



ALESSANDRO FERRETTI

REVENUE COMMERCIAL STRATEGY ACF FIORENTINA

Fabriano (AN) 21/11/1993

Cellulare: +39 333 8646471

E-mail: alessandro.ferretti@hotmail.com

Indirizzo residenza: Via Pietro Nenni, 3 60035 Jesi (AN)

Linkedin: @AlessandroFerretti

PROFILO

Sono un ragazzo ambizioso nato e cresciuto con l'amore per lo sport e ad oggi lo stesso ricopre una parte importante della mia vita lavorativa e non solo. Amo quello che faccio imparo molto velocemente quello che mi viene chiesto, i miei obiettivi sono di poter avere un background e un know how sempre maggiore.

ISTRUZIONE

Novembre 2020 - Aprile 2021

Business School 24 Ore, Milano

Master in business & management sportivo

Gennaio 2017 - Dicembre 2020

Università degli Studi di Perugia

Giurisprudenza

Tesi D.lgs 231/01 "Casi di punizioni amministrative nello sport"

Novembre 2012 - Ottobre 2016

Università degli Studi di Macerata

Scienze Giuridiche Applicate

LINGUE

ITALIANO: Madrelingua

INGLESE: Buono Cert. EF Lev. 7 - CEFR Lev. B1

SPAGNOLO: Sufficiente

SKILLS

Mac:

. Pages, Numbers, Keynote

Windows office 365

. Power point, Excel, Word

Extra:

. Canva, Mondays, Slack, Salesforce, Showeb

Vivaticket, Ticketone, Miro

EXTRA CV

- Aprile 2021, Milano

Sport Business Academy - "Marketing e normative nel calcio femminile"

- Febbraio 2021, Milano

Business School 24 Ore - "Business e brand nel mondo dello sport"

- Marzo 2022, Milano

Randstad Olympialex - "E-Sports marketing" Tesi in E-sports sulla Fermana Calcio (Lega Pro)

ESPERIENZE

PROFESSIONALI

Novembre 2024

ACF Fiorentina - Revenues Commercial

Strategy Specialist

- Gestione iniziative marketing rivolte ai prodotti di biglietteria
- Creazione di strategie per ricavi commerciali dell'area Revenue (Prodotti Stadio e prodotti Viola Park)
- Strategie e posizionamento del ticketing pricing per i prodotti di biglietteria
- Revenues analysis
- Functional Manager nuovo sito e funnel acquisto UX/UI
- Gestione e organizzazione iniziative rivolte al turismo della città di Firenze
- Gestione Travel Tour per intercettazione turisti
- Strategia ticketing Acf Fiorentina Women



Gennaio 2023 - Ottobre 2023

AS Roma - Sport Venue Department Premium

Sales Hospitality & Account

- Vendita, gestione e assistenza dei settori Premium Hospitality dello Stadio Olimpico
- Aiuto ed assistenza ai Clienti Premium
- Collaborazione con Marketing e Partnership
- Assistenza al progetto AS Roma Business Club
- Indagini di mercato e benchmark



Agosto 2021 - Gennaio 2023

AS Roma - Sport Venue Department Ticketing

Operations

- Operazioni Ticketing in ufficio e presso lo Stadio Olimpico
- Vendita, relazione e assistenza con i fans B2C
- Processo di accreditamento e pass
- Management e identificazione del migliore acquisto per il fan experience
- Assitente Ticketing nelle trasferte europee (Conference 2021; Europa League 2022)
- Project Leader UWCL (Venue and management in group stage 22-23)

Agosto 2019 - Agosto 2020

Janus Basket Fabriano - Operations Venue

- Gestione Ticketing e rapporto con la tifoserie e organizzazione trasferte
- Organizzazione e preparativi partite casalinghe

