

事業の成長を加速させる戦略的パートナーシップのご提案

1. 現状の課題と目指すゴール

貴社は現在、トレーナー業務と事務作業をお一人で担っておられ、**リソース不足**という課題を抱えています。その結果、本来集中すべき業務に時間を割けず、将来的な**事業のボトルネック**となる可能性があります。本提案のゴールは、YouTubeを貴社の「継続的な新規顧客獲得のエンジン」へと進化させ、事業の成長基盤を構築することです。

2. 私たちが提供する「戦略的パートナー」としての価値

私たちは単なる動画制作会社ではありません。貴社の事業成長にコミットする\*\*「戦略的パートナー」\*\*として、以下の機能をワンストップで提供します。

フェーズ	主な業務内容
戦略立案	KGI/KPI設定、ターゲット分析、競合リサーチ、コンセプト設計
実行・制作	企画立案、台本作成、撮影ディレクション、編集ディレクション、公開管理
改善・分析	アナリティクス分析、月次レポート、改善提案、コメント対応支援
事業支援	採用活動支援、資金繰り・補助金活用アドバイス、業務効率化支援

3. 期待される成果（19ヶ月後の姿）

本プロジェクトは、**総投資額の約3.7倍となる累計利益3,935万円**の創出を見込む、極めて投資対効果の高いものです。

指標	19ヶ月後の目標
YouTube登録者数	60,000人
月間問い合わせ数	60件
月間予測売上	479万円
累計利益	3,935万円

4. パートナーシッププラン

- 月額固定費：300,000円（税込）
- 成果報酬：YouTube経由の成約売上 × 10%

5. 【重要】公的支援の活用による負担軽減

本プロジェクトは、国や東京都の補助金対象となる可能性が非常に高いです。**国の補助金（小規模事業者持続化補助金）を活用した場合、年間最大160万円の補助が見込めます。**これにより、実質的なご負担を大幅に圧縮しながら、事業への戦略的投資を開始できます。申請手続きも我々が強力にサポートします。