UNIVERSIDAD GALILEO ECONOMÍA II DBA Myriam de González



Nombres: Erinson Borrayo Carné: 16004336 Fecha: 26/11/2020

¿Por qué es importante para una empresa aplicar una estrategia de diferenciación?, explique

Esto debido a que necesita que el cliente sepa a donde ira a comprar y que ira a comprar para que no esten confundiendo a la empresa y vaya a comprar a otro lado, esto para lograr que el cliente pueda volver a comprar en la misma empresa, y para esto necesita la empresa hacer productos unicos o personalizados para sus clientes.

¿Según el tipo de producto que comercializa una empresa, que sistema de distribución cree qué es el más adecuado?

Exclusivo: Seria interno, ya que asi sabe la empresa a quien venderle y sabe que esa empresa lo vendera de manera exclusiva y se manejara el mercado a quien va dirigido

Selectivo: Seria externo ya que la empresa tendra cierto control sobre a quien va a venderle, para que el producto no quede tampoco mal vista.

Masivo: Seria mixto, ya que a la empresa lo que le intersa es distribuir su producto cuanto más se venda mejor, ya que a ellos no les interesa quien compre su producto.

¿Qué tipo de integración considera que sería más adecuada para una empresa?, explique por qué

A mi parecer la integración horizontal seria más adecuada, esto ya que asi lo que hacemos es influir sobre el mercado y tener nuestra marca lo más top posible y asi quitarle a las demás empresas poder competir con nustra marca, y poder tener varios lados que querran tener la opción de vender nuestro producto,