



Préparé par

PATRICK LEROUX CSP HOF
INFOPRENEUR

WWW.PATRICKLEROUX.COM

INTRODUCTION



«Oui Patrick, l'idée de me lancer sur Internet me parle, mais je ne sais pas exactement sur quelle thématique je pourrais me lancer...»

Ce guide PDF a justement pour objectif de stimuler votre créativité et votre imagination afin de trouver une thématique qui vous permettra de vous lancer sur Internet et ainsi de jouir d'une vie plus inspirante et plus libre !

Nul besoin d'être un expert absolu pour réussir sur Internet. Vous devez seulement en savoir un peu plus que les débutants. Vous devez également avoir le désir d'aider les gens à résoudre leurs problèmes et atteindre leurs objectifs.

Votre niche (thématique) ne devrait pas être trop général ou trop large (Ex : perte de poids), mais le plus spécifique possible (micro-niche) (Ex : perte de poids pour les femme de 50 ans et plus), mais qui possède un bassin de clients potentiels assez élevé.

Lorsque vous lirez les idées de thématique ici-bas, notez toutes les idées qui vous parlent. Ensuite faites une liste des 3 à 7 thèmes qui vous inspirent le plus et dormez là-dessus. Dans les jours qui suivront, le meilleur thème pour vous se révélera.

TOIS CRITÈRES À PRENDRE EN CONSIDÉRATION POUR CHOISIR LE MEILLEUR SUJET POUR VOUS :



1. Votre niveau de passion et d'enthousiasme pour votre sujet (ça devrait être de 8 sur 10 ou plus);
2. La taille du marché (il faudra ici faire une petite étude de marché pour le savoir) ;
3. Le niveau de « douleur » ou « d'urgence » de vos prospects. Autrement dit leur motivation (empressement) à se procurer une solution à leur problème.

LISTE NON EXHAUSTIVE DE 100 IDÉES D'ENTREPRISE À DÉVELOPPER SUR INTERNET



1. Achat et revente d'objets dont vous êtes passionné (Ex : Accordéons pour mon père)
2. Adolescence (comment gérer son ado)
3. Affiliation (comment vendre les produits de autres)
4. Astrologie
5. Anges
6. Anti-âge
7. Apprentissage de langues étrangères
8. Arrêter de fumer
9. Arrêter l'alcool
10. Auteur (comment écrire un livre ou un ebook)
11. Assistant virtuel (comment le devenir)
12. Beauté naturelle (produit écologique)
13. Bed and Breakfast, hôtel ou motel (comment opérer)
14. Billard
15. Blogueur (comment le devenir)
16. Bourse (comment investir)
17. Boxe
18. Bricolage
19. Chant (Apprendre)
20. Coach d'affaires ou de vie (comment le devenir)
21. Copywriting
22. Confiance en soi
23. Couple hétérosexuel
24. Couple homosexuel
25. Course à pied
26. Couture
27. Crowdfunding
28. Cuisine
29. Crypto Monnaie
30. CV et lettre de motivation
31. Cyclisme
32. Décoration intérieure / home staging
33. Dessin

LISTE NON EXHAUSTIVE DE 100 IDÉES D'ENTREPRISE À DÉVELOPPER SUR INTERNET



34. Deuil amoureux
35. DJ
36. Drone
37. Éducation canine
38. Équitation
39. Endettement
40. Entraînement à domicile
41. Entrepreneuriat (comment débiter une entreprise)
42. Entretien et pose d'ongles
43. Fabrication de bijoux
44. Fabrication de meuble sur mesure
45. Facebook (spécialiste en publicité)
46. Feng Shui
47. Flip immobilier
48. Génération Y, X, Z, etc. (comment leur vendre)
49. Gestion du stress
50. Gestion du temps
51. Gestionnaire de communauté Facebook
52. Golf
53. Graphique designer
54. Grossesse et maternité
55. Guitare (Apprendre)
56. Huiles essentielles
57. Hypnose
58. Immobilier (investissement)
59. Import / export (ex : bâton de hockey)
60. Insomnie
61. Jardinage
62. Judo
63. Karaté
64. Lecture rapide
65. Location temporaire de votre appartement ou chalet (Airbnb host)
66. Loi d'attraction
67. Magie (comment en faire)

