**PERJANJIAN KERJA SAMA**

antara

**DISTRIBUTOR “NINGRAT”**

dengan

**[ Nama Agen Plus]**

No. 002/Mou/I/2021

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama :

Tempat, Tanggal Lahir :

Alamat :

No KTP :

Dalam hal ini bertindak untuk dan atas nama Mitra Resmi Produk “**Ningrat**” dalam perjanjian ini yang selanjutnya disebut Distributor.

Nama **:**

Tempat, Tanggal Lahir :

Alamat KTP :

Alamat Domisili :

Nomor KTP :

Dalam hal ini bertindak untuk dan atas nama [nama Agen Plus] yang selanjutnya disebut **Agen Plus. Distributor** dan **Agen Plus** selanjutnya secara bersama-sama disebut **PARA PIHAK**.

Pada hari ini, [.....] tanggal [......] [.......] [......], bertempat di Kota [.............................], **Para Pihak** telah sepakat melakukan perikatan dengan disepakatinya perjanjian kerjasama dalam bentuk kemitraan, dengan penjelasan, ketentuan, dan syarat-syarat sebagai berikut:

PASAL 1

**PENJELASAN ISTILAH**

1. **”**Produk” yang dimaksudkan dalam perjanjian ini adalah berbagai produk dengan merek dagang **Ningrat** Seperti **Clodi, Menspad, Sabun Lerak** yang untuk selanjutnya dalam perjanjian ini disebut “Produk”. Apabila di kemudian hari terdapat pengembangan produk ataupun penghentian produksi atas suatu tipe tertentu akibatnya minimnya minat pasar maka perubahan produk tersebut akan dituangkan dalam suatu addendum secara tertulis.
2. “Pusat” adalah Kantor Pusat yang bertempat di Jombang.
3. “Jenjang kemitraan” adalah lima level kemitraan yang ada di “Ningrat”. Masing-masing jenjang mempunyai hak dan keajiban yang perlu dipenuhi sebelum naik ke jenjang dengan diskon yang lebih tinggi
4. “Distributor” adalah Mitra Pemasaran resmi produk–produk “**Ningrat**”, yang berhak berhubungan secara langsung dengan Pusat.
5. “Agen Plus” adalah Mitra Pemasaran Produk Pusat yang masih dibawah Distributor, dengan minimal pembelanjaan produk senilai Rp. 6.000.000,- (enam juta rupiah) , dan mendapatkan Diskon senilai 35% (tiga puluh lima persen) serta bisa naik ke level Distributor setelah target tercapai minimal 6 bulan.
6. “Agen” adalah Mitra Pemasaran Produk Pusat yang masih dibawah Agen Plus dengan syarat Minimal pembelanjaan Rp. 3.000.000,- (tiga juta rupiah) dan mendapatkan diskon 30% (tiga puluh persen), serta bisa naik ke level Agen Plus setelah target tercapai minimal 6 bulan.
7. “Reseller” adalah Mitra Pemasaran Produk Pusat yang masih di bawah Agen, dengan syarat minimal pembelanjaan Rp. 1.000.000,- (satu juta rupiah) dan mendapatkan diskon 25% (dua puluh lima persen), serta bisa naik ke level Agen setelah target tercapai minimal 3 bulan.
8. “Marketer“ adalah Mitra Pemasaran Produk PRINSIPAL yang masih dibawah RESELLER yang mendapatkan komisi maksimal 10% dari setiap produk yang dijual.
9. “*End user*” adalah Orang yang menggunakan produk dari Pusat, dalam hal ini produk Ningrat, dan atau bisa disebut dengan pengguna akhir.
10. “Market place” adalah Situs online yang menghubungkan antara penjual dan pembeli di dunia maya seperti halnya Shopee, Tokopedia, JD ID, dan masih banyak lainnya.

PASAL 2

**SYARAT & KETENTUAN AGEN PLUS**

Syarat menjadi Agen Plus adalah sebagai berikut:

1. Pendaftar merupakan perorangan, bukan lembaga.
2. Pembelanjaan minimal Rp. 6.000.000,- (enam juta rupiah) setiap bulan dan bisa dilakukan dalam 2 tahap.

Ketentuan :

Rp. 4.000.000,- (empat juta rupiah) dilakukan di awal,

Rp. 2.000.000,- (dua juta rupiah) di akhir.

