



# **Teori Coal Supply Chain**

## **(Coal Supply Chain Theory)**

# Coal Supply Chain



# Coal Supply Chain

## Alur Sederhana Coal Supply Chain



### Keterangan :

- ROM (Run of Mine) → batubara mentah hasil tambang ( barang yang berasal dari tambang )
- FC (Finishing Coal) → batubara yang sudah diproses & siap jual ( barang dari ROM yang bisa di jadiin ke Crushing untuk di Tongkang )
- Sales (Coal Demand) → pemenuhan spesifikasi permintaan customer. ( Quantity Demand )

# Coal Supply Chain

## ROM (Run of Mine)



- Definisi** : Batubara hasil tambang yang baru keluar dari pit dan menuju ke ROM, belum melalui proses pencucian atau perbaikan kualitas.
- Karakteristik** : Masih bercampur dengan material pengotor (ash, sulfur, moisture).
- Peran di Supply Chain** : Jadi bahan baku awal untuk blending dan processing di stockpile atau coal handling facility.

# Coal Supply Chain

## FC (Finishing Coal/ Final Coal/ Washed Coal)



**Definisi** : Batubara hasil proses pengolahan (crushing, screening, washing, blending) sehingga kualitasnya sesuai standar spesifikasi pelanggan.

**Karakteristik** : Sudah punya nilai CV (Calorific Value), Ash, Moisture, Sulfur yang lebih stabil.

**Peran di Supply Chain** : Jadi produk siap jual yang akan dikirim ke port atau langsung ke customer.

# Coal Supply Chain

## Sales (Coal Demand / Customer Requirement)

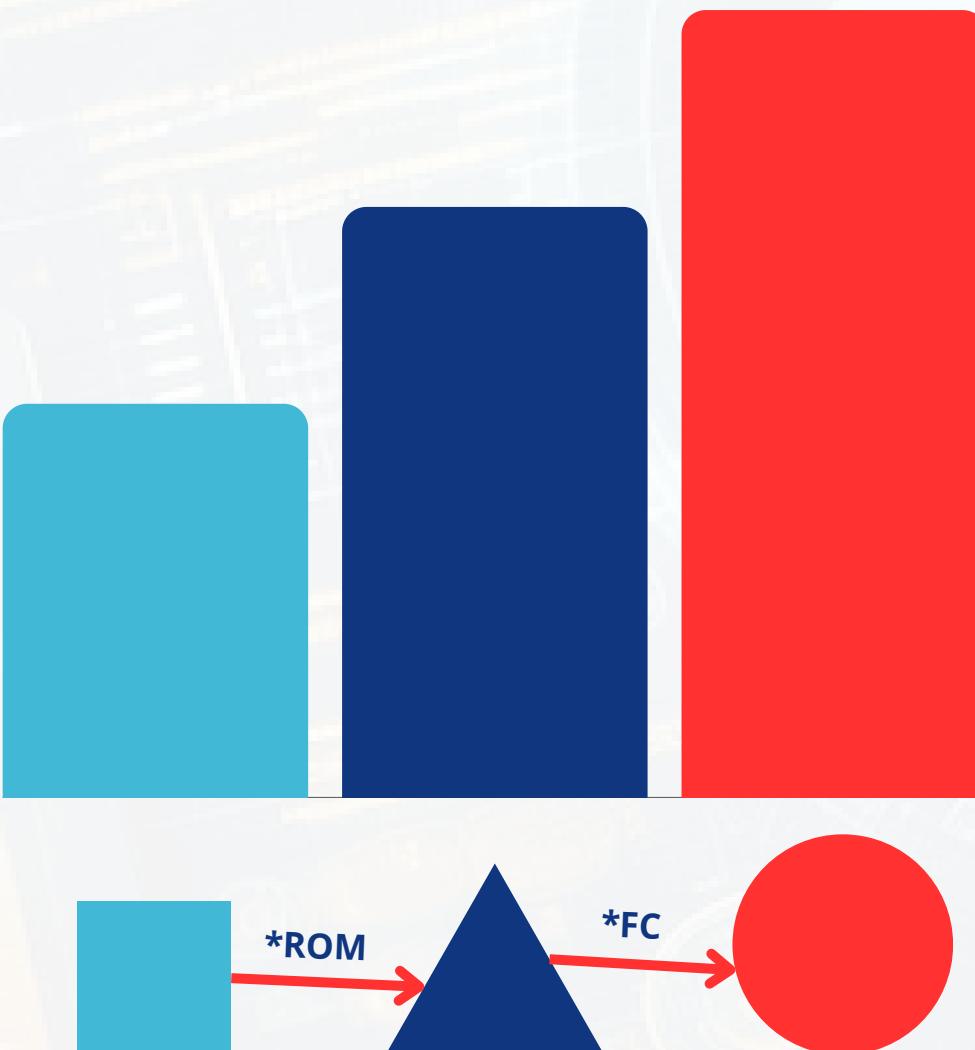


- |                              |   |
|------------------------------|---|
| <b>Definisi</b>              | : Permintaan batubara dari buyer (PLTU, industri semen, dll.) dengan spesifikasi tertentu. atau Quantity Demand           |
| <b>Karakteristik</b>         | : Biasanya tertulis dalam kontrak dengan range kualitas (misalnya: CV 5000 GAR ± 75, Ash < 10%, TM < 12%).                |
| <b>Peran di Supply Chain</b> | : Jadi target blending & inventory. Semua aktivitas dari ROM → FC diarahkan supaya kualitas dan volume sesuai demand ini. |

# Coal Supply Chain

## Conditional Example #1

● ROM ● FC ● Sales



### \*Demand > Supply

Meskipun kelebihan permintaan dapat menjadi sinyal positif bagi pertumbuhan bisnis, kondisi di mana permintaan terus-menerus melebihi penawaran secara umum tidak dianggap sebagai kondisi pasar yang sehat karena dapat menyebabkan kenaikan harga dan kelangkaan barang.