LISTE NON EXHAUSTIVE DE 100 IDÉES D'ENTREPRISE À DÉVELOPPER SUR INTERNET



69. Mal de dos
70. Marketing de résea (Multi Level Marketing)
71. Marketing sur Internet
72. Mariage
73. Méditation
74. Mode féminine ou masculine (styliste / image)
75. Motivation
76. MMA (Mix Martial Art)
77. Musculation
78. Nutritionniste
79. Oeuvre d'art (investisseur)
80. Or (investissement)
81. Ouverture / fermeture de piscine et gicleur
82. Parentalité positive
83. Paris sportifs
84. Pâtisseries
85. Pêche
86. Peinture (toile)
87. Percussion (Apprendre)
88. Perte de poids
89. Photographie
90. Piano (Apprendre)
91. PNL
92. Poker
93. Polyamour
94. PowerPoint ou Keynote
95. Préparation d'impôts et taxes
96. Podcasting
97. Préparation de repas à apporter (petit déjeuner et/ou lunch)
98. Prise de parole en public
99. Programmation (ligne de codes)
100. Programme d'entraînement pour les plus de 50 ans

BONUS : LISTE DE 32 AUTRES IDÉES D'ENTREPRISE À DÉVELOPPER SUR INTERNET



1. Relation publique
2. Rencontre sur Internet
3. Sans gluten
4. Se faire des amis
5. Scrapboooking
6. Séduction pour hommes ou pour femmes
7. Sexualité
8. Site Internet (conception)
9. Skateboarding
10. Ski alpin
11. Snowboarding
12. Spiritualité
13. Succès
14. Surf
15. Tennis
16. Tennis de table (ping-pong)
17. Tenue de livres
18. Tricot
19. Tunnels de vente
20. Vidéos
21. Vin (investisseur)
22. Végétaliste (vegan)
23. Végétarien
24. Vente de photos sur des plateformes comme Evanto Market
25. Vente de musique sur des plateformes comme Evanto Market
26. Vente en ligne sur des sites comme Amazon ou Ebay
27. Voyages
28. Vidéographe
29. Wakebaording
30. Web designeR
31. WordPress / OptimizePress
32. Yoga

* Cette liste d'idées d'entreprise n'est pas exhaustive. Il existe bien d'autres thématiques sur lesquelles vous pourriez vous lancer.

CONSEILS



- Un bon moyen de savoir s'il existe un assez grand marché pour votre niche, essayez de voir s'il existe des magazines qui traitent de votre sujet. Si c'est le cas, si des annonceurs sont prêts à payer pour mettre de la publicité dans ces magazines, c'est très bon signe!

- Une fois que vous aurez trouver votre thématique, démarrer une page Facebook, une chaîne YouTube et un blog sur votre thème et ce même si vous ne prévoyez pas vous lancer immédiatement. Commencez immédiatement à créer votre communauté.

- Presque tout les produits et services peuvent se vende sur Internet, mais privilégiez les domaines ou vous n'aurez pas seulement à échanger votre temps contre de l'argent. Optez pour un domaine ou une fois que votre client à acheter, votre solution est automatisée.

Premier exemple : si vous vendez vos services de magicien, vous devrez vous déplacez physiquement pour faire vos tours de magie. Vendez plutôt un programme de coaching dans lequel vous enseignerez aux gens à faire leurs propres tours de magie.

2e exemple : si vous vendez vos services de maquilleuse professionnelle, vous devrez vous déplacez physiquement pour faire vos maquillages. Vendez plutôt un programme de coaching dans lequel vous enseignerez aux gens à se maquillez eux-mêmes professionnellement.

3e et dernier exemple : si vous vendez vos services d'éducAtion canin, vous devrez vous déplacez physiquement pour faire le dressage de chien. Vendez plutôt un programme de coaching dans lequel vous enseignerez aux gens à dresser eux-mêmes leurs chiens.

SI VOUS CROYEZ QUE C'EST POUR VOUS...



- Si jamais l'aventure internet vous appelle et résonne fort en vous, sachez que j'enseigne tout cela en détail dans ma formation phare « Business Automatique », où j'accompagne sur plus de 6 mois les gens qui désirent lancer une entreprise à succès sur Internet qui génère des revenus 100% en automatique.

Tous les sujets sans exception sont couverts dans le cadre de cette formation :

- Créer une offre (produit/service) irrésistible
- Convertir vos prospects en clients (tunnels de vente)
- Faire la promotion de votre contenu et aimants à clients (trafic)
- Obtenir un maximum de participants à vos formations gratuites
- Bâtir et offrir des formations gratuites, efficaces et qui convertissent
- Faire des bons suivis par courriels et bien plus encore !

La formation est un coaching de groupe. C'est une formidable opportunité de profiter de mon expérience et celle de la communauté pour obtenir de la rétroaction sur votre projet.

Si vous souhaitez en savoir plus, rendez-vous sur :
<http://www.businessautomatique.ca>