

LEAK BY BARONNET NOIR

CONTREFAÇON LE GUIDE

Acheter • Revendre • Sécurité

[HTTPS://DISCORD.GG/LEMILIEU](https://discord.gg/lemilieu)



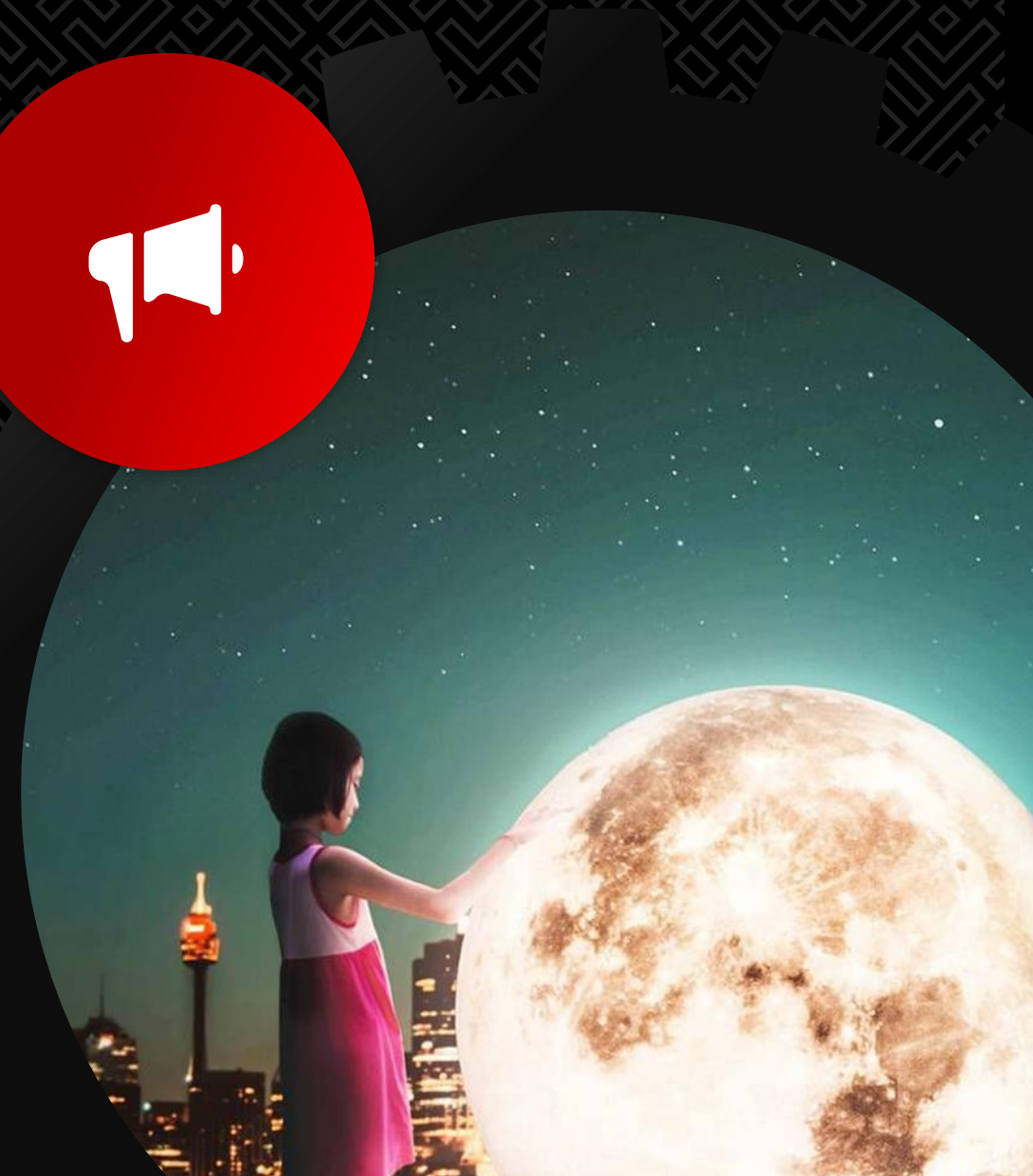
DISCLAIMER

La contrefaçon est illégale,
nous ne serons en aucun cas responsables de l'utilisation que vous en ferez,
nous écrivons cet ebook à but éducatif et scolaire pour vous apprendre
de nouvelles choses, en aucun cas nous ne vous encourageons à rentrer
dans l'illégalité ou le trafic, merci à tous d'avance pour votre confiance.

INTRO- DUCTION

Merci d'avoir acheté ce guide, bienvenue dans le guide de la contrefaçon. Cet ebook vous expliquera comment rentrer dans cet art. Voici ce que vous apprendrez dans cet ebook.

- Trouver les endroits pour acheter de la bonne contrefaçon.
- Apprendre comment revendre vos produits.
- Manipuler les acheteurs pour leur faire croire à l'authenticité de vos produits.
- Mettre en avant vos produits.
- Et plus encore..





500 – 1000 dollars

POUR COMMENCER

Je ne considère pas la vente de contrefaçons comme de l'arnaque, la mode aujourd'hui peut faire vendre un t-shirt blanc avec un simple logo plus de 1000 euros. Avec la contrefaçon nous feront pareil au prix divisé par deux avec un résultat identique. Par le