个人信息

姓名: 李祥 身高: 181cm

现居地址 湖北武汉 期望地点:湖北

家庭情况: 未婚未育 邮箱: 874627657@qq. com

期望薪资:面议

方便面试时间:周末全天

教育经历

2008/09-2012/07 武汉科技大学 环境工程 本科

自我评价

- 1、采购专业工作12年,职业路径清晰明确;
- 2、有多年直接和间接采购工作经验,涉及动力电池、储能、光伏、化工和金属原材料、电子料、热管理、 结构件、工程、非标、通用设备、服务等各种业务需求和场景。
- 3、有较全面的采购管理的经验,包括采购计划、产能规划、行情预测、风险分析和控制、项目运作和集团 采购经验,经历覆盖了集团总部和基地分子公司。
- 4、有丰富的供应商开发和采购履行经验;
- 5、对新能源汽车、动力电池材料、光伏行业较为熟悉;对不同供应商的行业生态和商业逻辑有深刻理解。

工作经历

●2023年11月-至今 奇瑞汽车股份有限公司 岗位:采购主管

职责业绩:

- 1、负责 EHX 平台, T1X 平台车型动力电池组总成、电芯及 pack 的定点工作(招标、询比议价、成本核算、B点开发、海外地产化);
- 2、负责对应已量产车型的商务降本工作,2024年降本幅度41%,超出目标9%;
- 3、对应车型动力电池的资源规划和保供,所负责物料全年无停线;
- 4、新供应商的评估、导入工作:
- 5、负责对应供应商的结算及绩效考核工作;

●2022 年 9 月-2023 年 11 月 武汉路特斯科技有限公司 岗位:直接采购经理

职责业绩:

- 1、负责汽车所需的电池、热管理、风扇、空调等直接材料的采购工作;
- 2、负责充电站、充电柜、充电桩、储能柜等的采购工作。

- 1、负责电动汽车动力电池、储能电池等生产所需的电芯正负极等直接材料的采购工作。
- 2、负责工装夹具、设备、施工等间接采购工作:包含供应商本地化开发和管理、PR 跟进、询比议价、招标、P0 订单下达。负责设备类订单的增值、施工类订单的签证、稽核、结算等工作。
- 3、监控物料价格变化,维护对应物料的价格信息,确保达成年度降本目标。

●2019年6月-2022年2月 宁波容百新能源科技股份有限公司

2021年6月-2022年2月 岗位:项目采购组长

职责业绩:

- 1、全面负责贵州年产10万吨锂电正极材料二期项目的采购工作,制定整个项目物资采购的进度计划。
- 2、5.76万吨锂电正极材料产能,建成后预计能满足70GWI电芯所需,四个车间连带公用工程土建和研发大楼,共计15.1亿预算,最终合同额确保控制在14亿以下。
- 3、主持招标并与供应商谈判签订主体工艺设备和公用、电气等设备等合同,并推进后续的执行工作;
- 4、协调整个项目的监造、出厂验收、质量纠纷、索赔等工作。
- 5、从土建施工到设备开始进场,共计105天时间,土建进度超预期,设备供货及时,两方面进度匹配得宜, 未有一例因采购原因造成工期延误或货物积压。

2019年12月---2021年6月 岗位:湖北容百采购主管

职责业绩:

- 1、主持领导采购部门按部门的工作职能做好工作。
- 2、根据生产计划制订采购计划,并督导实施。
- 3、制定本部门的物资管理相关制度,并做好规范约束。
- 4、制定物资采购原则,并督导实施。
- 5、全面负责公司各项非生产采购工作,包括:安全环保质量、认证、行政办公用品、人力、营销等专业服务,设备、工程施工、电力、燃气、备品备件、劳保用品、办公用品、员工福利等,涵盖供应商开发、管理、订单执行和结算等环节。

- 6、新产品研发及新客户开发阶段的采购。
- 7、生产性采购:负责锂电池电芯正极材料的原材料、添加剂、包材、辅材等直接材料的采购工作。
- 8、通过协商定价和费用,在合同中确保利润的延续,持续削减辅材及服务成本。
- 9、通过 IPD 产品集成开发流程,与研发、技术及需求部门配合,参与新产品的开发。
- 10、2020年占金额较大的前五项物资吨单耗相比2019年下降12%以上;
- 11、采购物资近万种,面向十几个部门,完全满足生产计划,不影响生产。
- 12、针对用量较大的添加剂、匣钵、包材等物资,总计开发出十几家新供应商,并成功验证导入,并在客 户处完成变更。

●2015年8月---2018年6月 武汉索泰能源集团股份有限公司 岗位:采购主管

职责业绩:

- 1、负责公司承接的光伏发电工程的招标及采购工作。
- 2、协助领导按按部门的工作职能做好工作。
- 3、根据项目施工计划制订采购计划,并督导实施。
- 4、协助制定本部门的物资管理相关制度, 使之规范化。
- 5、年采购额 3-4 亿,均能控制成本达成利润目标。

●2012年7月---2015年6月 武汉龙净环保科技有限公司 岗位:招标员

职责业绩:

- 1、负责公司脱硫脱硝工程所需设备招标文件的制作、发出;
- 2、与供货商就价格、供货周期及付款方式等进行商务谈判,做出商务评审,并召集评委召开定标会选定供 应商;
- 3、分析并优化采购量、核算并管理和降低成本;
- 4、开发新供应商,管理供应商,与之保持良好的合作;
- 5、合同签订后的纠纷处理。