## The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:

**Key Partners** 



**Key Activities** 



Value Propositions



Customer Relationships



AR

**Customer Seaments** 



distributor toko toko e-commerce

mencari stok barang di daerah lain

membeli barang langsung ke pabriknya

Membeli Barang Bekasnya Dengan Kualitas Baik

mudah menemukan barang yang diinginkan

mencoba menyediakan barang yang sulit didapatkan

dengan mengadakan mini games

memberi kemudahan dalam transaksi

orang yang tidak memiliki banyak waktu

orang yang ingin kemudahan dalam menemukan barang

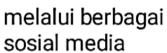
**Key Resources** 



ketersediaan stok di pasar

memiliki pengetahuan tentang barang yang ingin dijual

Channels



melalui mulut ke mulut

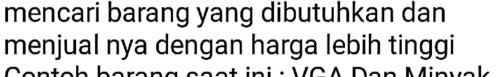
Cost Structure



transportasi internet biaya packaging

modal beli barang

Revenue Streams



menjual nya dengan harga lebih tinggi Contoh barang saat ini : VGA Dan Minyak Gorena

This post is branced under the Creative Commons Affrication Share Albert 2.0 Uncorted Lineaus. To use a copy of this brance, what

**DESIGNED BY: Strategyzer AG** The makers of Business Model Generation and Strategyze **©Strategyzer**