

应届生 2011

# 求职大礼包

## 小心求职招聘陷阱篇

应届生求职网 YingJieSheng.COM 编

应届生论坛求职陷阱版:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-438-1.html>

应届生求职大礼包 2011 版-其他行业及知名企业资料下载区:

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-436-1.html>

应届生求职招聘论坛 (推荐):

<http://bbs.yingjiesheng.com>

【申明】：鉴于网络上有大量模仿者推出类似应届生求职网 YingJieSheng.COM 的“应届生求职大礼包”，内容中相关公司的招聘信息介绍全都是过期信息，且在没有得到相关公司的授权下在相关内容中充斥大量求职培训收费广告，极易误导广大 2011 届同学，给部分公司的 2011 校园招聘造成恶劣影响。应届生求职网 YingJieSheng.COM 友情提醒：相关公司的招聘信息介绍请以应届生求职网 YingJieSheng.COM 为准，应届生求职网推出的“应届生求职大礼包”内容中绝对不含任何求职培训收费广告，希望广大同学明辨，以免被误导。

同时，有模仿者将本站精心编辑的《2011 届应届生求职全程指南》内容复制，改头换面，假冒的求职指南内容格式混乱，且大部分内容丢失，影响阅读，也请广大同学明鉴：

（1）假冒的求职指南版本中，第二章行业企业介绍只有空目录而无实质内容，只有单一的广告链接；而本站原创的《2011 届应届生求职全程指南》第二章给出了本站原创的所有行业企业求职大礼包的下载地址。

（2）求职中搜索引擎的使用技巧章节中，本站原创的《2011 届应届生求职全程指南》给出了应届生职位全文搜索引擎<http://s.yingjiesheng.com> 的使用技巧介绍；而假冒的求职指南版本中无。

（3）简历及求职信章节中，本站原创的《2011 届应届生求职全程指南》给出了格式简洁整齐的中英文简历模板，供大家参考；而假冒的求职指南中，由于格式无法被拷贝，简历章节中的中英文简历模板格式混乱，根本无法阅读。

（4）假冒的求职指南中由于大部分内容格式极为混乱，根本无法正常阅读，这是假冒求职指南的典型特征。

本站原创的《2011 届应届生求职全程指南（第五版）》下载地址：

<http://download.yingjiesheng.com/>

## 应届生求职网 YingJieSheng.COM 简介

### ● YingJieSheng.COM 简介



应届生求职网 YingJieSheng.COM 成立于 2005 年 9 月，是中国流量第一的专门面向大学生及在校生的求职招聘网站。

应届生求职网 YingJieSheng.COM 向大学生及在校生的提供最新、最全、最准确的校园全职招聘、实习招聘、兼职招聘、企业宣讲会、招聘会、企业招聘截止日期等招聘信息，并同时提供职业测评、应聘指导等求职就业资讯及辅导。

应届生求职网 YingJieSheng.COM 始终以大学生需求为导向，注重给大学生提供最满意的网上求职服务体验，用权威、高效的专业服务做好大学生与社会的对接。

据中国权威互联网研究机构艾瑞（iResearch）的最新招聘网站排名数据显示，应届生求职网 YingJieSheng.COM 在校园招聘领域中排名第一，在所有招聘网站中排名第四，是中国前十的招聘网站中唯一一个专门面向大学生及在校生的求职网站，其覆盖大学生人群数已超过其它社会招聘网站校园招聘频道的总和。

### ● YingJieSheng.COM 使命

我们致力于帮助每一个大学生成功就业、融入社会、实现人生价值。

更多最新校园招聘、实习招聘信息以及求职资料，请访问：

**应届生求职网 YingJieSheng.COM** <http://www.yingjiesheng.com>

应届生求职网 YingJieSheng.COM，中国领先的校园招聘网站！

## 目录

应届生求职网 YingJieSheng.COM 简介 .....	2
第十二章 小心求职招聘陷阱 .....	5
12.1 招聘骗术总览VS防骗支招 <sup>[31]</sup> .....	5
12.1.1 招聘陷阱第一大类：虚假职位信息 .....	5
12.1.2 招聘陷阱第二大类：通过招聘对应聘者进行压榨 .....	6
12.1.3 招聘陷阱第三大类：黑职介作祟 .....	7
12.2 警惕网络求职五大骗术 <sup>[32]</sup> .....	9
12.3 小心传销陷阱 .....	10
12.3.1 传销的定义 .....	10
12.3.2 案例一：零距离接触传销 <sup>[11]</sup> .....	10
12.3.3 案例二：小心招聘传销陷阱 <sup>[@@]</sup> .....	14
12.3.4 案例三：大学生扔钱脱离传销 .....	14
12.3.5 案例四：传销惊魂历险记 .....	15
12.4 小心电话联系方式被利用 .....	32
12.4.1 案例一 .....	32
12.4.2 案例二 <sup>[33]</sup> .....	32
12.5 小心“急聘兼职打字员” .....	33
12.5.1 案例一：“急聘兼职打字员”是骗局 .....	34
12.5.1 案例一：“兼职打字员”——明昊印务/新科印务骗局 .....	35
12.6 小心合同陷阱 .....	37
12.6.1 案例：合同马虎不得 .....	38
12.7 借试用期榨取廉价劳动力 .....	39
12.7.1 案例一：无休止的试用期 .....	40
12.7.2 案例一：防不胜防的“试用”陷阱 .....	40
12.8 女大学生求职小心情色陷阱 .....	41
12.8.1 案例一：找工作的女生小心洋色狼 .....	42
12.8.2 案例一：面试变成了一场色情交易 .....	45
12.9 小心公司骗取劳动成果 <sup>[34]</sup> .....	47
12.10 就业“陷阱”何其多 .....	47
12.10.1 骗子公司开出优厚条件诱惑求职大学生 .....	48
12.10.2 异地求职找房须防骗 .....	49
12.10.3 实习生被利用，成为洗黑钱工具 .....	50
12.10.4 网上求职小心黑职托 .....	51
12.11 应届生求职网虚假招聘信息公告 .....	52
12.11.1 中铁十三局 .....	52
12.11.2 广东韶关—广州润科通信科技有限公司 .....	53
12.11.3 广东梅州—渣打银行招聘 .....	53
12.11.4 中山市中达电子有限公司招聘 .....	56
12.12 遭遇了就业陷阱怎么办 .....	57
12.12.1 遭遇就业陷阱五成人选择忍气吞声 .....	57
12.12.2 避免就业陷阱的办法 .....	57
12.13 求职招聘陷阱相关链接 .....	58

本 章 参 考 文 献.....	59
附录：更多求职精华资料推荐.....	59

**内容声明：**

本文由应届生求职网YingJieSheng.COM (<http://www.yingjiesheng.com>) 收集、整理、编辑，内容来自于相关企业的官方网站及论坛热心同学贡献，内容属于我们广大的求职同学，欢迎大家与同学好友分享，让更多同学得益，此为编写这套应届生求职大礼包 2010 的本义。

祝所有同学都能顺利找到合适的工作！

应届生求职网 YingJieSheng.COM

## 第十二章 小心求职招聘陷阱

### 12.1 招聘骗术总览VS防骗支招<sup>[31]</sup>

#### 12.1.1 招聘陷阱第一大类：虚假职位信息

##### （一）以招聘之名非法敛财

职业顾问指出，某些招聘企业利用很多求职者求职心切，在交保证金后没等到上班，就告知其招聘职位已满，钱也不会退还。更加隐蔽的收费还包括服装费、档案管理费、培训费等等实际应该是用人企业承担的成本。而求职者很少有能通过后期的培训考核的，即使通过了，骗子也会用各种苛刻的工作环境和要求迫使求职者知难而退。

许多非法职介会向求职者收取“服务费”、“信息费”等等。求职者交钱之前，中介机构承诺招聘信息浩如烟海，总有适合你的职位；可一旦付了费得到了那些信息之后，要么是单位不需要招人，要么就是对口职位刚刚招聘完毕，总让你不得所愿。事后才知是场明摆着的骗局，软弱者自认倒霉，较真者也追讨无门。

小贴士：调查显示，职场中最大的骗局当属收取保证金、押金，其比例占到了 28.16%。法律规定用人单位不得向应聘者收取任何费用（包括押金或保证金），所以，那些任职初期需要先缴各种押金的公司是不合法的；而规模很小、态度恶劣却敢开口收取服务费的中介机构，不用多想，一定是想骗取求职者金钱的非法组织。遇到交钱时就应当瞪大眼睛、提高警惕，牢牢地按住钱包是求职应聘过程中首先需要注意的。

##### （二）以招聘之名盗取个人信息

犯罪分子往往利用求职者急于找到工作的心理，通过互联网或其它媒体刊登待遇诱人招聘广告，诱得求职者的个人信息（如身份证号码或复印件，个人联系方式甚至银行帐户等）进行非法活动，如直接盗用帐户、冒名高额透支甚至专门做起倒卖个人隐私的生意。等到求职者直一段时间之后发现自己的个人利益受到侵害时才恍然大悟上了不法分子的当。

小贴士：当对方要求你提供奇怪的证明材料时一定要多留个心眼，在任何情况下都不能向只有一知半解的“招聘单位”透露有关任何你的隐私信息，一旦发现侵权迹象应当即报案。

##### （三）以招聘之名宣传自己

为了积累自身知名度，一些小企业会不失时机地对企业或品牌形象进行宣传是企业发展前期的必经阶段。对于他们来说，租下一个展位或刊登一条招聘信息最便宜的只要几百块，却能赚足曝光度。他们一旦参加招聘会都会挂出巨幅宣传画，将展位布置得极其鲜亮夺目；当求职者进行职位询问时，招聘者则对企业文化侃侃而谈数十分钟，末了再每人赠送一本精美宣传画册。

如果够细心你会发现，有些公司的招聘信息已经挂了半年甚至更久，只招一两名、要求不高的职位也是如此。其实他们此举是在借招聘之名行广告之实，所谓醉翁之意不在酒。

小贴士：求职者在面谈时若发觉有广告之嫌，应及时抽身，更不要浪费时间去等待这类企业的录用通知。

##### （四）借招聘之名储备人才

“醉翁之意不在酒”这招不只是小企业会使，大企业偶尔似乎也会用。对于大型企业来说，为了保证运行稳定，不至于因为人员流动导致瘫痪，必须建立自己的人力资源储备库。在这种需要下，一些大企业选择通过大批量的招聘来实现，公司对满意的应聘者暂时放入人

才库，等该岗位空缺后才会从库中寻找人选。

看那些财大气粗的大企业，动辄租下招聘会的整个楼层或报纸的整个版面，招聘职位从前台到经理林林总总几十种，惹得求职者热血沸腾、斗志昂扬。认认真真填好简历，经过三五轮严格的考核筛选，终于过五关斩六将获得首肯，却被告之暂时不能入职。求职者此时的悲凉怕是其他当初未被相中的人所不能想象的。

小贴士：他们确实需要人，但不是现在。对此类招聘，求职者权当作是一次锻炼和竞争的机会，切不可对结果抱太大希望。

#### （五）以招聘之名窃来劳动成果

此种情况主要出现在一些小规模的广告或设计公司，有些小规模广告公司或设计公司，由于自身缺乏足够和优秀的创意，另行聘请高水平的工作人员又需要较大代价，便想出借招聘新人来获取新鲜创意的点子。

这些企业有一套完整的招聘考核体系，从笔试、复试到最终面试，每个阶段环环相扣、极其正规。按道理能进入最后一轮考核，胜利就能在望了，但往往有很多人就败在这最后一个环节上。面谈地很愉快，工作时间、内容、薪资福利等等条件都能够接受，可最后偏偏就没有等到应得的 offer，不少求职者回头搜索失败的理由却依旧没有任何收获。

小贴士：建议求职者在应聘过程中感觉到自己的劳动成果可能会被公司占用时，事先讲明版权归属问题。

#### （六）以招聘之名施压内部

在本企业内部搭建招聘台位，并在工作时间进行大规模招聘，企业的目的很可能只是为了向在职人员施加压力，向其显示竞争者的存在，刺激在职人员消除怨言，老老实实地继续工作。

一些劳动强度大、时常加班加点而薪资较低的企业，他们招聘员工非常怪异：数量大，一般招几十人，而且招聘时间和地点往往是上班时间在工厂门口或者是午餐时间在食堂大厅里，求职者一多，整个场面煞是壮观，而求职的结果往往也是石沉大海，没有任何回复的音信。

小贴士：相比其它几种招聘圈套，这种情况给求职者带来的损失要小得多。求职者遇到这种情况同样要擦亮眼睛、保持清醒头脑，免得白费精力。

## 12.1.2 招聘陷阱第二大类：通过招聘对应聘者进行压榨

### （一）粉饰职位信息骗取劳动力

一些公司的确需要人力，但其职位照实说出来总是不能引起求职者的关注和推崇，可能连看都不会看上一眼，招聘者只能投其所好地将职位描述得美仑美奂。招聘广告上的职位大可以，而当你被赋予这种“美称”之后才发现，它们不过是金玉其表而已：行政经理等于打杂的，市场总监就是拉业务的，财务分析师居然是保险推销员……等求职者满心欢喜地报到之后，才大呼上当转而重回求职大军，却已错过了最佳时机。一些人被骗进来之后，无奈之下，只好本着“既来之则安之”的心态，极力说服自己转变观念也许能开创出一番新的天地，于是公司的目的就达到了，而求职者的前途和理想却被搁浅了。

小贴士：求职者虚荣心的作祟是遭遇此类问题的主要原因。不要被听上去体面的职位所迷惑，仔细询问职位的工作内涵和细节，是求职者在与招聘者面谈过程中必须要做的。

### （二）借试用期榨取廉价劳动力

具体表现为一些单位在试用期即将结束时，便以各种理由炒求职者“鱿鱼”。新员工到职后一般都要经历或长或短的试用期，大约 3~6 个月不等，只有少数熟手会将试用期缩短到一个月内甚至一周，薪酬在试用期内总是很少的，转正后才会有大幅度提高。可几个月的卖



力表现换来的却是被一脚踢出局。因为试用期的工资、福利待遇和正式录用后差异较大，而招聘的费用又微乎其微，利欲熏心的用人单位便通过无休止的“试用”来获得最廉价却最认真的劳动力。

在“你认为最可恨的职场骗局是什么”的调查中，“利用试用期骗取廉价劳力”以 20.26% 恶冠榜首，成为最可恨的职场骗局。据了解，利用试用期骗取廉价劳力主要有两种形式，一种是以各种理由告诉求职者是不合格的，公司解聘也是无奈之举，再以很少的薪水继续招聘同样也不会熬过试用期的新人，周而复始，降低成本。另外一种手段就是非法延长试用期，一些单位利用试用期的低薪降低用人成本，半年的合同试用就三个月。

小贴士：1、了解招聘公司历年招收员工的情况；2、密切关注劳动法中的保护内容。另外提醒应届生在寻找第一份工作时，时时留心单位的用人目的，和有录取意向的单位必须签署一份就业协议书，按照正常程序，该协议书需学校方见证方有效。这样也进一步防止了大学生受“陷阱公司”的“迫害”。

职业顾问指出，关于试用期，劳动和社会保障部《关于实行劳动合同制度若干问题的通知》早已做了规定，劳动合同期限少于 6 个月的，试用期不得超过 15 天；劳动合同长于 6 个月短于 1 年的，试用期不超过 30 天；劳动合同长于 1 年短于 2 年的，试用期不超过 60 天。

### （三）以招聘之名诱人犯罪

总有人向往省力而有赚钱的行当，而这行，只在骗子公司存在。没有学历本领要求，只需陪人聊聊天、喝喝饮料就可以月进万元，如此诱惑力极高的招聘广告经常出现在网络、报纸的角落或者街头巷尾的墙壁、电线竿上。而这些所谓的“公关”公司甚至不惜重金租下高档写字楼作为办公接待场所，给应聘者的第一印象不错；再经过招聘者的三寸不烂之舌，向你表述公关行业的高尚和盛行，渐渐打消应聘者的疑虑……

小贴士：对这种骗术，动脑稍加思考就应有所怀疑。如果招聘者夸夸其谈，反复强调招聘职位轻松便能拿高薪，很有可能是在引诱你加入传销、色情及其它非法机构。

### （四）招聘时设下薪酬陷阱

所谓薪酬陷阱，一是指招聘时开出优厚的待遇，等到员工正式上班时，之前的承诺却以种种理由不予实现，于是受骗者大呼上当。或是针对薪水中的某些不确定收入，进行虚假或模糊的承诺，最终不能兑现，或者“缩水兑现”。

高薪往往是跳槽的主要诱惑，在高薪的旗号下求职者对一切都信以为真。另外，薪酬中的所谓软成本，就是当初没有明确商定价位，而只有口头承诺的那部分薪酬，那么其变动的空间和额度就难以预估了。再加上没有法律的相关保护，其实现机制更加“灵活”，严重一些，可以说，可付可不付。一旦不付你又如何呢？

小贴士：1、先界定薪酬的上下限，并协商支付方式。尽量减少薪酬中的“软性成分”，或者试行一个月后重新规划。2、应聘时多个心眼，不清楚的地方要问明白。比如，一年是十二薪还是十三薪？试用期待遇如何？时间多长？加班时间费用如何计算？如此种种，问清楚就不会糊里糊涂地上当，吃了哑巴亏。

## 12.1.3 招聘陷阱第三大类：黑职介作祟

所谓的“黑职介”是指未经批准擅自从事职业中介活动的各种非法职业中介机构；违反有关规定，擅自扩大经营范围，以及职业中介活动中的各种违法行为，特别是以信息咨询、婚姻中介、房屋中介等名义非法从事职业中介的行为。

每年春节过后，由于全国各大中城市外地务工人员进城就业再次进入高峰期，加上各城市本身的待业人员，因此，二三月份往往是非法职介机构活动最猖獗的时候，这些非法职介

利用求职者急于找工作的心理和“诱人”的信息，以收取信息费、查询费或各种保证金为借口，向求职者骗取高额费用，坑害求职者。

面对五花八门的职介所，真假难辨的公司企业，不少打工仔惶惑不已，到底怎样的招聘才是正规的呢？有关负责人介绍了职场上的种种骗人手段：

#### （一）土匪型

以这一招数害人的在过去几年屡试不爽。在火车站、汽车站等人流量大的地方摆张桌子“招聘员工”，几个职员模样的人“守株待兔”。待有“鱼儿”上钩，立即天花乱坠地热情介绍，以花言巧语骗得应聘者向其交出身份证，然后让交 100-300 元的报名费。若有不从，周围便涌过来一帮打手。应聘者只有乖乖掏钱。

小贴士：管好自己的证件，不要轻意出示。

#### （二）神龙见首不见尾型

这是近年来各地加强非法中介打击力度后，不法分子更加狡猾，更加隐蔽的做法。在火车站、汽车站各电话亭上贴上巴掌大的招工信息，应聘者按上面的地址去找是找不到广告上所说的公司的。不得已打电话，接电话者让应聘者原地不动，他亲自来接你，发现无异发现现象再带你入老巢狠狠宰一刀。

小贴士：发现地址不符马上撤。

#### （三）骗取产品保证金型

“招聘方”热情地考察你一番，即与你签下所谓的“用工合同”，试用期一个月。随即拿出一堆产品，向你收取一定的产品保证金，并承诺一个月后可以退还这笔钱。不过，从你交钱那一刻起，这笔钱肯定就不再属于你了。应聘者往往很容易就通过面试，签下公司自己印制的“合同”后，招聘方即拿出推销产品，几乎全是不知名产品。

小贴士：看清产品，了解市场后再掏钱不迟。

#### （四）过期不作废型

曾经是一家经过劳动或人事部门批准的中介中心，但由于不规范操作被执法机关吊销了许可证或许可证过期未重新办理，但其仍然打着合法经营者的旧旗号蒙蔽急于找工作的打工仔。

小贴士：此招专蒙粗心大意的民工，对付办法很简单，让其出示由劳动部门颁发的《劳动中介服务协议许可证》或人事部门颁发的《人才交流中介服务许可证》。

#### （五）交钱开工型

“招聘方”与应聘者简单聊两句，即同意来者上班。不过上班前得交一定的服装费、人事资料保管费、培训费等等一大堆费用。

小贴士：许多合法的职介机构也存在不合法的行为，因此，求职者第二个判断标准就是看这个机构是否违规收费。根据规定，职介机构在正式给求职者推荐工作之前只能收取 10 元钱的建档费，并在一年内为其提供求职机会。

#### （六）办理了营业执照的公司以招聘为名收取求职者各种费用

由于执法部门对职介中心和人才中心监管严格，此种类型应运而生。他们只花一小笔钱注册一家公司，打着公司的牌子干职介的活。这类公司“庙”虽小，可“需要”的人不少，文员、库管、保安、司机、推销员、送货、押车……什么都要。

小贴士：这种小公司能要这么多人？多长个心眼吧。例如，2004 年度成都市劳动监察总队共受理了 820 件以招工为名非法榨取求职者钱财的案件。在查处中，他们发现许多被查处的单位都办理有正规的营业执照，还租用了办公场地，而且有的骗子公司租用的所谓办公场地还不小。

#### （七）中介机构与骗子公司互相勾结行骗

这些黑中介多以信息公司的名义出现，在报刊上发布相关的招工信息，最后送往无用工



需求和无用工资的公司。而后者则通过代招聘、代聘的方式，由黑中介和少数有合法手续但违规操作的中介机构发布招工信息，最终达到蒙蔽求职者的目的。由此形成的一个欺骗求职者的“食物链”，这种模式也给相关部门查处工作带来了相当大的难度。

小贴士：保存证据，用法律维权。此陷阱也是最令求职者头疼的问题：职介机构和用人单位勾结，欺骗、欺诈求职者。在这种情况下，求职者应当具备一点相关法律、法规知识，比如学会保存证据，职介机构开出的收据和用人单位的合同等文件都应该妥善保存，至少要备份复印件。

## 12.2 警惕网络求职五大骗术<sup>〔32〕</sup>

进入夏季，省内各大高校迎来了应届毕业生求职的高峰。网络招聘效率高、即时性和针对性强，因此很多企业的人才招聘都通过网络进行。与此同时，一些非法网站利用毕业生求职心切的心理，进行诈骗等违法活动。

