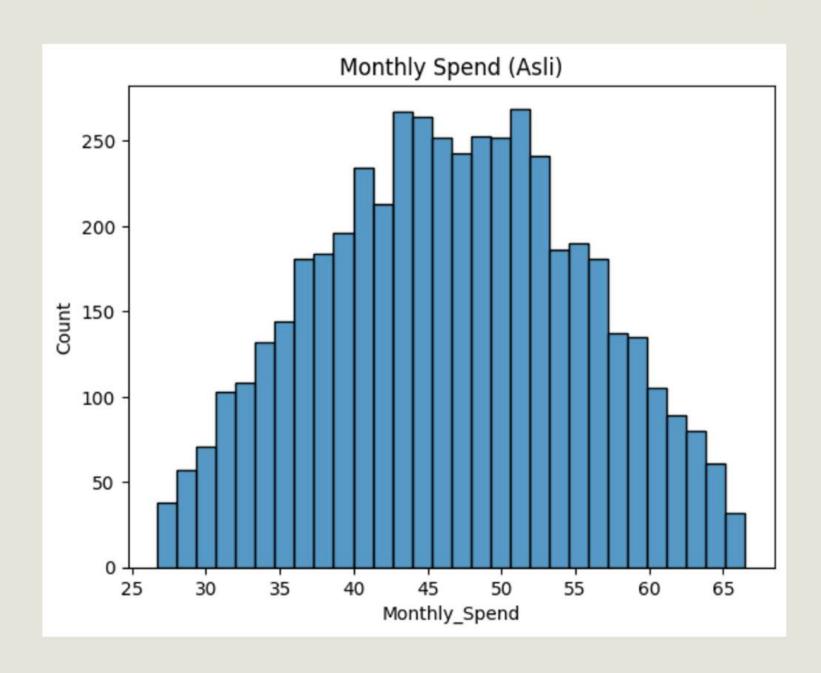
#### Fitur yang dibuat :

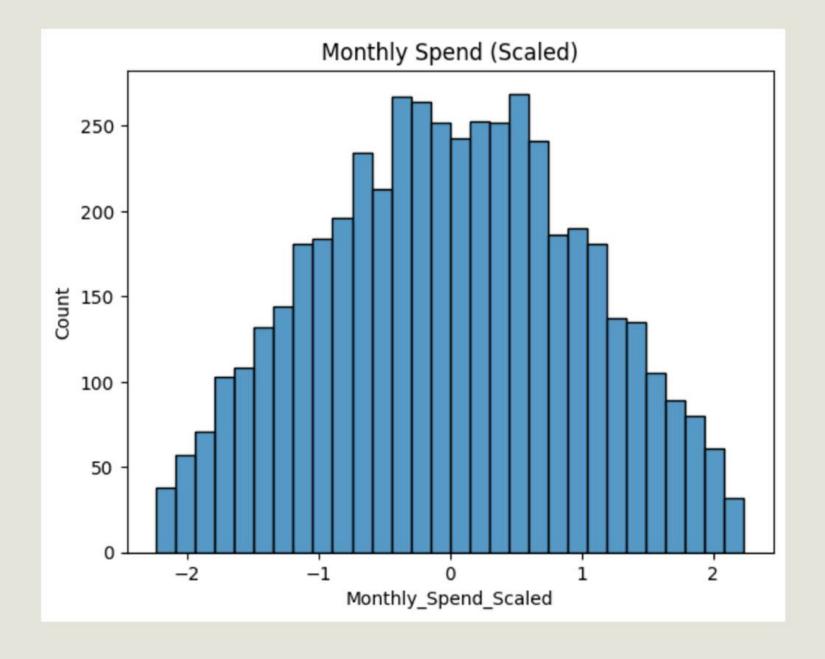
- Avg\_Listen\_Per\_Session
- Usage\_Score
- Days\_Since\_Last\_Active (simulasi)

