

補足資料②：投資対効果（ROI）シミュレーション詳細

ご提示いただいた事業計画に基づき、本プロジェクトが19ヶ月でどれだけの経済的リターンを生み出すかを具体的にシミュレーションします。

前提条件

- 料金プラン: 月額固定費30万円 + 成果報酬（YouTube経由売上の10%）
- データ出典: ご提供いただいたKPIシート（pj-sns - kpi）に基づく19ヶ月間の事業予測

成長シミュレーション・サマリー

| 時点 | 6ヶ月後 | 12ヶ月後 | 19ヶ月後 (最終) |
|-------------|---------|---------|------------|
| YouTube登録者数 | 26,650人 | 42,100人 | 60,000人 |
| 月間問い合わせ数 | 27件 | 42件 | 60件 |
| 月間予測売上 | 213万円 | 336万円 | 479万円 |
| 月間総費用 | 51万円 | 64万円 | 78万円 |
| 月間利益 | 162万円 | 272万円 | 401万円 |
| 累計利益 | 557万円 | 1,557万円 | 3,935万円 |

結論

- **早期の黒字化:** 本プロジェクトは、開始からわずか1ヶ月で単月黒字化を達成する見込みです。
- **高い投資対効果:** 最終的に、19ヶ月間の総投資（費用合計）約1,071万円に対し、**約3.7倍となる累計利益3,935万円以上**を生み出す、極めて投資対効果の高いプロジェクトです。