### 骗术一：

骗取资料出售牟利。张同学在一招聘网站上看到沿海某省重点高中招聘教师，填写自己的详细资料以后一星期，开始频繁地收到莫名其妙的短信和邮件，原来是非法网站以招聘为幌子，骗取网民的详细资料后出售给中介公司牟利。

### 骗术二：

利用照片赚取点击率。长相不错的王同学听说某航空公司网上招聘“空姐”，于是就按照要求寄去自己的资料和艺术照，半个月后复试通知没有等到，却在该网站上看到自己的照片，被命名为“某少妇玉照”，点击率高达2万次。

### 骗术三：

骗取报名费。许多上网求职者填写资料以后会收到索要报名费或者考试费之类的电子邮件，而一旦将钱汇出，通常没有“下回分解”。

### 骗术四：

拉人做传销。周同学通过网络求职网站被一家“公司”“录用”了。到该公司上班时被告之必须交5000元户口费。交钱以后才知道上班还要先拉5个人前“来工作”。

### 骗术五：

模糊概念，偷梁换柱。周同学在网上应聘到私立高中任教，签合同的时候，该校承诺待遇从优，月薪2000元包食宿，年终福利另算。正式上班时才发现食宿条件恶劣，待遇也无法落实，但是迫于高额违约金，有苦难言。进入夏季，省内各大高校迎来了应届毕业生求职的高峰。网络招聘效率高、即时性和针对性强，因此很多企业的人才招聘都通过网络进行。与此同时，一些非法网站利用毕业生求职心切的心理，进行诈骗等违法活动。

### 专家提醒：

面对各种网络招聘的骗术，同学们一定要保持谨慎，以免上当受骗。

首先，应该进入信誉高的专业人才网站应聘。各教育部门的官方网站大多开办了招聘专栏，由于他们会对招聘单位进行比较严格的审核，因此发布的信息较为真实。一些大型的专业人才网站都设立了严格的审查制度，也很少出现欺诈的情况，而一些不知名的小网站则容易出现违法招聘。

其次，凡是附加了“报名费”、“考试费”等条件的网站，一定要高度警惕，按照规定这些费用是不能够收取的。填写个人资料的时候，最好不要留下自己的详细的住址和手机号码，一般只要留下自己的电子邮箱即可，尽可能作一些必要的保留。

同时，对招聘单位的实际情况也要了解清楚。投简历前，可以通过自己应聘的单位所在城市的熟人，去打听这家单位的状况，或者通过工商部门、学校就业指导中心核实单位的真

实性。复试时，要通过各种渠道对应聘单位进行实地考察，以摸清应聘单位的发展前景。签订《全国普通高校毕业生就业协议书》或者劳动合同时，一定要注明双方谈妥的福利、保险、食宿条件等，这样双方产生纠纷时就不会空口无凭了。

## 12.3 小心传销陷阱

### 12.3.1 传销的定义

根据第 444 号国务院令，公布的《禁止传销条例》中定义了什么是传销：传销是指组织者或者经营者发展人员，通过对被发展人员以其直接或者间接发展的人员数量或者销售业绩为依据计算和给付报酬，或者要求被发展人员以交纳一定费用为条件取得加入资格等方式牟取非法利益，扰乱经济秩序，影响社会稳定的行为。传销，在国（境）外又称直销，一般是指企业不通过店铺经营等流通环节，将产品或服务直接销售、提供给消费者的一种营销方式。

传销好像离我们很远，其实就在我们身边。根据应届生 BBS 以往的统计资料，这类传销一般来自广东的梅州、中山等城市，希望同学们在求职过程中能够警惕，下面是现实生活中我们自己同学身上遭遇的各类传销恐怖经历，希望在求职中的大学生能够吸取前人的教训。

### 12.3.2 案例一：零距离接触传销<sup>[1]</sup>

直到现在，我还惊魂未定！

回想起这两天的事情，真的像噩梦一样。

几天前，我在 qq 上碰见小凤，开玩笑的说我找不到工作啦，你们那里要不要人啊，介绍我去吧。过两天她就跟我说他们那里有些人走了，现在急需人，问我去不去，我就问了一些基本情况，她跟我说是天津最大的物流公司，叫华宇天地，她是在财务部，一个月有 2500-3000 元，公司给解决户口，我一看，觉得还不错，天津离北京挺近的，去看看吧。

前天晚上跟她联系了一下，问了路线什么的，她说有几个站可以到的，她也不知道我坐哪一趟公交车，让我坐上车的时候再给她发短信，我上网查了一下，问了一下天津的同学，竟然是在天津的远郊！我当时有点不想去了，但是觉得 TNT 还可以吧，要是做好了说不定可以到 TNT 工作呢，去看看吧。

昨天，好不容易跑到北京南站去坐车，到了天津之后坐上 808，给她发短信，半天才回我说是到月檀商厦下，等了半个多小时，她跟另外一男一女来了，男的叫小威，女的叫小碧。好几年没见我这个同学了，见面还挺高兴的。天气非常非常冷，气象台都发布蓝色预警了，他们带我去吃拉面，然后说去逛逛商厦，我想早点去公司面试什么的，小凤说好不容易请假半天，不想回去那么早，我想可能他们平常挺忙的吧，也不好意思拒绝，到 3 点多的时候再去公司吧，然后就跟着他们去逛了，谁知道，他们真的不是人，天那么冷，他们都冻得打喷

嚏咳嗽了，还要一直拉着我去逛，而且他们都不买东西的！我非常不爽！到了4点多的时候，他们说带我回家，我想那是我高中时最好的朋友啊，完全信任她了，跟着她着。一路上，风非常非常大，非常非常冷!!!

大概走了20分钟吧，到了一个小区，小碧就说：“我们公司住房有点紧，先暂时在这里住着，我们房子还没装修好。”我当时想：小区外面装修得这么好，他们公司竟然给他们租这样的房子？进去之后，果然是没装修！空空的房子，没有暖气，没有床，没有桌子，墙和地板都是原始的，反正就是什么东西都没有。他们带我去了一个房间，就坐在地板上，铺了泡沫板，就是平常给铺在地上给小孩玩的那种。四个人坐在那里打牌。

6点半过，有几个人回来了，除了我之外3个人都喊“辛苦了”，回来的人一一跟我握手，又过一会，又有几个人回来了，他们都说同样的话，做同样的事，而且每一个回来的人，男的就跟我说你好可爱啊，好有气质啊，肯定是重感情的人，女的就说你好漂亮啊，皮肤好好啊，耳环好漂亮啊之类的。大家都回来之后就开始玩游戏，007之类的，大概9点的时候，一个女的端个盆进来收袜子。他们竟然把所有人的袜子收了放在一起洗！我觉得好恶心，而且洗了之后我明天怎么走啊，死都不肯脱，他们用尽各种办法，我只好说我有心理问题，要穿着自己的袜子晚上才能睡得着。过了半小时吧，有一个人喊洗漱了，然后大家就一起出去洗，还一起泡脚，我受不了他们了。他们对我格外好，给我温水洗脸，小威还给我端水倒水什么的，阿宝还给我煮我宵夜，大家都说她手艺很好的，让我尝尝，天啊，白菜粉丝米饭混在一起，还有辣椒和醋的味道，还很咸！我实在吃不下！我问他们几点上班，早晨要几点起，他们说他们上班很自由的，几点去都行，分批的。我也不清楚物流这个行业，不知道他们具体是怎么样的，没多想。之后就是睡觉了，男生睡一个房间，女生睡一个房间，都没有床，大家都是睡地板，很冷的，顶层啊！她们让我跟小凤睡一个小木板上，我跟她说这里跟我想的不一样，感觉有点不正规，不想在这里了，她就叫我别想那么多。我又困又饿又累，一觉睡到天亮了。

早晨，她们都起得挺早的，做饭啊，叠被子啊，打扫房间啊，小凤一直让我穿她的衣服，我不想穿，因为我觉得我要回北京了，麻烦。可是她都快要给我跪下了，我实在没有办法，只好穿了件毛衣，然后就是洗脸之类的，照样小威一直跟着我，还说要帮我洗，梳头发也跟着，都无语了，害得我卫生间都不敢上。

吃早饭，很疯狂，之前要先喊口号，大概就是要珍惜粮食要吃饱之类的话，还互相夹菜，就土豆跟白菜，超级难吃。一边吃饭一边讲笑话，我的饭实在吃不下了，他们非要逼我吃，说不吃完就要罚小凤，我很无奈，闭着眼睛，嚼都不嚼勉强把半碗饭吃下去。然后他们又叫我进房间里玩，打牌，小威还跟我说“你这么漂亮，做我女朋友吧”，天！我说不可能，他就问我是不是觉得他配不起我啊什么的，小凤在旁边看着竟然没觉得这有什么不好的，好像完全不当一回事！

他们是分批出去的，我，小凤，小威，小碧，还有一个男的，大家都叫他三号，我们5个人一起走的。很奇怪，他们竟然不让我带包，我就说待会我直接回北京了，不想再回来，麻烦，小凤不自在的说，沿着一条河，走了大概20分钟吧，到了一个小平房，外面有个人在门口等我们，见了我们之后都要跟我们握手，进了门口，看到一群人坐在一个很小的房间里，都是小板凳，跟着前面的人喊，很有激情很有自信，一进门，我就完全确定他们是在搞传销了。他们让我坐到前面，其实，从一进门到我坐下大概只有30秒，这30秒我一直在想

怎么逃，有个人自我介绍完了，他们让我上去自我介绍，我看了一眼黑板，写着坚持就是成功，他们喊得很大声，我马上想到我要装小孩，没见过市面的小孩，被人吓到的，拼命挤眼泪，哭着跑出去，他们问我怎么了，以为我是被吓到的，我出到门口，发现铁门被锁住了，吓死了我，我想我要逃不了了!!! 使劲的喊啊，哭啊，还使劲的推旁边的人，外面看门的人估计想看看里面发生了什么事，就把门打开了，我就赶紧走出去，走出那个门后赶紧往大路疾走。

跟我一起去的人都追出来问我怎么了，是不是被吓到了，我也不说什么，就是哭着问小凤“你是我最好的朋友，怎么可以把我带到这种地方？”小凤就说事实不是我想的那样的，其他的人也一直在劝我，说：

你应该了解事情的真相

小凤是你最好的朋友，她会骗你吗？

现在有 6 大新兴行业，网络营销就是一个

现在大学生的失业率为 40%，你为什么来这里呢，不就是找不到工作吗？

你觉得不靠关系，你自己能找得到工作吗？

自己创业不好吗？

你怎么没有这个能力，还是你不相信自己有这个能力？

你跟小凤这么好，你不了解一下她现在做得怎么样吗？你就这样走了，你放心她吗？

你要是觉得不好，为什么不带她走呢？

你可以不做这个啊，没有强迫你，但是你可以进去了解一下啊？

你就算不想了解，你也应该多陪小凤玩两天啊？

.....

我当时很气愤，完全听不进去他们的话，不停的质问小凤为什么要骗我来，为什么要骗我说是物流公司，她就说如果不骗我的话，我会来吗？还说觉得这是一个机会，应该要把这个机会给我云云。途中还不停的跟我说要找地方坐下吃饭，好好聊聊，这么久没见了，应该聚一聚。我什么都不听，使劲的走，都快跑起来了，早晨非常非常冷，我感觉自己都要被冻僵了，寒风吹得手和脸很疼很疼。

走了很久，到了月檀商厦，可以坐公交车的地方，看见有一家肯德基，进去把毛衣脱了还给小凤，她非要给我买热饮，说外面太冷了，拗不过她，让她买了咖啡，可是，她去了一会还不回来，我马上又急了，害怕她在里面给我下药什么的，正想走的时候，她端着咖啡过

来了，我想这么多人在她应该不敢下药吧，就喝了，期间还问了他们一些问题，他们说他们是卖化妆品的，化妆品的名字我没听过的，两个字的，忘了叫什么了，他们说他们一个月有两千多，交了税的，接着就说他们干的是不违法的，要不然税务局会收他们的钱吗，还说我应该冷静动脑想一想，还说马云之前也是干网络营销的，现在不是挺好的，说支付宝刚出来的时候大家都接受不了，现在不是很成功吗？你为什么不尝试新的东西呢？说不定下一个马云就是你呢？我就反驳他说既然他们现在那么好，为什么没吃的没住的？他们说这个锻炼，成功都要吃苦的，吃得了苦才能成功之类的。

我一直叫小凤跟我走，说我会帮她的，让她住我宿舍，给她吃饭，带她一起找工作，说了好几次，她都不跟我走，我没有办法，夜长梦多，我出了肯德基，看见一辆 808 在等绿灯，赶紧冲过去，幸好人家给我开门。坐上车了，回想起这两天的事，后怕不断，给小胖发了短信。到了火车站，赶紧买最近的票上了车。

回来之后想想，其实我有很多做的不好的：

1 急着找工作，没有往公司先打电话就过去了，太轻信我的朋友！

2 她迟迟疑疑不肯告诉我具体的地点，我竟然也去了！

3 逛了半天街不带我去公司，我不好意思催！就因为不好意思!!!

4 看到住的地方那么差，竟然相信了他们的理由！

5 吃饭!!! 要是有了迷药，我真的没救了！

6 他们让我进一个小平房，而且外面是有铁门的，还有人看着的！我竟然进了！一眼看去就不可能是公司！

7 出来跑到大路之后没有赶紧拦车走！万一他们后来说服了我，我就惨了！

8 喝咖啡！我真是傻了，明知道他们这样了，还喝！真是不要命了！

9 把身份证银行卡和钱带在身上！太危险了！幸好没被没收！

幸好的是：

1 我之前看过传销的书，对他们的行为很了解。

2 及时抓住机会装哭，不然等他们发现我知道他们是传销的，他们肯定不让我走了。所以我能走，是因为我一进去就使劲哭使劲喊，他们以为是他们太多人吓到我了。

3 一般遇到不按我意愿发展的事情时，我就很固执，听不进去别人的话，不管怎么说就



是不听。平常某个人总说我固执、一根筋，没想到这次我的固执救了我。

4 不心软。不管他们如何利用我跟小凤的关系，我就是不想管她，谁让她骗了我？

### 12.3.3 案例二：小心招聘传销陷阱<sup>[@@]</sup>

一个同学在毕业的时候，签到了广东创新鬃公司，其实是一个打着招聘的幌子来骗人的传销公司，被骗了将近四千元，总算活着出来了。以下是他的写的一部分经历。

“所有的一切实在是一下说不清的，总之就是他们这些人虚构一家公司在我们学校招聘，并且不知通过什么渠道通过学校这一关在公告栏贴出了招聘公告，然后一切流程就跟真的公司在招聘一样。离校过来这边后，就慢慢一步一步逼你就范，不过他们倒是也不说是绑架，只是一种变相软禁：如不让我单处，房间门总是反锁不能出去，有时有必要外出时也总是有人跟着，另外有那些“职业”骗子不停对你进行一种疲劳攻势，让你认同他们的一切，否则他们可以一个人跟你耗四五个小时，然后换一个在继续。另外一天的所有时间安排都是压得人喘不过气来，不过倒是不让饿肚子，每天吃土豆丝，茄子之类，反正就是见不到荤的，甚至油都见不到。而且开始任何时间都是不让与外界联系，后来当我假装信了他们并买了他们所谓的产品取得信任后，才让我打电话，并且这时是让我不停的打电话，花的是我的钱，在他们称为“发信息”，目的就是让我帮他们去骗人，打电话的情况大家可能永远想不到。”

以上只是一点而以，里面的内幕很多。这条招聘信息是来源于学校的，在寝室楼的宣传黑板上的招聘信息。事后该同学也与辅导员、系领导等进行了沟通，但是处理结果不得而知，化大事为小，化小事为无一向是中国行政人员在处理真正问题时候的态度。所以同学们在找工作时要严格的审查自己所接受到的招聘信息，及时信息是来自学校毕业分配办的，也要仔细查询相关信息，避免不必要的隐患。

### 12.3.4 案例三：大学生扔钱脱离传销

求职心切的孙某，在网上投递了一份求职简历，没想到却落入传销陷阱，被困韶关市区建国路一间民宅……

11月30日，韶关一名市民在街头拾获一张一元纸币，发现上面写有“我们多是大学生，被人困在六楼或七楼一房中搞传销”等文字，立即向韶关市浈江区公安分局南门派出所报案。民警据纸币上提供的线索，会同南门工商所人员赶到建国路某大楼突击清查，最后在五楼将孙某等7名受骗遭禁锢的大学生解救出来。

网上投档误入陷阱

孙某，河北农业大学本科毕业，在上网时看到 [www.langfang.net](http://www.langfang.net) 上有“韶关某集团”招聘工作人员的信息，便根据网页上留下的韶关电话进行联系，一位自称主管的人在电话中间了他一些情况后，随即便说他被录取了。结果，孙某于11月23日下午来到韶关，在中山公园门前，孙某被一男一女带着在市区街道转了几圈，来到建国路的一间出租房内，转迷糊了他的他，连上到几楼都记不清了。进了那间出租屋，孙某的手机和笔便被没收，并被威胁不得

打电话和走出出租屋，此后，孙某就开始接受上课、谈话和唱歌等传销“洗脑”科目。

孙某的遭遇无独有偶。本科毕业、已是助理工程师的王某从青海某化工厂辞职，10月中旬，他在青海人才网上投下个人求职简历，11月中旬，王某接到一个女人的电话，她自称是韶关某钢铁企业的“师助理”，称在网上看过王某的简历，认为他符合该企业人才储备的条件，还让他登某钢铁厂的网站，先对企业作一个大体的了解。登录网站后，王某见到这是一个国内知名的大型企业，认为就业比较理想。两天后，这个女人再次来电“面试”王某，“师助理”请“面试”过关的他务必在11月30日前报到。11月29日上午，王某辗转来到韶关，前来接他的“周小姐”带着他从西河汽车站步行到中山公园，穿过公园后门沿着河边兜了一大圈，进入内街后，将他带上楼，说新员工宿舍安排满了，暂且住在这“老员工”的宿舍。

#### 不甘受骗抛钱求救

获解救的孙某说，关在这个出租屋里的人很多，而且都是大专以上学历的，在这个传销网络里被称作“大学生体系”。在被限制人身自由的日子，孙某透过窗帘望着对面楼和街上的行人，孙某摸摸口袋，终于想到了一个摆脱限制的办法。一天，孙某悄悄藏起一支上课用的圆珠笔，趁看守的人不注意，掏出身上的纸币，在上面写上求救、报警字句和对对面楼的描述，塞在塑料瓶盖上抛下街道。抛了一张没反应，孙某又写了第二张、第三张丢下街。

11月30日，孙某抛下的“救命钱”终于被一位热心的市民捡到。

上当学生至少几百

被南门派出所从传销窝点解救出来的7名大学毕业生，其中包括参与限制他人人身自由的张某和田某某，他们无一不是被传销团伙利用招聘员工的手法骗来韶关的。

据了解，这个所谓的“百分之百之家”传销团伙，除了利用“亲友骗亲友、同学骗同学”的拉人头方法外，还假冒韶关市两家有相当名气的企业之名，在全国各地人才网上发布招聘信息，专门将求职心切、又缺少社会经验的高校毕业生骗来韶关，要求他们加入网络销售体系，购买一份3800元的产品（一只“瑞士金表”和一个皮包）。

从2005年上半年起，他们就从全国各地骗来数十个求职的大学毕业生，分散居住在韶关市内不同地点的出租屋，组成所谓“大学生体系”，孙某反映“这个大学生体系至少有几百人”。

## 12.3.5 案例四：传销惊魂历险记

此为是转载的，给正在求职中的大学生们一个友情提醒

艺术来源于生活。

但是，生活有时比艺术还要艺术。

在此写下我真实经历的事情，作为对自己第一次走出象牙塔的纪念。

#### 楔子

2009年1月，放寒假前，辅导员把本学院整个大四年级的人聚集起来开会，在大集会上宣布了这么一条信息：“广东省中山市小榄镇XXX食品公司招聘文秘，试用期一个月一千八百块，正式员工每月两千三百块，每个月还有四百元的生活补贴，有三险一金，提供宿舍和

工作餐，这是这个公司留下的联系电话：130XXXXXXX，有意的同学可以去联系一下。”

我没有考研，觉得这个公司提供的待遇不错，而且现在金融危机，毕业生也很不好找工作，于是决定联系一下。而且，这个招聘信息是学校提供的，应该比较安全可靠。

电话接通了，是一位姓杨的女士接的，询问了我一些基本情况之后，让我把简历发到她的邮箱里去，再问我能不能在年前赶到公司实习。我想回家过年，就说不能去，电话那边说“那我们年后有机会再联系吧”。

正月初五的上午，我接到了这位杨小姐的电话，说刚过完年，很多同事没到岗，现在公司很缺人手，问我能不能在一个星期内赶到公司实习。

我上网查了，确实找到了这个公司的网页；也在百度知道上问了网友，中山小榄的几个网友也说确实有这个公司，还有一位告诉了我这家公司的基本情况。我再打电话问那位杨小姐嘉美乐食品公司的一些情况，对方说得头头是道。我想，应该没有什么问题，既然是通过学校正式地要人，在安全方面应该是有保障的。

我答应了那位杨小姐，在一个星期内赶到广东省中山市实习。

妈妈后来一直后悔、自责，说大人们应该再谨慎小心一点，应该按照在网上查到的 XXX 公司的固定电话号码再给这个公司打电话确认一下的。但是走前谁也没有想到，这样正式的通过学校招聘，会是一个大骗局。

这个大骗局作为现实社会的一部分，代表社会的黑暗面给我上了走出象牙塔的第一课。

## 2月5日

乘坐下午三点十七分从洛阳出发的火车，准备先到广州，再从广州去中山。中山市是孙中山先生的故乡，风景秀丽、环境优美，没有火车站，只有汽车站。

在火车上遇到一对母子，两人要到了广州之后，再转乘汽车去深圳。母亲显得很年轻，但她的儿子已经读初中三年级了，和我弟弟同岁。

母子两人的对话很有趣：

“妈妈，你就让我用手机上会儿网吧，火车上好无聊。”

“不行，屏幕那么小，你想把眼睛看瞎吗？”

“那让我开笔记本电脑玩一会儿吧，电池可以用四个小时呢。”

