



Contact

Phone

3458594743

Email

alessandro.achille1994@gmail.com

Address

Trapani

Linkedin

alessandroachille

Soft Skills

-Intraprendenza

-Problem Solving

-Adattabilità

-Self-control

-Intelligenza emotiva

-Dedizione

-Strategie di pianificazione

-Affidabilità

-Abilità di lavorare in team

Expertise

Pacchetto Office

-

Social network

-

Google

-

Canva

Ricerca e analisi dati

-

Language

English

Alessandro Achille

Marketing Manager

Experience

Agosto 2023 -ad oggi

Polisportiva Handball Erice

Marketing Manager

Ricerca, acquisizione e rinnovo di clienti B2B; Business plan sponsorizzazione; Gestione e corebusiness di rete dei clienti; Sviluppo e implementazioni di attività di fidelizzazione della clientela; Accoglienza e gestione degli sponsor presso gli immobili della società Sviluppo di nuovi format commerciali; Indagini sui nuovi trend di mercato; Creazione e sviluppo di nuove idee per la valorizzazione degli immobili; Progettazione di eventi sportivi; Gestione dei fornitori; Risoluzione di problematiche e crisi; Gestione del ticketing e merchandising.

Agosto 2022 -2023

Olbia Calcio 1905 Sales Manager

Ricerca, acquisizione e rinnovo di clienti B2B; Business plan sponsorizzazione; Gestione e corebusiness di rete dei clienti; Sviluppo e implementazioni di attività di fidelizzazione della clientela; Accoglienza e gestione degli sponsor presso gli immobili della società Sviluppo di nuovi format commerciali; Indagini sui nuovi trend di mercato; Creazione e sviluppo di nuove idee per la valorizzazione degli immobili; Progettazione di eventi sportivi; Gestione dei fornitori; Risoluzione di problematiche e crisi; Gestione del ticketing e merchandising.

Agosto 2021 - Luglio 2022

Fc Trapani 1905

Sales Manager

Ricerca, acquisizione e rinnovo di clienti B2B; Business plan sponsorizzazione; Gestione e corebusiness di rete dei clienti; Sviluppo e implementazioni di attività di fidelizzazione della clientela; Accoglienza e gestione degli sponsor presso gli immobili della società Sviluppo di nuovi format commerciali; Indagini sui nuovi trend di mercato; Creazione e sviluppo di nuove idee per la valorizzazione degli immobili; Progettazione di eventi sportivi; Gestione dei fornitori; Risoluzione di problematiche e crisi; Gestione del ticketing e merchandising.

Gennaio 2021-Luglio 2021

Gruppo Decò Sottile

Direttore Superstore

Gestione dei rapporti con la sede centrale;
Gestione Team di 12 risorse umane;
Predisposizione di piani promozionali;
Protezione dei beni aziendali e del contante;
Responsabilità finanziaria del P.V.Superstore;
Verifica del corretto andamento di consegne e ordini;
Controllo e garanzia del funzionamento della sicurezza e della pulizia del P.V.;
Ascolto attivo del cliente.

Novembre 2014- Febbraio 2019

Edil Ambiente srl

Sales Manager - Trapani

Ricerca e acquisizione di nuovi clienti B2B;
Gestione portafoglio;
Gestione fatturazione;
Gestione credito;
Conduzione dei rapporti con gli enti pubblici;
Team ufficio Trapani.

Education

Laurea Triennale in Economia e Management

2017-2020, Università Niccolò Cusano

Diploma di Ragioneria e Perito Commerciale

2008-2013, Istituto Tecnico Commerciale Trapani