1. Pembelanjaan minimal Rp 6.000.000,- (enam juta rupiah) berhak mendapatkan diskon 35% (tiga puluh lima persen), subsidi ongkir, dan poin.
2. Total perolehan poin bisa dicairkan 6 bulan sekali.
3. Total perolehan poin didapat dari total poin dari pembelanjaan rutin tiap bulan. Jika tidak melakukan pembelanjaan rutin maka poin di bulan sebelumnya akan hangus. Contoh: Januari mendapat 100 poin, Februari tidak melakukan pembelanjaan; maka terhitung Maret, poin di Januari hangus dan mulai dari nol lagi.
4. Untuk mendapatkan Subsidi Ongkir dari Pusat, Agen Plus harus melakukan pembelanjaan minimal Rp. 6.000.000,- (enam juta rupiah)
5. Agen Plus bisa menjadi Distributor jika memenuhi syarat sebagai berikut :

* Telah bergabung menjadi Agen Plus Ningrat minimal 6 (enam) bulan dan rutin melakukan pembelanjaan sesuai minimal tiap bulannya.
* Mempunyai jaringan marketing (marketer, reseller, agen) minimal 10 (sepuluh) orang.
* Omset penjualan selama 6 (enam) bulan lebih dari Rp 30.000.000,- (tiga puluh juta rupiah) per bulannya

Dengan ketentuan :

Rp. 12.000.000 (dua belas juta rupiah) adalah pembelanjaan sendiri

Rp. 18.000.000 (delapan belas juta rupiah) adalah total pembelanjaan tim (agen, reseller, marketer)

* Agen Plus yang sudah menjadi Distributor, **tidak lagi berhak** mendapatkan Cashback 2% (dua persen), karena sudah mendapatkan Disc 40% (empat puluh persen) dari Pusat.
* Agen Plus yang sudah menjadi Distributor wajib melakukan pembelanjaan senilai Rp. 30.000.000,- (tiga puluh juta rupiah) setiap bulan.

1. Agen Plus akan diturunkan status kemitraannya menjadi Agen jika tidak mencapai target pembelanjaan selama 3 bulan berturut-turut.
2. Agen Plus yang turun level, wajib mengikuti ketentuan syarat Agen, mulai dari awal.

PASAL 3

**REWARD DISTRIBUTOR, AGEN, AGEN PLUS**

Selama Periode Januari – Desember 2021; Distributor, Agen, dan Agen Plus berhak mendapatkan Reward sebagai berikut :

1. Umroh / Daftar Haji / Logam Mulia (satu tiket umroh) = 25.000 (dua puluh lima ribu) poin.
2. Sepeda Motor / Logam Mulia = 18.000 (delapan belas ribu) poin.
3. Logam Mulia / Laptop / Handphone = 8.000 (delapan ribu) poin.
4. Logam Mulia / Handphone / Workshop Bisnis = 5.000 (lima ribu) poin.
5. Reward tambahan untuk Agen Plus dengan pembelanjaan terbanyak selama 1 semester (6 bulan).
6. Reward berlaku dengan kelipatan poin. Misalkan untuk mendapatkan 2 (dua) tiket umroh, maka memerlukan 50.000 (lima puluh ribu poin).

PASAL 4

**PENYERAGAMAN HARGA PRODUK NINGRAT**

**Ningrat** akan memberlakukan penyeragaman harga, baik di Marketplace maupun di sosial media lainnya, maka Agen Plus wajib mematuhi harga dan ketentuan Produk **Ningrat**

1. Harga yang dicantumkan di Marketplace adalah harga End User.
2. Periode Promo dilakukan serentak oleh Pusat, yang akan diinformasikan ke seluruh tim marketing.
3. Tim Marketing (Marketer, Reseller, Agen, Agen Plus, Distributor) tidak boleh mengikuti *flash deal*/program promo apapun di Marketplace.
4. Tidak diperkenankan mencantumkan harga varian di Marketplace.

PASAL 5

**HUBUNGAN PUSAT DAN AGEN PLUS**

1. Hubungan antara Pusat dengan Agen Plus hanya berkaitan dengan pembinaan.
2. Untuk pembelanjaan, komplain, dan *refund* barang bisa dilakukan dengan Distributor, yang untuk selanjutnya akan disampaikan oleh Distributor ke Pusat.

PASAL 6

**KEWAJIBAN DAN HAK AGEN PLUS**

1. Agen Plus wajib jujur, amanah dan bertanggung jawab mengikuti aturan **Ningrat**.
2. Agen Plus dilarang melakukan Pembelanjaan Bersama (Kulakan Bareng).
3. Agen Plus yang tidak mengikuti aturan **Ningrat**, akan dikenakan sanksi beragam, hingga yang terberat, yaitu bisa dikeluarkan dari tim marketing **Ningrat**.
4. Agen Plus berhak memberikan *reward* mandiri kepada agen dan reseller aktifnya.
5. Agen Plus wajib melaporkan hasil penjualan Reseller dan Agen, jika mencapai target perolehan poin, guna *redeem* poin (reward) dari Pusat.
6. Agen Plus wajib mencapai target penjualan minimal 6 bulan berturut-turut untuk naik level menjadi Distributor.