“不行，你如果无聊的话，我包里有本书，你拿出来看吧。”母亲毫不动摇。

“什么书？”儿子问道。

“《庄子》。”

我忍俊不禁，后来聊起天来，才知道那位穿着连帽衫、牛仔裤的母亲是一位律师，怪不得这么精明干练。

旁边有几个人在聊天，聊春运和大学教育。

“去年，我坐这趟火车回洛阳，正好碰上南方下大雪。又是春运，又是雪灾，火车在 XX 站停了整整十六个小时，车上的人都快疯了。”

“春运可是全球最大规模的人口流动迁移……”

“我一个亲戚，初五就去买票，那时就买不到硬卧票了，只好买了软卧……”

车窗外的景物飞速掠过，我离广州越来越近，也离自己人生中的第一个大劫越来越近。

## 2月6日

火车晚点了，原定下午两点钟左右到广州，拖到了四点钟才到。

那对母子非常热心，和我一起到了火车站旁的省汽车站，帮我买到中山的车票。他们是这趟旅途中，第一、二位给我帮助的人，我很后悔忘了问他们的名字——旅客们往往在火车上相

遇，又在火车上分离，在上车的时候相识，又在下车的时候分别。  
车站属于相识，更属于离别。

我买了到中山的汽车票，是下午五点四十分的，到达中山的时候，已经是晚上八点钟了。  
给杨小姐打了电话联系，得到了如下答复：

“今天太晚，负责接待的人员都下班了，你先在车站附近找个旅馆住一晚上，明天早上我们再联系，好吗？”

于是，我在中山汽车总站对面的一家旅馆里渡过了我在这个城市最后的一个平静夜晚。

2月7日

“同学，请坐 66 路车到富华酒店站下，我们在那里见面。”

“好的。”

“你好！路上辛苦了，我们是 XXX 公司来接待你的人员，我就是杨小姐，他姓李。”

“你们好。”

“我们先到医院去体检好吗？这是公司的规定。”

“好的。”

于是，这位杨小姐和李先生带着我到中山市苏华赞医院做了胸透和乙肝五项指标的检查。

“检查结果下午四点才会出来，请到时再来取。”

“好的。”

我们在逸仙湖公园消磨时间，看着公园内在打羽毛球、乒乓球、玩牌的人们，深深感受到这个城市的朝气蓬勃。当时万万没有想到，自己落入了一个什么样的境地。

下午四点钟，取到了体检结果，一切正常。

我提出了去看一看公司所在地点和宿舍的要求。

“不好意思，今天是周末，所以上司们都不在，宿舍暂时还没有安排好。今晚可能会安排我们在我们同事租住的地方先休息一晚，可以吗？”

我想了想，点头同意。

吃晚饭的时候，那位李先生说：“我手机没电了，正要给同事打电话联络，安排你住的地方。借用一下你的手机吧。”

我没有多疑，把手机借给了他，他接过之后，把他的电话卡装在了我的手机上，并说：“到了同事租住的地方，把我的手机充上电就还给你。”

上出租车的时候，他又打了个电话，对我说：“正巧我们有个领导和她们在一起，知道你今晚要过去住，就想见见你，谈一下话。”

我以为是面试，很紧张。

出租车在夜幕中停下，下了车上楼，地点在最顶层，很高，没有电梯。

他们所谓的“同事租住的地方”是四室一厅的房子，里面没有开大灯，光线很暗。

屋子里每个房间的门都紧紧关着。

杨小姐和李先生带我走进最里面的一个房间，里面空空荡荡，放着一张大方桌，桌子后面坐

着一个看上去二十多岁，穿着衬衫、打着领带的年轻女性，李先生介绍：“这位是我们杨主任。”他简单介绍完之后就出去了，然后我再也没有看到过这位李先生。

我坐在桌子前的凳子上，左边坐着那位一直和我联系的杨小姐，右边是一位不认识的男生。这个不认识的男生是我被非法拘禁在这里的七天中和我接触最多的两个人之一，后来我才知道，他叫做萧焰（化名，为避免某些麻烦和对某些人的伤害，作者在本篇中提及的具体人名，除了特别指出的，都是化名）。

杨主任问了我一些个人的具体情况，其中有几个问题让我印象深刻。

“你觉得你的性格是怎么样的呢？”

“比较温和，如果不触犯到我的一些根本原则的话，我想我还是很好说话的。”我想了想这样回答。

“什么样的原则呢？”

“第一，不能对我的家人造成伤害；第二，不能为恶。”

“那你觉得，什么算是恶？”

“对别人造成了不可弥补、不可逆转的伤害。当然，譬如失恋、离婚这些感情上的纠葛不能算在内。”

那位杨主任说：“我觉得你并不适合文秘、行政文员这类的工作，这里有一份工作更适合你，叫做‘网络销售’。”

“网络销售，是一种先进的营销方式，是在 98 年从新加坡引进到广东来的。所谓的‘网络销售’，就是靠人际关系来销售产品，我们分 a、b、c、d、e 五个级别，当你销售了 X 份产品，你就可以成为我们体系中的一名 e 级业务员，当你销售了 x 份产品，你就可以升为 d 级业务员，当你销售了 xx 份产品，你就可以升为 c 级主任，然后是 b 级经理、a 级总裁……从事网络销售的条件是：年满十六岁，有一张中华人民共和国居民身份证……最后一条，需要花三千八百元购买一份产品。”

“……我是来应聘 XXX 公司的行政文员职位的。”

“没有那份工作了，现在是网络销售。”

我不作声，立刻明白自己陷入了传销组织的骗局。

“我要澄清一点，网络销售绝不是传销，我们是完全合法的。整个珠江三角洲，做网络销售的有十几万人，我们这么多人吃喝活动，政府难道会不清楚吗？我们还有政府给规定的十六字方针：‘允许存在、限制发展、低调宣传、政府监督’。”

“对不起，我不想做这个，我想现在离开。”

我站起来，两边坐着的杨小姐和萧焰也跟着站起来：

“既然来了，就了解清楚行业嘛，不能白来一趟。”

“请你尊重这个地方。”

我重新坐下来，这个时候，绝对不能慌乱，镇定才是最重要的。

“既然是合法的，那为什么要把我的手机拿走？”

杨主任笑盈盈地解释：“我们实行严格的半军事化管理，这里所有人的手机都统一管制。你没有到大公司去工作过吧？人家大公司职员手机，在上班的时候都必须交到地方统一管的，下班的时候再发还。还有，在中山这边居住，是需要有暂住证的，你没有暂住证，这几天就不要出去了，有什么需要，跟这里的人说就好。”

“那么你们说的这个‘网络销售’，它的工作具体流程是什么？”

“你现在还不是网络销售的一员，这是我们行业内的情况，要对外保密的。”



杨主任走了，我被留在这个大房间里，对着三个人：那个叫做萧焰的男生，一个叫做章凤芬的女生，还有一个叫做章辛余的男生，这个叫做章辛余的男生是这个地方的两个负责任之一，另外还有一个女生，和他一起“领导”这个被称作“顶王居”的据点。这个女生叫做汪慧，她在我的这次经历中划下了最重的一笔。

“我真的很累，有三四天都没有休息好。我可以先休息吗？”

“大家都还没有睡，再坚持一下吧。”

“那我可以趴在桌子上休息一下吗？”

“不行，在我们这里，托腮、趴在桌子上都是不被允许的。”

我看到他们的门后有两大张作息表和惩罚条例，就拿下来看。

“走路声音太大罚 XX 个下蹲，打哈欠罚 XX 个下蹲，没有在规定时间内做好饭罚 XX 个下蹲……”

章凤芬和萧焰说话很和善，章辛余则是半劝说半强硬式的：“我们这里的人，都是大学毕业生，还有很多是名牌、重点毕业的，像哈尔滨工业大学、合肥农大、合肥工大、河南大学……，我们都是有素质的……你的行李、财物放在那里，我们一分也不会动……你看，你的银行卡、身份证、钱包不都好好的在你自己身上吗……”

我强迫自己放松、镇静，听他们说话。

大约凌晨一点左右，他们终于要睡觉了。男生睡一个屋子，女生睡一个屋子，都是在地上铺个床垫子，大通铺。

我强迫自己睡觉。

这里的两个头头之一汪慧和另外一个女生打地铺睡在客厅，严严实实地挡住门口。窗户被封得死死的，又是在顶楼，门被反锁着，进出都要有钥匙。手机被他们拿走，这里没有固定电话，一屋子住了整整十三个人，都是他们一伙儿的。

我知道，此刻冷静下来想办法，才是唯一的办法。

我睡醒醒，醒了就强迫自己再睡，睡了又在不安和恐惧中醒来。半夜起来上洗手间，章凤芬也睡眼惺忪地爬起来紧紧跟着。

2月8日

清晨六点二十，被章凤芬叫起来。

然后到隔壁房间去做早操，还要喊口号：“我们的行业精神是：‘我为人人，人人为我’，我们的行业准则是：‘迅速反应，马上行动’。”

很厌恶，可是不得不喊。

每人两分钟的时间洗漱，然后发给我一本书，要我背里面的片段。

好吧，我从小到大都是个书虫，有一本书在手，让我焦躁不安了一晚上的情绪稍微平静了一

些——《世界上最伟大的推销员》，简称“羊皮卷”一书。

章凤芬直接给我翻到让我背的那一页，并说如果在规定时间内背不下来的话就要受罚。

我不吭声，本人最大的优点之一就是记忆力出众，小学五年级会背《长恨歌》，初中一年级能诵《琵琶行》，同学们都在背《岳阳楼记》的时候，我已经会背《孔雀东南飞》了。顺利完成任务，没有让他们找到理由罚我。而且，撇开别的原因不谈，“羊皮卷”一书确实是本好书。

我没有被罚，但是，和我一样是个“新人”的一个从珠海来的打工妹章萃玉被罚了。她没有背下来，而她的“推荐人”，一个叫做汪家卉的女子，露出很不满意的表情。

被关在这里的时间里，我和章萃玉，作为两个“还没有加入行业的新人”，备受“关注”。这里的人按照广东人的习惯，管“新人”叫做“靓妹”、“靓仔”。

在广东省汽车站过安检的时候，机器旁站着的漂亮小姐说：“靓妹，身上的小包也要过安检哦。”她口中的“靓妹”叫出来让人感觉很舒服，可是同样的词汇从这些人口中说出来，却让我感觉阴阳怪气、不怀好意。

负责“引导、照顾”我的章凤芬和萧焰，直接叫我的名字。这里的两个“领导”：章辛余和汪慧，一直叫我“靓妹”，后来我每次听到这个称呼，都会不由自主地发寒。

背书之后吃早饭，饭前要“自我推销”、唱歌。

听到他们唱那些歌颂网络销售的歌曲，我觉得浑身发毛。

本人虽然不是出身于什么音乐世家，但好歹学过六年钢琴；虽然不是出身于什么书香门第，但好歹也算得上是个作者写手。对那些曲调、歌词，我实在不想怎么描写，它们带给了我巨大的精神折磨。

他们连怎么拍手都有规定。

早饭是一小碗米粥，没有菜。

我怕他们在饭菜里下什么药，而且精神高度紧张，特别对盛饭的人说：“给我半碗就好。”他们用的碗特别小，我五岁的小表妹吃饭用的碗都比那个要大。

粥中的米是半生不熟的。我强迫自己咀嚼、吞咽。

吃完饭后要擦地，要拿着抹布跪下来擦。

我不吭声，蹲着擦地。

然后，是那位骗我的杨小姐的精彩演讲。

章辛余的开场白：“今天，我们荣幸地请到了被称为‘天使’的杨希杨讲师，希望大家能够能够在杨讲师面前好好表现，推销自己。”

我看着那些人都蜂拥到这位“天使”面前跟她握手。

杨讲师开始演说了：“我是陕西人，在西安外事学院学习护理专业，本来在珠海一家医院实习，可是，那里又脏又累，而且工资很少……有一天，我听到两个护士在说：‘这些事情让那些实习生去干吧，反正她们就是专门来做这个的’……然后，我就到了中山市，加入了行业……行业带给我……让我明白了……光明的前途……”

我默不作声，我妈妈是医生，以前也做过护士，我自幼在医院里玩大，家里来往的阿姨们一半以上是从事医疗行业的，无不兢兢业业、尽心尽力。像你这样的护士，怪不得在医院里混不下去。

演说听完了，来了一位李主任，再次给我上课。

这位李主任据说是我的老乡，也是河南人，笑眉笑眼，章辛余介绍，说这位李主任“和蔼可

亲，对事业伙伴关心照顾”，可是我觉得，他的笑容真的很猥琐。

李主任和我谈了传销。

“知道国家为什么取缔传销吗？98年国家取缔一切‘传销和非法传销’，传销本身是无害的，主要是中国人把它给做坏了。当时很多地痞流氓、没文化的老人小孩都去做传销，结果把传销都给做坏了。从事我们网络销售的，百分之八十是大学生，百分之十是退伍军人，还有百分之十是社会上的有志青年……”

我很想告诉他，在我的家乡，所谓的“社会上的有志青年”就是指那些不学无术、专门混日子的人。

“当然，我们让你过来的方法可能让你不大愉快，但这也是国家政策所迫，政府让我们‘低调宣传’，所以只好用这种方法来招揽事业伙伴……”

我依旧不吭声。

“手机统一管制，昨天晚上不让你给家里打电话，是因为你的情绪太过激动，如果在电话里表现得不正常的话，不是让你父母担心吗？出门在外，报喜不报忧，谁也不希望父母担心自己，对吧？”

“那么能告诉我，网络销售的具体工作流程是什么吗？”

“这个是我们业内的事情，你还没有正式加入，不能告诉你的。”

李主任上完课，走了，临走时让我“好好了解行业”。

这一上午的时间并不是没有收获的，我弄清楚了一些很重要的事情：这个所谓的“顶王居”所在的居民楼，坐落在大马路的旁边。正对面是国美电器和青旅大厦，斜对面是汇丰旅馆。屋内连着阳台的那一个房间不许人进去，别的房间的窗户都被封死，但是有一扇窗户是可以打开的，那扇窗户的外面是阳台，而阳台并不宽，也没有安装玻璃。

我意识到，这是一条生路。

如果就这样一直表现的很服从、听话，会让他们起疑心；如果一直强硬地反抗，会让他们提高戒备，甚至对自身的安全不利。于是，中午的时候，我大闹了一场，提着行李说要回家，被章辛余和章凤芬强拽回屋里。这时，这里的另一个负责人——山东女子汪慧正式登场了。这位女性的个子很矮，脸很宽，下巴很尖，看上去柔弱斯文，但是，她说出的话很毒辣：“你以为你是谁？叫你‘靓妹’你就真的以为自己很漂亮了？长得这么丑，将来没有男人要！家里又没有多有钱，还在这里闹？我告诉你，这里是网络销售，不是你说来就来说走就走的地方！”

我忍下了这些侮辱。

我故意哭闹了一场，把一直压在心头的不安、恐惧、紧张纾解走了一部分。

我要镇静，要勇敢，我还要回去见我的家人。想到爸爸妈妈，又很想哭，可是咬紧了牙关没有哭出来。之前哭闹的一场属于作戏，我不愿意让这些人看到我的泪水，那是对他们的示弱。

下午又有一位王主任来讲课洗脑，我表现的很顺从，一副被汪慧震慑住的柔顺样子。这位王主任也是位女性，但是很男性化，据他们的介绍，“王主任说话做事都很大气”。

王主任走前，再次让我“好好了解行业”，我提出了给家里打电话的要求。

“那你怎么和家里人说呢？”

“我就说在XX公司工作，同事都对我很好。”

王主任满意了，于是，这个晚上，我获得了第一次求救的机会。

这天是正月十四，元宵节的前夜。

章辛余和汪慧在旁边监听，他们把我的手机设置成了免提，在这之前，章辛余还“主动”帮我回复了家里发来的短信。

再次确认了我要跟家里说什么之后，手机终于回到了我手中。

我分别给爸爸、妈妈、小姨和一个和我家很亲近的远房舅舅打了电话。

我在电话里把一些我平时绝对不会记错、说错的事情都故意说错了，在给爸爸打电话的时候提到“同事带我到对面的国美电器去买了小电磁炉”，在给小姨打电话的时候提到“和我们那里一样，这里也有汇丰旅馆”……我尽可能地在电话里透露出各种信息。

打完电话之后，我长舒了一口气，但是我知道，事情远远没完。

我必须要做好最坏的打算，电话中爸妈和小姨舅舅听到我说错的那些话之后，没有反问，也没有什么异样，那么我就必须要有两手准备。

最好的结果是，他们听出了我情况不对，那么自然会采取措施。

最坏的结果是，他们没有听出来，只当我一时说错了话。那么，就必须再找机会自救。

万籁俱寂，我挤在地铺上的两个女生中间，闭着眼睛。临走前我和爸爸有过两句开玩笑式的对话。

“我如果真的遇到传销了怎么办？”

爸爸只说了一句很简单的话：“先保证自己的生命安全。”

2月9日

这天是元宵节，我终身难忘的一个元宵节。

清早起来，和昨天一样，做操、背书、早饭前“推销”、唱歌。

早饭后众人轮番上阵做所谓的“三分钟突破”演讲，一个个积极万分。

然后，众人开始“列计划”，每人发一张纸，一支笔，开始写自己一天中的计划。萧焰在一边教我：“先在最上面写‘行业是给自己了解的’，然后写上日期、自己的名字，然后再写上划分好的时间段：XX点XX分到XX点XX分……然后再写上目标、方向、竞争对手、格言、贡献、故事、赞美……”嗯，X点到X点你就和我一起洗衣服吧，X点到X点你和夙芬交流一下专业、经历……”他们不让这个屋子里的任何人有任何机会独处。

我一一写上，然后在收拾东西的时候，把一支笔偷偷藏进自己的裤袋里。庆幸自己穿的是以纯的休闲裤，裤袋够多够大。

这天上午，我被分去和萧焰一起洗衣服——洗所有人的衣服，当然，不包括内衣。

卫生间里只有我和萧焰两个人，这个卫生间很狭小，窗户当然被封死了。这些人非常节约，不节约也不行，十几个人住在一起，水电费就是一笔不小的开支。

萧焰只接了两盆水，他洗第一遍，让我“清”第二遍。

我立刻意识到，机会来了。平时上洗手间，章夙芬紧紧地跟着我，可是现在，除了我们两个，其他所有人都在房间里“活动”、“交流”。

“萧焰，我要上洗手间，你能不能先出去一下？”

萧焰答应了，站起来出去，我获得了一个宝贵的独处机会。

我颤抖着手掏出那支笔，再摸出口袋里的一元钱纸币，在纸币的正反面都写上“SOS！国美对面顶层”。

中午吃饭的时候，众人争着讲故事。汪慧意味深长：“靓妹，给你们出个脑筋急转弯。怎样用四根筷子摆出一个‘田’字？”

我和另一个“新人”章萃玉想了想，都说不知道。

汪慧继续高深莫测：“把两根筷子叠放在另两根筷子上，再从截面去看，不就是一个‘田’字吗？做人有时候就要简单一点，别把事情想得那么复杂，行业里曾经发生过一件事，一个中专生和一个研究生同一天来行业，研究生说我要研究研究，这个网络销售到底能不能赚钱，研究了三个月，最后有一天他和事业伙伴一起去听报告，发现上合作报告的那个是和他同一天来的那个中专生，人家现在已经是 C 级主任了……”

其余人又开始说起这个“行业”内的光辉业绩：“像我们纪主任，在部队当过野战侦察兵，立过三等功，得过‘优秀士兵’的称号，家里老爸是亿万富翁，退伍之后老爸直接给买了房子，安排好了工作。可是纪主任一入行业，就把房子钥匙给老爸寄了回去……”

这天下午，这位“纪主任”就来给我讲课了。

他穿着红 T 恤衫，我无论如何也无法将他和我所见到过的军人联想在一起。他大马金刀地坐在椅子上，脚踩着桌子下面的横杆。野战侦察兵？别说高城、袁朗了，他连白铁军的气质也没有。

这位纪主任对我说：“你觉得一个 A 级老总一个月赚十五万多吗？在我看来一点都不多，我老爸每个月给员工发下去的工资就是二百万，我大舅舅在南京和人合伙做生意，我小舅舅是开酒店的……我家里这么有钱，你觉得我还需要工作吗？我来做这个，就是图个刺激……”我无语，如果中国人民解放军的“优秀士兵”都是这个样子的话，那么那些军委主席、军区司令、政委、军长师长都可以回家卖红薯了。

紧接着，这位据说立过三等功、给国家领导人站过岗的优秀野战侦察兵纪主任说了一句话：“你问网络销售是不是合法的，我可以告诉你，它绝对合法。我们网络销售，不受宪法管制，它只受经济法的管制。”

什么？我很惊讶地看他。

纪主任以为我没听清楚，又重复了一遍：“我们只受经济法的管制，不受宪法的管制，明白吗？”

我点点头，明白了，此人绝对是个脑残，即使不是脑残，也是个法盲。

我又问出了那个问题：“网络销售的具体工作流程是什么？”

这位纪主任倒是很干脆：“我可以告诉你，只要你带三四个朋友来就可以了。三四个朋友，你总有吧？”

纪主任走后，我们被集中在那个窗户可以打开的房间里做元宵。馅儿很奇怪，是苹果切成颗粒的馅儿。

我悄悄走到窗户边，装作伸手出去关窗户，使劲伸长手臂，把团好的写有“SOS！国美对面顶层”的一元纸币从阳台的栅栏之间扔了出去。

夜幕深沉，那一元纸币带着我的希望落进了黑夜的怀抱中。

假如爸妈小姨没有领会我的意思，那么，这也是一线光明。

这天晚上，我被体罚，做了二百个下蹲，原因是我打了个哈欠，还没有讲够两个故事。我对这些人不管什么故事都可以说出个深层意义，然后拉到网络销售上的本事深感佩服，但明显我还没有到达这样的层次。

然后，我再次提出给家人打电话的要求，被拒绝了，理由是：“章老板和汪老板都在忙，改天再说吧。”



2月10日

这是光明的一天，也是黑暗的一天。

我很想仿照狄更斯《双城记》的开头也来那么一段，可是想来想去，也只想出来这么一句话。这一天让我百感交集，让我看到了被救的希望，也让我看到了一个和你无冤无仇的女性可以为了钱变得多么的心狠手辣。