Catatan fitur tidak tersedia: genre, aktivitas granular, dll



## Visualisasi Sebelum vs Sesudah Feature Engineering







## Visualisasi Sebelum vs Sesudah Feature Engineering

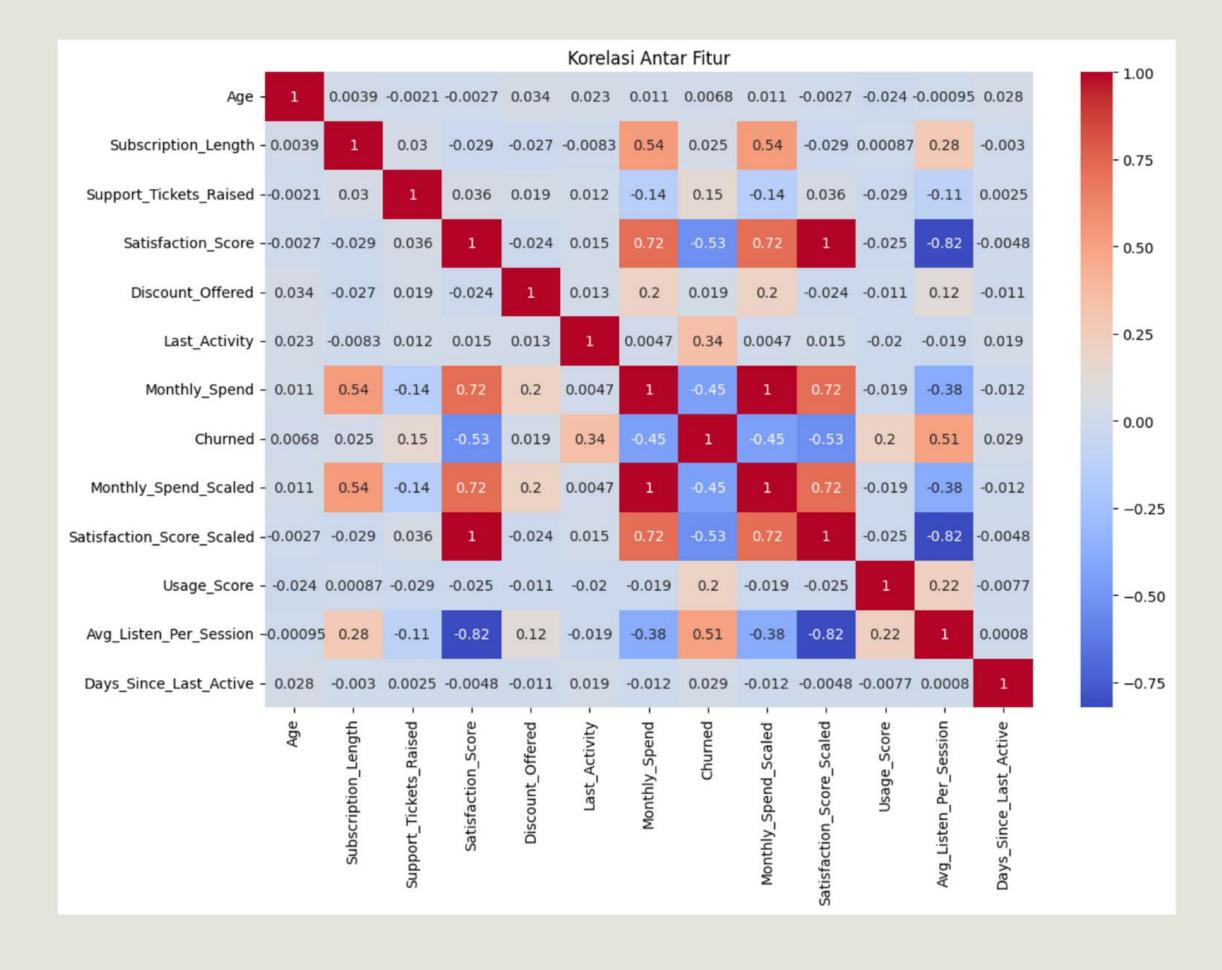
#### 1. Monthly Spend (Asli)

- Distribusi data berada dalam rentang sekitar 25 hingga 65 USD.
- Data tampak simetris dan menyerupai distribusi normal.
- Skala nilai asli digunakan, sehingga model bisa berat sebelah (bias) jika ada variabel lain dengan skala berbeda.
- Kurang ideal untuk model berbasis jarak seperti KNN,
   SVM, atau bahkan neural network.

#### 2. Monthly Spend (Scaled)

- Telah dilakukan Standard Scaling sehingga nilai-nilainya memiliki: Mean = 0, Standar deviasi = 1
- Distribusi tetap sama bentuknya (simetris), tetapi skala berubah menjadi unit baku (standard unit).
- Membantu model untuk lebih stabil dan adil dalam memproses fitur ini bersama fitur lainnya.





## Korelasi terhadap



## Korelasi Fitur terhadap Churn

Fitur	Korelasi dengan Churned	I Interpretasi		
Satisfaction_Score	-0.53	Semakin puas pengguna, semakin kecil kemungkinan mereka churn.		
Monthly_Spend	-0.45	Pengguna yang mengeluarkan lebih banyak cenderung lebih loyal.		
Avg_Listen_Per_Session	-0.38	Durasi sesi yang lebih tinggi berkorelasi negatif dengan churn.		
Last_Activity	plus 0.34	Semakin akhir aktivitasnya, semakin besar kemungkinan churn (kemungkinan cut-off waktu).		
Usage_Score	plus 0.22	Korelasi lemah ke sedang; pengguna dengan skor rendah lebih mungkin churn.		

#### Fitur dengan Korelasi Lemah (mendekati 0):

- Age, Discount\_Offered, Region, Gender, Support\_Tickets\_Raised, Days\_Since\_Last\_Active itu semua memiliki korelasi rendah terhadap churn.
- Artinya, fitur-fitur ini kurang informatif secara langsung dalam memprediksi churn.

#### **Insight Utama:**

- Fitur berbasis perilaku pengguna dan kepuasan jauh lebih penting daripada data demografis.
- Variabel hasil feature engineering seperti Usage\_Score dan Avg\_Listen\_Per\_Session memberikan kontribusi signifikan dan meningkatkan kekuatan prediktif dataset.
- Variabel numerik asli seperti Satisfaction\_Score dan Monthly\_Spend terbukti sebagai penentu utama churn.



## Dampak terhadap Kompleksitas & Model (Preview)

	precision	recall	f1-score	support
0 1	0.99 1.00	1.00 0.99	0.99 0.99	532 448
accuracy macro avg weighted avg	0.99 0.99	0.99 0.99	0.99 0.99 0.99	980 980 980

#### Evaluasi Goals

- Data dibersihkan & disiapkan
- 2 Data kompleks disederhanakan
- Teknik feature engineering diterapkan

Fitur tambahan disesuaikan karena keterbatasan data (genre, aktivitas granular)





## Kesimpulan & Next Step

- Data telah siap digunakan untuk modeling lebih lanjut
- Feature engineering memberi insight yang lebih baik
- Next step (opsional):
  - Tambah data temporal
  - Eksperimen dengan model lain (XGBoost, SVM)
  - Evaluasi lebih lanjut (ROC-AUC, Confusion Matrix)





# Thank You For Watching