



El modelo de negocio de **Rent-ify**:

1. Segmento de clientes:

- **Propietarios de artículos:** Personas que desean obtener ingresos adicionales alquilando sus artículos de uso ocasional.
- **Usuarios interesados en alquilar:** Personas que buscan artículos de uso ocasional para alquilar en lugar de comprarlos.

2. Propuesta de valor:

- **Acceso económico a artículos:** Rent-ify ofrece una alternativa económica al permitir a los usuarios alquilar artículos en lugar de comprarlos, lo que les permite ahorrar dinero y evitar la necesidad de almacenar o mantener los artículos a largo plazo.
- **Variedad de opciones:** La plataforma de Rent-ify brinda a los usuarios acceso a una amplia gama de artículos de uso ocasional, desde herramientas y equipos deportivos hasta utensilios de cocina y productos electrónicos, lo que les permite encontrar fácilmente lo que necesitan para un uso temporal.
- **Facilidad de uso:** Rent-ify proporciona una plataforma en línea intuitiva y fácil de usar, donde los usuarios pueden publicar y buscar artículos, comunicarse con los propietarios y realizar transacciones de alquiler de manera conveniente y segura.
- **Consumo colaborativo:** Rent-ify fomenta la economía colaborativa al facilitar el intercambio y alquiler de artículos entre usuarios, promoviendo así la reducción del desperdicio y la optimización de los recursos.

3. Canales de distribución:

- **Plataforma en línea:** Rent-ify opera a través de una plataforma en línea accesible desde dispositivos móviles y computadoras, lo que permite a los propietarios y usuarios realizar transacciones de alquiler de manera virtual y conveniente.

4. Relación con los clientes:

- **Servicio al cliente:** Rent-ify ofrece un servicio de atención al cliente eficiente y amigable para resolver consultas, brindar asistencia técnica y resolver cualquier problema relacionado con la plataforma o los alquileres.



Rent-ify

- **Retroalimentación y calificaciones:** Los usuarios pueden dejar comentarios y calificaciones sobre los propietarios y los artículos alquilados, lo que ayuda a mantener la calidad y confianza en la plataforma y permite a los propietarios y usuarios tomar decisiones informadas.

5. Fuentes de ingresos:

- **Comisiones por transacción:** Rent-ify cobra una comisión por cada transacción de alquiler realizada a través de la plataforma. Esta comisión puede ser un porcentaje del monto total del alquiler o una tarifa fija.
- **Suscripción premium:** Rent-ify ofrece una opción de suscripción premium para los propietarios, que les brinda beneficios adicionales, como una mayor visibilidad de sus artículos, destacados en los resultados de búsqueda y tarifas de comisión reducidas.