早上吃完饭，照例要擦地。我依旧蹲着擦。

这时，另一个“新人”章萃玉的“推荐人”汪家卉故意问我：“靓妹，你是不是跪不下来呀？我们这叫‘放低姿态’，要谦虚一点。”

我笑笑：“昨天做了二百个下蹲，腿疼。”

她不作声了。我不知道她为什么总要这么莫名地来挑茬，难道就因为我背得下来书而章萃玉背不下来？难道在这个连窗户也不敢开的组织里，“新人”之间也要比较比较？我觉得很可笑。

上午又有一位张主任来上课，她的招数与众不同，带了一支笔和几大页稿纸，列出了传销和网络销售的八大不同点来比较，还列公式画图表，把网络销售中每一个级别能赚到多少多少钱算了个清清楚楚。最后得出一个结果——两年做到A级老总，可以赚到180万。

180万，要骗多少无辜的人，要毁掉多少感情、多少信任。

我要争取再次和家里联络的机会，要让他们觉得我已经心动了。

我问那个张主任：“别说是我们本科毕业生，就算是博士毕业生，也不见得能在两年内赚到180万，这个行业真的很有诱惑力。可是，我觉得我没有从事这个行业的条件。”

张主任让我仔细说。

我说：“我的交际范围并不大，而且也不是很擅于交朋友的个性，如果说会为了我一句话而千里迢迢跑来广东的，也就是那两三个人。其中一个正在名牌大学读医学的本硕连读，还有三年学要上；另外一个，要考公务员。我不觉得我可以说服她们。”

张主任微笑：“这个你放心，你加入了行业，自然有人教你怎么做。”

我又说：“除了这个，我2月20日马上就要开学了，我还要回去做毕业论文和答辩，拿毕业证、学位证。我还是网上一家网站的签约作者，要按时写文章更新的。”

张主任依旧微笑：“到时候行业都会帮你处理好的。”

张主任走的时候，握着我的手说：“希望早日听到你的好消息”，我不说话，对着她说了那么一串谎话，但其中有一条是真的——我的朋友不多，在我二十年的生命中，由于个性和其他的种种原因，我得到的友谊不多。这些数量稀少而又纯净真挚的感情，经不起这样的欺骗——即使报酬是一笔对我来说的巨款：180万。

为了这180万，赔上自己做人的清白和良心，这太亏本了。

张主任走后，我问陪着我的章凤芬：“加入行业的话要交三千八百元来购买一份产品，你是怎么跟家里人说的啊？”

章凤芬说：“我就说公司培训，要交三千八百块。”然后她又说：“我爸爸和你爸爸一样，都有心脏病，他是心肌梗塞。几年前病发，医生说要做搭桥手术，可是心脏搭一座桥就要三万块，我家里没钱。加入行业的时候，我想了想，还是狠下心问家里要了这笔钱，当时就发誓，这是向家里要的最后一笔钱了。”

我不说话，这里的人都是受过高等教育的大学生，对家里一句实话也不敢说。他们的父母，大都是农村出身，贫穷、善良而又朴实，为儿女付出了一生的辛劳。如果他们知道，自己辛

苦一辈子的孩子出来，在从事这种昧良心骗人的职业，不知道会有多难过。

下午的时候，汪慧来和我“交流经历”。

我主动说：“我觉得这个行业的机会很多、很有诱惑力，也能让人学到很多东西。但是，我觉得自己没有那个条件来从事。”我把上午和张主任说的话又对她重复了一遍。

汪慧的回答和张主任如出一辙：“等你加入了行业，自然会有人教你怎么做。”

晚上的时候，我提出要给家里打电话的要求，章辛余和汪慧同意了。

我很紧张，非常紧张。章辛余和汪慧一边一个坐在我身旁，电话被他们按了免提。他们之前已经替我回复了我家人的很多条询问的短信，他们把那些短信的内容告诉我，强迫我按照他们回复的内容说。

我先拨通了那位远房舅舅的电话，说了几句话之后，心往下沉。最坏的情况出现了，他们没有明白我上次在电话中发出的求救讯息。

那位远房舅舅在电话中问我住宿条件、工作条件怎么样，我笑着说：“还不错，对面就是国美电器、青旅大厦，就是住在顶层，太高了，又没有电梯。”

我再次在通话中故意说错了话，来暗示他。

他至今也没有反应过来。

挂掉之后，汪慧阴冷地警告我：“靓妹，中山市有很多家国美电器，不是就这么一家，你说话小心一点，如果再说错了什么话，后果自负。”

第二个电话直接打到了家里的固定电话上，是妈妈接的。

“妈妈，正月二十八是我的生日，你们那天给我打电话吧。”

“哪里是正月二十八，不是正月二十九吗？”我妈反问道。

汪慧打手势让我挂电话。

我急忙拖延：“妈，我们公司要培训，要交三千八百块钱，我带的钱不够，你再给我打些钱来吧。”

“什么样的培训要那么多钱？公司对员工的培训不都是免费的吗？你是不是遇上传销的了？”

汪慧一听到“传销”两个字，立刻来抢我的手机。

我趁着手机还没有被挂断，喊了一句“妈妈救命！”

汪慧把手机挂断，扔到我身边，然后狠狠的耳光甩在我的脸上。章辛余死死地按着我的双手，汪慧接着打我耳光，掐我的脖子。

“你让你妈来救你？我告诉你，就算警察在楼下转悠，他们也找不到这里来！我可以杀了你，掐死你，把你分尸，在广东这个地方，死个人算不了什么！或者我把你卖到酒店去，打扮一下还是可以见人的……”

我想不透这样的话、这样的狠毒行为怎么会从一个受过了高等教育的女性口中说出来、做出来。这里的人劝说哭闹的“新人”的时候常这么说：“在外面要保持风度，别人看到你又哭又闹，肯定会说‘她父母教的不好’，你要给你的父母丢脸吗？”汪慧真真正正地丢了她父母亲的脸。

她打了很长时间，才停下了。我觉得口中有咸咸的味道，应该是被她打出了血，耳朵里一阵一阵的耳鸣。

她对章辛余说：“去拿把刀来，我要在她脸上划两刀。”

章辛余没有动。

我不知道我当时怎么会那么冷静。

他们打我前，我很害怕；他们打我的时候，我反倒不害怕了。既然只是打我，而不是杀了我，那就说明，我的生命暂时是安全的。

我在家的时候，感情是很脆弱的，有时看一本煽情的小说都会哭，当年看《穆斯林的葬礼》，抽泣了半天。

汪慧打得这么重，我的耳朵里嗡嗡作响，口中有着血腥味，可是我的眼眶里一片干涩，一点水汽都没有。我的心脏跳得很沉静，很稳。

我决定暂时示弱，本来想流两滴眼泪出来以表示自己很害怕，可是怎么都流不出来，只好装作发抖的样子：“我再给家里打电话，告诉他们我不小心把电话碰掉了。”

刚才他们打我的时候，我的电话震动了，应该是妈妈反拨了回来。

汪慧阴冷地：“就说你在和同事闹着玩，手机掉了，才喊‘救命’的。”

我自然答应。

再次打通家里的电话，换成了爸爸来接。

“你是不是遇到传销了？他们是不是把你的身份证和银行卡拿走了？是不是被人威胁？”爸爸在电话里问。

“没有没有没有。”我急忙说。

他们又问公司的固定电话、上司是谁、同事是谁等等问题，我按照汪慧的示意，胡乱编造。爸爸的口气趋向平静，最后已经完全平稳了。

汪慧和章辛余听着电话里我爸爸的口气变化，脸色也好看起来。

要挂电话的时候，爸爸说了一句：“不管遇到什么事，一定要坚强。”

我答应了。

后来我才知道，爸爸这天晚上吃了三片安定，都没能睡着。妈妈也是。

汪慧和章辛余拿来药膏让我涂，并威胁说：“家里的人都不知道这件事，你在他们面前表现的正常点。”

汪慧又接着说：“你给我稳稳当当地把钱要出来。”

2月11日

今天没有人来给我讲课了。

这样也好，不用再受精神折磨。在这里，除了昨晚的那一场毒打和那二百个下蹲之外，没有受到别的身體上的虐待。只是这里的人无时无刻不在给你灌输网络销售的好处，实在是一种精神虐待。每个人的说辞都大同小异，换汤不换药。

汪慧拿走了我的身份证、银行卡，并逼问我密码。

她冷笑着说：“放心，会让你回家的。我就知道你不会那么轻易顺从，你就是一条毒蛇，蛇一般的女人。”

我真想反问，您老这是说我，还是说您自己呢？

汪慧和章辛余有意识地把我和其他人隔离开，但又不敢让我一个人独处，我和萧焰被派去洗菜、做饭。

他们买的菜尽是一些烂菜叶子、糟糟的花菜和西红柿。

观看了萧焰做饭的全过程之后，我不知作何感想。炒四大盆菜，总共只放一小汤匙的油。用这样的烂菜叶子做饭，连洗菜的水都不怎么干净。看来，每餐只吃小半碗饭的决定真是无比正确，也许是精神高度紧张的原因，吃得那么少，却一点也不觉得饿。

中午吃饭的时候，汪慧又开始讲故事了：“我们王总也是山东人，有一群小混混得罪了王总的家人，后来那群小混混就从山东地面上消失了……”

我眼观鼻鼻观心，当没听到。

有人问我：“你的脸怎么了？”

我平静地回答：“起了湿疹，又撞到了。”

中午，汪慧把我单独叫到一个房间里：“你妈到现在还没给你打钱，你的银行卡里总共只有一千六百块。”

于是，我被迫再次打电话回家向家人要钱。

妈妈在电话那边说：“你爸爸不想让你去参加这个培训，我也不想和他吵，你也知道他心脏导管手术刚做完，这才刚开始恢复上班。正好这两天你爷爷心脏病又犯了，在这里输液呢。等他今天回来了我再和他说一说，他同意了我马上给你打钱，好不好？”

汪慧在一边用手机打字，强迫我按照她打的字和我妈妈说。

“哎呀，我知道你们不放心，我在这边很好，没什么事的……我想参加这个培训，而且还想请公司领导吃顿饭，在这边吃饭挺贵的，一两千都不知道够不够……”

“那这样吧，你小姨父明天从日本回来，正好经过广州回洛阳，让他到中山看你，顺便给你带钱，再让他请你公司领导吃饭，好不好？”

汪慧再打字，我再照着说。

“太麻烦了，不要再让小姨夫来回跑了……”

说了半天，妈妈终于答应第二天一早银行一开门就给我打钱。

我把电话挂断，在心里长出了一口气，有想哭的冲动。

汪慧说了几句狠毒、威胁的话，拿着我的手机走了。

我知道，家里人已经知道了。

以妈妈的个性，牵涉到钱的事，是绝对不肯麻烦亲戚的。而且我父亲做的是心脏支架手术，已经开始上班几个月了。

## 2月12日

上午，汪慧再次找我：“你妈可真沉得住气，到现在还没给你打钱。”

我装作惊惶：“怎么会？我再打电话给她催一催。”

汪慧命令：“你说话平常一点！跟你妈撒撒娇，别光是催！你就说跟领导、同事说好了，今天中午请吃饭。”

电话拨通，妈妈在那边先埋怨起来：“我今天去给你打钱，怎么打不上去呀？家里留的这张存折是不是有什么问题？进入不了程序。”

汪慧在一边用手机打字：“转账”。

我说：“我用短信把卡号给你发过去，你转账到我卡上来吧。”

妈妈答应了，然后挂掉了电话。

中午吃饭，又是照例的讲故事。

下午，汪慧说卡上还是没钱，逼我打电话再催。

妈妈说：“你爸爸说今天给你打，你打电话问他吧。”

我打到了爸爸的手机，爸爸的声音听上去很闲适：“我正和局长在谈话呢，等说完就去银行给你打钱。”

汪慧在手机上打字：“银行都快下班了”，然后又打“几点”。

我问：“银行都快下班了，你到底几点给我打钱啊？”

爸爸说：“好好好，和局长谈完话就去。”

“那你快点，要三千块啊。”

“三千够不够？”

汪慧在一边比“四千”的手势。

电话挂断之后，汪慧冷笑：“你爸要是再不打钱来，我就把你手机关机，把你饿上三天不给你吃饭，留你十天半个月，看你爸妈急不急。”

晚上，汪慧说我家人还没给我打钱，逼我再次打电话催促。

催完之后，她要走了我身上所有的现金和能写上字的各类纸质物：“在钱上写字然后扔下去的，以前也不是没有过。”

我装作惊恐：“我……我没有……”

汪慧斜睨：“知道你没有，我只是说以前也有过。”

“如……如果，我……我家人……把钱……打来了，你，你会……让我……回家吗？”我故意装作害怕颤抖，说的断断续续。

“那要看你能不能让上面的人满意喽，我也是给别人办事的。要是让上面的人满意了，你就可以很快回家。靓妹你让我在上面的人面前很难堪。”汪慧的语调很是阴冷，我觉得比起我来，她似乎更像毒蛇这种生物。

2月13日

上午九点多钟，汪慧从外面回来，脸上有怒气：“靓妹，你家人还没给你打钱。”

我立刻再装害怕颤抖：“我，我再打电话催……”

“是你开口和他们说，还是我开口和他们说？”汪慧的表情很可怕：“如果是我开口，就不是三千五千能解决的事了，至少得一万。”

我自然说“我开口”。

打电话催促完毕，汪慧的脸色好看了些：“今天最后给你一次机会，如果今天还没把钱要出来，我就把你的手机关机，先饿你三天再说。”

我和萧焰仍旧到厨房去做饭。

我一片片地洗着菜叶子，突然听到有人敲门。

章辛余立刻过来，把我和萧焰带到一个房间里，让我们不要出声。

我觉得自己的心立刻跳动得前所未有的快。

他们一直不去开门，敲门声却一直没有停。

汪慧进来：“待会儿可能会有人问你们话，该怎么说你们自己都知道，靓妹，我给你机会。”门打开了，进来的是警察。

2月13日上午十一点三十分左右，我获救了。

我想哭，可是又忍住了，我知道接下来还有很多事情要做，现在不能哭。很冷静地配合法医



验了伤，指认动手打我的汪慧和章辛余，回答公安机关的问话……

救我的是广东省中山市悦来南派出所的警察。

从中午一直到凌晨一点，时间在录口供、写报案材料、被害人陈述、签名、按指印、给证物拍照中过去，派出所的人说，我爸爸在市公安局，已经通知他了。

我彻底放松下来。

录口供的时候，发生了一件让我觉得很有趣，但又很难过的事。

我说，他们强迫我背书，背不下来就要体罚。

负责录口供的民警随口问：“是不是‘羊皮卷’？”

我惊讶：“您怎么知道？”

民警笑：“打击传销，都不知道收上来多少本了……”

关在那个“顶王居”，整天唱歌、推销、洗脑的十几个大学生也被带到了警局，立刻有人说自己也是受害者。

派出所一楼的大会客室里，我作为本案的受害者坐在木质的沙发上。

隔壁的房间里，他们作为受害者兼嫌疑犯坐在椅子上，两位民警坐在门口看守着。骗我的“天使”杨希在其中，而汪慧和章辛余被单独羁押了。

我去问那两位民警：“明天我就要走了，以后也不会再见到他们。能不能让我和他们说话，问他们几句话？就当是为这个噩梦做个结束。如果这个要求违反了你们的规章制度的话，那就算了……”

那两位民警用看傻子的眼光看我：“他们骗了你，和他们有什么好说的？这些人我们见得多了，都被洗脑，骗光了自己的亲戚朋友，而且里面说不定有传销组织的卧底……”

我点点头：“我知道，我是为自己问的，不是为他们。如果不问出来，我真的会惦记一辈子。”民警让我进去了。

一群人问好，问我吃夜宵没。

我觉得很难过，这些人，都是受过高等教育的大学毕业生，有的上的学校比我的学校还要好。

“你们都说自己是受害者，可是你们就真的那么无辜、没有一点责任吗？我只被关了七天，七天中我想尽一切办法逃，向外界求救。你们在这里的时间都比我长，难道没有一个人想着要逃出去？”

“你不知道，你太天真了，根本逃不出去……”

“看守你们的人只有两个，你们这么多人一拥而上，难道制服不了两个人吗？起码在我被非法拘禁的七天里，你们没有一个人向我表露出‘我也是受害者，我想逃走’的意图，连一次也没有。”

他们不作声了。

“你们都给人家跪下来擦地，有人问我，是不是跪不下来呀？我告诉你们，我就是跪不下来，那又怎么样？我连我家祖宗祠堂的地都没有跪下来擦过，凭什么给你们跪下来擦地？你们就跪得那么心甘情愿、跪得那么舒服？”

我问完之后，站起来走了。其实我很想吼出来，可是嗓子里竟然有些哽咽了。

走出这个房间的时候，我很文人酸气地在心里默念一句顾城的诗：“黑夜给了我黑色的眼睛，我却用它来寻找光明”，然后觉得自己真俗。

以前，我一直以为，像自己这么怯懦胆小的人最后是会拿一张卑鄙者的通行证的，谁知道事到临头，我竟抱住了高尚者的墓志铭不撒手。

后来，爸爸很郑重地对我说：“我除了担心你的安全外，就是担心你打电话给你的同学朋友，骗她们来了。那样，你在人家面前，可就一辈子抬不起头来。”

### 后记

2月14日上午，见到了爸爸。

除了醉酒失态和奶奶去世之外从来没有哭过的爸爸，抱着我泪流满面。

我也想哭，可是怕他因为我哭而更心痛，就忍住了，只抽泣了几下。

他小心翼翼地触摸我脸上的伤，看着我眼睛里的淤血，心疼极了。

得知骗我的杨希就在隔壁房间之后，爸爸询问了民警，把她叫了出来。

“你为什么骗我女儿？”

杨希啜嚅：“那时候……就是想太需要钱了。”

一边陪我爸爸来广东的周建辉叔叔问她：“我帮你买张机票，送你回陕西，怎么样？”

杨希说：“我还要到珠海去找工作……”

我不知道她是怀着怎样的心情说出这样的话的，她是直接骗我的人，进了派出所，在她的档案上一定会记上重重的一笔。为了甚至不到一千块钱的提成，就做了这样昧良心的事，毁了自己心灵的安宁，值得吗？

爸爸说：“你是个女孩子，如果你是个男的，今天我一定揍你。”

杨希不作声了。

我趴在爸爸的背上看着她，面容清秀、气质清爽。她不敢看我的眼睛。

我蹭蹭父亲宽厚的背，觉得倦意袭上来，很困、很困。

这场噩梦，是真的落幕了。

上文中出现的所有人名，都是化名。那些“受害者”大学生都很年轻，他们还有很长的人生路要走。而且，我也不愿意伤害到他们的家人，所以，全用了化名。

下面列出的人，都是真名。

在此列出在这次事情中帮助过我的人，特此对他们表示诚挚的感谢，祝他们平安幸福：

广东省广州市鸿森集团董事长 秦炳钊先生

广州市燃气公司副总 武洪庆先生

广东省中山市公安局支队长 林志昂先生

广东省中山市公安局副支队长 刘国良先生

广东省中山市悦来南派出所副所长 李航宇先生

广东省中山市悦来南派出所民警 梁浠先生

广东省中山市悦来南派出所民警 李锋先生

广东省广州市鸿森集团 陆春生先生

对这些在危难时刻伸出援手的人表示感谢，我会永远记得这些人的名字。

感谢我父亲的朋友周留记伯伯、周建辉叔叔，是他们陪着我父亲千里奔波到广州，救我出来。

感谢我亲爱的爸爸，他有心脏病，这次他吓坏了，在派出所见到我的时候抱着我哭。

也感谢我所有的读者，在我被非法拘禁、恐吓、殴打、勒索的时候，想到你们还在等文，就增加了撑下去的勇气。

好人一生平安，夜夜好梦。

## 附录

这是我被非法拘禁期间妈妈写的。

### 09.2.5 洛阳一中山

#### 6 晚到中山住车站

#### 7 体检

#### 8 8:12p.m, 电话联系 5 分钟

10 (十六晚) 9:30p.m, 电话要钱，猛悟！因为孩子从来没有要钱的习惯，且有暗示语言。

11 上午准备钱、机票，XX（这里是我父亲的名字）下午 1 点多去广州。从下午开始不断短信，电话催钱，心里备受煎熬，彻夜难眠。

12 7:53a.m, 收到一个空白短信，很害怕槽意外。连回两个无人理。到中午 12 点多又催钱，公安不让打钱，忍……广州那边监控手机，直到 7:37p.m 打电话催钱。我拖了十多分钟以便定位，满心希望晚上能行动。迷糊了一夜，但一夜仍未有消息……

13 心急如焚但无可奈何！算命、烧香、请神保佑……虽然算得不错，但仍心里没底。10:35a.m 打电话要钱，拖将有五分钟，反馈消息给 XX，他催公安。后直到十一点半以后，无再要钱。是否公安行动了？11:57a.m, XX 电话：林队长告知见到她了。终于喜极而泣，放声大哭。迪（我弟弟，聪明非常，敏锐地察觉到家里不对劲，又不愿意让我妈知道他已经知道了，偷偷跑去问我小姨）还没放学。人总算被救出来了，不管怎样，谢天谢地！以后即使她在家再懒，我养着就是了！虽然还不让见面，但知道她安全了，心里的石头才落了下来。

14 上午 10 点听到她哽咽的声音，心如刀绞！但病人多，连伤心的时间都没有。好在她身体上和精神上都没有受到大的伤害，不幸中的万幸！看来她还是坚强的，有一定的承受能力。

晚上睡到 3 点多就醒了，辗转反侧再也难以入睡。在每个人的一生中，失败、危险、成功、喜悦等等的情感和体验总伴随着你，让她在挫折和顺利交替的路途上逐渐成长、成熟吧！

