1. Análisis del contexto

- **Por qué OLTP no es ideal:** Las bases OLTP están optimizadas para transacciones rápidas y consistencia, no para consultas analíticas complejas. Consultar datos históricos de ventas en OLTP genera lentitud, bloqueos y sobrecarga.
- **Cómo OLAP aporta valor:** Un modelo multidimensional OLAP permite análisis históricos, agregaciones rápidas, segmentación por dimensiones (tiempo, cliente, producto, tienda) y soporte para dashboards y proyecciones sin afectar la operación diaria.

Entidades:

- **Hechos:** Ventas (monto de venta, cantidad, descuentos)
- **Dimensiones:** Tiempo, Cliente, Producto, Tienda

2. Diseño del modelo multidimensional

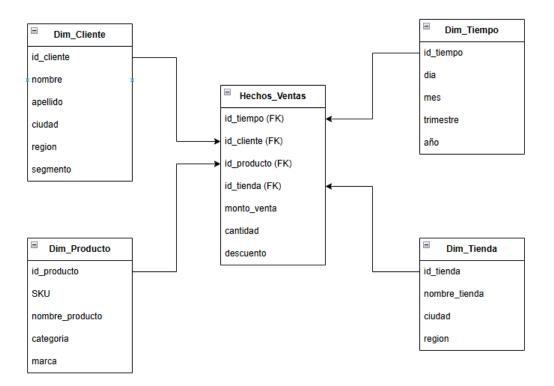
Esquema estrella - Tablas:

Tabla de hechos:

- Hechos_Ventas
 - o ID_Tiempo (FK)
 - ID_Cliente (FK)
 - ID_Producto (FK)
 - o ID_Tienda (FK)
 - o Monto_Venta
 - Cantidad
 - Descuento

Dimensiones:

- 1. **Dim_Tiempo**: ID_Tiempo, Día, Mes, Trimestre, Año
- 2. **Dim_Cliente**: ID_Cliente, Nombre, Apellido, Ciudad, Región, Segmento
- 3. **Dim_Producto**: ID_Producto, SKU, Nombre_Producto, Categoría, Marca
- 4. **Dim_Tienda**: ID_Tienda, Nombre_Tienda, Ciudad, Región



3. Jerarquías y agregaciones

• Jerarquías:

○ Tiempo: Día \rightarrow Mes \rightarrow Trimestre \rightarrow Año

 $\circ \quad \text{Producto: SKU} \rightarrow \text{Categor\'ia} \rightarrow \text{Marca}$

o Tienda: Ciudad → Región

Agregaciones útiles:

Ventas mensuales por región

o Ventas trimestrales por categoría de producto

4. Buenas prácticas de diseño

- **Elección del esquema estrella:** Más simple de consultar, más rápido para análisis y más fácil de entender que el copo de nieve.
- **Normalización/desnormalización:** Se recomienda **desnormalizar** dimensiones para reducir el número de joins y mejorar tiempos de respuesta.
- Impacto en rendimiento: Menos joins → consultas más rápidas; más intuitivo para usuarios de BI.

5. Casos de uso (consultas posibles)

1. Total de ventas por categoría de producto y mes:

SELECT p.Categoria, t.Mes, SUM(f.Monto_Venta) AS Total_Ventas FROM Hechos_Ventas f

JOIN Dim_Producto p ON f.ID_Producto = p.ID_Producto

JOIN Dim_Tiempo t ON f.ID_Tiempo = t.ID_Tiempo

GROUP BY p.Categoria, t.Mes;

2. Ranking de clientes por monto de compra:

SELECT c.Nombre, c.Apellido, SUM(f.Monto_Venta) AS Total_Compras FROM Hechos_Ventas f

JOIN Dim_Cliente c ON f.ID_Cliente = c.ID_Cliente

GROUP BY c.Nombre, c.Apellido

ORDER BY Total_Compras DESC;

3. Comparativo de ventas por tienda en distintos años:

SELECT ti.Nombre_Tienda, t.Año, SUM(f.Monto_Venta) AS Total_Ventas FROM Hechos_Ventas f

JOIN Dim_Tienda ti ON f.ID_Tienda = ti.ID_Tienda

JOIN Dim_Tiempo t ON f.ID_Tiempo = t.ID_Tiempo

GROUP BY ti.Nombre_Tienda, t.Año;