PASAL 7

**FORCE MAJEURE**

1. Masing-masing pihak dibebaskan dari tanggung jawab atas keterlambatan atau kegagalan dalam memenuhi kewajiban yang tercantum dalam Perjanjian ini, yang disebabkan atau diakibatkan oleh kejadian di luar kekuasaan masing-masing pihak yang digolongkan sebagai Force Majeure.
2. Peristiwa yang dapat digolongkan Force Majeure adalah: adanya bencana alam seperti gempa bumi, taufan, banjir atau hujan terus menerus, wabah penyakit (Jika berkaitan

secara langsung / Korban Wabah Penyakit) adanya perang, peledakan, sabotase, revolusi, pemberontakan, huru hara, adanya tindakan pemerintahan dalam bidang ekonomi dan moneter yang secara nyata berpengaruh terhadap pelaksanaan Perjanjian ini.

PASAL 8

**RAHASIA DAGANG DAN RAHASIA DATA**

1. Agen Plus dilarang menyebarkan dan/atau memberitahukan dalam bentuk apapun rahasia dagang kepada pihak kompetitor, dan pihak manapun yang tidak berkepentingan.
2. Distributor dilarang menyebarkan dan/atau memberitahukan informasi sensitif (data penjualan/omset)/data pelanggan) kepada pihak lainnya dan pihak manapun yang tidak berkepentingan.

PASAL 9

**SANKSI DAN BERAKHIRNYA PERJANJIAN**

1. Jika terjadi pelanggaran yang dilakukan Agen Plus (mencakup Agen dan Reseller) terhadap pasal/ketentuan di perjanjian ini, maka maka Distributor akan melakukan peneguran sampai 3 (tiga) kali.
2. Distributor berhak melaporkan pelaku pelanggaran ke Pusat. Pusat berhak melakukan blacklist kepada yang bersangkutan dan mengumumkan pemberhentian kerja sama di story Instagram atau Facebook milik **Ningrat**.
3. Pelaku pelanggaran juga akan didiskualifikasi dari program *reward*.
4. Dalam hal perjanjian berakhir, Agen Plus berkewajiban untuk:
5. Tidak menuntut dan meminta kembali biaya apapun yang sudah dikeluarkan.
6. Melepaskan dan tidak menggunakan seluruh atribut Merek **Ningrat** baik pada identitas perusahaan, identitas pribadi, kegiatan pemasaran, kegiatan media sosial dan kegiatan pemasaran offline.
7. Tidak menggunakan logogram, logotype baik dalam bentuk gambar, tulisan atau gabungan keduanya dengan menggunakan merk dagang **Ningrat** untuk kepentingan apapun.
8. Tidak menggunakan media sosial apapun dengan nama akun, deskripsi, dan profil yang mengandung logogram, logotype, warna, gambar, ilustrasi dan desain grafis yang pernah digunakan oleh merk dagang **Ningrat**.
9. Ketentuan pada Pasal 10 ayat 2 di atas berlaku dimulai mulai saat penerbitan surat keputusan bersama tentang penghentian hubungan kerja sama.

PASAL 10

**ADDENDUM/PERJANJIAN TAMBAHAN**

1. Segala sesuatu yang belum diatur dan dijelaskan dalam perjanjian ini akan dijelaskan pada lampiran.
2. Bila Para Pihak memerlukan adanya perubahan dan/atau penambahan pasal-pasal perjanjian maka akan dimusyawarahkan dan dituangkan dalam surat perjanjian tambahan/addendum yang merupakan bagian tidak terpisah dari perjanjian ini.