## 12.4 小心电话联系方式被利用

### 12.4.1 案例一

手机接到一个电话，号码是 13600870\*\*\*，当时就接了，一个南方口音的男的打来的，问我是不是\*\*\*，我说是，然后竟然问我\*\*\*是我的名字还是网名（这个问题问得很有趣），我说当然是真名，然后他又核实了我的一些情况，比如学校，毕业时间，政治面貌，父母工作等。我一下子被问了那么多当然觉得不太对，就问他是那个公司的，不知道是他说的太快还是含糊其辞，说了两遍我都没听清，就知道他说是南京的（因为我的简历上写的想回南京找工作），而且公司规模是很大的。电话中间向我要家里的电话号码，我说家里的电话销号了（这是事实，我家里没人），他又问我父母的手机号，我不记得我妈的号了，就说他们也都没有手机。然后听见他又说了一番，没听清，（语速快而且有口音），大概意思好像是说我的资料不全，不能进入公司人才库什么的。最后我又说，实在不好意思我刚才还是没有听清贵公司到底是哪家公司，他又快速说了一遍，最终也没有听懂。然后对方就挂了。

最大的疑点在于：

- 1：用手机打来电话
- 2：手机号是福建全球通，他说是南京的公司。
- 3：公司名称含糊其辞。
- 4：总是要父母（家里）的联系方式……相信这样的骗局大家都知道吧。

总之大家要小心，虽然找工作心急，但还是要保持冷静……要不社会上总有那么多大学生受骗的报道呢！

### 12.4.2 案例二 [33]

今天本人很不幸的上当受骗了！对于那些说别人怎么那么容易上当受骗的同学，或许他们之前已经看过案例，但是处在受骗者的角度来说，既然会过去，肯定就是没看过案例的。而且主要的是，那些同学没被选中，而且也不了解找不到工的同学的心情，其实那些骗子是相当专业的，就算你再聪明，也是很有可能被骗的，因为他利用的是人性的善良点，下面我将会讲一下自己被骗的过程，希望以后找工的同学引以为戒。

其实掉手机倒没什么，钱财只是身外物，被骗也没什么，只能怪我自己不小心，当是吸取一次教训。问题是，我的号码全都在手机上给他们这样一弄，我就失去了所有的同学朋友的联系方法，而且最让我痛心疾首的是，那些人骗了手机之后，立刻用我的号码再骗取我同学朋友的钱！这才是最让我痛恨的！！现在我已经知道有 4 个人给了那些人钱，显然，会这么快就给钱那些人的人，应该都是跟我比较要好的朋友或是亲戚、同学，这叫让我很内疚不已了，觉得是自己连累了他们，所以希望那些自以为很警觉很聪明的人，不要随便取笑我们这些已经上当受骗的人，其实我们内心还是蛮内疚的。

回来之后我同学说上网找了一下，发现原来之前就已经有跟我很类似的骗局了，过程几乎差不了多少。所以我就稍微说一下我的过程好了，其实这些骗徒利用的都是我们应届毕业生的社会阅历少，以及作为一个应聘者的心态。就好像一个极度饥饿的人，看到街上突然有个香喷喷的馒头，他想都不会想就会把那馒头吃掉，乞丐哪会想，到底这馒头哪里来，有没

有毒呢？作为我们应聘者，如果你过多地去质疑那间公司，如果人家真的是应聘人员，你想人家会怎么想呢？再说，对于到现在还找不到工作的人来说，每一次面试机会都是十分珍贵的，而且那些骗子都已经是非常专业的了，他们刚开始叫你面试的时候，完全跟一家公司的应聘人员一样，甚至比一些中小公司还要来得像样，你说啊，这多悲哀啊！

就好像一个华工的学生出去，人家以为你是个什么小中专生，另外一个用假文凭的，人家反而觉得他像清华北大一样。当然，不管他怎么说，其实我还是蛮警惕的，我说我先考虑一下，因为他说的公司我一点印象都没，再说我在网上投的简历也不少，也不知道到底是在哪投的，所以我说我先考虑一下再给他答复。他似乎好像知道我要查他公司似的，很快就反应过来，问我是不是想了解一下他们公司的情况，然后说他们现在分公司的网站在维修，要过7天后才能正常运行，叫我如果了解公司情况，就到他们总公司的网站上去。现在想起来，他们必然把那间公司的资料都弄熟了，不管我怎么问他都能答。但我们毕竟是应聘者，也不太敢贸然质疑人家。挂了电话后，我就立刻上网查那公司的资料，结果真的查不到，查香港总公司，发现却真有这间公司。虽然半信半疑，但是心里面仔细想想，反正自己小心点应该没事的了，就答应他今天过去了。因为我心里面还是有点警惕，所以我现金只带足够来回车票多一点，银行卡也专门用一张旧的，然后转了100多进去，以防万一真的是骗局！问题来了，要联系，手机总不能不带吧？而且我自己觉得最失败的就是，我只是想，如果到时候真的是骗局，钱我又不多，贵重的东西又没有，能逃的话我就逃，不能逃就把钱都给他们罗！我错就错在我只是把他们定位在暴力抢劫这方面。

今天过到东莞去之后，还发生了一个小插曲，这个等会再说。在车上的时候，我有一段时间在想他们公司到底是不是真的，但因为后来那“人事部”的人员实在是太专业了，让我怀疑度降低了很多，而且我又要面试，所以还是要看些资料准备一下的。而我说的插曲就是，他们要我到总站，想必他们已经在那里埋好了人了，就等我过去上当。可是巧的是，我买了到总站的票，但是司机临时改变不到总站，把我在南站放下来了。他们就叫我在那里等，我现在想应该是他们发现出意外了，要调动人手过来这边。不久后那个“人事部”的打电话给我，说“刚好”有一位同事在我这边跟单，叫他跟我联系，说我这里离他的公司比较远，叫他顺便答我一程。再后面的……唉，不想说了。

反正坐上了他的车后，就跟之前被骗的同学一样，我想说的是，他们确实是很专业，载我的那个接电话，表演得真的像跟老板在说电话似的，然后刚好我电话就响了，跟我寒碇了几句后，说那位载我的同事电话打不通，可不可以给我的电话让他听一下。作为一个应聘者，我想我不可能说不可以吧？给了他之后，很“巧”的，东西掉了。然后理所当然的就是，可以麻烦你帮我拣一下吗？还很礼貌的说，真不好意思。当我下车拣了回头一看，发现车已经不见了，现在想来，他停的位置也别有用心，刚好是在转角位，一看我低头拣东西，马上就飞走了。我追过去的时候，已经不见了他的踪影了。

在这里还是希望找工一族的同学以后找工也谨慎点。

## 12.5 小心“急聘兼职打字员”

无论是百度还是 Google 输入“急聘兼职打字员”都能迅速跳出数不清的相关网页。这些兼职的工作要求都是工作地点不限，会打字即可，而且工资都相当的高，是日结或者是按照工作量结，从表面看这样的工作对于在校大学生和正悬在求职半空中的大学生都是一份不错的兼职工作。这些骗子也就利用这一点，欺骗了无数无社会经验的大学生。

下面是相关案例。



### 12.5.1 案例一：“急聘兼职打字员”是骗局

信息来自：中国青年报

6月18日，记者在搜索引擎中输入“急聘兼职打字员”进行搜索，百度显示“找到相关网页约636000篇”，谷歌显示“有314000项符合”。

“现在工作这么难找，而兼职打字员却有海量的招聘信息，还都是‘急聘’。怎么可能呢？”做了多年版主的资深网虫“光影”对记者说，“这些信息基本都是骗子发的，已经有很长时间了，我们看见就删。这种招聘要求的门槛很低，而提供的工资很高，不可能是真的。”

他说，这类骗子大都把目光对准在校大学生。

在他的帮助下，记者找到了读大学二年级的张元。不久前，他在网上找兼职工作时，就陷入了一个诈骗陷阱中。

“网络兼职——诚聘打字人员，每天工资至少100元日付。职位要求：会电脑打字，懂WORD软件，上网比较熟练。地区、年龄不限。职位性质：公司将小说手稿扫描后，E-mail至员工邮箱或专人送达，员工完成WORD输入后发至公司邮箱即可。每天2—3小时，适合在校学生。工作地点：家里、网吧均可工作。（能上网即可）职位待遇：130元/万字，工资每日结算。”张元说，6月6日，他在网络论坛上看到了这条“印刷公司”的广告后，觉得比较适合自己，就联系了对方留下的招聘QQ号。

在QQ上没有多谈，对方只是让他发一份简历到公司邮箱，简历内容包括：姓名，身份证号码，毕业院校，联系电话，通讯地址，能熟练操作WORD和文字编排录入等方面的经验。

张元觉得以上要求都很正常，就按要求发了一份简历到指定邮箱。

4天后的6月10日，张元接到了一个电话，对方自称是那家公司的人事部人员，通知他已经被录用了。张元回忆说，虽然他对这个招聘半信半疑，怀着警惕，但4天之后才打来电话让他放松了警惕，“连简历都审核了4天，应该不会是假的吧。”

6月11日，该公司的“客服部门”又给他打来电话，询问他的打字速度，确认通信地址，并安排15天内要录入10万字的工作。一切都确认好了之后，“客服部门”问他：“是工作完成了付工资，还是先付一些定金？”张元说：“那就给定金呗。”“客服部门”痛快地答应付给他300元定金。

6月12日，该公司的“财务部”给张元打来了电话，说公司统一用邮政储蓄发工资，给他的定金已打在公司给他的卡上，需要他自己转账，并给了他一个400的客服转账电话。

张元觉得有些不对劲，给他打电话的人都操着一口福建口音很重的普通话，却说自己是在香港驻北京的公司，这些人使用的电话号码又都属于福建厦门地区。但张元又觉得，邮政储

蓄网上转账最多只能转 300 元，不会有人大费周折地“组团忽悠”。

张元打了那个 400 电话，并一步步按语音提示操作，当输入了自己的卡号又要求他输入密码的时候，他想，自己卡里只有 12 元，就试了一下。输完密码后，系统说他的卡没有开通电话转账，需要开通后才能操作转账。

张元隐约觉得事情不对劲，就到邮政储蓄的网上银行查了一下自己账上的余额。打开邮政网银，张元发现自己的网上支付被开通了，开通时间就在当天。张元一下发现自己被骗了，骗子从简历中取得了他的姓名和身份证号码，刚才又从假的 400 客服电话中骗取了卡号和密码，并立刻利用这些信息开通了他的网上支付。

张元看到他的 12 元钱还在，就修改了密码。“骗子就在那边一直试密码，结果输入错误次数超过限制，账户被暂时冻结了。”

当张元 6 月 14 日再次登录邮政网银时，发现自己账户中的 11 元钱已不翼而飞，记录显示 13 日已经被人从网上转走了。

张元告诉记者，不少网友都有过与他类似的经历。他们也是在网上看到“急聘兼职打字员”的广告后去应聘并且被骗的，骗子的骗术大同小异。“以前只是骗二三十元的快递费，没想到现在的科技含量提高了，竟敢对网银下手。”

这类招聘信息里，几乎都写着“适合在校学生”，就是针对学生社会经验少来行骗的。张元给记者演示，在百度中光是询问招聘兼职打字员真假问题的，就有 932 条。

不少网友总结道：网上的招聘广告中，所谓“收入可观、轻松、兼职、可支配时间、可带回家”等大多是诱饵，引人上钩。以快递费、培训费、押金、服装费、中介费、考试费等名义收钱的，大多都是骗子。骗子手段花样翻新，最新的总结是：凡是要银行卡账号和密码的，基本都是骗子。

### 12.5.1 案例一：“兼职打字员”——明昊印务/新科印务骗局

“兼职打字员”的招聘信息往往采用的是撒网式的散播方式，范围很广，而且同一条信息会重复发布，如果细心的同学去找这类兼职的时候不难发现这一规律。

下面是一个可以说是很标准的“兼职打字员”式求职骗局，企业不仅重复发布虚假信息，而且还更换企业名称进行明目张胆的欺骗。

公司名称：北京明昊印务有限公司/中国新科印务有限公司  
从公司的网页可以看出，两家公司其实是同一家，网址分别为：  
[www.xinkeor.cn/job](http://www.xinkeor.cn/job)  
[www.cn2100.cn](http://www.cn2100.cn)

下面其在苏州高新人才论坛发布的招聘信息：  
2009-6-30

高薪急聘兼职 130 元/天, 适合在校学生! (地区不限)

招聘兼职 130 元/天以上,地区不限,工资日结

岗位描述: 负责本公司最新的业务需要,工作地点不限,专兼职均可!

应聘要求: 上网熟练,有 QQ 聊天经验者优先。平均每天工作投入约 3 小时,具体根据效率自定。

学历不限,在职或学生皆可; 勤奋,细心,仔细,有责任感。招聘人数: 若干名

薪资待遇: 工作每天 2-3 小时,100 元/天工资每日支付;

由于本次招聘人数过多,请有意向应聘的朋友请登陆公司页面: [www.xinkeor.cn/job](http://www.xinkeor.cn/job)

邮箱: [vipkeor@126.com](mailto:vipkeor@126.com)

(绝不以任何理由收取押金, 手续费, 更不会拖欠工资)

2009-7-7

急聘打字员 130 元/天以上, 适合在校学生!

岗位描述: 负责本公司最新的业务需要,工作地点不限,专兼职均可!

应聘要求: 上网熟练,有 QQ 聊天经验者优先。平均每天工作投入约 3 小时,具体根据效率自定。

学历不限,在职或学生皆可; 勤奋,细心,仔细,有责任感。招聘人数: 若干名

薪资待遇: 工作每天 2-3 小时,130 元/天工资每日支付;

由于本次招聘人数过多,请有意向应聘的朋友请登陆公司页面: <http://www.cn2100.cn>

(绝不以任何理由收取押金, 手续费, 更不会拖欠工资)

通过对其招聘信息及公司网站的对比, 让人对这家公司不禁多打了几个问号。再在 Google 搜索受害者案例, 发现这家公司确实是骗子公司。

下面是其中一名受害者的日志:

“

今年 5 月 8 号那天, 我在招聘网上看到北京明昊印录事务有限公司的招聘信息, 急聘打字员 130 元/天以上, 适合在校学生! (工资日结)急聘打字员 130 元/天以上, 适合在校学生!

岗位描述: 负责本公司最新的业务需要, 工作地点不限, 专兼职均可!

应聘要求: 上网熟练, 有 QQ 聊天经验者优先。平均每天工作投入约 3 小时, 具体根据效率自定。

学历不限, 在职或学生皆可; 勤奋, 细心, 仔细, 有责任感。招聘人数: 若干名

薪资待遇: 工作每天 2-3 小时, 130 元/天工资每日支付;

由于本次招聘人数过多, 请有意向应聘的朋友请登陆公司页面: <http://www.cn2100.cn>

(绝不以任何理由收取押金, 手续费, 更不会拖欠工资)

我就按上面给的网址进去看了看，按他说的发了信息制作了签名，给他们指定的邮箱 [minghaocaiwu@gmail.com](mailto:minghaocaiwu@gmail.com) 发了详细的个人资料，之后我收到他发回来的(您好，您提交的资料已确认，您已加入公司的兼职岗位，员工编号为：1477856

现发放第一次兼职任务给您，工资 100 元！请进入 <http://www.cn2100.cn/newjob.htm>

领取任务。如果打不开页面，请多试几次，请及时完成任务。

----明昊印录财务部 夏小姐

--北京明昊印录事务有限公司)5 月 9 号早晨我按照要求完成了任务并发邮件给他指定的邮箱，又收到他们发过来的邮件(您好，系统已经显示你完成任务，后台余额为¥100，公司最低支付额为 200，所以当你的余额达 200 时将会立即。

第二次打字任务：上公司提供的软件中下载《IT 经理世界

第 9 期》，将第 7-9 页内容约 8 千字录为 TXT 格式，发送到本邮箱。(没有工具的请到：<http://www.88837.cn/xx.htm> 下载)。)我在 3 个小时后完成任务并把文档发给他们，在那之后就再没有任何邮件发回来，也没有任何消息了，给他们发邮件，他们也不回，不理不睬。我知道我被骗了，而且被骗的不止我一个人，他们骗取了我们的发短信的钱，制作签名的钱是从我们自己手机话费里扣除的，并不像他招聘信息里说的那样是他们支付，对我们应聘者不收取任何费用。北京明昊印录事务有限公司，是个骗局，希望 315 能给我们受骗者讨回一点公道。

我之所以投诉是因为气不过，在我发过投诉之后，希望不要再有人受骗。

## 12.6 小心合同陷阱

合同，是招聘方与应聘方建立劳动关系、维护各自权利的法律依据。在签订聘用合同时，双方的地位是平等的，所以，写进合同的内容应是相互协商的结果，应体现出双方的权利。合同，是一份具有约束力的法律文本，它约束的是双方的行为，而不仅仅只是一方的行为。当一方的行为违背了合同规定，另一方有追究对方责任的权力。

在大学生就业已从计划分配转变为自主择业、双向选择的今天，合同已成为规范就业市场的重要法律依据，是合同双方维护自己权利的法律武器。但是，如果求职者与对方签订的是一份不利于自己的不平等合同，那么反过来，合同也许就会变成对自己具有极大杀伤力的武器。

常见的合同陷阱有以下几种：

口头合同。一些用人单位与求职者就责、权、利达成口头约定，并不签订书面正式文本。一些涉世未深的大学毕业生极易相信那些冠冕堂皇的许诺，以为对方许诺的东西就是真能得到的东西，宁可相信“君子一言，驷马难追”，也不愿怀疑对方的诚意。可是，这种口头合同是最靠不住的，因为并不是人人都是君子，如果碰上对方是小人，那些许诺就会变成五颜六色的肥皂泡。

格式合同。一些用人单位按国家有关法律和劳动部门制定的合同示范文本事先打好聘用合同，表面看起来，这种合同似乎无可挑剔，可是具体条款却表述含糊，甚至可以有几种解释。一旦发生纠纷，招聘方总会振振有词地拿出这种所谓规范式的合同来为自己辩护，最后吃亏的还是应聘者。

单方合同。一些企业利用应聘者求职心切的心理，只约定应聘方有哪些义务，如，遵守企业的各项规章制度，若有违反要承担怎样的责任；毁约要交纳违约金等等，而合同上关于应聘者的权利几乎一字不提。这是最典型的不平等合同，如果接受这样的合同，无疑是将自己送上砧板，任人宰割。

生死合同。一些危险性行业的用人单位为逃避该承担的责任，常常在签订合同时，要求应聘方接受合同中的“生死协议”，即一旦发生意外事故，企业不承担任何责任。有的求职者为了得到工作，违心地签了合同，却不知这样做的结果也许是用人单位更无视劳动者的安全，如果真的发生了意外，也许连讨个说法的机会也没有。

两张皮合同。有些用人单位慑于劳动主管部门的监督，往往与应聘方签订两份合同。一份合同用来应付劳动部门的检查，另一份合同才是双方真正履行的合同。用来应付检查的合同常常是用人单位一手炮制的，连签名也是假冒的，应聘者不但见不到这份合同，甚至不知道有这份合同的存在。而双方真正履行的那份合同，是不能暴露在阳光下的，因为那份真合同一定是只利于用人单位的不平等合同。

合同是维护自己权利的武器，失去了这个武器，不但会失去自己的尊严，同时也会失去本应该得到的利益。签合同时，一定要睁大眼睛。

## 12.6.1 案例：合同马虎不得

在就业市场，因为不平等合同引发的纠纷比比皆是。一些毕业生签订的劳动合同中有不少不合法的条款，例如，有的规定毕业生的试用期长达 12 个月，有的规定毕业生不得恋爱结婚，甚至还出现了“生死合同”。一些用人单位正是利用求职者合同意识淡薄、法律观念不强、求职心切或盲目轻信设下合同陷阱，当经验欠缺的求职者掉进陷阱后大呼上当时，常常已身不由己，合同上白纸黑字签着自己的名字，许多人在无可奈何之下，只好任人宰割。

不久前，笔者曾收到一封来信。写信的是一位刚毕业不久的大学生，自述是一位掉进合同陷阱的受害者。在毕业前的一次人才招聘会上，他将自己的简历投给了一家房地产公司。公司一位副总经理与他交谈后表示对他很满意，希望能当场签下合同。当时他满心高兴，因为对方许诺，去了后有住房，而且月薪 3000 元以上。他说他当时没有丝毫犹豫就同意当场签约，生怕过了这个村就没那个店，想早早把这个好机会攥在手里。

对方出具的是一份早已打印好的合同。他草草地浏览了一下合同，合同格式很规范，合同条文也都很专业，双方的权利义务似乎也规定得很清楚。他几乎是怀着一种兴奋的心情在上面签下了自己的名字。

他的职位是公司销售部销售员。进了公司他才知道，所谓的月工资 3000 元以上完全是一个子虚乌有的数字。因为销售人员的工资实行的是上不封顶下不保底，与销售额直接挂钩。



销售部有十几名销售员，只有一位业绩突出的销售员曾拿到过 3000 多元的月工资。对方许诺的住房其实是一间破旧的仓库，不到 30 平方米，挤住着 8 个人。

这一切与对方的许诺相距甚远。他愤愤不平地找到了那位公司副总要跟他理论。对方沉着脸说：“那是口头上说的，并没有写进合同，再说，你如果好好干，月工资肯定不会低于 3000 元，至于住房嘛，不就是条件差点儿吗。”

他找出当初与对方签订的合同，在工资条款里只写着“工资待遇高”，在住房条款里用词更是模糊——“由公司提供住处”。

看到这里，他大呼上当，可是再往下看，却看出了一身冷汗。合同规定，聘用期为 3 年，应聘方如毁约，需按毁约时间交纳违约金，违约金为每年 5000 元。也就是说，如果他要求解除合同，必须向公司交纳 1.5 万元违约金。

这种故意在合同里使用概念模糊的语言偷偷埋下炸弹的手段，侵害的是应聘者的权利。所以，求职者在签订合同时一定要对合同斟字酌句进行推敲，谨防合同陷阱，更要谨防对方在合同中埋炸弹。

这种不平等合同、陷阱合同最容易出现在就业市场僧多粥少的时候，这种时候，招聘方常常处于强势地位，有的求职者为了得到一份工作，明知是一份不平等的合同，也只好委屈求全违心地签上自己的名字。但更多的人是合同意识淡薄，经验不足或求职心切，不小心掉进合同陷阱。

”

