**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**  
**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**  
..., ngày 03 tháng 04 năm 2025

**ĐƠN TRÌNH BÁO MẤT TÍCH**  
*(V/v: Ông/Bà Minh Cọp mất tích từ ngày )*

**Kính gửi: CÔNG AN XÃ (PHƯỜNG, THỊ TRẤN)...**

Tên tôi là: NguoiDung1@gmail.com

Sinh năm:

CMND/CCCD số: 075204011704

Địa chỉ thường trú: NguoiDung1@gmail.com

Địa chỉ hiện tại: NguoiDung1@gmail.com

Số điện thoại:

**Là: của ông/bà: Minh Cọp**

Sinh năm:

Đặc điểm nhận dạng: Có hình xăm ở cánh tay trái

Nơi thường trú: Cập nhật

Khu vực mất tích: Hồ Chí Minh

Ngày mất tích:

**Sau đây, tôi xin trình bày sự việc như sau:**

|  |
| --- |
| **Nguyễn Văn A**  **Nhân viên tư vấn**  **Thông tin cá nhân**  0123456789  tencuaban@example.com  be.net/tencuaban  Quận X, Thành phố Y  **Các kỹ năng**  Tìm kiếm thông tin  Chăm sóc khách hàng  Tư vấn thông tin sản phẩm  Tìm kiếm khách hàng tiềm năng  Giao tiếp, thuyết trình, đàm phán tốt  **Sở thích**  Teambuilding, tham gia các câu lạc bộ, ca hát, văn nghệ, chơi thể thao.  **Người giới thiệu**  Ông Nguyễn Văn A  CEO công ty A  Email: abc@gmail.com  Điện thoại: 0123 456 789  Bà Lê Thị B  Trưởng phòng nhân sự công ty B  Email: xyz@gmail.com  Điện thoại: 0123 456 789  **Thông tin thêm**  (Điền các thông tin khác nếu có). |

**Mục tiêu nghề nghiệp**

02 năm kinh nghiệm tư vấn sản phẩm và khoá học tại các trung tâm tiếng Anh và cửa hàng công nghệ. Có thế mạnh trong việc tìm kiếm khách hàng mới, cung cấp thông tin và thuyết phục khách hàng. Là người nhanh nhạy, chịu áp lực tốt và thích làm việc trong môi trường áp lực cao. Hiện đang tìm kiếm công việc tư vấn khách hàng để giúp công ty tăng doanh thu và có thêm nhiều khách hàng mới.

**Kinh nghiệm làm việc**

**Tổng Đài Viên Chăm Sóc Khách Hàng**

**08/2020**

-

**08/2022**

Công ty ABC TopCV

* Tiếp nhận lắng nghe nhu cầu của 100 khách hàng mỗi ngày
* Giới thiệu sản phẩm phù hợp đến với sở thích, nhu cầu của khách. Nêu rõ tính năng, lợi ích của sản phẩm và so sánh với sản phẩm cùng loại của hãng hàng khác để thấy được sự khác biệt.
* Giới thiệu các chương trình khuyến mãi, ưu đãi riêng biệt dành cho khách để thúc đẩy nhu cầu mua hàng cao hơn. Đạt thành tích vượt 150% KPI được giao.
* Thu thập những thông tin cần thiết dữ lượng data 5000 khách hàng tiềm năng để quảng bá sản phẩm, chăm sóc khách hàng.
* Phối hợp với các phòng ban khác lập phương án tăng doanh thu. Doanh thu công ty tăng 200% trong 1 năm.

**Chuyên Viên Tư Vấn Giải Pháp Phần Mềm**

**08/2018**

-

**07/2020**

Công ty BCD TopCV

* Tìm kiếm, tư vấn, giới thiệu cho khoảng 50 Khách hàng mỗi ngày về các Phần mềm hoặc các thiết bị Phần cứng (máy in, máy quét mã vạch...) dựa trên 5000 Data công ty có sẵn và nguồn tự tìm kiếm (khoảng 100 data mỗi ngày).
* Hỗ trợ, hướng dẫn Khách hàng sử dụng Phần mềm qua Online hoặc Offline
* Thực hiện Sale và Ký kết hợp đồng. Vượt 150% KPI doanh thu năm.
* Duy trì, phát triển nguồn khách hàng tiềm năng

**Học vấn**

**Quản trị kinh doanh**

**2016**

-

**2020**

Đại học TopCV

Tốt nghiệp loại Giỏi

**Khóa học Kỹ năng tư vấn và chăm sóc khách hàng**

**2021**

-

**2021**

Đại học TopCV

**Danh hiệu và giải thưởng**

**2020**

Tư vấn viên xuất sắc nhất Quý 3/2020

**2019**

Giải nhất Cuộc thi Văn Nghệ X

**Chứng chỉ**

**2022**

Chương trình đào tạo: Kỹ Năng Bán Hàng Qua Điện Thoại

**2021**

Khóa đào tạo Quản Lý Chăm Sóc Khách Hàng Chuyên Nghiệp

**Hoạt động**

**Ban Sự Kiện**

**06/2016**

-

**09/2020**

Câu lạc bộ Sự kiện, trường Đại học A

* Xây dựng 5 sự kiện chào đón tân sinh viên với 5000 sinh viên tham gia.
* Hỗ trợ 500 tân sinh viên mỗi năm làm hồ sơ, tìm hiểu về nhà trường.
* Giao tiếp và hỗ trợ thông tin cho phụ huynh.

© topcv.vn

Vì vậy, tôi làm đơn này kính đề nghị quý cơ quan tiến hành thủ tục tìm kiếm ông/bà Minh Cọp.

Tôi xin cam đoan những thông tin trên là đúng sự thật và chịu trách nhiệm trước pháp luật về tính chính xác của các thông tin đã cung cấp.

Kính mong quý cơ quan xem xét, giải quyết. Tôi xin chân thành cảm ơn.

**NGƯỜI LÀM ĐƠN**  
*(Ký và ghi rõ họ tên)*  
  
  
**NguoiDung1@gmail.com**