passé, j'ai vendu des dizaines de chaussures, vêtements et j'en passe contrefaits à des gens avec une qualité irréprochable, je n'ai jamais eu de problèmes. Les gens ne veulent pas payer aussi cher pour des marques, ne dites jamais ouvertement que c'est de la contrefaçon, la qualité est très bonne et les gens n'auront aucun soucis avec. Ils vous remercieront et auront fait une bonne affaire.



Lilith Forums

CHAPITRE 1 *LES SOURCES*

AVANT PROPOS

La première chose très importante est de privilégier la qualité de vos contrefaçons, il n'est pas question de vendre de la merde à vos clients.

Mais ne vous inquiétez pas, je suis dans le business depuis longtemps et j'ai répertorié pour vous les meilleurs sites du genre.

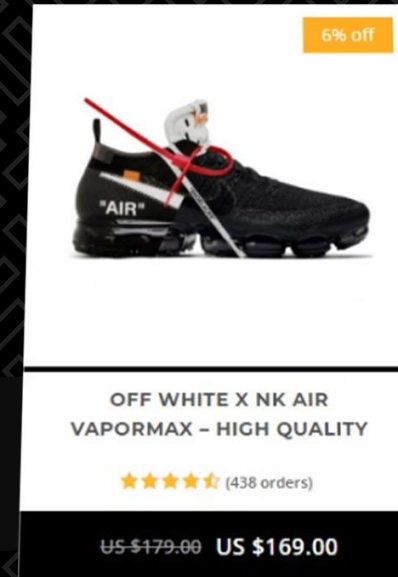
Avant de passer aux sites j'aimerais clarifier les choses, les produits doivent être de haute qualité c'est primordial. Si vous payez une contrefaçon de 60 euros ou moins alors que le produit original est à 200 euros, vous êtes dans l'erreur. Comptez au moins la moitié du prix original pour votre contrefaçon pour une qualité optimale, vous devez dépensez de l'argent pour en gagner c'est le principe même du business.

Vous avez tout compris ? Passons à l'étape suivante.



