**Intitulé de poste** représentante commercial

**Âge**

28 ans

**Niveau d'études**

Master ou diplôme équivalent

Réseaux sociaux

**Secteur d'activité** Vente

**Taille de l'entreprise**

51 à 200 salariés

**Sarah**

Outils nécessaires au quotidien

Tableaux de bord de données commerciales

Statut matrimonial fiancée et enceinte

Moyen de communication préféré

E-mail

Réseaux sociaux

Téléphone

Face à face

Indicateurs de performance productivité de l'équipe

Responsabilités gestion des produits. ventes et négociation auprès des clients.

Objectifs trouver des meubles et appareils éléctoménagers pas trop chères. Agrandir sa maison pour son enfant

Supérieur hiérarchique responsable des ventes

Principaux défis

Communications et relations avec les clients

Gestion des projets et organisation

Communication interne

Collaboration et créativité

Personnalités trè exigeante très séléctifs suspicieuse créatifs déteste les produits hors portés