## 12.7 借试用期榨取廉价劳动力

试用期的工资、福利待遇和正式录用后差异较大，而招聘的费用又微乎其微，一些用人单位就无休止的“试用”或“实习”来获得毕业生的廉价劳动力。这类陷阱是最无奈的，无论试用期多长，最后人家解聘你总有理由。并且关于试用期的长短、待遇一般都是公司企业口头承诺，而求职心切的学生也不敢提出签合同的要求，最后的结果也可想而知。明明知道被骗了白干了，但打官司也因为没有证据赢不了。

僧多粥少的就业局面对于众多的求职者来说，求职过程一帆风顺是少之又少，大多数求职者都已经在大大小小的招聘会，一轮、两轮、三轮的面试中身心俱惫，不少求职者在未就业前，最希望的是能够得到企业的一个实习或者“试用”机会，就是这样，求职者也总是感到“珍贵”。

利用试用期骗取廉价劳力主要有两种形式，一种是试用期结束后以各种理由告诉求职者是不合格的，公司解聘也是无奈之举；另外一种就是无故延长试用期，说好的 2 个月，再延长 2 个月，可几个月的卖力表现最终换来的还是解聘。

毕业生求职时如何才能尽可能地避免掉入“试用陷阱”，提醒应届毕业生：要提防掉进个别企业的“试用”陷阱，主要还是要靠他们自己在求职过程中多留心眼。

一、要对自己所应聘的企业有所了解，例如了解企业成立的时间，大致规模，以及用人制度上是否规范。

二、对企业所提供的“试用”或者“实习”机会，一定要区分清楚自己获得的究竟是实习机会还是试用机会。

三、对于某些企业的口头“试用”，尤其要当心，尽量把与用人单位的“口头协议”形成文字内容写进就业协议，这样在合法权益受到损害时才有依据。

就算进入企业开始无协议试用，也要多留个心眼，观察一下企业里面的员工是否已经签约，或者打听一下“试用”自己的企业近年来是否有招收过应届毕业生，如果发现周围的工作人员都是临时工或者有其他疑问的时候，最好及早从企业脱身，避免更长时间地陷入陷阱。切忌求职心切，一不小心，掉进“试用”陷阱被廉价利用，还错过了找工作的最佳时机。

关于试用期国家也有明确规定：劳动和社会保障部《关于实行劳动合同制度若干问题的通知》规定，劳动合同期限少于6个月的，试用期不得超过15天；劳动合同长于6个月短于1年的，试用期不超过30天；劳动合同长于1年短于2年的，试用期不超过60天。最长不能超过6个月。如果用人单位要求的试用期超过了国家规定的期限，你就要小心了。

### 12.7.1 案例一：无休止的试用期

这类就业陷阱都是以榨取毕业生的钱财为目的的，而还有一类陷阱是利用试用期索取学生们的廉价劳动力，而这类企业往往还是正规的企业。小胡就遭遇了这类陷阱。

2004年毕业于国内一家名牌大学的生物技术专业的小胡，为了找到一个理想的工作，他考过了英语六级和公务员资格证等多个证件，2005年1月份，小胡在网上看到了国内一家大型制药公司正在招人，因为专业对口，就联合同班几位同学给这家公司投了简历，没想到他们很快就得到了面试邀请，小胡和其他六名同学顺利通过面试。进入试用期，当时公司口头告诉他们试用期为2个月。因为这个公司很大，想留在这里的小胡和其他6名同学尽管没有签任何协议还是答应先干了，盼望通过不懈的努力来争取这个职位。试用期的待遇很低，跟正式员工没法比。而试用期的工作内容也和他们想象得有很大差距。小胡告诉我们，试用期让他们做些简单的重复劳动，谁做都可以的，但又是些必须得有人做的工作。当时感觉就是临时性的。为了能够顺利通过试用期成为正式员工，小胡非常勤奋地完成公司布置给他的工作，2个月的试用期很快就到了，该到转正的时候了。但两个月后也没人提这事，小胡去向公司领导询问，领导说对他2个月试用期的工作表现满意，还要进行全面考察，小胡认为公司可能是真想留下他，于是很痛快得就答应了公司提出的再试用2个月的要求。很快又试用了两个多月，公司领导找到小胡，通知其因为某某其实说不上什么的理由而不能被正式录用。

后来小胡得知，与其同时进入公司的其他六名同学都在被延长三个月的试用期后以各种理由被辞退，而在此期间他们与公司并未签订任何协议与合同。由于在该企业的试用期过长，他们错过了其他应聘的机会，同时他们在此期间的待遇非常低，这么多的损失却无法得到补偿和公正的对待，毕业生的试用期和实习真的是很无奈的。

### 12.7.2 案例一：防不胜防的“试用”陷阱

在人才市场供需双方失衡的情况下，“试用期”也成为一些用工单位获取廉价劳动力的途径。一些用人单位为降低人力资本，大量招募短期员工，且不签订劳动合同，待三个月试用期满，就以各种各样的借口予以解雇。这样一来，求职者总是辛辛苦苦给单位低薪干几个月，然后被扫地出门。

而对求职者来说，求职的道路并不平坦，找工作过程中也是被选择的时候多。如选择的时候少，能被单位“试用”已经可以用“幸运”来形容，因此求职者都非常珍惜得来不易的试用期。

而“试用期”也成为很多求职者在求职路上经常所遭遇的一道陷阱。

他们在“试用”两个月后被迫离开

张玲到杭州某家广告策划公司应聘做行政助理，面试出乎意料地顺利。面试临近结束的时候，经理对她说，由于公司出于扩建中，正缺人手，让她当天再推荐几个同学过来面试。

张玲回到学校把这个消息告诉了还没有找到工作的同学，大家都觉得像是中了头彩一般幸运。毕竟试用期是正式就业的一次最佳机会。

张玲带着 5 个同学来到公司。经理很爽快，随意问了大家一些问题后，接着说第二天就可以上班，先试用三个月，试用期间工资为 800 元一月，试用期结束后就签协议。经理很诚恳地对她们说：“公司在杭州刚起步，你们是招进的第一批员工，等公司稳定下来后，你们都是公司的元老了。”本来六个人都还有些顾虑，觉得工作来得太容易，听到这句话后，也都放心了。

上班头一天张玲就觉得有些异样，除了他们新来的六个人外，连经理带员工就 4 个人。经理解释说总公司在宁波，杭州只是子公司，刚起步，所以人不多。公司当时正接手了一个广告生意，张玲被派去负责文案策划，而不是公司一开始给她定位的“行政助理”岗位。在公司里，六个人什么活都干，跑腿，打杂，做策划，甚至去拉广告。大家想，现在公司缺人手，分工也还没那么明确。于是，尽管每天连续工作十几个小时，可大家都尽心尽力地去干。

工作满一个月了，可经理一点也没有提起工资的事。张玲问起经理工资的事，经理让大家等等，两个月后一起发。大家觉得反正都干了一个月多了，干到两个月再发工资也可以接受。

两个月后，公司差不多稳定下来，经理又去人才市场上招进了一批人。这次经理很主动地把两个月的工资单给打了出来。张玲一看，她们的工资全变成了 300 元。张玲和她同学一起去问经理这是怎么回事，经理说她们六个人都是以实习名义来到单位的，也没签协议，实习生本来是没工资的，但公司考虑到他们干得那么辛苦，所以才给每个人发 300 元的工资。

张玲她们这时才明白过来：公司根本就没有聘用她们的诚意，只是由于公司刚建立，要找几个廉价劳动力罢了。大家协议也没签，多说无用，只好愤愤不平地离开了公司。

## 12.8 女大学生求职小心情色陷阱

不能说女大学生在求职过程中是弱势群体，但是就性安全方面女学生的确是弱势的一方。外部环境无法通过自身来改变，要想避免类似的事情发生，能做的只有提高防范意识，有坚定的价值观。从事心理学教育的吕建国教授认为，如果女性能够一直坚信“尊严物价”的话，那么性骚扰并不是一个特别难解决的问题。如果将其范围缩小到求职，那这个问题就变得更加容易解决。

往往有的女同学为了获得某个职位，为了高薪，为了前途，会逆来顺受的面试官或者说上司的骚扰。她们内心深处其实有着利益和尊严激烈的讨价还价过程，只不过她们的尊严输给了利益。如果所有的女同学在求职路上能够坚定自己的价值观，认为尊严无价，那么在强势面前她们永远不会是弱者，不是弱者就不会被欺负。

求职之路对绝大多数人来说是坎坷的，对女同学来说由于各方面的原因更是难上加难，很多时候在求职过程中我们是不讲尊严不讲自我的，但是这是有范围的，尊严的放弃是有底

线的。人生存靠食物，人活着靠精神，愿所有的女大学生都能够坚定信念，坚持该坚持的，强势该强势的，决定女性是不是弱者的是女性自身而不是别人或者社会。

以下的案例或多或少有些“惊悚”的意味，但是只要挺直腰杆就可以无所畏惧！

## 12.8.1 案例一：找工作的女生小心洋色狼

首先我声明我所说的都是属实的，为了不必要的麻烦，这里不指出公司名字（是一家 500 强的很有名气的公司）以及那个老外面试官的名字（简称老外）

我用的是同学的 ID,我是交大的一个女生，今年研三，还有几个月就要毕业了。下面我就说说这个周末我的求职经历吧。

3 月 24 日晚

参加宣讲，递交简历，等待通知，一直到晚上 12 点也没接到电话，心想简历没通过，有些沮丧。

3 月 25 日下午 2: 00

听说公司在某五星级宾馆(应该是吧，不能确定)面试，现场还可以递交简历，立刻坐车去那，给工作人员交了简历。工作人员说很忙，要等面试官抽时间筛选简历，继续等待，大概 1 个多小时后，我远远看到我们现场交的建立好像被拿进去了，继续等，又过了一会，怎么觉得他们在把一堆文件往袋子里装，我觉得有必要过去问一下。过去正好碰见前一天宣讲的 hr（一个中国人），我问他简历筛完了吗，他说是的，我知道自己的简历又被筛掉了。但还是说能不能给我一次笔试的机会，他说你要笔哪方面的，我说 firmware。他说好吧你进去笔试吧。进会议室笔试，不提。达完交卷，有人负责批卷子，只听他们说，这个太牛了，居然答这么好，应该是今天的最高分了，我听着也有些意外。过去，成绩出来了，他们说 72 分，错了不是最高分，今天最高的是 74 分，我第二，已经非常高了…….

这份卷子满分 100，答够 60 就有面试资格。

一个老外面试官拿着我的成绩单，hr 也过来了，让我跟着去面试，顺便拿上简历，我说我得简历已经被你们拿去筛掉了，那个 hr 有些尴尬，老外说没事他不需要简历，让我直接面试。开试面试，全英语，问我是否愿意作软件测试，我说愿意……..（过程正常略过）我答的都很顺利，最后他说：我决定给你打 yes，明天你将会接到美国总部的电话进行下一轮的面试，面试你的是我的老板，今天回去你一定要好好看书，用功复习。又说你是今天我唯一确定的人，你的分也非常高。最后在它的那张面试纪录单最后一项 yes 上打上了对勾。感觉当时他真的非常 nice，而且还给我说让我回去看哪方面的内容，又给了我他的名片，最后告诉了我他宾馆的房间号，说是今天晚上我可以找他，他会给我一些明天面世的建议。…….

高兴的回学校，又非常紧张。看书不提。晚上 9 点半我给他的宾馆打电话，说希望他给我一些建议，他说一个小时后让我打。10 点半的时候在打，一直占线。我就隔一会打一次，但一直战线。我想他是不是很忙，兴许在和美国开会。11 点多了还是占线，我让前台小姐去



看看是不是他的电话有问题，那边说好，过会在打，那个小姐说，他的门口写的不能打扰他们不能进去，建议转语音信箱让我留言。我说好吧，但是前俩次一直不能留言，好像被挂掉了，第三次才可以，我说他的电话总是站线。希望他有空给我回。我一直觉得外企很注重时间观念，很讲信用，我如果不打不太好。大概 11 点 40 老外给我回电话，我想问他一个关于螺旋模型的问题，不知道该怎么用英语表述这个模型，万一明天面世被问到，但是他没有告诉我，我想是不是电话不好说就说我还是 email 你吧，但听那边说 come，我不是很理解，现在都这么迟了。我说如果你很忙那我自己在想想把，说了再见可是他还问我今晚来吗，我说不呀，我们宿舍都已经锁门了，我还要准备明天的面世，他说面世在 Monday，我立刻轻松了，我说那明天你有时间的话我过去问你也可以，他说好明天 9 点 pm 让我过去。我本来还想知道那个 hr 的电话，因为我不能确定他找到了我得简历，如果那样他们怎么联系我面世呢，老外这又没有我的简历，老外说没关系，我是它的老板你不用担心，只要把简历发到他邮箱就可以了。。。。。。

这一天就这样过去了，一切顺利

### 3 月 26

白天一直待在图书馆猛看书不提，到了下午 6 点多，我一直在想，昨天的电话到底是让我晚上 9 点在打电话呢，还是让我过去，说实话我自己也搞不清楚，心想还是先把简历发过去再说。大概 7 点多老外打电话过来问我什么时候过去。我说不是说好的 9 点吗，他说好吧。这下确定是让过去，我也没有多想。

早早准备好要问的问题，8 点多我就坐车去宾馆，去得太早，在大堂待了一会看看书。我真的很在意这份工作，毕竟去一个好的外企是我的梦想，而且听说这个研发中心会派人去美国培训。但是很奇怪的是听说在其他城市有当场给 offer 的没听说还要美国的面世呀，心想是不是部门不一样吧，还是没有在意。而且我这人一般也不是那种留心眼想事情的人，不爱多想。我只想去用英语交流交流，问几个问题，有助于我第二天的面世。

9 点进了他的房间老外非常热情，居然手搭着我的肩膀让我进去，还说房间非常热让我脱了外套，我说不用我感冒了。不过真的很热，我一会脸就开始热的烧，那个老外穿着短袖。

这一切我还是没有在意，心想这可能是它比较热情，不想让我拘束，毕竟他今后会成为我的老板。

一进去他就让我看他的 email，说这是一个武汉的女孩，他和我一样也要参加下一轮面世，还说现在加我有 4 个候选人，但是他们只要一个人，竞争非常激烈。我觉得很奇怪，不是说这次研发中心新建要招几百人吗。他说是的，但是这个职位是这样的：我要招一个值得 trust ,excellent 的人，送到美国去培训至少一个月以上，回来后会成为研究院的重点培养的 kernel 人选，并培训扩大研究院的队伍，向 leader , manager 管理层发展，这个机会非常好，但是竞争也非常激烈。我说是的，他说那你愿意做这份工作吗，我说当然愿意，非常好的机会对于我的职业发展，尽管比较难，他又问 what bad do you want the job, 我说 I want to get job very much.....他说好的，又去让我看了一下他们对各个职位的候选人数，是北京，武汉，杭州各一个.....我说你不是要给我一些面世建议吗，我这也有一些问题要问你，你给我讲一下吧，我拿出笔记本开始问我的问题。刚问了一个，说下一个的时候我说这个概念我看中文书讲的不是很清楚，他说好我给你看一些资料，就到了它的笔记本那本（我们坐在沙发



这，笔记本在另一张桌子那)，他开始在电脑上找东西，我不太清楚，过一会给我翻出来一些名单，说是这个公司的上层领导。。。。。。然后找到一个人的电话，估计是它的助理，说是要给他打电话，在中间的过程中他示意不要让我出声。这个时候在美国才刚早晨 7 点多，总是打不通。我发现他总是上下打量我，我觉得很奇怪，昨天面世他可没有眼睛乱看的，心想是不是自己穿的很奇怪，牛仔裤穿皮鞋，美国人会不会觉得搭配不当（汗~~，居然自己会这样想）。

他突然说 what if you got the job tonight,我以为自己听错了，又让他重复一变，还是这么说，我说不，我还没面世呢（当时只当是他在开玩笑，而且自己也没多想）他没继续说，开始打电话，接通了，对那边说，非常抱歉这么早打扰你，我明天有一个 presentation，你给我快传一些关于软件开发生命周期，测试，CDMA，GSM 方面的资料过来。打完他笑笑又坐到了沙发这，说现在我们等消息吧。

老外：Talk about you 我有什么好说的，我说我不知道该说什么，说说我上研期间作的项目，他说 no something else.我就随便说了说我的家庭我的爱好。。。。。。后来他突然问我是否有男朋友，我说有啊。老外：那你去杭州，他也会跟着去吗。

我：是的，不过他现在找的工作在上海，反正上海离杭州不远。。。。。。

老外：I want to give you the job.....

我：不，我要参加面世（说来很奇怪，我一直很坚定，说要面世，觉得不需要它直接给我，而且觉得会不会是它在考验我）

老外：为什么非要参加，很难的

我：这样对其他几个人才公平。

老外：Life is unequal...

我：你为什么要给我这份工作

老外：because I like you. Yesterday you attracted me. you are very sweet, smart.....

我不是很确定这个 like 的意思，在象是不是自己知道的英语意思太少，不要把人想得太坏，它可是经理呀。他还是在重复 I like you I want to give you the job.....我转换话题说那你说说我和其他几个人相比的优势和劣势吧，他开始说，我记得不是很清楚了，只听他说 you are very nice ,you score is high ,在纸上写下了我的分数。。。。。。最重要的是 I like you .....

他又到窗台让我看那些面世的记录单，说你看最后有三个结果 no yes yes or no。我看到很多都被打上了 no，一小部分 yes or no. 他又说，你看这么多人，我只给了你一个人 yes。他又让我看他的 email 有封信大致是说要给一个人 offer，他说这个女孩也得到了 offer，是开发部的，你知道为什么吗。因为 xx(一个面世官的名字) like her.

我开始意识到有问题，想赶快离开这里，我说宾馆有规定 10 点客人必须离开，他说关系。

他过去打开音乐，又说 talk about you ,这下我是一点都不想说了

我说你不是要给我面世建议吗，他说好

让我在纸上写 TEST CASE，让他说一句我写一句，写了几句后我问，让我写这干嘛，他拿旁边的几张纸让我看，说这都是面世要问的问题，你写的就是这道题的答案。。。。。。(我想谁稀罕他告诉我答案呢，我越发觉得自己上当了，开始害怕，想离开)

在这个过程中，他总是用手搭在我的背上，或是腿上，我推开说我不习惯，也许这是 Culture gap ,他不说话，但时不时还会，还总是说 close me close close...

当我再问明天什么时候面世，会提前通知时间的问题时，他又说会在 Monday or Tuesday.

老外：你看我给你这么多帮助，你觉得我怎么样，你欣赏我吗，我说谢谢、但是我很不习惯你总是用手这样。

他又到笔记本那，说看资料到了，打开看英文版的软件工程，又指了指 v 模型，螺旋模型，他说看多有帮助。

我很害怕，说我必须回去了，宿舍要锁门，他说你们什么时候锁，什么时候开。。。。

我说了后他说 stay here we learning .....

我说我必须回去，我说明天我再来吧，今天太晚了学校要查宿舍，谁晚归是要处罚的。。。。(我只希望想尽办法赶快离开这个可怕的地方)

我去拿自己的包，准备走。他又过来说： I know you need my help ,I also need your help .  
我说你根本不需要我的帮助呀

老外： I need . hug me..

