

## **NKR Repuestos de Karting**

### *Informe de Operaciones*

Según el **Informe 1 (Ventas por Categoría)**, con los datos de lineas\_orden

- **Motores** → \$250.000
- **Neumáticos** → \$100.000
- **Seguridad** → \$75.000

**Total vendido = \$425.000**

Este valor surge de sumar los subtotales de las líneas de orden:

- Orden 1: Motor 125cc (\$250.000) + 4 Neumáticos Slick (\$100.000) = \$350.000
- Orden 2: Casco FIA (\$75.000)
- **Total general = \$425.000**

Según el **Informe 2 (Top clientes por monto comprado)**, con los datos de ordenes

- 1 **Juan Pérez** → \$350.000
- 2 **María Gómez** → \$75.000

El **top cliente** es **Juan Pérez**, porque su orden (motor + neumáticos) suma el mayor monto de compras.

Según el **Informe 3 (Estado de pagos y facturas)**, con los datos de ordenes

- **Juan Pérez** → Pagado y Emitida
- **María Gómez** → Pagado y Emitida

**todas las órdenes registradas están pagadas y facturadas.**

Según el **Informe 4 (Seguimiento de envíos)**, con los datos de ordenes

- La **Orden 1 (Juan Pérez)** ya fue **enviada** por DHL.
- La **Orden 2 (María Gómez)** está todavía en estado **preparando** con Correo Argentino.

Según el **Informe 5 (Productos más vendidos)**, tomando los datos de ordenes

- El producto **más vendido en cantidad de unidades** es el **Neumático Slick** (4 unidades).
- El producto **con mayor ingreso económico** es el **Motor 125cc** (\$250.000).

### *Conclusiones*

- El negocio generó **\$425.000 en ventas totales**.
- El cliente clave es **Juan Pérez**, con el mayor volumen de compras.
- La gestión financiera está al día: **todas las órdenes pagadas y facturadas**.
- La logística muestra un envío **en tránsito y otro en preparación**.
- En productos, los **neumáticos** lideran en **unidades**, pero los **motores** generan el mayor **ingreso**.