LES PRODUITS

Le premier site que je vais vous recommander s'appelle [RepFashions](#), ce site propose la meilleure qualité de contrefaçons que j'ai pu voir sur Internet. En revanche le prix est élevé, car les contrefaçons parfaites. Comme vous pouvez le voir sur la droite, la paire de chaussures originale se vendre à 1000-1500 sur le web, alors que la contrefaçon propose un prix de 169 USD. Le prix peut vous paraître assez élevé pour une contrefaçon mais en revendant ce modèle aux prix des originales, vous pourrez avoir 5 nouvelles paires à vendre. Ce type de chaussures se vendent bien, vous n'aurez aucun mal à très vite rentabiliser votre achat originel. N'oubliez pas, le but est que la personne ne soit pas au courant de la contrefaçon. Parlez dans le pire des cas d'une « chute de camions.» ou de produits cardés et ship. Ce sera suffisant pour faire croire à l'acheteur que votre produit est bien réel. (En cas de méfiance)






PRIX ORIGINAL

Entre 1000 et 1500

LES SITES PAGE 2

CHAUSSURES VENDUES

Évaluations	De	Quand
 Perfect, quick and easy process. Shoes came in a perfect condition and packaging was clean 10/10 Nike 	Acheteur : g***i (3) 269,90 EUR	Au cours du dernier mois  Afficher l'objet

270 euros

Voici une liste des sites de contrefaçons que nous avons répertorié sur Internet.

[Muks Store](#) 

[Perfect Kickz](#) 

[Soleshop](#) 

Le moins cher de tous (Qualité basse). [loffer](#) 

[easonyes](#) 

Avant de boucler ce chapitre, j'aimais vous montrer pourquoi il est préférable d'investir dans de la qualité. Cet acheteur était septique en m'achetant les chaussures, il me disait qu'il avait des originales chez lui et qu'il verrait si c'était différent au moment où elles arriveraient à destination. Quand il les a reçues, voici le vouch qu'il a laissé sur mon profil Ebay.



Lilith Forums

CHAPITRE 2

LA BOUTIQUE

LA BOUTIQUE

Avant de commencer à acheter vos produits, il faut choisir comment vous allez vendre.

Vous pouvez vendre sans problèmes sur **Ebay** (Si la contrefaçon est de bonne qualité) assurez-vous de créer votre profil vendeur et de bien le remplir pour le rendre le plus crédible possible.

Pour les plus téméraires passez par votre propre site, je vous ai fourni des templates dans le pack de l'achat. Utilisez-les pour faire votre site, ne passez pas par **Shopify** ou d'autres e-commerces du genre. (Vous vous exposerez à des demandes d'authenticité sur vos produits)

Mettez en avant votre site web via Facebook et les campagnes d'ads si vous voulez investir. (Facebook étant composé d'attardés vous serez assez vite rentabilisés.)

Mon conseil pour les produits est le suivant, vendez vos produits à 1,5 fois le prix que vous allez payer. Pas plus, pas moins.



LA BOUTIQUE 2

Autre chose à absolument éviter, le **dropshipping**. Ne tentez pas de livrer le produit depuis le site chez le client, commandez à l'avance ce que vous vendez chez-vous. Faites vos propres designs en utilisant mes templates, et n'utilisez surtout pas les photos du produit de votre reseller. Une simple recherche Google vous humiliera et détruira toute votre crédibilité. Faites-vous des bases en Photoshop, utilisez les templates fournies et prenez-vous même des photos de la marchandise.

Pour vendre vos produit, allez voir les prix de la compétition vendez un peu moins cher mais pas trop de quoi rendre le tout crédible et authentique. Le tout est de persuader vos clients.

