



Eleonora Vitolla

Social media manager strategist

Professionista con esperienza nei settori moda e sport, con una solida base nel retail, nell'e-commerce e nella comunicazione. Specializzata in gestione marketing e brand communication, con una formazione mirata anche nel mondo dello sport. Creativa e orientata ai risultati, cerco nuove opportunità per contribuire con le mie competenze e la mia passione allo sviluppo di strategie innovative nel marketing e nella comunicazione.

CONTATTI



+39 3922489079



eleonoravitolla99@gmail.com



linkedin.com/in/eleonora-vitolla-22201177



Roma 00131



Patente B

FORMAZIONE

- **Digital Marketing Strategy and Social Media Management**

Daam srls

Maggio 2025 - luglio 2025

- **Football Master**

Università del calcio/ Roma

settembre 2024 - marzo 2025

- **Master in Fashion & Luxury Management**

Università Lumsa / Roma

Marzo 2023 - Aprile 2024

Voto: 110/100 con lode

- **Laurea triennale in scienze della moda e del costume**

Università La Sapienza / Roma

Settembre 2019 - Settembre 2022

Voto: 106/110

- **Diploma Istituto tecnico per il turismo**

ITT Cristoforo Colombo / Roma

Settembre 2013-Luglio 2018

voto: 90/100

SKILLS

Competenze trasversali: gestione del team, problem solving, comunicazione efficace, storytelling, copywriting, content creator.

Competenze tecniche: analisi KPI, social media marketing, e-commerce, email marketing, Canva, meta business suite, google Ads.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

- **Social media manager - collaborazioni freelance**

Luglio 2025 - in corso / Roma-remoto

Creazione di contenuti, programmazione editoriale e analisi insight, copywriting, storytelling personalizzato, creazione video ed editing. Content creator e grafiche di base.

- **Docente Daam istituto restauro - Digital marketing e Social media**

2024 - in corso Roma-remoto

Insegnante di social media management e digital marketing, advertising, google analytics, wordpress, copywriting.

- **Inditex (Zara) Retail Specialist**

Nov.2019-Gen.2022/ Mag 2024-Feb 2025 / Roma

Supporto delle vendite e team di negozio, attività di cassa, reparto, magazzino e gestione e-commerce.

- **Luisa Spagnoli E-commerce specialist**

Marzo 2024-Maggio 2024 / Roma

Gestione del reparto e-commerce con focus su customer service, gestione degli ordini e logistica.

- **Falconeri - District Manager**

Novembre 2023-febbraio 2024 / Roma-Milano-Napoli

Supervisione di più punti vendita con responsabilità su obiettivi di vendita, gestione del personale e controllo qualità.

Formazione del personale

Sviluppo di strategie di vendita per massimizzare le performance della zona assegnata, analisi KPI.

- **Tecnomat - Hostess di cassa e accoglienza**

Marzo 2022-Febbraio 2023 / Roma

Gestione della cassa e attività di accoglienza pratiche: bonifici, finanziamenti e sconti in fattura.

- **GENTE Roma, Bijou Brigitte, Pellizzari-Addetta alle vendite**

2019-2023 / Roma

Accoglienza clienti, vendita assistita, attività di cassa, supporto nell'organizzazione del negozio, gestione ordini Farfetch.

Sviluppo di una forte capacità relazionale e di problem solving.

LINGUE

Italiano - Madrelingua

Inglese - B1 Avanzato

Spagnolo - C1

Certificazione: EIPASS Progressive 4.0

"Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base al D. Lgs 196/03"