我： I am sorry I am not used to do it

老外： you will be used to it 我吓的躲开就朝门走去，真担心他从后边抓住我，还好没有。

他站在远处说，那你明天一定要来阿

我说好的，赶快溜走。

出了宾馆我眼泪都快下来了，赶快给男朋友打电话，让他在南门口接我  
又给姐姐打电话，姐姐听了也很意外，本来还替我高兴呢，没想到会这样。  
周末这两天太戏剧化了，一天意外的让我觉得进了天堂，一天又象是下了地狱，好在没出什么事。感觉象是电视剧的情节，从来没想过会在现实中发生，更没想到会发生在我的身上，太可怕了。给我面世的这个面世官也面了我男朋友，看上去很 nice 的一个人，不像邪门的人，可怎么会这样。真没想到国际性得大公司也会有这样的人，道貌岸然。

这次经历的确给我的人生让了一课，还没工作提前让我产生警惕了。我真的之前一点防范都没有，根本没多想。以次为借，希望女生小心一些，不要以为是大公司，好公司就什么人都好，老外就很有职业水准，坏人就是坏人，不会因为华丽的伪装而成为好人。

今后即使得到 offer 我也不敢去了，同时我也觉得这未必是坏事，否则不知道这个老混蛋的本来面目，高高兴兴去公司了，还不知道今后会出什么事

## 12.8.2 案例一：面试变成了一场色情交易

今年找工作很不顺，究其原因是因为全球经济都在滑坡，很多用人单位都在紧缩人力资

本，偶尔的面试也都是人力资源部在做资源储备，真正急需用人单位很少，特别是绝大部分的中小企业，面试简直就是一次闲聊空聊，毫无意义可言，找工作变得异常困难了起来。

我是一个 25 岁的女孩，大学毕业三年了，这一次的换工作纯属无奈之举，失业都有 3 个多月了，一直未能找到一份还算满意的工作，但是又不能不继续投简历继续面试，毕竟我还需要生活，坐吃山空的道理是人都明白的。

昨天下午我接到一个用人单位的电话，约在今天下午 3 点公司面试，我如约前往，去之前还特意打扮了一番，选择了一套合身的职业装穿上，喷上了淡淡的香水，我觉得这样可以给面试官一个较好的印象，哪怕机会再渺茫，我都要尽百分百的努力去争取。

另外，加一句闲话，我本人还是稍有姿色的，我的追求者一直很多，我目前是有男朋友的，但是我还是希望能够自食其力，能够用自己的双手自己的智慧实现自身的价值。

面试如期进行，今天的面试官是一位中年男性，戴着一副眼镜，外表显得很斯文，给人的初步印象还是很好的，我简单地介绍了自己的学业和工作经历，他边听边记录，显得很认真，不时穿插提出几个问题，我都很顺利地一一作答，整个过程我都自我感觉良好，看他的表情，我觉得这次应该有些可能，我就更加放松了起来，偶尔还会穿插两句幽默的话语，活跃了整个气氛，他也会心的笑了，频频点头。

20 分钟的面试时间不长也不短了，接近了尾声，他突然话锋一变，问我是否有男友，我答是，他接着又问我是否还是处女，这个问题就很让我意外了，我发现他的眼神开始飘忽了起来，一会儿停留在我的胸部，一会儿停留在我的大腿上，让我觉得很不自在，但是我还是没有发作，我如实地回答了他的问题，我说自己不是处女。

他满意地点点头，继续着一副严肃的表情，再次看了看我的简历，然后就说，现在的工作确实很难找，他说就我面试的这个职位已经有七八个人面试过了，投了简历的更是数以百计，他这么说着，还一边观察我的表情，我冲着他点点头，表示我听到了。

他继续自言自语着，所讲的内容我大概都明白了，他的意思是说这份工作是很宝贵的，很多人在挤破头地争取。但是他反复强调这些又是什么意思呢，我当时并没有琢磨过来，因为这毕竟是一场正式的面试，因为这样的情况我以前还真没遇到过，我只是一味地点头回应他的话语。

最后，他似乎终于忍不住要挑明真相了，他告诉我说，只要我能够陪他一宿，这份工作就是我的了，而且待遇上还会比我预期的要高出 20%，后来还追补了一句，说什么时间和地点得由他来决定。

说完，就死死地盯着我看，依旧还是那么一副道貌岸然的正派劲儿，他当时的那副表情那副德行还装得挺像，不知情的外人看来，还以为他正在和我谈论着一些正事儿，却怎么也不可能料得到，这个丑恶的男人正在用工作的机会和我谈论着性交换的筹码，我当时只有一种感觉，感觉是受到了一种莫大的侮辱，我很想狠狠地给他一个耳光，再将他对我所说的话告诉他外面所有的同事知道，但是我还是那么做，我只是默然地起身，拎起了自己的包，转身开门走了出去，什么也没有再说一句。

离开了那家公司回到住处，一个人躺在床上痛哭了一场，企图用泪水来洗刷今天所受的耻辱。一个女孩独自在外地打工，总会偶尔遭遇这样那样的性骚扰，有时候是在工作中，有时候是在生活中，很多时候都是很无奈的，并不是每一个女孩都可以像《我的野蛮女友》中的女主角一样彪悍，更多的时候她们往往会选择默默忍耐，而像今天这种情况，真是绝少遇到的，这么一个斯文败类居然在面试的时候胆大包天的提出那样的交换，这个世界上真是什么样的人都有，他们在利用每一个可能的机会去玩弄女性，他们确实道德败坏，不可宽恕。

但是，我在想，是不是就是因为很多女孩跟我一样选择了沉默，才更加滋长了他们嚣张的气焰，也许我们在这种时候应该选择强硬选择彪悍。

## 12.9 小心公司骗取劳动成果<sup>[34]</sup>

由于现在大多平面设计都是电子版交货，所以很多公司会到学校找设计人员，一个是成本低还有就是经验不足。以下建议适用于带回家设计的情况。（老板在旁边看着的同学可以参考）

一、首先，在设计前，应与雇佣方谈好价钱。1 是全额报酬数额（即设计被采用时应付的报酬）。2 是底金的数额。（即设计不被采用时给的“辛苦费”当然这很低。）

二、其次，在你的设计完成时，应先给其精度在 100 左右的打印样图，不要一上来就给他你的电子版设计，连 JPG 也不要给他。以防他收了你的文件后说你设计的他不满意决定不采用。而他则可既不付报酬又可以在你设计的基础上稍稍改头换面就能为他所用而不必担忧版权问题。（版权这东西谁也说不清。）

三、再次，他如果满意你的设计并采用和愿意付酬，（可能当中会有多次修改这是正常的，但在“钱”未到手前不要给他电子版的東西。）那你才可以和他一手交钱一手交电子版文件。

四、最后，1、大家不要被什么：“我们的报酬会另你满意的”等等的话迷惑，上次我的一个 LOGO 那家公司只给 50 块钱，我一气之下没要。但可惜标志已在他手里。不是缺那点钱，只是被骗心里不好受。2、还有不要被什么长久合作，毕业以后就到我们公司之类的话迷惑而先做设计后谈钱。（又不是世界 500 强，万一你明天就倒了呢？往后的事谁都说得不准。）

## 12.10 就业“陷阱”何其多

走出校园，步入社会，初涉职场的毕业生来说，在求职的时候最容易遭遇就业陷阱。就业陷阱指的就是用人单位以招聘就业为名义，非法牟利的活动。就业陷阱可谓五花八门，我们进行了一个总结，主要有这么几种：

1. 试用期陷阱（以试用的名义廉价谋取毕业生的劳动力）
2. 收取不合理各种费用（包括风险押金、培训费、置装费、建档费等）
3. 工资陷阱（如假承诺高薪等）
4. 智力陷阱（如利用考试无偿占有程序、广告设计方案等）

不难看出的是，不管是哪种就业陷阱，都有一个共同点：就是用人者其实根本不想用人安排就业，而是利用毕业生求职心切，经验不足的特点，通过各种手段榨取他们的钱财和劳动力。那么到底有多大比例的毕业生遭遇过就业陷阱呢？网上调查



你是否遇到过招聘陷阱？(12463 人参加调查)

A 有 55%

B 没有 45%

55%的人遇到过就业陷阱，这个比例真是不少。有学生说现在找工作不但“难”而且“险”。接下来我们就详细地来看看去年毕业的两个大学生小汪和小黄的亲身经历。

## 12.10.1 骗子公司开出优厚条件诱惑求职大学生

小汪是北京师范大学教育管理专业 2006 年的应届毕业生，9 月初，在国内一家专门发布招聘信息的网站上，他发现北京一个名为××的房地产公司正在大规模招聘。更让他眼前一亮的是，这个公司特意标注没有工作经验的应届毕业生优先。小汪于是给这家公司投了份简历，没想到，小汪很快就收到了公司的面试通知，而更让他想不到的是，面试不但顺利通过，对方还建议他应聘总经理助理的职位，还向他描绘了这个职位的待遇。这个职位不仅上四险，薪酬方面也有规定，如果跟他们签五年的工作合同，就能给一个北京户口，还有住房分配。

如此优厚的条件让小汪对未来充满希望，他又参加了复试，并再次顺利通过而进入试用期，这时，公司领导说正式工作前要先参加为期 3 天的培训，要交 430 元培训费，先由员工自己垫付，然后公司给报销。小汪的家乡是江西上饶的一个国家级贫困县，430 块钱对小汪来说，是他一个多月的生活费，尽管钱不少，小汪还是按要求交了钱。三天的培训很快就结束了，拿到了培训合格证，小汪就开始正式上班了。而正式上班的第二天，公司要求他把事先签订的劳动协议书先交上来。小汪当时也询问为什么公司有一份协议了还要收他的协议呢？公司的人回复说是需要两份才行，用完就会归还给他。

顺利得找到了一份待遇优厚的工作，小汪满心欢喜，按照公司要求，他还要先在基层锻炼一个月，做接线生的工作，小汪十分珍惜眼前的机会，工作十分认真努力，一个月很快就过去了，终于到了发第一份薪水的时候了，而这时公司却消失了。小汪告诉我们，第一个月结束的时候正好赶上十一长假，长假结束后，公司就不见了踪影。一周之内，小汪又去找了两次，面对他的仍然是一座空楼。

2 个多月后，12 月 16 日下午，记者再次同小汪来到那家公司的原址，北京市海淀区华庭芳园青云里 6 号楼的 1801 室。而这里已经换成了另一家名为××的房地产公司。让人吃惊的是，当小汪以应聘者的名义进入这家公司后，小汪认出来好多这里的工作人员竟然就是原来那家公司的人。小汪说，这个正在面试的女人，也是当时面试他的人。于是小汪向她提出报销培训费和一个月工资的事情。但这个女人说不认识小汪，另一个自称肖经理的男人闻讯出来，他告诉小汪，公司被别的公司兼并了，当小汪向他们索要培训费和第一个月的工资时，肖经理则提出要小汪出示协议。但协议早已被收走了，小汪自然拿不出来。当记者离开这家公司的时候，一位大楼物业的工作人员的向我们透露，这一伙人在这里的几个月里，公司一个月换一个名字。

交了培训费，白干了一个月的活，走出校园踏入社会，第一次对未来的期望得到却是欺骗，小汪初次求职就掉进了招聘陷阱，而这样的事例并非个案，去年北京师范大学毕业的黄鹏也曾经跟小汪一样，看到了一家房地产公司的网上招聘，投了简历，同样顺利地经过了面试、复试，进入试用期，同样公司也让他先垫付培训费。而黄鹏比小汪多了个心眼，在交钱之前，他上网查了一下这家公司，发现这家公司早已上了校园 BBS 骗子公司黑名单。

黄鹏是幸运的，看到了这个黑名单。而如果上了黑名单的公司转眼就能换成了另一家公司，这个黑名单得列多长呢？

小汪和小黄遭遇的这类就业陷阱几乎都自称是房地产开发公司，而网上网友自发揭露的



黑名单也以这类公司为主，他们往往是在租来的写字楼里，墙上挂着营业执照，各个部门一应俱全，而且招人时笔试、面试、复试一个都不少，甚至还主动跟你签招聘协议，表面上看不出什么问题，但等你交了培训费或押金，干了一段时间后，情况就不同了，极端的是公司人间蒸发无影无踪，一般的是以业绩不达标等理由辞退你，而你要想要回培训费和工资就难了，一般都是你耗不起也就当吃了哑巴亏。这类就业陷阱，毕业生们最容易上当。其实，国家早有明确规定任何招聘单位以任何名义向求职者收取抵押金、风险金、报名费、培训费等都属于非法行为，遇到此类情况就得小心上当了。

## 12.10.2 异地求职找房须防骗

当异地求职成为潮流的时候，其滋生的求职旅社求职公寓等市场也迅速的发展起来，在这期间有很多不法的房产中介，利用大学生初涉社会懵懂无知的弱点来赚取昧心钱，下面的这则案例就是北京意见房产中介的恐怖退租诈骗案。

大家看看黑中介的圈套是如何下的，给 XDJM 们提个醒，千万要有警惕心!!!!

第一招：诱你上钩。业务员态度和蔼、热情细致，赢得你的好感，留下“诚信”的印象。

第二招：抛出诱饵，诱得同情。签订合同时告诉你，公司的合同格式就是这样的，我们也没有办法，同时对违约条款口头承诺，许诺：“没有问题，不会发生违约金，只要你提前一个月通知我们，让我们有时间找下一家即可”。

第三招：缓兵之计，诱你入套。当你按照签订合同时的承诺，提前一个月通知公司，得知要去公司写个书面证明，并要带上合同和所有交款票据（借口公司的规定，我们也只是办事人员，为了财务结帐的顺利——博得同情，利用你为办事顺利的心态，给你下套。）

第四招：他们按耐狂喜的心情，将你套牢。到公司后，要求写退租证明，并借口公司有固定的格式，说：“我念你写”。按照她念的写下退租证明，签上自己的名字，时间。还没等退房同学再看一眼，立刻他们就拿走退租证明、合同及交款的所有票据。

第五招：收网摊牌。事情到了这一步，该同学已经完全步入他们的陷阱里了。他们拿出合同（XX 公司）留存的那一份，要求我根据合同条款付违约金（4400 元及房屋空闲期间的损失）。此时该同学完全蒙了，签合同时说好的只要提前一个月通知公司，就不会产生违约金的约定完全成为莫须有的东西了。而且到这时为止该同学还有 7000 元钱在中介手中，这位同学惊诧无以。

第六招：威胁、恐吓。三天后他们就来被骗同学租住的房子赶他走，理由是：你没有交纳违约金!!! 该同学仍住在房子，可是房产中介的态度很强硬，于是该同学报 110。还抱着一线希望和世纪恒远佳业交涉。可是中介不答应，终于暴露出真面目，按照他们的解释，该同学的 4400 元的违约金是要交纳的，签订合同时交的 2200 元的押金不论其交不交违约金、续不续租就已经被扣了！就是说，即使该同学继续住下去也需再交给中介 6600 元!!!! 而此时他还有 6400 元在他们手中!!!!

第七招：步步紧逼，天天骚扰。北京世纪恒远佳业的人，又来撬房门，赶该受害同学走，他在房子，报警……继续和中介谈，并当面递交申请，要求撤回十天前递交的退租证明。却被告知：没有用，我不租给你了，必须交 4400 元钱并放弃 2200 元的押金，不交违约钱就三天两头来撬房门、换锁。三天后，该同学我晚上 10:30 回到租住地，发现打不开房门了。

第八招：逼你签免责协议，逃脱法律责任。经再次和北京 XX 公司交涉，同意该同学再住半个月，但要签订协议。协议内容如下：“乙方住半个月后，自愿放弃继续居住的权利，交给 XX 公司的押金和预交的一个月房租不在要回（计 4400 元），多缴纳的电视费和电费（约计 300 元）不再要回。乙方对房屋中设施要保证完好，结清水费、电话费用。对此结果双方认同，互不承担任何责任。”

至此，你已是“死咸鱼，想翻身都不可能了!!!!”

这就是北京 XX 房地产经纪公司房屋租赁的操作程序。XDJM 们，明白他们在是怎样“挣钱”的吗？该同学其实在签合同的起初还有些犹豫，但当被北京世 XX 房地产经纪公司业务员告知他们公司很大，在新浪网上都有公司的广告，在网上搜索关于北京 XX 的投诉信息只有一条时，于是也就轻信了他们。此事发生后，经侧面了解，这种合同纠纷在北京 XX 房地产经纪公司经常有，只是很多人上当了自认倒霉而没有曝光出来。提醒大家一旦发生被骗，要立即打 12315 投诉，并将自己的经历在网上发布，为大家提供参考！在这次的事件中深切感到，中介就是利用消费者缺乏对信息的掌握而屡次行骗得手。

越是求职机会多的地方，求职的人也就越多，求职租房的中介也就越多，鱼龙混杂在外求职的同学一定要注意鉴别，保护自己的权益。

社会险恶，出门在外注意设防是必须的，尤其像住宿这样的大事，更不能马虎大意。

### 12.10.3 实习生被利用，成为洗黑钱工具

世界之大无奇不有，我们不能改变这个社会，也不能一味得顺从和屈服这个社会，适当的时候勇敢的站起来与邪恶抗争，保护自己维护自己的合法权益是必须的。

一下是一个真实的案例，希望读者能有收获：

四个月的实习时间过去了，这段难忘的实习生涯让我感触颇深，今天在这里把经历简单叙述一遍：

2008.12.02，我们 4 个实习生一起参加了中国人寿一个银保部门的职业说明会，现场我们问了自己进去做事后是什么身份，职场经理指着墙上的“理财经理基本法”的投影告诉我们说是“见习理财经理”，上面标的工资是底薪 1000 元/月...等我们去接受为期两天的岗前培训结束后，12 月 8 日正式上岗，签了公司的代理合同，开了公司的工号，我们自己也有《保险代理人从业资格证》，可就在那一天，部门经理却突然说我们是实习生，所以只有 500 元/月，当初我们觉得自己确实是来实习的，虽然觉得奇怪为什么不签实习协议而是签公司合同，但也没有多想...

09 年的 1 月份，市公司统一办工资卡，部门经理在收了我们的身份证复印件后，又突然说我们是实习生，这个特殊身份不能办工资卡，只能以现金支付... 可就在 2 月 24 日的时候，突然收到银行的一条短信，说我的银行卡被取走 900 元，扣除 10 元年费，还剩 90 元，我立即去银行查了才知道这是张在 1 月份公司统一办的工资卡，1 月 23 日打进 1000 元，那刚刚好是一个月的工资，那天也刚好是过年前发工资的日子，我那时简直不敢相信；过了两天也就是 26 日的时候，这天是发工资的日子，又收到银行短信通知，这次打进来 2000 多元，我已经完全不知道那多出来的 1000 多元是什么钱了...

随后，职场的同事查出这个部门经理私扣了大家做业务的点数，而这些被私扣的钱就是分批打进我们四个实习生的账户的，这时才知道我们的卡被他用来洗黑钱了，于是同事就带着所有证据包括我们工资的事情，去向市公司最高领导反映，当时那个领导针对我们 4 个实习生方面，他说了那么一句话“只要签了公司合同，只要有代资考（《保险代理人从业资格证》），只要有工号，那就是正式员工，应该发 1000 一个月”，他承诺会彻查...结果现实生活中的官官相护是那么的丑陋，才没几天就硬生生地把我们压下来，期间那个部门经理还找我

们过，想让我们签一份声明是受人怂恿的伪证，还说了让我们“封口”这两个字。

我装病不去上班拒绝了，事情到最后不但不还我们应得的工资，还把黑的说成白的，说我们本来只有 50 的，500 还是多给了我们，而且那个部门经理居然还说出了“宾主一场，一路好走”这么恶心的话，所有谈话听的出来都是要我们自觉离司，我们想到他曾经说过自己是个记仇的人，为免遭他报复，现在就都走了...以上所有内容我们有谈话录音和很多相关书面证据，一切皆是实情，没有夸大一丝丝，他还有更多恶行的证据在同事的手上...这件事我咨询了律师，律师说我们签了合同就是正式员工，不再是实习生，应该享受正式员工的待遇...

这次实习生涯，感触真的很深，在这里我想对各高校领导说一句：“请在学生实习前务必开两门最重要的功课，《合同法》和《劳动法》。”接触过社会，才知道以后多黑暗，黑心老板很多很多，就喜欢利用刚出社会丝毫不懂的大学生的劳动力，能坑多少是多少！我们学生只有学了这两个法，才有可能避免一些无谓的权益侵害.....

想对各位学弟学妹说的就是，做好思想准备，社会远比学生会还要难以揣测，防人之心不可无，一字一句都要小心谨慎，社会上的人都喜欢套我们的话，而且技术很高，但也别因此对社会失意不抱希望了，要学会适应，适者生存，刚出社会时不求能得到什么，最首要的是先保护自己，这是最重要的.我说的《合同法》和《劳动法》必须要好好学，这就是保护自己权益的一条重要途径，什么都不懂就会被人坑了都不知道.....

这是我这个现今已经无助的实习生的心声，只是害怕往后还有更多的学弟学妹被黑心老板侵犯，所以今天在这里写下这一篇文章，望各高校师生好好看看。

## 12.10.4 网上求职小心黑职托

三四月份是应届大学毕业生集中找工作的两个月，许多学生通过招聘网站“海投”简历，期望能顺利“中标”。但是，此举容易引来“黑职托”，不仅没找到工作，还被骗了钱。专家建议，大学生网投简历求职时应注意保护个人隐私，谨防受骗。

本市大学毕业生小陈日前在网上投简历应聘时遭遇了“黑职托”，还被骗去了 2000 元。据小陈介绍，寒假里他在许多招聘网站上投过求职简历。开学后，小陈便收到开发区一家公司的面试邀请，上面有面试的具体时间、地点，需携带的证件等。

在约定面试时间的前一天，小陈再次接到这家公司的电话通知，一名男子在电话中告诉小陈，由于金融危机的影响，公司决定取消今年的招聘计划，第二天也不召开面试了。然而，男子并未挂断电话，反而在电话中安慰小陈。

晚上，小陈上网时便收到该男子在 QQ 上发来的加好友请求，小陈没想太多就接受了该男子的加入好友请求。此后一连几个晚上该男子都在网上和小陈聊天，偶尔还会给小陈一些应聘建议。一来二去，小陈与男子成了无话不谈的好朋友。

几天前，该男子突然打电话给小陈说中午听到一个消息，开发区一家日企最近有招聘会，他表示这家企业有熟人可以帮忙引荐。听到这个消息后，求职心切的小陈便拜托男子

帮忙，并听其建议将 2000 元的红包交到男子手里，让他帮助打点有关负责人。

随后的几天，小陈一直没有等到该男子的消息，打电话手机一直关机，上 QQ 该男子也不在线。小陈这才意识到受骗了，于是拨打 110 报警。更为尴尬的是，小陈除了知道该男子的网名及那个拨不通的手机号外，其他信息一概不知。

对此，高校就业指导教师提醒即将毕业的大学生，找工作应首选正规部门举办的招聘会。通过网络投发简历应聘时，应提高警惕，简历里除了邮箱、个人手机号等常备信息外，不应留其他更为具体的联系方式，更不要轻信一些陌生“网友”。

## 12.11 应届生求职网虚假招聘信息公告

### 12.11.1 中铁十三局

2009-4-8

关于“中铁十三局集团有限公司韶关培训基地”骗子招聘申请  
中铁十三局声明：

郑  
重  
声  
明

近日，我公司陆续接到求职者反映，有人以“中铁十三局集团有限公司韶关培训基地”名义，捏造虚假招聘信息进行诈骗活动。

我公司郑重声明：中铁十三局集团有限公司从未在广东韶关等地设立培训基地，也未在广东韶关组织招聘，敬请广大求职者提高警惕，避免上当！

中铁十三局集团有限公司人力资源部

## 12.11.2 广东韶关—广州润科通信科技有限公司

2008-12-31

广东韶关市骗子虚假招聘

关于广东韶关、东莞这些地方的举报最多，所以对那边打过来的电话要小心对待，尤其是提出让应聘者前去培训或者实习试用的，大家都要仔细做好公司的背景调查。下面是应届生求职网接到的用户举报信息：

我同学前两天收到来自广州韶关市的骗子的电话，打着广州润科通信科技有限公司的旗号，说觉得我同学简历符合他们公司的招聘，然后进行了电话面试，20 分钟左右的电话面试，两天后打电话让 12 月 30-31 号到韶关市邵南大道粤北工业区报道，座机是 07518271471，手机号是 15819222642，我们已问过原公司证实了这个是骗子，希望管理员把这个贴出来以免有人真上当，谢谢！

## 12.11.3 广东梅州—渣打银行招聘

2008-12-26

广东梅州地区骗子以“渣打银行招聘”进行诈骗

近日，本站接部分同学举报，收到来自广东梅州地区所谓“渣打银行人力资源中心”的骗子的电话和邮件，声称这些同学已经通过简历筛选，并进行了所谓的电话面试，15 分钟左右的电话面试后直接发了 Offer。并要求这些同学在指定时间内到广东梅州地区报道，骗子留下的 email 为 188.com（网易）的个人邮箱和手机号码，非渣打银行官方邮箱和联系电话。我们提醒广大同学注意明辨，谨防上当受骗。

该骗子的 email 及联系方式：

Email 地址：recruit\_job@188.com

手机：13168101441

一旦同学信以为真，按照骗子的说明去了，可能会出现的严重后果：（1）被抢劫；（2）落入传销集团。所以请广大同学高度警惕，天上不会掉馅饼。

以下是该骗子发给某同学的所谓的“渣打银行 Offer Letter”（为了保护该同学隐私，其中略去个人信息）：

渣打银行新员工报到通知书



### Campus Recruitment Application Form

个人资讯					照片 粘贴处
姓 名	×××		性 别	女	
出生年月	198×/××/××		身 高	160	
身份证号	××××××××××		婚姻状况	? 已婚 √未婚 其他	
应聘职位	企业培训师	联系方式	手机: ××××××××	Email: ××××××××@qq.com	
工作地					
教育背景	本科	*****学院	专业: *****	2009年6月	

### 渣打银行新员工报到通知书

兹聘请 **×××**小姐, 应聘职位 **企业培训师**

竭诚欢迎加入渣打银行, 有关事项看后遵照执行。

报 到 时 间	2008/12/29-----2008/12/31
报 到 地 点	渣打银行人力资源中心(中国广东省梅州市梅江区仲元西路121号)
携 带 资 料	报到时需提交以下材料: 1. 学历证原件及复印件 2. 学位证原件及复印件(专科生不受限) 3. 专业技术职务资格证和其他资质证明(原件及复印件) 4. 身份证原件及复印件(最好为第二代身份证) 5. 一寸彩色照片四张
培 训 计 划	所有应聘者需接受1个月岗前培训实习计划, 而后返回各分公司。
培 训 地 点	渣打银行人力资源中心(中国广东省梅州市梅江区仲元西路121号)
培 训 时 间	1个月
薪 金 待 遇	1) 培训期1个月: 2200元/月; 实习期1个月: 2500元/月; 2) 工作时间每日 8 小时, 超出标准工时, 将为员工支付加班工资; 3) 福利保障体系: 绩效奖金+佳节奖金、员工福利金及佳节礼券; 如养老保险、医疗保险、工伤保险、意外伤害保险、失业保险、退休补贴、带薪年假等; 4) 我司有长期激励计划, 将时刻为员工提供培训的机会;
收到通知书之时起, 在公司规定之时间内到公司之指定地点报到, 请预先订购车票, 上车前把车次及到站时间地点, 反馈给负责接待部秦主管, 电话: <b>13168101441</b>	

! 注意事项:

#### 1.报到流程:

(一) 收到通知书之时起, 在公司规定之时间内到公司之指定地点报到, 请预先订购车票。

(二) 从全国各地乘坐开往梅州的火车(参照全国列车时刻表在线查询 <http://qq.ip138.com/train/>), 到站后及时与公司取得联系, 安排接待!