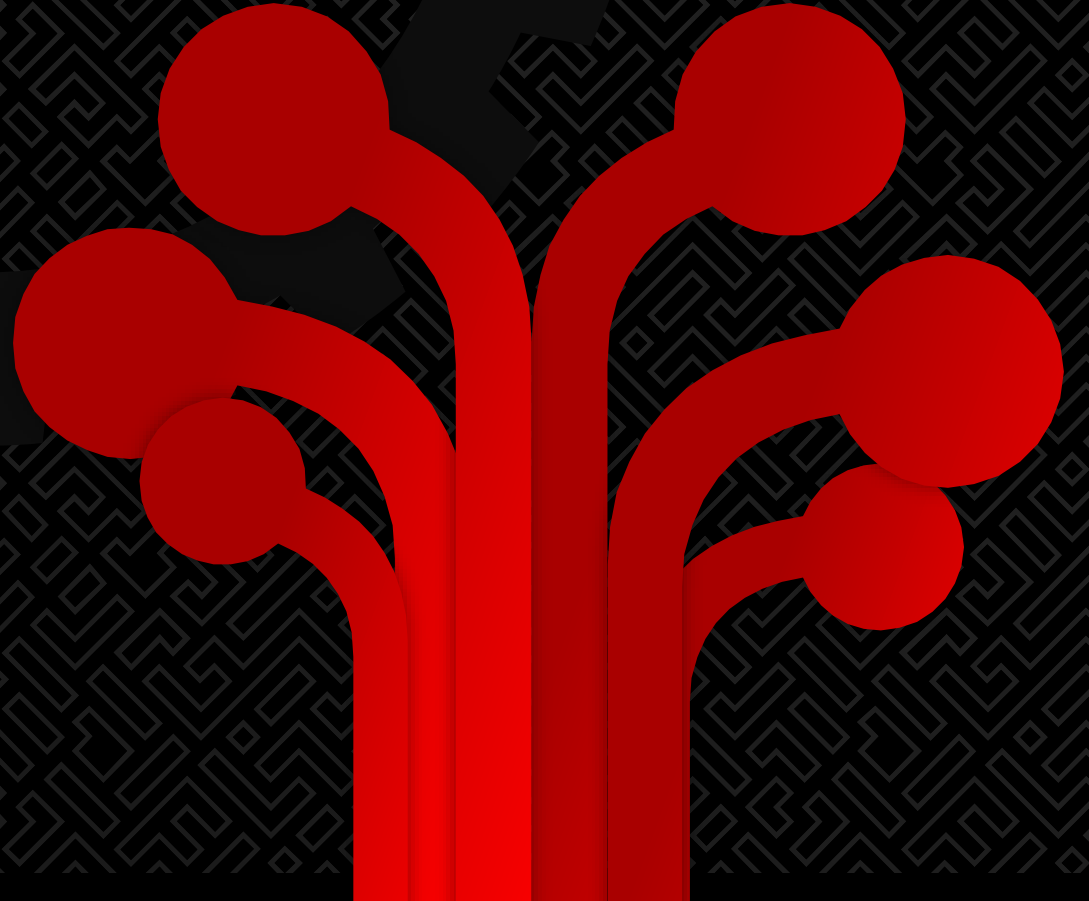
Vous devez **INVESTIR** pour espérer toucher gros.



LA BOUTIQUE IRL

Dernier point, beaucoup plus risqué cette fois est de tenter la vente IRL. Vous avez des contacts ? Vous habitez en banlieue ? Vous n'aurez aucun mal à leur vendre votre marchandise, vous pouvez aussi tenter les marchés. (À vos risques et périls) Encore une fois, ne parlez jamais de contrefaçon. Les prix resteront très corrects et vous n'aurez aucun mal à refourguer votre marchandise à vos potes et aux potes de vos potes. De fil en aiguille, vous serez populaire et on passera par vous. Ne révélez jamais votre fournisseur, soyez très prudents par rapport aux policiers. Vous risquez gros si vous partez les vendre dans la rue, les patrouilles de police pourront vous avoir assez facilement.

Revendez vos produits aux dealers de cité et leur QI de 83. Personne ne verra la différence avec une marchandise réelle si vous avez bien suivi les normes de qualité. Vous pouvez aussi revendre aux Chinois, Pakistanais pour ceux qui ont les contacts ils achèteront avec grand plaisir et vous pourrez devenir leur grossiste personnel.



