

Testes Funcionais - Behavior Driven Development - Sprint #3

User Stories -> Importação de Contatos e Envio de Emails

IMPORTAR CONTATOS 

Eu, como usuário da aplicação Target,

Gostaria de importar contatos

Para a aplicação de uma base de dados em XLS

Dado que acesso a página de Contatos

Seleciono a opção "Importar"

Um modal é exibido com um campo para selecionar o arquivo XLS

a) Dado que envio determinado arquivo XLS com as informações completas de contatos (nome e email)

As informações contidas no arquivo são apresentadas no modal e um novo campo é mostrado para selecionar a empresa vinculada ao contato

b) Dado que seleciono a empresa vinculada ao contato e clico no botão confirmar

Uma mensagem de sucesso é apresentada no canto superior direito e os novos contatos são apresentados na lista

c) Dado que envio determinado arquivo XLS com as informações completas de contatos (nome e email), porém não seleciono a empresa vinculada ao contato

Uma mensagem de alerta é apresentada indicando o erro, e questionando se o usuário deseja tentar novamente

d) Dado que envio determinado arquivo XLS com as informações incompletas (nome e email) e seleciono o botão "Confirmar"

Uma mensagem de alerta é apresentada indicando o erro, e questionando se o usuário deseja tentar novamente

ENVIO DE EMAILS

Eu, como usuário da aplicação Target,
Gostaria de enviar mensagens de emails de forma automática e personalizável
Para ter um melhor gerenciamento dos contatos

Dado que acesso a página de Contatos

Seleciono a opção "Importar"

Um modal é exibido com um campo para selecionar o arquivo XLS

a) Dado que envio o arquivo corretamente, com as informações corretas e completas

Um email personalizável é enviado aos contatos cadastrados de forma automática e instantânea indicando o sucesso no cadastro

b) Dado que envio o arquivo corretamente, com as informações corretas dos contatos, entretanto incompletas (sem email)

Os contatos são criados e apresentados na lista, porém o email personalizável não é enviado

c) Dado que envio o arquivo com as informações incorretas e incompletas (nome e email)

Os contatos com informações incompletas (nome e/ou email) não são criados e o email personalizável não é enviado

Testes Funcionais - Behavior Driven Development - Sprint #3

User Storie -> Dashboard

GRÁFICO NEGOCIAÇÕES x PERÍODO

Eu, como usuário da aplicação Target,

Quero visualizar em um gráfico as minhas negociações ganhas e perdidas ao longo do tempo

Para entender a evolução das minhas negociações em períodos analisados

Dado que acesso a página Dashboard

Desço até o gráfico "Negociações por Períodos"

Um gráfico de linha é exibido

a) Dado que declaro uma negociação como ganha na página de Negociações, o valor em reais dela aparece no gráfico no dia presente como ganha

b) Dado que declaro uma negociação como perdida na página de Negociações, o valor em reais dela aparece no gráfico no dia presente como perdida

c) Dado que incluo zoom na tela em um determinado período

O período de interesse é apresentado no gráfico

d) Dado que clico em "Download SVG", "Download PNG" ou "Download CSV"

Faço o download de uma imagem em formato PNG, imagem em formato PNG ou planilha em formato csv, respectivamente, contendo os dados apresentados nos gráficos

GRÁFICO TOTAL NEGOCIAÇÕES

Eu, como usuário da aplicação Target,

Quero visualizar em um gráfico todas as minhas negociações ganhas, perdidas e em andamento

Para avaliar e comparar a porcentagem de cada um desses status em todo meu negócio

Dado que acesso a página Dashboard

Desço até o gráfico "Geral"

Um gráfico em pizza é exibido

a) Dado que crio uma negociação "em andamento" na página de Negociações, o valor do label "Andamento" aumenta em uma unidade

b) Dado que declaro uma negociação "em andamento" como "ganha" na página de Negociações, o valor do label "Andamento" diminui em uma unidade enquanto o valor do label "Ganhou" aumenta em uma unidade no gráfico

c) Dado que declaro uma negociação "em andamento" como "perdida" na página de Negociações, o valor do label "Andamento" diminui em uma unidade enquanto o valor do label "Perdeu" aumenta em uma unidade no gráfico

d) Dado que declaro uma negociação "em andamento" como "arquivada" na página de Negociações, o valor do label "Andamento" diminui em uma unidade enquanto o valor do label "Arquivada" aumenta em uma unidade no gráfico

e) Dado que cliço em "Download SVG", "Download PNG" ou "Download CSV"

Faço o download de uma imagem em formato PNG, imagem em formato PNG ou planilha em formato csv, respectivamente, contendo os dados apresentados nos gráficos

GRÁFICO NEGOCIAÇÕES x EMPRESA 

Eu, como usuário da aplicação Target,

Quero visualizar em um gráfico as minhas negociações ganhas, perdidas e em andamento por empresas

Para avaliar e comparar a relevância de cada empresa para meu negócio

Dado que acesso a página Dashboard

Desço até o gráfico personalizável e seleciono a opção "Empresas" (default)