PASAL 11

**PENYELESAIAN SENGKETA**

1. Segala perselisihan dan sengketa yang timbul selama melaksanakan kerjasama ini, Para Pihak sepakat menggunakan penyelesaiaan secara kekeluargaan, yaitu musyawarah mufakat. Apabila tidak dapat diselesaikan secara musyawarah, maka Para Pihak sepakat memilih Pengadilan Negeri Jombang di Jombang untuk menyelesaikan sengketa sesuai Undang - Undang Negara Republik Indonesia

Jombang, Januari 2021

DISTRIBUTOR AGEN PLUS

(………………………) (………………………)

**ADDENDUM MOU AGEN PLUS**

1. **Penjelasan penghitungan poin**

Dalam pembelanjaan Produk NINGRAT, Agen Plus berhak mendapatkan poin yang berlaku untuk :

* 1 clodi = 1 (satu) poin
* 3 Menspad = 1 (satu) Poin

Untuk perhitungan reward berlaku sesuai dengan ketentuan sebagai berikut :

* Omset > Rp. 8.000.000,- (lebih dari delapan juta rupiah) = 1 poin senilai Rp 1.000,- (seribu rupiah)
* Omset > Rp. 6.000.000,- (lebih dari enam juta rupiah) = 1 poin senilai Rp. 500,- (lima ratus rupiah)

1. **Penjelasan Subsidi ongkos kirim**

* 1 clodi = Rp 1000,- (seribu rupiah)
* 1 menspad = Rp 500,- (lima ratus rupiah)
* Khusus sabun lerak, baik yang varian Cair, Cream, Batang; tidak mendapat subsidi ongkos kirim.
* Jika ongkos kirim Agen Plus melebihi dari nilai subsidi ongkir, maka sisa pembayaran ongkos kirim ditanggung sendiri oleh Agen Plus yang bersangkutan.

**PROGRAM “AGEN PLUS *GET* AGEN PLUS”**

1. Berlaku bagi Agen dan Agen Plus **Ningrat** yang sudah terdaftar sebelum Desember 2020.
2. Agen Plus (A) berhak menyeleksi Agen yang akan naik menjadi Agen Plus Baru (B).
3. *Reward* bagi Agen Plus (A) yang mendapatkan Agen Plus Baru (B) adalah cashback 2% (dua persen) dan poin Rp. 750.- (tujuh ratus lima puluh rupiah) untuk tiap pembelanjaan Agen Plus Baru (B).
4. Jika di periode berikutnya, terhitung mulai Juli 2021 dan seterusnya, selama tidak ada perubahan, Agen Plus (A) belum menjadi Distributor, maka Agen Plus (A) hanya

mendapatkan cashback 2% (dua persen) dan poin Rp. 500,- (lima ratus rupiah) dari pembelanjaan Agen Plus Baru (B).

1. Jika di periode berikutnya, terhitung mulai Juli 2021 dan seterusnya, selama tidak ada perubahan, Agen Plus (A) belum menjadi Distributor, sedangkan Agen Plus (B) sudah menjadi Distributor, maka Agen Plus (A) tidak lagi mendapat cashback 2% (dua persen).
2. Jika di periode berikutnya, terhitung mulai Juli 2021 dan seterusnya, selama tidak ada perubahan, Agen Plus (A) dan Agen Plus (B) secara bersamaan menjadi Distributor, maka Agen Plus (A) mendapat cashback 2% (dua persen) dan poin Rp. 750.- (tujuh ratus lima puluh rupiah) untuk tiap pembelanjaan Agen Plus (B).
3. Setiap Agen dan Agen Plus wajib memberikan laporan kepada Pusat tentang hasil dari program “Agen Plus *get* Agen Plus”
4. Distributor wajib melaporkan hasil penjualan tiap Agen dan Agen Plusnya, perubahan status kemitraan, atau data lainnya yang berkenaan dengan mitranya untuk kepentingan pendataan Pusat.
5. **Contoh Perhitungan Cashback 2% (dua persen) & Poin**

Agen Plus berhak mendapatkan Cashback 2% (dua persen) dan Poin senilai Rp. 750,- (lima ratus rupiah) dari total pembelanjaan Agen Plus baru di bawah jaringannya, tiap bulan.  
Contoh:

A adalah Agen Plus

B adalah Agen baru

Agen Plus B melakukan pembelanjaan di bulan Januari 2021 dengan rincian seperti tabel di bawah ini:

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **BULAN** | **AGEN + BARU** | **ITEM** | **JML** | **POIN** | **OMSET DISK 40%** | **POIN AGEN + BARU (750)** | **CASH BACK 2%** |
| JAN 2021 | B | AIO REG | 200 | 200 | 7.800.000 | 150.000 | 156.000 |
| PULL PANT | 100 | 100 | 4.500.000 | 75.000 | 90.000 |
| SNAP NING | 100 | 100 | 4.500.000 | 75.000 | 90.000 |
| AIO JUM | 100 | 100 | 4.500.000 | 75.000 | 90.000 |
| TOTAL | | |  | 500 | 21.300.000 | 375.000 | 426.000 |
|  | | | | | POIN AGEN + A | | 375.000 |
| CASH BACK 2% | | 426.000 |
| **TOTAL** | | **801.000** |