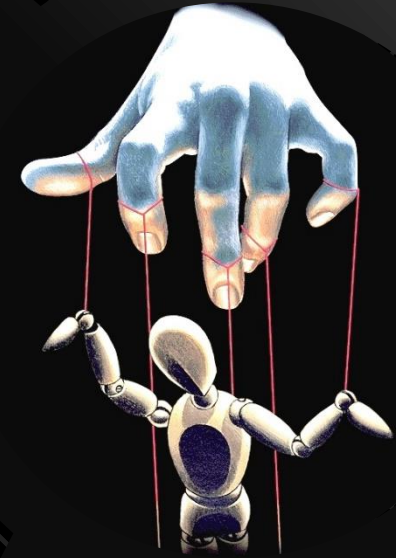


CHAPITRE 3

LES CLIENTS

LA PERSUASION

Ce chapitre portera sur les méthodes pour persuader un client d'acheter chez vous, de le rassurer, de lui prouver que vos produits sont bien réels. Vous allez découvrir comment rendre le tout crédible et authentique. Et votre Q.I augmentera probablement de 10 points après ce cours.



LES BASES

La première chose dont vous devez vous soucier est le prix et le titre.

Pour le titre basez-vous sur le nom exact du produit que vous trouverez sur d'autres sites. Par exemple "Nike x Off-White Vapormax Taille 45" (Mettez la taille dans le titre).

Cela peut paraître drôle mais privilégiez toujours 349,99 au lieu de 350 pour un prix. C'est un petit détail assez connu qui marche très bien. Maintenant, passons à la description de l'article qui est extrêmement importante. Renseignez l'article, le poids, la taille, l'état du produit, une fois votre description bien rédigée écrivez à la fin «Pas de preuve de paiement, achetée depuis un autre vendeur»

Maintenant vous pouvez attendre tout en répondant aux messages concernant vos offres. Je vous conseille la réactivité pour booster vos chances de vente. Les potentiels clients vous poseront des questions sur l'authenticité de l'article (qui est faux) vous allez apprendre à les convaincre.



CONVAINCRE LES BASES

«Pourquoi un prix si bas ?»

Je suis collectionneur de «insérer marque que vous vendez» et j'ai actuellement deux mêmes paires donc je m'en débarrasse d'une des deux.

Le prix est plus bas car on m'a averti que sans ticket de caisse je devais baisser le prix

Oui les deux paires ont été achetées, j'ai encore une preuve de paiement de la deuxième et je peux les comparer c'est exactement les mêmes modèles.

Rendre le produit Totalement legit

Créer des faux tickets de caisse serait bien trop coûteux pour nous.

Je vous propose une méthode pour rendre vos contrefaçons totalement authentiques et magnifiques.

Connaissez-vous **StockX** ?

StockX est un service qui fournit une sorte de badge prouvant l'authenticité de votre produit.

Il se présente comme ceci.

Vous pouvez en acheter directement sur [ce lien](#) pour la somme de 40 dollars, de quoi rendre votre produit totalement legit.

Cela vous permettra de faire croire à n'importe qui l'authenticité d'une contrefaçon.

Ce n'est pas nécessaire pour tous les clients mais vous êtes sûrs de prouver votre légitimité totale avec ce simple bout de papier et de plastique.



ET ENSUITE ?

Une fois que vous avez vendu au moins trois articles, vous devriez avoir fait un bénéfice décent. Vous pouvez utiliser un ami IRL ou virtuel pour s'occuper de répondre aux messages sur **Ebay** ou sur votre site web e-commerce.

Évitez de vendre toujours les mêmes produits sera pourra paraître suspect. Changez continuellement, et mettez de côté une partie de vos gains pour continuer à expédier les contrefaçons chez vous.

Avec tout ça vous aurez fait 3x la somme investie en une semaine.