# Coal Supply Chain

## Conditional Example #2

● ROM ● FC ● Sales

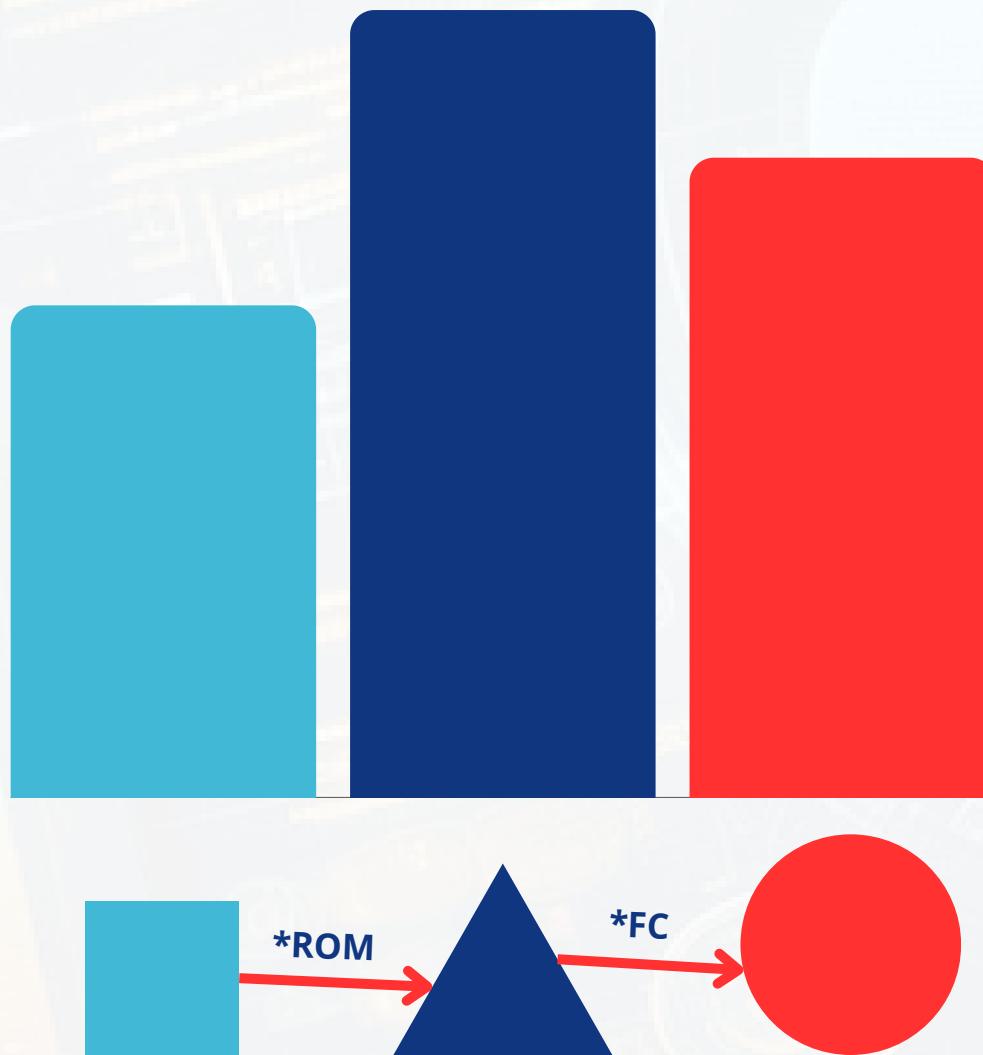
### \*Supply > Demand

Secara umum, kondisi di mana suplai lebih besar dari permintaan (surplus) tidak dianggap bagus karena dapat menyebabkan penurunan harga dan kerugian bagi produsen, meskipun menguntungkan bagi konsumen.

Tetapi

### \*ROM < FC

Ini biasanya disebabkan / menyebabkan / berdampak pada kepemilikan ROM Stock yang banyak, tetapi keberlangsungan operasional dari Pit ke ROM tersendat, sehingga jumlah ROM < FC.



# Crushing

**Indominco (IMM)**

MSY

**Bunyut (GPK)**

PSY

# Coal Supply Chain



## File Ending Inventory

Sumber (Input)



Ending Inventory  
Aug 2025

## File Summary

Sumber (Input)



08. Summary Loading of ITM  
Aug'25\_08252025\_New Quota

## File ROM, FC, and Sales

Tujuan (Output)



ROM, FC and Sales  
2025\_Updated

Opsional

## File Sales Plan

Sumber (Input)



2025 Sales Plan\_2025-  
08-12\_Monthly  
Update (Official)

# IMM - NPR

## IMM, BEK, TCM, JBG, GPK, TIS, NPR

### File Ending Inventory

Sumber (Input)



