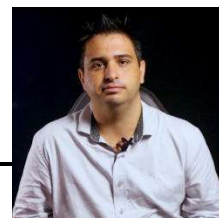


HEBER SILVERIO DA COSTA



DADOS PESSOAIS

Sexo: Masculino **Estado Civil:** Casado **Filhos:** Dois - 6 anos e 10 anos
Data de Nascimento: 19/10/1985 – 35 anos **Habilitação:** Categoria 'AB'
Endereço: Rua José da Silva Maciel, Teotônio Vilela, Indaiatuba-SP **CEP:** 13.348-490
Email: hebersilverio@gmail.com **Linkedin:** /in/hebersilverio
Telefone Celular: (19) 99208-5327 **Celular Recado:** (19) 98243-9071 – Rafael

FUNÇÕES PRETENDIDAS

Vendedor || Analista de Marketing || Assistente de E-commerce || Assistente Administrativo

RESUMO

Tenho facilidade para lidar com pessoas, e me comunicar de forma clara e respeitosa. Sou Graduado em Administração com experiência em vendas e marketing digital. Tenho habilidade no processo de negociação com domínio de técnicas e práticas de negociação. Sou proativo, perseverante e procuro ter empatia com todos. Tenho facilidade com prospecção de clientes, comercialização de produtos e serviços e atendimento ao público.

COMPETÊNCIAS PESSOAIS

- Habilidade em vendas.
- Experiência de serviço ao cliente num ambiente de loja.
- Proficiente no uso de sistemas de computador. Excel avançado.
- Confidente.
- Capacidade de criar blogs, website e loja virtual, mídias sociais, estratégias visuais e de comunicação.
- Capaz em edição de imagens (artes, tratamento, banner, publicidade on-line) com photoshop, Gimp, Corel Draw e edição de vídeos e áudios.
- Experiência com marketing de conteúdo, inbound marketing, e-mail marketing, gestão de tráfego.
- Experiência com otimização de Seo, links patrocinados, criação de campanhas Google AdSense, e gerenciamento com Google Analytics.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Ensino Superior Completo em Administração – Concluído em 2019
Unopar – Universidade Pitágoras Unopar

CURSOS DE QUALIFICAÇÃO

Vendas:

Curso de vendas e linguagem corporal
Curso de vendas "sem mais desculpa"
Fundamentos de Vendas
Vendas e Negociação
Técnicas e Práticas de Negociação

Marketing:

Curso Marketing Digital nas rede sociais

Curso Marketing Digital para empreendedores
Otimização para Buscas (SEO)
Google Ads, Google AdSense, Google Analytics

Tecnologias:

Front-End Developer
Curso de JavaScript
Curso de HTML5 e CSS3
Bootstrap, jQuery
Curso de WordPress
Git com Git Bash
Gestão de Projetos e Equipes Scrum e Kanban
Excel Fórmulas e Funções Avançadas

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

- **HÁBIL TRADER – de 01/02/2019 até 30/10/2020**

Cargo: Analista de Marketing

Principais funções, criação de conteúdo, mídias sociais, inbound marketing, email marketing (Mailchimp, RD Station, LeadLovers, KlickMail), gestão de tráfego, gestão de custos e investimentos em Marketing, criação de páginas através de frameworks ou com Wordpress, Otimização de Seo, links patrocinados, criação de campanhas Google AdSense, e gerenciamento com Google Analytics, Adwords, edição de vídeo e edição de Imagem.

- **SECRETARIA DE ESTADO DA EDUCAÇÃO DO ESTADO DE GOIÁS – de 01/02/2018 até 02/02/2019**

Cargo: Professor de Matemática para ensino fundamental e Ensino Médio

Como professor a principal atribuição era ministrar aulas e preparar o material didático das aulas de matemática conforme orientação e conteúdo previamente distribuído, aplicar provas, desenvolver trabalhos em sala de aula e esclarecer dúvidas.

- **TRIBUNAL DE JUSTIÇA DO ESTADO DE GOIÁS – de 01/06/2015 até 30/12/2016**

Cargo: Assistente administrativo de Juiz de Direito

As principais atribuições eram inerentes ao gabinete de Juiz, elaborar despachos, pareceres, informações, relatórios e ofícios; e fornecer suporte administrativo ao Tribunal de Justiça relacionado a gestão de pessoas, material e patrimônio, licitações e contratos, orçamento e finanças.

- **CBL LAR E CONFORTO LTDA ME – de 03/06/2014 até 30/05/2015**

Cargo: Gerente Administrativo Comercial

As principais atribuições eram concernentes às rotinas de comércios, envolvendo a liderança de equipes, arrumação de mercadorias, gestão de estoque e programação de compras. E também acompanhar o fechamento de caixa, faturamento e emissão de notas fiscais.

- **ACESSO CONSULTORIA LTDA – de 01/04/2013 até 30/05/2014**

Cargo: Executivo de vendas

A principal atribuição era realizar vendas de serviços e produtos relacionados a segurança do trabalho e prospecção de novos clientes.

- **BANCO BRADESCO – de 01/08/2011 até 08/02/2013**

Cargo: Corretor de Seguros

Dentre as principais atribuições estavam entrar em contato com os clientes por telefone, e através de visitas nas empresas, e também realizar o atendimento do cliente na agência, e oferecer e conduzir a negociação ao fechamento de contrato dos melhores planos e serviços de proteção que atendiam as necessidades do cliente.