Lilith Forums

CHAPITRE 4

CONCLUSION

LA CONCLUSION

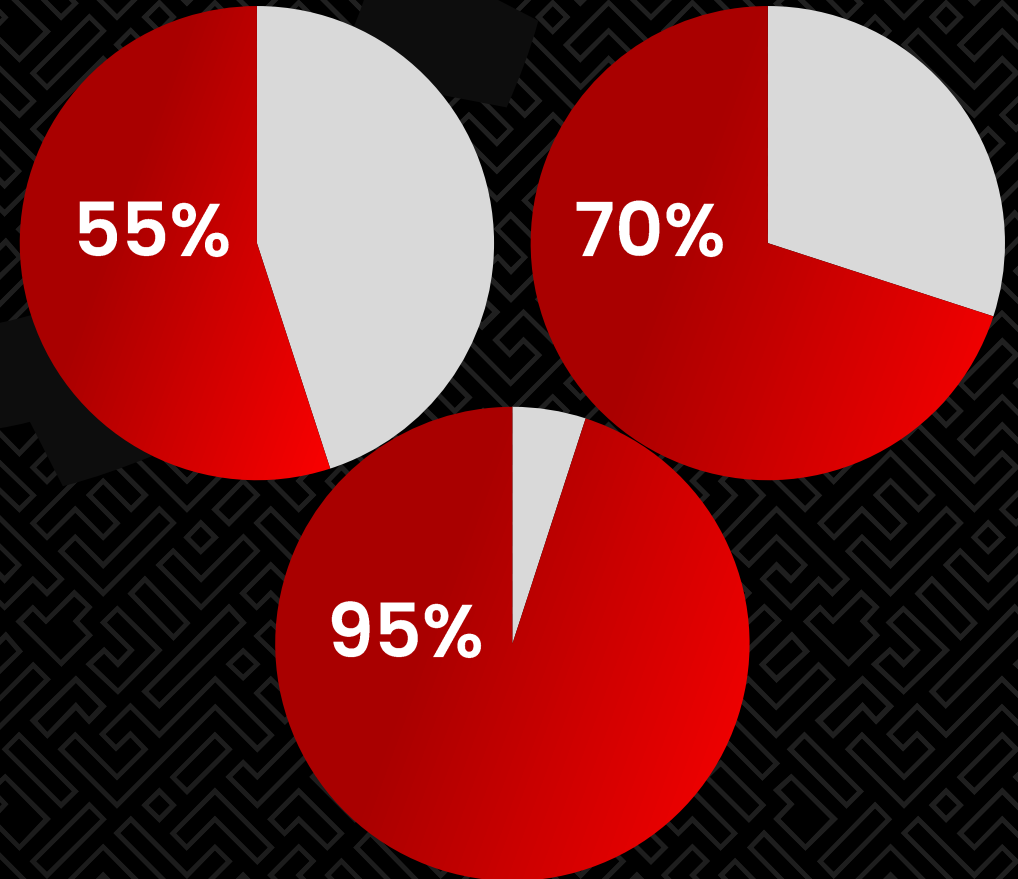
Si vous avez descendu tout l'ebook jusqu'ici sans rien lire pour voir ce message vous venez de louper des informations précieuses, votre QI est estimé à 53.

N'oubliez pas restez sur l'objectif du 1000 euros par semaine pas plus. Privilégiez toujours les contrefaçons de qualités quitte à payer plus cher.

Protégez-vous un minimum.

Il est possible de faire des faux tickets de caisses pour rendre vos contrefaçons ultra crédibles (Il vous faudra une machine et l'image du ticket de caisse de base du magasin) Je n'ai jamais essayé je ne pourrais pas donc vous en parler. J'en parlerais à l'avenir si je trouve une méthode fiable.

Je n'ai plus rien d'autre à vous apprendre, merci d'avoir lu cet ebook. Maintenant c'est à vous de jouer.





REMERCIEMENTS

Sejo • Creator • BlackReaper

Amiral • Supremacist • Sneus



LilithForums

www.lilith.id