Ending Inventory  
Aug 2025

### File Summary

Sumber (Input)



08. Summary Loading of ITM  
Aug'25\_08252025\_New Quota

### Opsional File Sales Plan

Sumber (Input)



2025 Sales Plan\_2025-  
08-12\_Monthly  
Update (Official)

### File ROM, FC, and Sales

Tujuan (Output)



ROM, FC and Sales  
2025\_Updated

D	E	F	G	H	I	J
	(A). BOP ROM Stock	(B). ROM Production	(C). BOP FC Stock	(D). FC Production	(E). Sales	
December	201	172	74	213	226	
November	246	160	32	205	163	
October	246	175	39	175	183	
September	236	130	47	120	128	
August	176	130	44	70	68	



PT Indo Tambangraya Megah Tbk.

# Coal Supply Chain

## Automation System

Start



PT Indo Tambangraya Megah Tbk.

# Coal Supply Chain Automation System





PT Indo Tambangraya Megah Tbk.

**Summary File**

**Select File**

**Ending Inventory File**

**Select File**

**ROM, FC, Sales File**

**Select File**

**Sales Plan File**

**Select File**

**This Month**

**September ▼**

**Pro Outlook  
Sheet Name**

**Pro Outlook**

**9 ▼**

**September ▼**

**2025 ▼**

**Submit**