



FERDINANDO RECCIA

Commerciale / Sales – Settore Sportivo

Indirizzo
Via Giuseppe Mercalli 9
Cardito (NA)
Telefono
338 5911430
E-mail
ferdinandoreccia01@gmail.com

Data di nascita
2 Ottobre 2001
Nazionalità
Italiana

LINGUE

Italiano - madrelingua

Inglese - Livello B2

Francese - intermedio

INTERESSI

Appassionato di fitness, pugilato, calcio e di qualsiasi tipo di attività sportiva che metta alla prova il mio corpo e la mia mente.

PROFILO PROFESSIONALE

Professionista commerciale con background in Management dello Sport e Scienze Motorie, pluripremiato per risultati di vendita e orientato al raggiungimento degli obiettivi. Esperienza consolidata nella vendita B2C, gestione clienti e trattativa commerciale. Motivato a crescere nel settore sportivo, portando valore in ambito partnership, sponsorship e sviluppo commerciale.

ESPERIENZA LAVORATIVA

OPERATORE TELEFONICO VENDITE DI CONTRATTI

Presso One Team Srl di Frattamaggiore

Settembre 2020 – Marzo 2023

- Vendita telefonica di contratti e servizi
- Gestione contatto cliente, obiezioni e follow-up
- Riconosciuto come miglior venditore per 3 anni consecutivi
- Sviluppo avanzato di capacità persuasive e comunicative

CONSULENTE COMMERCIALE FISICO

Presso One Team Srl di Frattamaggiore

Aprile 2023 – Maggio 2024

- Gestione diretta del processo di vendita con clienti finali
- Chiusura contratti B2C attraverso trattativa e negoziazione
- Lavoro per obiettivi mensili e KPI commerciali
- Attività svolta in diverse regioni italiane,
- Promosso per performance e capacità di conversione clienti

FOUNDER & BRAND MANAGER – MARFER

Giugno 2024 – Presente

- Creazione e sviluppo di un brand da zero
- Gestione vendite online e relazione con clienti
- Pianificazione strategia commerciale e marketing
- Coordinamento fornitori, produzione e budget
- Approccio imprenditoriale orientato ai risultati

ADDETTO ALLE VENDITE – BERSHKA MARCIANISE

Luglio 2025 – Presente

- Assistenza e consulenza al cliente
- Supporto alle attività di vendita, cassa e magazzino
- Orientamento all'esperienza d'acquisto e agli obiettivi di store

COMPETENZE

Commerciali

- Vendita B2C / B2B
- Trattativa e negoziazione
- Gestione clienti
- Lavoro per obiettivi e KPI

Sport Business

- Sponsorship (base)
- Marketing sportivo (base)
- Dinamiche di club ed eventi sportivi

Trasversali

- Comunicazione persuasiva
- Leadership
- Problem solving
- Adattabilità

ISTRUZIONE

DIPLOMA RAGIONERIA

ISIS GAETANO FILANGIERI ,
Frattamaggiore
Voto finale 90/100

LAUREA TRIENNALE IN SCIENZE MOTORIE

Università Parthenope,
Settembre 2021 - Luglio 2023
Voto Finale 101/110

LAUREA MAGISTRALE IN MANAGEMENT DELLO SPORT

Università Parthenope,
Settembre 2023 - settembre 2025
Voto finale 110 e lode