|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. De Caso de Uso | UC-001A | |
| Nombre del Caso de Uso | Revisión de Existencias | |
| Actor(es) | Vendedor, Cliente | |
| Madurez | Focused | |
| Resumen | Proceso de ventas a clientes de los bienes y servicios que ofrece una empresa | |
| Secuencia básica de Eventos | Acción del Actor | Respuesta del Sistema |
|  | 1. El proceso de venta invoca a este caso de uso | 1. El sistema recibe la cantidad de bienes/servicios a vender,    1. Si se trata de un bien, Solicitar al UC-002a Existencias Disponibles para Venta deinventarios informe sobre la cantidad disponible para ventas.       1. Si la cantidad disponible es mayor o igual a la solicitada para venta, se da permiso de registro de venta.       2. Si la cantidad disponible es menor a la solicitada para venta, se niega permiso de registro de venta.    2. Si se trata de un servicio: se da permiso de registro de venta. 2. El sistema invoca al proceso de obtención de precios de venta unitario del bien o servicio y lo recibe como parámetro, para regresarlo al proceso de venta. 3. El sistema determina el total a cobrar por el bien/servicio (cantidad \* precio unitario) y lo regresa como parámetro. |
| Caminos Alternos |  | |
| Excepciones |  | |
| Puntos de Extensión |  | |
| Disparadores | Proceso de Venta | |
| Supuestos | Este caso de uso se invoca cuando el parámetro de configuración de Forma de Venta es: Venta revisando existencias con salida del almacén el momento de registrar la transacción. | |
| Pre Condiciones | Se debe especificar el código del bien o servicio del cual se quiere realizar la venta para verificar existencias y precio de venta y calcular el total | |
| Post Condiciones | Regresa una autorización para registrar la venta del código de bien o servicio indicado, y si es el caso, el precio de venta y el total de la operación. | |
| Ref. Reglas de Negocio | 1. El producto debe de existir en la tabla de productos 2. El producto no debe de estar descontinuado 3. Debe de tener existencia disponible suficiente para autorizar la venta | |
| Ref. Riesgos | Ninguna | |
| Autor (es ) | OG, HG, CG | |
| Fecha | 18/Jul/2014 | |