朱浩宇 Hector

18796005098 | hectorzhu980@gmail.com https://hectorzhu0811.github.io/hector.github.io/

❷ 教育经历

上海外国语大学 2022年09月 - 2025年06月

信息管理与数字营销 硕士 GPA:3.96/4(专业前5%)

江苏大学 2016年09月 - 2020年06月

市场营销 本科

GPA: 3.91/5(专业前10%)

在校荣誉:"外研社·国才杯"全国英语写作大赛二等奖、江苏大学优秀共青团干部、江苏大学优秀学生干部、校一等奖学金

🕀 实习经历

昕诺飞(中国)投资有限公司

2024年03月 - 至今

产品经理

- 产品开发:设计问卷并使用Python分析消费者数据挖掘潜在需求;自主设计一款新型模块化灯,从概念生成到原型开发, 提出了多项创新设计建议,最终被采纳并成功开发。
- **竞品分析**:完成对市场主要竞争对手的全面竞品分析,为公司制定产品定位和推广策略提供了重要参考,提升了产品在目标市场的市场占有率和用户满意度。
- ◆ 数据挖掘:运用数据工具进行市场、消费者分析,定义产品需求并优化产品功能,以提升用户体验和产品竞争力;持续追踪产品性能,并提出改进建议,以满足用户需求和提升产品ROI。
- **项目管理**:协调跨部门合作,与设计、工程、营销和销售团队密切合作,确保产品从概念到发布的顺利推进,其中A5护眼台灯引领台灯市场,销量**10000**+。

哈啰出行 2023年06月 - 2023年12月

数据运营

- 数据支持:独立搭建看板,使用SQL、EXCEL等工具为业务长期发展提供信息支撑;洞察业务数据;监控竞争对手信息,优化数据看板并给出提出改进策略。
- **用户运营**:独立利用Python对上海大区用户反馈进行聚类分析、词频分析;使用Tableau制作用户画像、数据看板等内容,促使三个月内用户投诉量减少**57.5%**。
- **数据挖掘**:通过数据指标监控用户净推荐值NPS,及时发现数据异常与风险,基于归因分析定位原因,使上海大区NPS从 0.3提升至0.51,跃居全国第一。

迅销(中国)商贸有限公司

2020年07月 - 2020年11月

管培生UMC

- **店铺运营**:通过优化店铺陈列并响应顾客需求,改善店铺o2o体系,优化拣品规则以及派单流程,使订单量较往年增加17%,获得全国优衣库门店销售大赛Top2。
- **数据分析**:负责店铺损益分析并节省**23.1%**贩管费;基于数据分析结果,制定工作要员计划:拓展并维护招聘渠道,新员工培训方案的设计与落地推行。

新东方优能中学 2016年09月 - 2018年06月

助教

- 客户挖掘:利用师生反馈数据,通过微信、QQ与客户进行密切沟通,分析其潜在需求,宣传并开展线上推广活动,结合线下宣讲会,累计招募近400名新生。
- 社群运营:负责400人微信社群运营工作,向家长实时反馈课堂教学情况,加强双向互动;通过电话回访及问卷调查等方式了解学员对授课的满意度,对存在的问题及时反馈;领导组织家长会等方式对老学员进行二次开发,班级续班率达80%。

▶ 社团和组织经历

江苏大学管理学院国际部

2017年07月 - 2018年06月

部长

- **活动执行**:策划和组织10+跨文化交流活动,其中"携手中外,情暖重阳"活动在**人民日报海外版**上刊登宣传,"圣诞遇上中国年"活动被评为江苏大学校十佳活动。
- 海报设计:通过印制海报、设摊答疑等方式宣传、走访了近25个宿舍,招揽近100位新生。
- 新媒体运营:负责微信公众号的运营与管理工作,聚焦时事热点,推送留学交流信息,本人撰写原创文章4篇,指导干事撰写27篇,累计阅读量达10035次,大大提高了社团知名度和影响力。

母 技能/证书及其他

• 技能: Python, Canva, Tableau, Onenote, Xmind

● 语言: CET-6(600分)、雅思7.5、剑桥商务英语BEC高级证书、日语N3证书

• 兴趣爱好: 桌游(自己设计了一款聊天类型的桌游),杀戮尖塔600h+,三国杀