（三）从全国各地乘坐飞机到广州白云机场，然后转车到梅州火车站或汽车站，安排接待！

（四）新员工收到通知书即日起提前买票，上车前把车次和到站时间反馈给公司后勤接待处秦主管（Tel: 13168101441），反馈给负责接待部后，按照公司负责接待部之人安排到指定地点等待接待及相关事宜安排，出于公司和您个人之考虑，请不要自作主张，公司所需员工为能够服从公司安排及注重团队配合者：公司奉承[以人为本]

2. 食宿安排：本公司设有餐厅和公寓，培训期间，统一安排食宿，但床上用品和生活用品均需自行购买，住宿为两室，三室一厅，为让新老员工和谐生活工作，将安排不同员工同住，望新员工可理解，新员工可在老员带领下熟悉环境及工作生活事宜，我们将尽量为新员工提供家庭般温馨环境，尽快熟悉新环境，全身投入到培训当中，有任何问题可向同舍老员工请教，为以后之合作打好基础，新员工要谦虚好学。

3. 体检安排：报到后，由集团公司统一安排体检。等待公司安排，体检编号及体检区，不要自行走动。

{请自行先到医院进行体检，到公司后还要进行全面的体检，以我公司体检为准。不得有甲、乙肝，心脏病，冠心病及其他的传染病，及有较严重的隐性病情（在工作中会加深，如严重的胆结石等）；到时若发现有隐藏或隐瞒病情提供虚假健康证者一律退回，责任自负。}

#### 4. 入职培训：

——培训学习：所有应聘人员进入企业后，将接受不同时间安排的培训和见习锻炼，培训内容为企业文化、企业制度、岗位技能和团队拓展。通过营造良性的人才成长的组织氛围，使员工能够从礼仪、文化、素质、技能等全方面提升自己，从而树立正确的工作态度和人生观，让每个有志成长的员工增长知识、发挥潜能、不断进步，培训合格后的员工统一安排到各相应岗位工作。

——选拔成长：公平、公开、公正的选拔制度，指引员工明确发展方向的选拔设计，使员工在选拔过程中能够认知能力、责任、权利、利益四方面的关系。选拔以岗位任职资格标准（素质要求、专业知识、专业技能和作业业绩）为依据，员工自我设定目标，自我努力，企业提供相关资源支持。在选拔提高的过程中，产出人才，达到企业发展与员工发展的良好结合。

——生涯发展：管理的实质在于用人，用人的关键在于对员工的培养。在员工的发展过程中，以绩效考核作为员工薪资调整、职位晋升的依据；从培训学习到选拔成长，绩效考核贯穿始终。通过对所有人员实行动态管理、末位淘汰的方法来提高企业整体管理与服务水平。在绩效考核的基础上，企业把员工的特长和企业的需求相结合，有意识对员工进行培养，规划员工的职业生涯发展。

5. 培训结束安排：根据个人申请及公司总体考核确定其工作地点，一般为现驻地或户籍所在，对周围环境熟悉，能够发挥其最大潜力及能力：将合适的人放在合适的位置，尊重员工需求，发挥潜力是我们一向的追求。

#### 被骗案例：

10月16日，惠州铁路公安处接到一封由铁道部公安局转来的群众感谢信。这封信是一名叫张某霞的北京旅客写给铁道部公安局局长姜战林的，该旅客是北京某所大学的应届毕业生

生。

在信中，张某霞告诉姜局长，今年6月2日，她通过互联网得知自己被国际知名的渣打银行招聘为新职员，于是只身乘坐T107次列车南下到广东入职。6月3日傍晚19时左右，由于之前公司约好有人会到车站来接她，但等了很久都没来人，张某霞怀疑自己可能被人骗了，于是向正在执勤的民警方欣求助。

随后，方欣将情况向派出所值班领导汇报，并决定施计将骗子引出来。他们告诉张某霞通过电话继续与对方保持联系，要求该公司马上派人到火车站来接她。与此同时，民警安排联防队员刘铁中和陈叶辉埋伏在周围观察动态。

没过多久，广场上走来一男一女，他们找到张某霞，声称是渣打银行派来接人的。民警和保安迅速将其制服并带到派出所。盘问中，两个人承认自己是传销人员，表示愿意赔偿张某霞1000元。随后，民警将其移交当地公安机关进行处理。

考虑到天色已很晚了，民警们帮她购买了第二天回北京的火车票，并带她到警官公寓休息。

## 12.11.4 中山市中达电子有限公司招聘

2008-11-26

中山市中达电子有限公司招聘

接同学举报，近日多家大学就业指导中心网站发布的《中山市中达电子有限公司招聘》的信息为虚假招聘信息，应届生求职网已删除转载自高校就业网的该公司的所有招聘信息。请广大同学提高警惕，莫上当受骗；同时也请同学们提醒你所在学校的就业指导中心，删除中山市中达电子有限公司的招聘信息，防止更多同学上当受骗。

以下是中山市中达电子有限公司官方网站给出的最新声明：

中山市中达电子有限公司官方网站（<http://www.jointec.net.cn/>）

官方声明：<http://www.jointec.net.cn/module/openWindow.asp>

### 声 明

本公司近日接到有关咨询本公司招聘信息的电话，发现有不法份子冒充本公司对外发布虚假招聘信息。现本公司郑重声明如下：

中山市中达电子有限公司没有在互联网等媒体上发布有关本公司的招聘信息，网上所发布的招聘信息属虚假信息，请广大群众切勿相信，以免上当受骗！

本公司就本次事件已经向公安机关报案！

公司指定信息披露媒体为中山市中达电子有限公司网站（<http://www.jointec.net.cn>），提请广大群众注意相关公告。咨询电话:0760-23832218

特此声明！

中山市中达电子有限公司

2008 年 11 月 24 日

## 12.12 遭遇了就业陷阱怎么办

### 12.12.1 遭遇就业陷阱五成人选择忍气吞声

虽然就业陷阱五花八门，专骗初涉职场的毕业生，让人愤恨，但如果你遭遇了就业陷阱会以什么方式对待呢？

如果遇到招聘陷阱，你会怎么办？

A 忍气吞声，继续找别的单位 49%

B 跟对方申辩 26%

C 向有关部门反映 15%

D 起诉维权 10%

有 55% 的人遇到过就业陷阱，49% 人选择了忍气吞声，这两个数据一个说明了问题普遍严重，第二说明了解决问题行动很消极，这和大学生初入社会警惕心理不强，造成取证困难有关，我们还是提醒求职的大学生们求职时多长个心眼，杜绝不必要的麻烦。

### 12.12.2 避免就业陷阱的办法

任何危机事件的处理其实最关键的不是应对措施，而是预防。面对求职陷阱同学们最重要的是要有安全意识有警惕心理，在自主选择公司的时候要小心面对，在被不明公司选择的时候更要万分小心，从各个实例中我们总结了几点避免就业陷阱的办法：

(1) 相关公司官网信息核查与验证。

接收到公司招聘信息的第一时间要对信息的真实性进行尽可能详细的验证，最主要的方

法是通过网络查询该公司的官网，核实公司信息及招聘信息，很多公司的官网可能不会发布招聘信息，但是我们可以通过网站提供的联系电话进行详细的电话垂询，这样在确定招聘信息可靠性的同时也对公司的可靠性进行了进一步的验证。

(2) 各地区工商管理局系统查询。

近日看到很多招聘的企业都是皮包公司，经历了几个，甚至有的自家家中就开公司，连个牌都没有，还骗说自己是国企，都让名牌硕士去。对于不熟悉的公司，大家可以在工商登记系统查询。以北京市的企业为例。工商登记查询地址为：<http://qycx.baic.gov.cn/>在这里可以查出公司的性质、注册资本和地址，查出去可按照法定代表人再进行查询，虽然看不到全部的身份证号，但是根据显示出的数字可以看出该法定代表人开过的其它公司。本人查过几家，其中有三家该法定代表人以前开的企业都被吊销了，吊销是有违法行为才会被强制关闭的，这种大家就要小心的。注意，这只是市属企业的查询方法，如果是中央级或其下属的不适用。不同省市的都有工商登记查询系统，大家可以自己上网搜寻。

(3) 有意识的培养自己的防骗意识。

学校是一个非常单纯的环境，在校期间不会接触什么复杂的事务，老师也不会对学生进行相关培训，所以防骗意识要靠自己有意识的去培养。培养这种意识最简单的方法就是看一些相关的案例，知道有这样的骗局或者类似的骗局，当你遇到的时候不经意的蛛丝马迹，就会让你看出破绽从而防止被骗。

案例学习法是最简单最直观的学习方法，最快的学习途径就是网络，同学们可以在网上搜索相关的求职陷阱、求职防骗等案例，比如应届生求职网BBS求职综合区的求职陷阱板块（<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-438-1.html>），前车之鉴会让大家的防骗意识上升，识破骗局的能力提高，从而避免很多不必要的麻烦和伤害。

## 12.13 求职招聘陷阱相关链接

应届生论坛求职陷阱版

<http://bbs.yingjiesheng.com/forum-438-3.html>

上海骗子公司大搜集

<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-161606-1-1.html>

一次难忘的面试陷阱（骗手机）

<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-11724-1-1.html>

揭秘老板的九大骗术——[毕业生必读]

<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-10667-1-3.html>

职场讲述：我们在应聘时落入陷阱

<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-10666-1-3.html>

警惕：求职路上的陷阱和暗礁——一名 2005 届华工毕业生求职受骗的真实经历

<http://bbs.yingjiesheng.com/thread-10665-1-3.html>



## 本章参考文献

- [ 31 ] 佚名, 《招聘骗术总览 VS 防骗支招》  
应届生论坛 <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-10662-1-4.html>
- [ 32 ] 佚名, 《警惕网络求职五大骗术》  
应届生论坛 <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-382-1-1.html>
- [ !! ] 佚名, 《零距离接触传销》  
应届生论坛 <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-81952-1-1.html>
- [ @@ ] 佚名, 《小心招聘传销陷阱》  
应届生论坛 <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-10718-1-1.html>
- [ 33 ] wanxihua (灰色爱情灯), 《东莞找工被骗! 找工的同学务必进来!!》  
应届生论坛 <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-10669-1-3.html>
- [ 34 ] 佚名, 《小心公司骗取劳动成果》  
应届生论坛 <http://bbs.yingjiesheng.com/thread-10670-1-3.html>

## 附录：更多求职精华资料推荐

**强烈推荐：**应届生求职全程指南（第五版，2011 校园招聘冲刺）

**下载地址：**<http://download.yingjiesheng.com>

**该电子书特色：**内容涵盖了包括职业规划、简历制作、笔试面试、企业招聘日程、招聘陷阱、签约违约、户口问题、公务员以及创业等求职过程中的每一个环节，同时包含了各类职业介绍、行业及企业介绍、求职准备及技巧、搜索引擎的使用技巧、网申及 Open Question、简历中英文模板及实例点评、面试各类型全面介绍、户口档案及报到证等内容，2011 届同学求职推荐必读。

<p>职业规划及测评、自我分析</p>	<p>职业生涯步步高：一位资深经理人的职业生涯感悟                      推荐：咨询师谈大学生找工作系列（大学生必读）                      惠普大中华区总裁孙振耀撰文谈职业和人生                      如何选择就业方向（80 后的个人经验）                      关于 80 后这一代人就业的一点理性思考</p> <p><a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-118982-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-118982-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-11673-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-11673-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-4628-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-4628-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-6834-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-6834-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-5726-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-5726-1-1.html</a></p> <p>更多职业规划及测评、自我分析精华文章，请访问：<a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-59-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-59-1.html</a></p>
<p>简历及求职信</p>	<p>简历模板及格式样板（含中英文简历）                      简历点评及修改精华推荐                      简历修改黄金法则(含简历模板)                      STAR法则的简历应用                      英文简历制作技巧、点评及模板(全英文)                      投行英文简历制作技巧及简历模板(全英文)                      英文简历写作的技巧(中文讲解)                      常见问题：什么是GPA？简历要贴照片吗？简历名称怎么写？…【更多问题】                      Email投递简历应注意的重要事项</p> <p><a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7148-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7148-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7029-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7029-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-3172-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-3172-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-47635-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-47635-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7463-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7463-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-27976-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-27976-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-32861-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-32861-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-125751-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-125751-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-133403-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-133403-1-1.html</a></p> <p>更多简历模板、点评修改及求职信精华文章，请访问：<a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-58-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-58-1.html</a></p>
<p>笔试、笔经</p>	<p>名企笔试面试手册（真题精选）                      笔试主要类型、典型笔试问题及应对策略                      什么是SHL笔试？SHL笔试过来人人为你分享笔经（SHL分为Numerical和Verbal两大类）                      Numerical Test类型题目精华资料（SHL的一种题型）                      Verbal Test笔试精华资料（SHL的一种题型）                      KPMG经Verbal36 题/Numerical24 题原题及答案(附SHL全套)                      图形推理笔试精华资料（宝洁等多家外企、公务员等考试常用题型）                      数字推理题精华资料（宝洁等多家外企、公务员等考试常用题型）                      逻辑推理及智力题精华资料                      IT类(软硬件)笔试题目及笔经精华                      TOEIC(托业)试题精华资料                      名企在线笔试模拟题，自动评分并给出标准答案（强烈推荐）                      挑战麦肯锡：团队领导人在线测试-测试您解决问题的能力                      招商银行 2008 校园招聘笔试试题（A卷）                      IBM校园招聘最全笔试试题</p> <p><a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-19142-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-19142-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7139-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7139-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-477-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-477-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1402-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1402-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1404-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1404-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-38432-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-38432-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1405-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1405-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1409-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1409-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1408-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1408-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1410-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1410-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1422-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1422-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-807-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-807-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-155509-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-155509-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-11002-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-11002-1-1.html</a>  <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-73163-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-73163-1-1.html</a></p> <p>更多知名企业、行业笔试试题及笔经，请访问：<a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-60-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-60-1.html</a></p>

面试、面经	<p><b>面试前的准备工作</b> <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1352&amp;filter=type&amp;typeid=277">http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1352&amp;filter=type&amp;typeid=277</a></p> <p>面试前必做的准备工作 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186827-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186827-1-1.html</a></p> <p>根据简历预测面试问题 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186869-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186869-1-1.html</a></p> <p>面试全程准备（面试前、进行时、面试后） <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110026-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110026-1-1.html</a></p> <p>面试着装及礼仪 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-489-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-489-1.html</a></p> <p><b>面试问答应对技巧</b> <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1352&amp;filter=type&amp;typeid=85">http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1352&amp;filter=type&amp;typeid=85</a></p> <p>面试问答大全(中英文) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-29977-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-29977-1-1.html</a></p> <p>四大面试问答经验 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110100-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110100-1-1.html</a></p> <p>40 个中文问题(有答案) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-33623-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-33623-1-1.html</a></p> <p>36 个英文问题(有答案) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186862-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186862-1-1.html</a></p> <p>视频:KPMG英文面试 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7696-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7696-1-1.html</a></p> <p>面试英语大全 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-23259-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-23259-1-1.html</a></p> <p>HR细说英语面试 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-121361-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-121361-1-1.html</a></p> <p>回答缺点 8 个范例 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186883-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186883-1-1.html</a></p> <p>谈谈你的优点(范例) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186906-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186906-1-1.html</a></p> <p>行为面试STAR法则 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110090-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110090-1-1.html</a></p> <p>情景模拟问题 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1635-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1635-1.html</a></p> <p>向面试官提问技巧 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187385-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187385-1-1.html</a></p> <p><b>面试中的自我介绍</b> <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1318-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1318-1.html</a></p> <p>中文自我介绍范例 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186840-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186840-1-1.html</a></p> <p>英文自我介绍范例 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186841-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186841-1-1.html</a></p> <p>思路新颖的自我介绍 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187751-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187751-1-1.html</a></p> <p>视频:面试自我介绍 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-130162-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-130162-1-1.html</a></p> <p>应聘者互相介绍范例 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186847-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-186847-1-1.html</a></p> <p><b>小组面试-群面技巧</b> <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1288-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1288-1.html</a></p> <p>无领导小组面试攻略 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-107002-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-107002-1-1.html</a></p> <p>无领导小组讨论案例 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110056-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110056-1-1.html</a></p> <p><b>案例面试（Case Interview）</b> <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1287-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1287-1.html</a></p> <p>案例面详解及应对策略 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110676-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110676-1-1.html</a></p> <p>八类案例面及分析工具 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-134350-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-134350-1-1.html</a></p> <p>咨询公司案例面试分析 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-143993-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-143993-1-1.html</a></p> <p>压力面试应对策略 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110131-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-110131-1-1.html</a></p>
-------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	<p>沉着应对电话面试 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-21106-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-21106-1-1.html</a></p> <p>外企AC面经(即Assessment Centers) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1288&amp;filter=type&amp;typeid=278">http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1288&amp;filter=type&amp;typeid=278</a></p> <p>AC面的含义及简介 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187232-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187232-1-1.html</a></p> <p>AC面案例讨论型简介 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-127627-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-127627-1-1.html</a></p> <p>联合利华AC面经汇总 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-91271-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-91271-1-1.html</a></p> <p>德勤AC面题目汇总 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-66819-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-66819-1-1.html</a></p> <p>面试经验技巧 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1352-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1352-1.html</a></p> <p>HR给的面试建议 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7753-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-7753-1-1.html</a></p> <p>外企面试技巧 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-127653-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-127653-1-1.html</a></p> <p>一对一面试的经验 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-134288-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-134288-1-1.html</a></p> <p>外企十年招聘面试实录 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-9299-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-9299-1-1.html</a></p> <p>HR五年招聘面试体会 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-9090-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-9090-1-1.html</a></p> <p>面试结束之后 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1352&amp;filter=type&amp;typeid=279">http://bbs.yingjiesheng.com/forumdisplay.php?fid=1352&amp;filter=type&amp;typeid=279</a></p> <p>面试后必做五件事 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187411-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187411-1-1.html</a></p> <p>面试后写感谢信技巧及范例 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187415-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-187415-1-1.html</a></p> <p>更多面试经验及面试技巧精华文章, 请访问: <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-61-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-61-1.html</a></p>
前辈求职经验及求职经历分享	<p>每个人都有个传奇(08 届学姐的传奇求学求职路) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-4781-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-4781-1-1.html</a></p> <p>一个同济的女孩的就业之路,人生感想(推荐, 很感动) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-5471-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-5471-1-1.html</a></p> <p>要你心够决, 梦想终会靠岸——我的求职路 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-139663-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-139663-1-1.html</a></p> <p>详细分享我的KPMG全过程 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-67106-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-67106-1-1.html</a></p> <p>写给冷门专业本科找工作的战友们 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/thread-157401-1-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/thread-157401-1-1.html</a></p> <p>更多前辈求职经验及求职经历分享精华文章, 请访问: <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-57-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-57-1.html</a></p>
应届生 BBS 论坛 其他热门版块导航	<p>网申技巧(含Open Question) <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-62-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-62-1.html</a></p> <p>签约违约 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-433-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-433-1.html</a></p> <p>户口/居住证、档案、报到证 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-64-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-64-1.html</a></p> <p>公务员、选调生、村官、三支一扶、招警考试版 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1152-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1152-1.html</a></p> <p>海归求职版 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-683-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-683-1.html</a></p> <p>各大银行版 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/index.php?gid=841">http://bbs.yingjiesheng.com/index.php?gid=841</a></p> <p>薪资待遇 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-427-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-427-1.html</a></p> <p>各大城市求职生活讨论 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1112-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1112-1.html</a></p> <p>各类职业讨论 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1667-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-1667-1.html</a></p> <p>大学专业就业指导及学习规划 <a href="http://bbs.yingjiesheng.com/forum-583-1.html">http://bbs.yingjiesheng.com/forum-583-1.html</a></p>