Um gráfico em barras é exibido, no eixo x estão presentes cada uma das empresas cadastradas (que possuem negociações associadas), enquanto no eixo y poderá ser apresentado tanto a quantidade de negociações (default) quanto o valor da soma em reais das negociações daquela empresa

a) Dado que crio uma negociação "em andamento" de uma empresa específica na página de Negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" aumenta em uma unidade para essa mesma empresa no gráfico

b) Dado que declaro uma negociação "em andamento" como "ganha" de uma empresa específica na página de Negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" diminui em uma unidade, enquanto o valor do label "GANHA" aumenta em uma unidade para essa mesma empresa no gráfico

c) Dado que declaro uma negociação "em andamento" como "perdida" de uma empresa específica na página de Negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" diminui em uma unidade, enquanto o valor do label "PERDIDA" aumenta em uma unidade para essa mesma empresa no gráfico

d) Dado que declaro uma negociação "em andamento" como "arquivada" de uma empresa específica na página de Negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" diminui em uma unidade no gráfico

e) Dado que clico no botão "VALOR", os mesmos comportamentos apresentados nos itens de "a)" a "d)" devem ser verificados para a soma dos valores apresentados por uma empresa específica, em reais

f) Dado que clico em "Download SVG", "Download PNG" ou "Download CSV"

Faço o download de uma imagem em formato PNG, imagem em formato PNG ou planilha em formato csv, respectivamente, contendo os dados apresentados nos gráficos

GRÁFICO NEGOCIAÇÕES x VENDEDORES 

Eu, como usuário da aplicação Target,

Quero visualizar em um gráfico as minhas negociações ganhas, perdidas e em andamento por vendedores

Para avaliar e comparar o desempenho e contribuição dos vendedores para o negócio

Dado que acesso a página Dashboard

Desço até o gráfico personalizável e seleciono a opção "Vendedores"

Um gráfico em barras é exibido, no eixo x estão presentes cada um dos vendedores cadastrados (que possuem negociações associadas), enquanto no eixo y poderá ser apresentado tanto a quantidade de negociações (default) quanto o valor da soma em reais das negociações daquele vendedor.

a) Dado que crio uma negociação "em andamento" logado com o perfil de um vendedor específico na página de negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" aumenta em uma unidade, no gráfico, para esse vendedor

b) Dado que altero a negociação "em andamento" criada no item "a)" para "ganha" na página de negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" diminui em uma unidade, enquanto o valor do label "GANHA" aumenta em uma unidade, no gráfico, para o vendedor específico

c) Dado que altero a negociação "em andamento" criada no item "a)" para "perdida" na página de negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" diminui em uma unidade, enquanto o valor do label "PERDIDA" aumenta em uma unidade, no gráfico, para o vendedor específico

d) Dado que altero a negociação "em andamento" criada no item "a)" para "arquivada" na página de negociações, o valor do label "EM ANDAMENTO" diminui em uma unidade, no gráfico, para o vendedor específico

e) Dado que clico no botão "VALOR", os mesmos comportamentos apresentados nos itens de "a)" a "d)" devem ser verificados para a soma dos valores apresentados por um vendedor específico, em reais

f) Dado que clico em "Download SVG", "Download PNG" ou "Download CSV"

Faço o download de uma imagem em formato PNG, imagem em formato PNG ou planilha em formato csv, respectivamente, contendo os dados apresentados nos gráficos

CARD VALOR MÉDIO DAS NEGOCIAÇÕES

Eu, como usuário da aplicação Target,

Quero visualizar em um Card o valor médio das minhas negociações bem como o valor total de todas as negociações cadastradas e a quantidade total de negociações

Para saber qual o valor médio de uma negociação devo considerar nas avaliações de meu negócio

Dado que acesso a página Dashboard

No topo da página visualizo os cards, referente ao card do lado esquerdo

É exibido um card com as informações do valor médio, total e quantidade de negociações

a) Dado que crio uma negociação com valor X na página de negociações, esse valor X é acrescido no valor total de negociações, a quantidade de negociações aumenta em uma unidade e o valor médio da negociação é alterado proporcionalmente

CARD TAXA DE CONVERSÃO

Eu, como usuário da aplicação Target,

Quero visualizar em um Card a taxa de conversão

Para saber em média quantas das negociações cadastradas efetivam em lucro para o negócio

Dado que acesso a página Dashboard

No topo da página visualizo os cards, referente ao card do lado direito

É exibido um card com as informações de taxa de conversão, quantidade de negociações ganhas, perdidas, em andamento e arquivadas

a) Dado que crio uma negociação na página de negociações, o valor de negociações "EM ANDAMENTO" no card aumenta em uma unidade, e a taxa de conversão diminui proporcionalmente

b) Dado que altero a negociação "em andamento" criada no item "a)" para "ganho" na página de negociações, o valor apresentado no card "EM ANDAMENTO" diminui em uma unidade,

enquanto o valor do label "GANHAS" aumenta em uma unidade, e a taxa de conversão aumenta proporcionalmente