* Dari rincian tabel di atas, Agen Plus A berhak mendapatkan Cashback 2% dari omset Agen plus baru B perhitungan sebagai berikut :

Rp. 21.300.000 x 2% = Rp. 426.000,- (empat ratus dua puluh enam ribu rupiah)

* Total Poin yang didapatkan Agen Plus A dari pembelanjaan Agen plus B adalah Rp 750.- (tujuh ratus lima puluh rupiah) maka perhitungan sebagai berikut :

500 x Rp.750.- = Rp. 375.000,- (tiga ratus tujuh puluh lima rupiah)

* Total Cashback dan Poin yang didapatkan Distributor A dari DB baru senilai

Rp. 426.000,- + Rp. 375.000,- = Rp. 801.000,- (delapan ratus satu ribu rupiah)

1. **Contoh Naik Level dan Turun Level**
   1. **Naik Level**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nama Agen Plus | Bulan | Omset |
| A | Januari 2021 | 30.000.000 |
| Februari 2021 | 20.000.000 |
| Maret 2021 | 30.000.000 |
| April 2021 | 30.000.000 |
| Mei 2021 | 30.000.000 |
| Juni 2021 | 30.000.000 |
|  | Juli 2021 | 30.000.000 |

**A** Mulai bergabung menjadi Agen Plus Ningrat di bulan Januari 2021. Di bulan Januari **A** berhasil mencapai target pembelanjaan. Di bulan Februari A melakukan pembelanjaan tetapi tidak mencapai target, dan di bulan Maret s.d Juli A berrhasil mencapai target pembelanjaan. Sehingga di bulan Agustus, **A** naik level menjadi **Distributor** serta berhak mendapatkan poin di bulan Maret s.d Juli senilai Rp.1000,- (seribu rupiah). Poin di bulan Januari dan Februari akan hangus karena tidak rutin melakukan pembelanjaan.

* 1. **Turun Level**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nama Agen | Bulan | Omset |
| A | Januari 2021 | 16.000.000 |
| Februari 2021 | 30.000.000 |
| Maret 2021 | 40.000.000 |

**A** Mulai bergabung menjadi **Agen** Ningrat di bulan Januari 2021. Di bulan Januari **A** melakukan pembelanjaan tetapi tidak mencapai target. Dan di bulan Februari dan Maret A berhasil mencapai target pembelanjaan. Sehingga di bulan April, **A** akan turun Level menjadi Agen, karena bulan Januari tidak mencapai target, serta tidak berhak pendapatkan poin.

**KETENTUAN HARGA PRODUK NINGRAT**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **NO** | **Produk** | **Harga End User** | **Disc Agen Plus 35%** | **Disc Agen 30%** | **Disc Reseller 25%** |
| **CLODI** | | | | | |
| 1 | AIO Reguler | 65.000 | 42.250 | 45.500 | 48.750 |
| 2 | AIO Jumbo | 75.000 | 48.750 | 52.500 | 56.250 |
| 3 | Pull Up Pant | 75.000 | 48.750 | 52.500 | 56.250 |
| 4 | Front Snap | 75.000 | 48.750 | 52.500 | 56.250 |
| **Menspad (Pembalut Kain)** | | | | | |
| 1 | Panty | 17.000 | 11.050 | 11.900 | 12.750 |
| 2 | Day | 25.000 | 16.250 | 17.500 | 18.750 |
| 3 | Maxi | 27.000 | 17.550 | 18.900 | 20.250 |
| 4 | Nite | 30.000 | 19.500 | 21.000 | 22.500 |
| **Sabun Lerak** | | | | | |
| 1 | Soap Bar (Batang) | 10.000 | 6.500 | 7.000 | 7.500 |
| 2 | Cair | 15.000 | 9.750 | 10.500 | 11.250 |
| 3 | Cream | 18.000 | 11.700 | 12.600 | 13.500 |
| **Accessories Clodi** | | | | | |
| 1 | Cover Pull Up Pant | 48.000 | 31.200 | 33.600 | 36.000 |
| 2 | Cover Front Snap | 48.000 | 31.200 | 33.600 | 36.000 |
| 3 | Insert Microfiber Lembaran | 18.000 | 11.700 | 12.600 | 13.500 |
| 4 | Insert Staydry (Microfiber 3 layer + 1 layer Microfleece) | 20.000 | 13.000 | 14.000 | 15.000 |
| 5 | Linner Pocket | 15.000 | 9.750 | 10.500 | 11.250 |